



İGDAŞ
"Gökyüzüyle Arkadaş"

GASTECHNICS

23 Kasım 2022

YTÜ Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi

Doğal Gaz İç Tesisat Teknolojileri Dergisi

www.gastechnicsergisi.com

GASTECHNICS



ODAKLI
GRUP

YIL 12 • SAYI 133 • EYLÜL 2022

Aylık Süreli Yayıncıdır.

Cumhuriyetin 100'üncü yılında Karadeniz Gazi Ulusal Şebekeye Bağlanacak

İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Hizmete Açıldı

İGDAŞ'ın, Anadolu Yakası'nda 210 binin üzerinde doğal gaz abonesine hizmet verecek İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Binası, törenle hizmete açıldı. ► S: 22

Güllü Gürsoy: "Önceliğimiz Müşteri Memnuniyeti"

"Kurduğumuz günden itibaren müşteri memnuniyetine özen gösteriyoruz. Bunu bir zorunluluk olarak değil işin doğası gereği görüyor ve yapıyoruz" ► S: 38

Ufuk Atan: Sektörün En Köklü Şirketlerinden Biriyiz

"Ürünlerimizi 40'a yakın ülkeye ihraç ediyoruz. Güney Amerika pazarında liderliğimiz devam ediyor. Arjantin'de pazar payımız yüzde 5'e ulaştı." ► S: 42



ERG-H6/HZ6 SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ve KAPATMASIZ DİREK ÇALIŞMALI YAYLI GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN20

Bağlantı
DN40 ve DN50 Flanşlı
(ANSI 150 yada PN16)

Giriş Basınç Aralığı
0,3-20 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
0,1 - 4 Bar

Kapasite
Max: 4000m³/h

Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
tahliye sistemleri



ERG-H1/HZ1 SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ve KAPATMASIZ DİREK ÇALIŞMALI YAYLI GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN20

Bağlantı
DN25xDN25 (inline)
DN25xDN40 (90 derece)

Giriş Basınç Aralığı
1-20 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
0,2 - 4,5 Bar

Kapasite
Max: 240m³/h

Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
tahliye sistemleri



ERG-SX SERİSİ

EMNİYET KAPATMASIZ ÇİFT KADEMELİ SERVİS REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN4

Bağlantı
DN20xDN32, DN32xDN32
Dişli Bağlantı (90 derece)

Giriş Basınç Aralığı
0,5-4 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
21mbar Standart

Kapasite
6-25 m³/h

Emniyet Seçenekleri
Aşırı akış kapama ve
tahliye sistemleri



ERG-SE SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ÇİFT KADEMELİ SERVİS REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN4

Bağlantı
DN20xDN32, DN32xDN32
Dişli Bağlantı (90 derece)

Giriş Basınç Aralığı
0,5-4 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
21 ve 300mbar Standart

Kapasite
6-60 m³/h

Emniyet Seçenekleri
Aşırı akış kapama,
Yüksek basınç kapatma ve
tahliye sistemleri



ERG-H5/HZ5 SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ve KAPATMASIZ DİREK ÇALIŞMALI YAYLI GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN20

Bağlantı
DN25xDN25 (inline)
DN25xDN40 (inline)

Giriş Basınç Aralığı
0,5-20 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
0,1 - 2,5 Bar

Kapasite
Max: 500m³/h

Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
tahliye sistemleri



ERG-SR SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ÇİFT KADEMELİ GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN6

Bağlantı
DN25xDN40, Dişli Bağlantı
(90 derece) (inline)

Giriş Basınç Aralığı
0,5-6 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
15 - 360 mbar

Kapasite
100 m³/h

Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
tahliye sistemleri



ERG-S SERİSİ

EMNİYET KAPATMASIZ ÇİFT KADEMELİ SERVİS REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN4

Bağlantı
DN20xDN32, DN32xDN32
Dişli Bağlantı (90 derece)

Giriş Basınç Aralığı
0,5-4 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
21 ve 300mbar Standart

Kapasite
6-60 m³/h

Emniyet Seçenekleri
Aşırı akış kapama ve
tahliye sistemleri



ERG-EH/H SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ve KAPATMASIZ TEK KADEMELİ GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN2 ve PN5

Bağlantı
DN15, DN20, DN25, DN32,
DN40, DN50 Dişli Bağlantı

Giriş Basınç Aralığı
0,5-5 Bar

Çıkış Basınç Aralığı
21 - 500mbar

Kapasite
Max:600 m³/h

Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
tahliye sistemleri

ESKA VALVE A.Ş.

Sakarya 1. Organize Sanayi Bölgesi 11. Cadde No: 6-8 Arifiye / Sakarya

Tel: +90 (264) 502 54 34 (35) , +90 (264) 502 54 83

Fax : +90 (264) 502 54 84 E-mail : info@eskavalve.com



ERG-E / ERG SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI ve KAPATMASIZ TEK KADEMELİ GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN0,5
Bağlantı
DN15, DN20, DN25, DN32,
DN40, DN50 Dişli Bağlantı
Giriş Basınç Aralığı
50-500 mbar
Çıkış Basınç Aralığı
21 - 100 mbar
Kapasite
Max:200 m³/h
Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma,
düşük basınç kapatma ve
taahhiye sistemleri

GAZ FİLTRESİ

Basınç Sınıfı
PN6
Bağlantı
DN15, DN20, DN25,
DN32, DN40, DN50
Dişli Bağlantı,
DN65, DN80 DN100
Flanşlı Bağlantı



EGF-H SERİSİ

MEKANİK DEPREM VANASI

Basınç Sınıfı
PN0,5
Bağlantı
DN15, DN20, DN25,
DN32, DN40, DN50
Dişli Bağlantı,
DN65, DN80 DN100
Flanşlı Bağlantı
Posizyon
Normalde Açık
Kurulma
Elle Kurma
Çalışma Sıcaklık Aralığı
-23°C - 51,5°C



EMV SERİSİ

GAZ ALARM CİHAZI

Kullanım Alanı
Konut v.b.
Algılanan Gazlar
Dogal Gaz ve LPG
Çalışma Voltajı
230 V AC
Koruma Sınıfı
IPX2D
Çıkış Voltajı
230 V AC
Cihaz Tipi
A



EAC SERİSİ



ERG-B SERİSİ

EMNİYET KAPATMALI TEK KADEMELİ GAZ BASINÇ REGÜLATÖRÜ

Basınç Sınıfı
PN0,2
Bağlantı
DN32, DN40, DN50
Dişli Bağlantı
Giriş Basınç Aralığı
35-200 mbar
Çıkış Basınç Aralığı
21 - 50 mbar
Kapasite
Max:110 m³/h
Emniyet Seçenekleri
Yüksek basınç kapatma ve
düşük basınç kapatma
sistemleri

GAZ FİLTRESİ

Basınç Sınıfı
PN0,5
Bağlantı
DN15, DN20, DN25,
DN32, DN40, DN50
Dişli Bağlantı,
DN65, DN80 DN100
Flanşlı Bağlantı



EGF SERİSİ

GAZ VALFİ

Basınç Sınıfı
PN0,5
Bağlantı
DN15, DN20, DN25,
DN32, DN40, DN50
Dişli Bağlantı,
DN65, DN80 DN100
Flanşlı Bağlantı
Posizyon
Normalde Açık
Kurulma
Elle Kurma
Çalışma Voltajı
230V AC ve 12V DC
Koruma Sınıfı
IP54



EGV SERİSİ

KUTU ÇÖZÜMLERİ

Giriş Basınç Aralığı
0,5 / 1,5 - 4 bar
Çıkış Basınç Aralığı
21 ve 300mbar
Kapasite
6-400 m³/h



S700-S300-CES200 SERİSİ

ESKA VALVE A. Ş.

Sakarya 1. Organize Sanayi Bölgesi 11. Cadde No: 6-8 Arifiye / Sakarya
Tel: +90 (264) 502 54 34 (35) , +90 (264) 502 54 83
Fax : +90 (264) 502 54 84 E-mail : info@eskavalve.com

YÖNETİM İmtiyaz Sahibi

Odaklı Yayıncılık Tanıtım ve Sanayi
Ticaret Ltd. Şti.
Adına
Nurhan SAĞIR

Yayınlayan

Odaklı Medya Grup Bas. Yay. Rek. Ve Tan.
Hiz. Tic. Ltd. Şti

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve Genel Yayın Yönetmeni

Özay SAĞIR
o.sagir@odakyayincilik.com

Yayın Danışmanı

Mustafa Ali AKMAN
Özgür ÖZKAN

Yazı İşleri Koordinatörü

Hüsamettin SAĞIR
h.sagir@odakyayincilik.com

Reklam Koordinatörü

Ethem KUT
e.kut@odakyayincilik.com

Yönetim Merkezi

Odaklı Grup Medya Anonim Şirketi
Tatlısu Mah. Arif Ay Sok. No:36/2
Ümraniye/ İstanbul
Tel: (0216) 527 32 62
Faks: (0216) 527 32 63
info@odakyayincilik.com

Tasarım

Odaklı Yayıncılık Tanıtım Hizmetleri
Tel: (0216) 527 32 62
tanitim@odakyayincilik.com
Abone ve Okur Hizmetleri
abone@odakyayincilik.com

Baskı

Evos Basım Yayın İnşaat
Turizm San.ve Tic.Ltd.Şti.
İvedik OSB Matbaacılar Sit. 1515 Cad.
No: 51 Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0 (312) 278 49 61-62

Baskı Tarihi

29.09.2022

Bu dergi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.
Basın Kanunu'na göre
Yerel Süreli Yayındır.

Fiyatı: 10 TL
Yıllık Abonelik: 100 TL

(Fiyatlara KDV Dahildir. Yıllık
gönderimlerde kargo
fiyata dahil, tek gönderimlerde
dahil değildir.)



11



14



16



18

38



HABERLER

- Dönmez: "Silivri Doğal Gaz Avrupa'nın En Büyüğü".
- Aksa Doğalgaz'a ARC Awards 2022 Onur Ödülü.
 - TEI-BOTAŞ İş Birliği Protokolü İmzaladı.
 - AB, Doğalgaz ithalatında Nijerya'ya Odaklanıyor.
 - Küresel Doğal Gaz Krizi Kapıda!..
 - Pacurarı: Türkiye Enerji Krizinin Neresinde?
- PALEN Yatırımlarını Artırıyor.
 - Aksa Doğalgaz, "Bağlantı Bedeline 4 Taksit" Kampanyası Başlattı.
 - Alarko Holding'in İlk Altı Ayda Net Kârı 3.3 Milyar TL'ye Ulaştı.

GÜNCEL

- Cumhuriyetin 100'üncü yılında Karadeniz Gazı Ulusal Şebekeye Bağlanacak.
- Lecompte: Türkiye Rusya İlişkilerinde Risk Yok!
 - Doğal Gaz İthalatı Yüzde 5,6 Azaldı.
- İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Hizmete Açıldı.

42



06

- 1400 Fotoğraf Arasından Dereceye Giren 39 Fotoğraf Ödüllerini Aldı
 - İşletmelerde Verimli Isıtmanın İlk Adımı: Doğru Keşif.
 - Enerya Kapadokya Gaz Yatırımlarla Beraber Dağıtım Ağını Genişletiyor
 - Demirdöküm CEO'su Alper Avdel, "Kombi Satışımız Yüzde 42 Arttı."
 - Vaillant Yetkili Satıcı Toplantıları ile Her Bölgede Ayak İzi Bırakmayı Hedefliyor.
 - Baymak Bölge Buluşmaları Ankara ve İstanbul'da Gerçekleşti.
 - VERİMDER Erzurum'dan Uyardı.

38

RÖPORTAJ

- "Önceliğimiz Müşteri Memnuniyeti"
- İklimlendirme Sektörünün En Köklü Şirketlerinden Biriyiz.

46

DÜNYADAN

- UBS: "Petrolde Yükseliş İçin OPEC+ Üretimi Kısımlı"
- Norveç Gazını Polonya'ya Taşıyacak "Baltic Pipe" Boru Hattı Açıldı.
- Gazprom Bu Yıla İlişkin Planladığı Yatırımları Artırdı.
- Polonya, Norveç İle 10 Yıllık Doğal Gaz Anlaşması İmzaladı.
- ENI: İtalya'nın Rus Gazına İhtiyacı Yok!

14

50

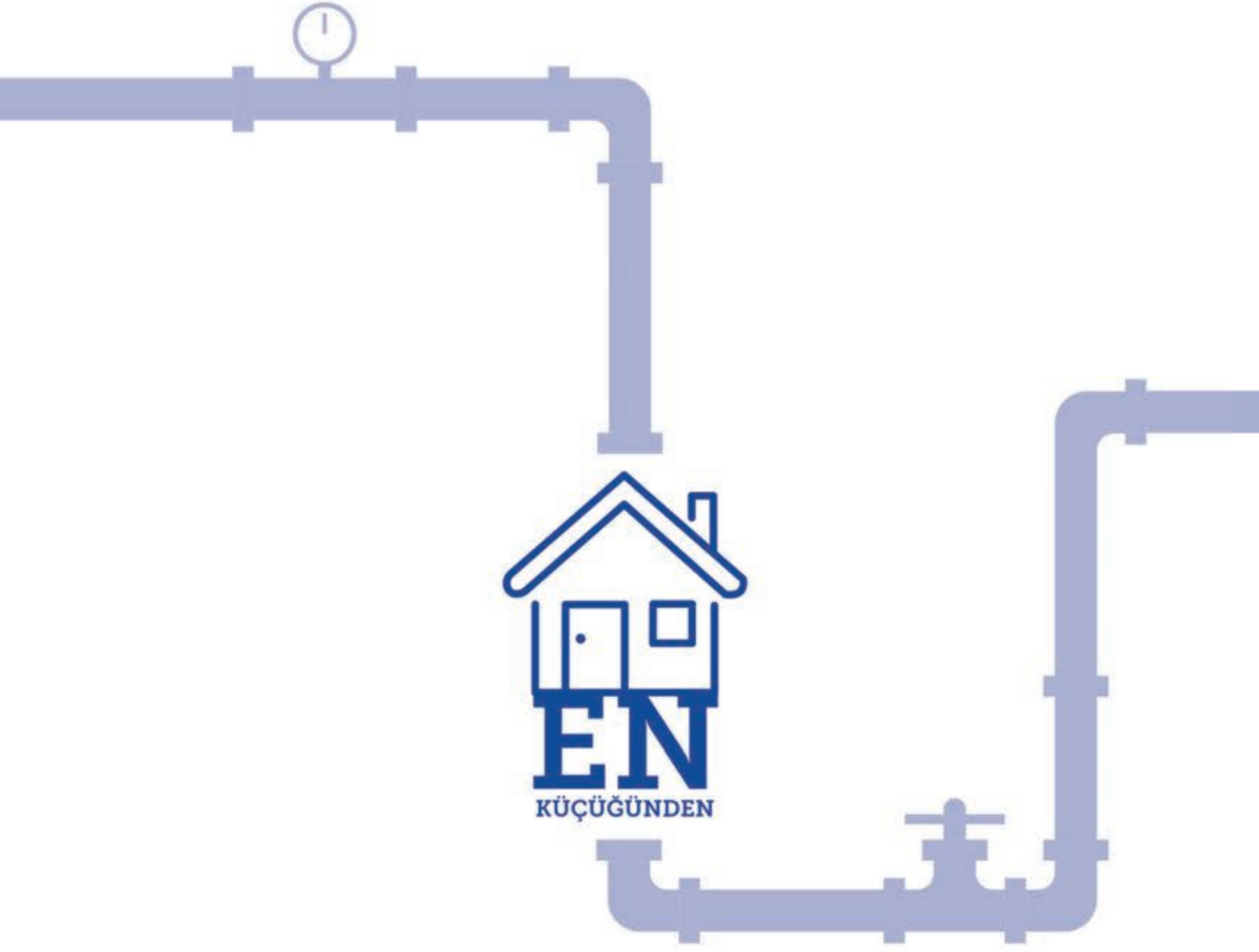
MAKALE

- Doğalgaz Tesisatlarında İzalatör kullanımının Önemi.
- Altyapı Koordinasyon Bilgi Sistemi (AKBS) yazılımının Geliştirilmesi Projesi.

EYLÜL 2022 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

"S. NO"	2022 Ağustos Sıralaması	Dağıtım Bölgesi	Dağıtım Şirketi	ANA FİRMA	Son Baz Yıl Varlık Tabanı 2022	Alış Fiyatı + ÖTV TL/m3
1	1	ANTALYA	ENERYA ANTALYA	AHLATÇI / ENERYA	2,022	4.103634
2	15	AFYONKARAHİSAR	AKSA AFYON	AKSA	174,868,491	4.103634
3	2	AYDIN	ENERYA AYDIN	AHLATÇI / ENERYA	52,170,407	4.103634
4	3	ADANA-MERSİN-HATAY-OSMANİYE	AKSA DOĞALGAZ	AKSA	255,054,786	4.103634
5	20	POLATLI	POLGAZ	DELTA	118,555,363	4.103634
6	4	KIZILCAHAMAM	KIZILCAHAMAM DOĞ.GAZ DAĞ	KOÇOĞLU	2,162,049	4.103634
7	5	ERZİNCAN	ENERYA ERZİNCAN	AHLATÇI / ENERYA	28,013,290	4.103634
8	6	İĞDIR	SERHAT GAZ 2*	İS-KA		4.103634
9	7	ERZURUM	PALEN	PALMET GRUP	33,880,058	4.103634
10	32	BALIKESİR	AKSA BALIKESİR 3*	AKSA	200,650,975	4.103634
11	14	SEYDİŞEHİR-ÇUMRA	SELÇUKGAZ 3*	CENGİZ İNŞAAT	35,737,063	4.103634
12	8	GÜMÜŞHANE BAYBURT	AKSA GÜMÜŞHANE	AKSA	13,877,619	4.103634
13	9	HAVZA-VEZİRKÖPRÜ-BAFRA	DELTA	AKMERCAN	55,139,213	4.103634
14	31	M.K.PAŞA-SUSURLUK-KARACABEY	AKSA OVAGAZ 3*	AKSA	73,014,420	4.103634
15	10	BİTLİS-BİNGÖL-MUŞ	DOĞUGAZ 2*	DOĞUGAZ		4.103634
16	11	İSTANBUL	İGDAŞ	İBB		4.103634
17	30	AKSARAY	ENERYA AKSARAY 3*	AHLATÇI / ENERYA	102,579,962	4.103634
18	12	GEYVE-ALİ FUAT PAŞA-PAMUKOVA	AKMERCAN GEPA	AKMERCAN	20,205,669	4.103634
19	13	TRABZON-RİZE	AKSA KARADENİZ	AKSA	35,896,458	4.103634
20	16	YOZGAT	SÜRMELİGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	33,178,865	4.103634
21	17	YALOVA-KARAMÜRSEL	ARMAGAZ	ARSAN	78,395,848	4.103634
22	18	MUĞLA	AKMERCAN MUĞLA	AKMERCAN		4.103634
23	19	ZONGULDAK - BARTIN	AKMERCAN BATIKAR	AKMERCAN	100,417,718	4.103634
24	42	KIRIKKALE-KIRŞEHİR	KIRGAZ	KIRGAZ	196,509,353	4.103634
25	21	MANİSA	AKSA MANİSAGAZ	AKSA	31,976,868	4.103634
26	22	ANKARA	BAŞKENTDOĞALGAZ	TORUNLAR		4.103634
27	23	KARAMAN	ENERYA KARAMAN	AHLATÇI / ENERYA	16,583,558	4.103634
28	24	ISPARTA-BURDUR	TOROSGAZ	SEL-TAN	32,418,935	4.103634
29	25	KÜTAHYA	ÇİNİGAZ	SETAŞ A.Ş.	79,495,839	4.103634
30	55	BANDIRMA	AKSA BANDIRMA	AKSA	52,202,814	4.103634
31	26	ADIYAMAN-KAHTA-BESNİ-GÖLBAŞI	AKMERCANGAZ	AKMERCAN	39,754,330	4.103634
32	27	İZMİR	İZMİRGAZ	KOLİN İNŞAAT	301,920,572	4.103634
33	28	GEMLİK	AKSA GEMLİK	AKSA	8,858,398	4.103634
34	29	KARABÜK-KASTAMONU-ÇANKIRI	KARGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	66,714,125	4.103634
35	33	EDİRNE-TEKİRDAĞ-KIRKLARELİ	GAZDAŞ TRAKYA	ZORLU	195,474,109	4.103634
36	34	KONYA - EREĞLİ	ENERYA EREĞLİ	AHLATÇI / ENERYA	12,090,966	4.103634
37	35	SAKARYA	AGDAŞ	ERDEM HOLDİNG	196,185,604	4.103634
38	36	VAN	AKSA VAN	AKSA	28,806,588	4.103634
39	37	SİVAS	AKSA SİVAS	AKSA	29,629,398	4.103634
40	38	DÜZCE-EREĞLİ	AKSA DERGAZ	AKSA	85,816,975	4.103634
41	39	ELAZIĞ	AKSA ELAZIĞ	AKSA	46,459,746	4.103634
42	40	ORDU-GİRESUN	AKSA ORDU GİRESUN	AKSA	52,350,590	4.103634
43	60	MALATYA	AKSA MALATYA 3*	AKSA	146,671,470	4.103634
44	41	DIYARBAKIR	DIYARGAZ	FERNAS İNŞAAT	15,644,986	4.103634
45	43	ŞANLIURFA	AKSA ŞANLIURFA	AKSA	26,170,639	4.103634
46	45	ÇORLU	ÇORDAŞ	ARSAN	51,805,764	4.103634
47	44	GAZİANTEP	GAZDAŞ GAZİANTEP	ZORLU	400,293,104	4.103634
48	46	BOLU-BİLECİK	AKSA BOLU-BİLECİK	AKSA	68,562,940	4.103634
49	47	TOKAT-AMASYA	AKSA TOKAT AMASYA	AKSA	62,422,700	4.103634
50	48	İNEĞÖL	İNGAZ	ARSAN	33,586,142	4.103634
51	49	ESKİŞEHİR	ESGAZ	KOLİN İNŞAAT	119,539,139	4.103634
52	50	KAHRAMANMARAŞ	ARMADAŞ	ARSAN	74,337,599	4.103634
53	51	KARS- ARDAHAN	KARGAZ DAĞITIM	TURGAY KALEMÇİ	19,910,552	4.103634
54	52	DENİZLİ	ENERYA DENİZLİ	AHLATÇI / ENERYA	76,067,473	4.103634
55	53	ÇANAKKALE	AKSA ÇANAKKALE	AKSA	29,739,945	4.103634
56	54	KAYSERİ	KAYSERİGAZ	SOCAR	141,607,715	4.103634
57	56	ÇORUM	ÇORUMGAZ	ENERYA-ÇORUM ELK.	14,891,457	4.103634
58	57	UŞAK	UDAŞ	UDAŞ	35,656,172	4.103634
59	58	SİİRT-BATMAN-KURTALAN	AKSA SİİRT BATMAN	AKSA	21,490,528	4.103634
60	66	SAMSUN	SAMGAZ 3*	CENGİZ İNŞAAT	151,528,289	4.103634
61	59	KONYA	ENERYA KONYA	AHLATÇI / ENERYA	103,675,778	4.103634
62	61	BAHÇEŞEHİR	BAGDAŞ	SÜZER GRUP	813,766	4.103634
63	62	BURSA	BURSAGAZ	SOCAR	230,598,238	4.103634
64	63	NİĞDE-NEVŞEHİR	ENERYA KAPADOKYA	AHLATÇI / ENERYA	29,072,713	4.103634
65	64	KOCAELİ	İZGAZ	PALMET GRUP	159,951,693	4.103634
66	65	GEBZE	PALGAZ	PALMET GRUP	116,108,316	4.103634

Yıllık Tüketime Göre SKB (Sistem Kullanım Bedeli) (TL/m3)						SKB/ Alış Fiyatı Oranı 1*	SKB/ Satış Fiyatı Oranı
0-100.000	100.001-800.000	800.001-1.000.000	1.000.001-10.000.000	10.000.001 100.000.000	100.000.001 ve üzeri		
1.514760	0.522715	0.522715	0.374601	0.169820	0.030505	37%	27%
1.149661	0.731493	0.731493	0.486404	0.323433	0.215066	28%	22%
1.495134	0.836858	0.836858	0.316145	0.185831	0.109233	36%	27%
1.189130	0.854194	0.854194	0.290791	0.126309	0.039219	29%	22%
1.096444	0.674396	0.674396	0.547365	0.073288	0.045412	27%	21%
1.071089	0.620573	0.620573	0.448303	0.323856	0.233956	26%	21%
1.052248	0.668760	0.668760	0.187592	0.052618	0.014760	26%	20%
1.039005	0.664708	0.664708	0.612774	0.564896	0.520759	25%	20%
0.997868	0.566047	0.566047	0.228905	0.165456	0.119594	24%	20%
0.992434	0.491569	0.491569	0.196080	0.120241	0.073735	24%	19%
0.982600	0.383543	0.383543	0.215072	0.061960	0.017850	24%	19%
0.970544	0.576638	0.576638	0.342599	0.203545	0.120937	24%	19%
0.967890	0.571914	0.571914	0.203757	0.084085	0.034698	24%	19%
0.962745	0.383775	0.383775	0.097425	0.068377	0.047990	23%	19%
0.958705	0.669815	0.669815	0.255132	0.097179	0.037016	23%	19%
0.955345	0.955345	0.226641	0.226641	0.226641	0.226641	23%	19%
0.938654	0.441560	0.441560	0.317217	0.063332	0.012644	23%	19%
0.932340	0.440786	0.440786	0.224286	0.070179	0.021083	23%	19%
0.874629	0.576120	0.576120	0.212918	0.074298	0.025922	21%	18%
0.802517	0.533860	0.533860	0.186668	0.107515	0.061924	20%	16%
0.799390	0.384795	0.384795	0.266247	0.107080	0.043066	19%	16%
0.792050	0.519578	0.519578	0.444087	0.379562	0.324412	19%	16%
0.788995	0.399411	0.399411	0.194466	0.070123	0.024278	19%	16%
0.781344	0.372171	0.372171	0.161294	0.098874	0.022859	19%	16%
0.745942	0.233466	0.233466	0.089206	0.045823	0.038841	18%	15%
0.729163	0.441994	0.441994	0.215846	0.105585	0.043795	18%	15%
0.721759	0.348490	0.348490	0.184863	0.079648	0.034318	18%	15%
0.713996	0.344359	0.344359	0.256725	0.164519	0.101230	17%	15%
0.705127	0.414018	0.414018	0.156611	0.054013	0.018088	17%	15%
0.704137	0.268248	0.268248	0.178322	0.050141	0.021424	17%	15%
0.700243	0.461128	0.461128	0.362345	0.284723	0.223721	17%	15%
0.698113	0.327550	0.327550	0.165746	0.063365	0.015062	17%	15%
0.685873	0.381985	0.381985	0.149375	0.137021	0.002230	17%	14%
0.684832	0.529023	0.529023	0.153935	0.052915	0.018189	17%	14%
0.673341	0.327652	0.327652	0.145417	0.075429	0.039131	16%	14%
0.652309	0.228857	0.228857	0.164767	0.104647	0.066467	16%	14%
0.651542	0.330421	0.330421	0.183926	0.061587	0.016482	16%	14%
0.638036	0.453556	0.453556	0.263283	0.152831	0.088715	16%	13%
0.627631	0.357220	0.357220	0.197087	0.095614	0.046385	15%	13%
0.627485	0.222827	0.222827	0.088117	0.046501	0.024120	15%	13%
0.619806	0.430742	0.430742	0.119360	0.033074	0.009164	15%	13%
0.609078	0.295547	0.295547	0.093909	0.071135	0.015473	15%	13%
0.605467	0.333028	0.333028	0.271406	0.044238	0.007211	15%	13%
0.604591	0.463641	0.463641	0.339723	0.248927	0.182394	15%	13%
0.593651	0.441370	0.441370	0.209730	0.137933	0.090714	14%	13%
0.570370	0.255677	0.255677	0.137761	0.074228	0.039997	14%	12%
0.566411	0.252139	0.252139	0.162360	0.068646	0.029024	14%	12%
0.563166	0.283397	0.283397	0.148210	0.039016	0.010270	14%	12%
0.559705	0.321312	0.321312	0.272317	0.129530	0.061607	14%	12%
0.555494	0.324013	0.324013	0.132521	0.054200	0.028102	14%	12%
0.554277	0.373329	0.373329	0.279303	0.074989	0.021617	14%	12%
0.551453	0.368707	0.368707	0.188425	0.092618	0.045526	13%	12%
0.549495	0.294664	0.294664	0.244724	0.195159	0.162085	13%	12%
0.545554	0.291718	0.291718	0.131761	0.046863	0.020106	13%	12%
0.539762	0.296035	0.296035	0.145963	0.057284	0.022482	13%	12%
0.539343	0.270797	0.270797	0.118828	0.047362	0.029896	13%	12%
0.525652	0.326535	0.326535	0.231392	0.096575	0.040306	13%	11%
0.511104	0.400285	0.400285	0.093195	0.036322	0.014154	12%	11%
0.505233	0.366343	0.366343	0.158166	0.068286	0.029483	12%	11%
0.485576	0.214205	0.214205	0.131971	0.044040	0.015655	12%	11%
0.457483	0.221997	0.221997	0.136524	0.043205	0.013669	11%	10%
0.439341	0.257202	0.257202	0.150581	0.088154	0.051610	11%	10%
0.432260	0.293854	0.293854	0.117495	0.048480	0.010425	11%	10%
0.379888	0.206883	0.206883	0.156318	0.118110	0.089243	9%	8%
0.368563	0.179915	0.179915	0.093236	0.030879	0.015969	9%	8%
0.352068	0.168537	0.168537	0.100012	0.040082	0.014070	9%	8%



GasLine 3D
Doğalgaz Tasarım Programı

A stylized line art illustration of an industrial facility, including a building, several tall chimneys, and a large storage tank. A thick blue pipe runs horizontally across the middle, with a vertical pipe branching off to the right. The word 'EN' is written in large, bold, blue letters, with the 'E' and 'N' partially overlapping the horizontal pipe. Below 'EN' is the word 'BÜYÜĞÜNE' in a similar bold, blue font. Underneath that is the phrase 'tüm doğalgaz projeleriniz için...' in a smaller, blue font.

EN BÜYÜĞÜNE

tüm doğalgaz projeleriniz için...

destek@gasline.com.tr / www.gasline.com.tr

gas
line 
design for industry

Dönmez: “Silivri Doğal Gaz Avrupa’nın En Büyüğü”



Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, yıl içinde kapasite artırma çalışmaları bitirildiğinde Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinin Avrupa’nın, kendi alanındaki en büyük tesisi olacağını açıkladı.

Tuz Gölü Doğalgaz Depolama Tesisinde ise hedef, 5,4 milyar metreküp!.. “3,2 milyar metreküp depolama hacmine sahip, Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinde yapacağımız çalışmayla kapasitesini 4,6 milyar metreküpe çıkartacağız. Hedefimiz bu yıl içerisinde burayı işletmeye almak. Depolara gaz basıyoruz. Tuz Gölü’ndeki deponun tamamını, Silivri deposunun da yüzde 82’sini doldurduk. Eylül ayı sonuna kadar da kalan kısmı tamamlayacağız.”

Boru Hatları ile Petrol Taşıma A.Ş.’ye (BOTAŞ) ait Türkiye’nin ilk doğal gaz depolama tesisi Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinde kapasitenin artırılması çalışmalarında yetkililerden bilgi aldı. Tesisin doğal gaz depolama kapasitesine ilişkin bilgi veren Dönmez, “Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinin 3,2 milyar metreküp olan depolama kapasitesini, 4,6 milyar metreküpe çıkartacağız. Geri üretim kapasitesini de günlük 28 milyon metreküpten 75 milyon metreküpe çıkaracağız. Çalışmalar bitirildiğinde burası Avrupa’nın en büyük tesisi özelliğini kazanacak.” derken, çalışma takvimine dair de şöyle konuştu.



ELEKTRİĞİ RÜZGÂRDAN

Bakan Dönmez, Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinin elektrikli rüzgâr enerjisinden sağlanacağını kaydederek, “4,2 megavatlık kurulu güçteki rüzgâr türbiniyle birlikte bu tesisimizde kullanılacak elektrik enerjisinin tamamını karşılayacağız.” dedi.

Dönmez, yüzer LNG depolama ve gazlaştırma ünitelerine (FSRU) de değinerek, çalışma takvimiyle ilgili şu bilgileri paylaştı: “Son yıllarda LNG terminalerimize iki adet de FSRU terminali kazandırmıştık. Onlar çalışır vaziyette. Bir üçüncüsü de Saros Körfezi’nde tamamlanmak üzere. Bu yıl içerisinde oradaki terminali de tamamlamış olacağız.”



Aksa Doğalgaz’a ARC Awards 2022 Onur Ödülü

Aksa Doğalgaz, sürdürülebilir büyüme şiarına odaklanılan “2021 Yılı Faaliyet Raporu” ile International ARC Awards 2022, iç tasarım kategorisi onur ödülüne layık görüldü.

Aksa Doğalgaz’ın, 2021 yılı faaliyet raporu, Amerika merkezli MerComm kuruluşunca, sürdürülebilir büyümede ödüle layık bulundu.

Aksa Doğalgaz, sürdürülebilir büyüme şiarına odaklanılan “2021 Yılı Faaliyet Raporu” ile International ARC Awards 2022, iç tasarım kategorisi onur ödülüne layık görüldü. Fortune 500 Türkiye’nin En Büyük Şirketleri Listesinde de 64’üncü sırasında Aksa Doğalgaz’ın bulunduğu dikkat çeken açıklama, ABD merkezli MerComm kuruluşunca organize edilen, en büyük uluslararası raporlama yarışına, yüzlerce başvurunun yapıldığı ifade edildi.

Aksa Doğalgaz’ın dağıtım bölgelerinde 7,4 milyon ton daha az karbon emisyonu gerçekleştiği belirtilerek, bu oran kıyaslamalı olarak anlatıldı. “Bu, 317 milyon ağaçtan oluşan, 4,5 milyon kilometrekarelik bir ormanın temizleyebileceği karbon miktarı kadardır. Aksa Doğalgaz, sürdürülebilir büyüme stratejisi ve faaliyetleri doğrultusunda insan ve çevre odaklı çalışmalarını aynı kararlılıkla sürdürecektir.”

4. İstanbul İç Tesisat Buluşması

23 Kasım 2022

YTÜ Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi

Stratejik Partnerler



Destekleyen Kuruluşlar



TEI-BOTAŞ İş Birliği Protokolü İmzaladı

Türkiye'nin iki dev kurumu, Boru Hatları ve Petrol Taşıma AŞ (BOTAŞ) ile TUSAŞ Motor Sanayii AŞ (TEI) iş birliği için protokol imzaladılar.

TEI Eskişehir Kampüsünde organize edilen imza törenine TEI Genel Müdürü Prof. Dr. Mahmut Faruk Akşit, BOTAŞ Genel Müdürü Burhan Özcan, TEI Programlar Direktörü Ahmet Kâin, BOTAŞ Genel Müdür Yardımcısı Talha Pamukçu ile şirket yetkilileri de iştirak etti.

TEI'DEN MÜHENDİSLİK DESTEĞİ

İki dev kurum arasında imzalanan protokol ile TEI, BOTAŞ envanterindeki tüm gaz türbinlerine mühendislik desteği sağlayacak. Bununla birlikte, verimlilik, yerleştirme ve yenileştirme çerçevesinde organize edilecek çalışma, bakım ve servis konularında TEI, BOTAŞ'a destek verecek.

TEI BOTAŞ'LA ORTAKLIĞI

Öte yandan TEI'nin geliştirmekte olduğu, doğalgaz kompresörleri ve gaz türbininde de BOTAŞ ile ortak çalışılacak.



AB, Doğalgaz İthalatında Nijerya'ya Odaklanıyor

AB, Rusya- Ukrayna savaşı nedeniyle, Nijerya'dan yaptığı doğalgaz ithalatını artırmaya hazırlanıyor.

Avrupa Birliği (AB), Nijerya'dan hali hazırda yaptığı yüzde 14'lük doğal gaz ithalatını arttırmaya hazırlanıyor.

Rusya'nın doğal gaz kesintilerinden bunalan AB, çareyi Nijerya'dan aldığı doğalgaz ithalat payını arttırmada buldu. AB Komisyonu Enerji Departmanı Genel Müdür Yardımcısı Matthew Baldwin, bu bağlamda Nijerya'yı ziyaret etti.

Baldwin, Petrol Kaynakları Bakanı Timipre Sylva ve Maliye Bakanı Zai-

nab Ahmed'in yanı sıra birkaç yetkiliyle doğalgaz pazarlığı yaptı.

"NİJERYA'DAN GAZ İTHALATINI ARTTIRACAĞIZ"

Baldwin, AB'nin Nijerya'dan sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG) ithalatını mevcut seviye olan yüzde 14'ün üzerine çıkarmayı hedeflediklerini açıkladı. Afrika'nın petrol ve doğalgaz zengini ülkesinden yapılan tüm LNG sevkiyatlarının yüzde 60'ının Avrupa'ya geldiği-

ni aktaran Baldwin, "Avrupa, Rusya'nın Ukrayna'yı işgali ve gaz piyasamızdaki istikrarsızlıktan sonra gaz konusunda sıkışık bir noktada, hatta arzı tamamen kesme tehdidi söz konusu" dedi. 37 milyar varil petrol rezervleri ile Nijerya, dünyadaki rezervlerin yüzde 3,1'ine sahip. Ham petrole küresel ekonominin ilk 15 ülkesi arasında bulunan Nijerya, dünyada en fazla petrol rezervine sahip 8. ülke iken, petrol ihracatında da 6. sırada bulunuyor.

Küresel Doğal Gaz Krizi Kapıda!..

Batı'nın beklentisini, Rusya zayıf bir ekonomi, savaşı sürdürülmeye yıkılacak, şeklinde özetleyen, Nuray, Rusya'nın elinde nükleer silah olduğunun altını çiziyor.

Rusya'nın enerji devi Gazprom'un, Kuzey Akım Projesiyle, Almanya üzerinden Avrupa'ya ilettiği doğalgazı kısmasıyla başlayan enerji krizi, dünyadaki dengeleri değiştiriyor. Uzmanlar, küresel bir krizin kapıda olduğunu ve kışın parasıyla doğalgaz alınmayacağına işaret ediyorlar.

Gazeteenerji'ye konuşan İktisadi Kalkınma Vakfı (İKV) Brüksel Temsilcisi Haluk Nuray, küresel bir doğalgaz krizinin kapıda olduğunun altını çiziyor.

"Almanya, tüm yatırımlarını askıya alıp, hummalı bir biçimde doğalgaz depoları inşa ediyor.

İKV Brüksel Temsilcisi Haluk Nuray, "Rusya satmıyor. AB yeni kaynak arasa da, hiçbir kaynak Rusya'yı ikame edemiyor. AB, Katar, Suudi Arabistan, ABD Nijerya ve her yerden alıp uzun vadeli kontratlarla gaz almak için çırpınıyor."



Nuray, Avrupa Birliği yetkililerinin kış aylarında halk isyanlarıyla karşılaşacaklarını açıkladığını anımsatıyor. Ve üreticinin sadece uzun vadeli kontratla satış yapmaya başlamasının, krizin fitilini ateşlediğini anlatıyor.

"Katar, 'Ben gazımı uzun vadeli kontratlarla satıyorum', diyor. Bu durumda uzun vadeli kontrat yapamayan ülkelerde doğalgaz krizi yaşanacak." "Almanya 1 yıllık gazını depolamak üzere, başka

yatırımları durdurup hummalı biçimde depo inşaa ediyor. Rusya, Ukrayna Savaşı'nın günlük maliyeti 6 milyar dolar 160 günde 1 trilyon dolar harcadı. Bunun altıda birini Ukrayna karşılarken, kalanını NATO karşılıyor. Bu para barışa harcansaydı, dünya ihya olurdu."

Batı'nın beklentisini, Rusya zayıf bir ekonomi, savaşı sürdürülmeye yıkılacak, şeklinde özetleyen, Nuray, Rusya'nın elinde nükleer silah olduğunu anımsatıyor.

Pacurarı: Türkiye Enerji Krizinin Neresinde?

Konsolos Pacurarı, Gazete Enerji'yi ziyaret ederek, Avrupa'daki enerji krizi ve Türkiye ile ilgili Odaklı Grup Başkanı Özyay Sağır ile bilgi alışverişinde bulundu.

Romanya'nın İstanbul Konsolosu Bogdan Pacurarı, Gazete Enerji'yi ziyaret ederek, Türkiye'de enerji sektörüyle ilgili Odaklı Grup Başkanı Özyay Sağır'dan bilgi aldı.

Konsolos, Türkiye'deki bir gazetenin, "Türkiye'de de enerji krizi yaşanabilir" haberini anımsattı. Odaklı Grup Başkanı Sağır, Gazete Enerji'ye geçtiğimiz hafta İKSV Brüksel temsilcisi Haluk Nuray ve London Economic Clup Başkanı Mehmet Ögütçü'nün özel bir açıklama yaptığını kaydetti. Geçmişte Rusya'nın Türkiye'nin gazını hiç kesmediğini, bugün de iyi ilişkilerin olduğunu belirterek, "Türkiye, jeotermal enerji üretiminde Avrupa birincisi, rüzgar ve güneş enerjisinde Avrupa sekizincisi durumda. Karadeniz'de bulunan tarihin en büyük doğal gaz rezervi kabul edilen, 540 milyar metreküp, 2023 yılında evlere girecek. Ki bu rezerv, Türkiye'nin



doğalgaz ihtiyacının üçte birine karşılık geliyor. Yine Akkuyu Nükleer Enerji Santrali'nin ilk ünitesi 2023'te devreye alınacak." dedi.

Sağırlı, Türkiye Rusya ilişkilerinin bozulma olasılığının düşük olduğunu, yine de, Türkiye'nin bütün yumurtaları aynı sepete koymadığına işaret etti. "Türkiye yüzde 33

ile en fazla doğal gazı Rusya'dan alıyor. Azerbaycan yüzde 21, İran yüzde 17, Cezayir yüzde 12 ve farklı ülkelerden de yüzde 11 oranında doğal gaz ithalatı gerçekleştiriyor." Sağır, 2023'te Karadeniz'deki doğal gazın ve Akkuyu Nükleer Enerji Santrali'nin devreye girmesiyle Türkiye'nin enerji bağımlılığının azalacağını kaydetti.

PALEN Yatırımlarını Artırıyor

PALMET Enerji'nin Erzurum'a gaz arzı sağlayan şirketi PALEN, doğal gazı yaygınlaştırma çalışmaları kapsamında Çat, Olur ve Tekman'da doğal gaz yatırımlarına başlıyor.

Çat, Olur ve Tekman ilçeleri genişleme bölgesi olarak lisansa dahil edilirken, ilçelere gaz arzının CNG ile sağlanacağı bilgisi verildi. Toplam 38 km hat çalışması yapılacak olan ilçelerde 2026 yılı sonuna kadar yaklaşık 4500 hane doğal gaz ile buluşacak. PALEN, Erzurum'da 3'ü merkez ilçe olmak üzere toplam 19 ilçeye gaz arzı sağlıyor. PALEN, 2022 Temmuz ayı sonu itibarıyla yaklaşık 1200 km hat imalatı yaparken, 160 bini aşkın müşteriye hizmet veriyor.



Aksa Doğalgaz, "Bağlantı Bedeline 4 Taksit" Kampanyası Başlattı

Aksa Doğalgaz, faaliyet gösterdiği 27 il merkezi, 248 ilçe ve beldede doğal gaz bağlantı bedeline 4 taksit kampanyası başlattı.

Şirketten yapılan açıklamaya göre, eylül ayı boyunca sürecek kampanya kapsamında yeni abonelere ödeme kolaylığı sağlanacak. Toplam 4 milyonu aşkın aboneye hizmet sunan Aksa Doğalgaz, faaliyet gösterdiği 27 il merkezi, 248 ilçe ve beldede doğal gaz bağlantı bedeline 4 taksit fırsatı sunacak. Kampanyadan anlaşmalı banka kredi kartlarıyla yararlanılabilecek.



Alarko Holding'in İlk Altı Ayda Net Kârı 3.3 Milyar TL'ye Ulaştı



Alarko Holding CEO'su Ümit Nuri Yıldız, ikinci çeyrek sonuçlarına ilişkin değerlendirmesinde, Alarko Holding'in zorlu faaliyet ortamında, çeşitlendirilmiş iş kolları, üstün icra kabiliyeti, etkin finans politikaları ve dijitalleşme stratejisi ile başarılı operasyonel ve finansal sonuçlara imza attığının altını çizdi. Yıldız, "Yıla çok güçlü bir başlangıç yapmamızın akabinde, bu çeyrekte de beklentilerimizin üzerinde sonuçlar elde ettik. Son 6 çeyrekte konsolide karımızı sürekli artırmayı başardık. Özellikle büyümenin ivme kazanması beni daha da tatmin etti. Her ne kadar zorlu faaliyet ortamı devam etse bile, çeşitlendirilmiş iş kollarımız, üstün icra kabiliyetimiz, etkin finans politikalarımız ve dijitalleşme stratejimiz ile başarılı operasyonel ve finansal sonuçlara imza attık" dedi.



Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



ODAKLI
GRUP

GELECEĞİN USTALARI BULUŐUYOR

TESİSAT SEKTÖRÜ ÖĞRENCİ BULUŞMASI

ANKARA



**Teknopark
Ankara**

**05
Nisan
2023**

ODAKLI GRUP
0216 527 32 62
info@odakligrup.com

www.utesankara.com
etkinlik@tesider.ogr.tr



Cumhuriyetin 100'üncü yılında Karadeniz Gazı Ulusal Şebekeye Bağlanacak

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Türkiye'nin Karadeniz'deki doğal gaz keşfinin ardından geçen 2 yılda projede çalışmaların aralıksız sürdüğünü belirterek, "Şu ana kadar sorunsuz ilerleyen proje, gelecek yıl gazın ulusal sisteme bağlanmasıyla, dünyada kendi alanında bu kadar kısa sürede biten proje olarak rekorlar kitabına girmiş olacak." dedi.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Fatih sondaj gemisinin 21 Ağustos 2020'de Karadeniz'de Türkiye'nin tarihindeki en büyük doğal gaz keşfini yapmasının ardından geçen 2 yıldaki gelişmeleri AA muhabirine anlattı. Küresel gündemde enerjinin ilk sıralardaki yerini koruduğunu ve enerji bağımsızlığının her zamankinden daha büyük önem taşıdığı bir dönemden geçildiğini ifade eden Dönmez, şöyle konuştu:

"Yerli enerjiye yapılan her yatırımın da her zamankinden daha fazla ehemmiyeti bulunuyor. Bizim enerji bağımsızlığı için yola çıkmamız ise bu gelişmelerden öncesine dayanıyor. Bundan tam 2 yıl önce, milli enerji hedefiyle dümenimizi kırdığımız Karadeniz'den gelen müjdeli haberi, Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan kamuoyuyla paylaşmıştı. Karadan 170 kilometre açıkta, Fatih sondaj gemisinin gerçekleştirdiği 320 milyar metreküplük doğal gaz keşfi Türkiye'nin de en büyük keşfi olarak kayıtlara geçmişti. 2020'de denizlerdeki en büyük keşif unvanı da alan bu keşif bizim için ise aynı adındaki Sakarya gibi yeni bir dirilişin ilk adımı oldu. Sonrasında da yapılan keşiflerle Sakarya Gaz Sahası'nın rezervi 540 milyar metreküpe çıktı."

Dönmez, keşfin gerçekleştiği andan itibaren sahadaki çalışmaların karada ve denizde aralıksız sürdüğünü aktardı.

Sahada 6 bin kişi ve denizlerde yaklaşık 30 gemiyle sürecin planlandığı gibi ilerlediği bilgisini paylaşan Dönmez, "Aradan geçen 2 yılda çevreyi ve doğayı gözeterek yürütülen çalışmalar sonucunda Türkiye'nin en büyük projelerinden biri olan Filyos Doğal Gaz İşleme Tesisi, Zonguldak'ta yükselmeye devam ediyor. Son olarak, gazı taşıyacak boruların seriminde de ciddi aşama kaydedildi. Castorone gemisi, 170 kilometrelik hattı bitirmek üzere. Önümüzdeki günlerde gazı taşıyacak boru serimini tamamlamış olacağız." diye konuştu.

Dönmez, hedefin Cumhuriyetin 100'üncü yılında yerli gazın evlerde kullanılması olduğunu anımsatarak, şöyle devam etti:

"Böylesine devasa bir projenin 3 yıl gibi kısa bir sürede bitmesi çok ayrı bir başarı hikayesi. Şu ana kadar sorunsuz ilerleyen proje, gelecek yıl gazın ulusal sisteme bağlanmasıyla, dünyada kendi alanında bu kadar kısa sürede biten proje olarak rekorlar kitabına girmiş olacak. Bu başarıların arkasında da enerjinin gizli kahramanları var. Kimisi küresel enerji şirketlerini kimisi de yüksek kariyerlerini bıraktı ve Türkiye'nin bu dev projesinde çalışmak için ülkesine döndü. İşte bu kahramanlara ve projenin yükselmesinde emeği geçen herkese çok teşekkür ediyorum. Öte yandan, Karadeniz'deki çalışmalar bizi Akdeniz'den uzaklaştırmadı. Akdeniz'de de hakkımız olanı almakta kararlıyız. Türkiye'nin 4'üncü sondaj gemisi Abdülhamid Han, ilk durağı Yörükler-1 kuyusunda sondajına başladı. Hedefimiz Karadeniz'deki sevinci Akdeniz'de de yaşatmak. İnşallah müjdeli haberleri Akdeniz'den de paylaşırız."

Lecompte: Türkiye Rusya İlişkilerinde Risk Yok!



Rusya'dan uzun dönemdir gaz alan Türkiye'ye yönelik yaptırım beklemediğini anlatan Lecompte, enerji krizinin çok uzun dönemli olmayacağını ifade etti.

Enerji Uzmanı Murat Lecompte, enerji krizini değerlendirerek, yaşanan enerji krizinde, AB'nin daha fazla LNG almak zorunda kaldığına işaret ediyor. "LNG bulmak zaten zordu. Şimdilerde ise LNG bulunamıyor ve fiyat fırladı."

AB, KÖMÜRE VE NÜKLEERE DÖNÜYOR

Lecompte, arz talebi zorlayan bir durum yaşandığını kaydediyor.

"Almanya ve Fransa kömür santallerini devreden çıkarmak üzere, fabrikaları sökmüştü. Şimdi tekrardan kömürü devreye alıyorlar. Fransa nükleeri aylarca sürecek, bir bakıma almıştı şimdi tekrar devreye almaya çalışıyorlar."

"Şu an bir kriz durumu var. AB, doğalgazı farklı yerlerden almaya çalışıyor, ancak bu çabalar uzun süre alır. Bu kiş sıkıntılı geçecek."

Avrupa Yeşil Mutabakat'ın (AYM) askıya alınacağını kaydeden Lecompte, "First Major durumu söz konusu."

AB, "Verdiğimiz sözleri ertelemek zorundayız, önümüzdeki sene bakacağız." diyecek.

AB İÇİNDE REKABET OLACAK

Doğalgaz konusunda ciddi rekabet olacağını ifade eden Lecompte, bu durumun Birlikte ayrışmaya varmasını beklemiyor.

"AB'de doğalgazda merkezi satın alma gibi bir sistem yok. Her ülke kendi başının çaresine bakıyor.

Kim daha fazla ve daha uzun kontrat yaparsa, kendini kurtarıyor. Bu yapı, gazda Rusya'ya tam bağımlı Bulgaristan, Estonya gibi ülkeleri daha fazla zorlarken, Almanya gibi lokomo-

tif ülkelerin uzun kontratlı gaz alımları da piyasayı yükseltiyor."

Rusya'dan uzun dönemdir gaz alan Türkiye'ye yönelik yaptırım beklemediğini anlatan Lecompte, enerji krizinin çok uzun dönemli olmayacağını ifade etti.

"Enerji krizi, 2023 ve 2024'te çözülecek. Uzun vadede AB daha önceki stratejik planlarına dönecektir. "Yenilenebilir enerjiye geçiş zaman olacaktır. Orta uzun vadede yenilenebilir enerjinin payının arttığını göreceğiz."





İZMİRGAZ

İZMİR DOĞALGAZ DAĞITIM A.Ş.
www.izmirgaz.com.tr

“Doğalgaz Uygarlığı”

“Yeşil Mavi Güvence Altında”



ÇağrıMerkezi

0850 222 33 35

Doğalgaz Acil Müdahale 187

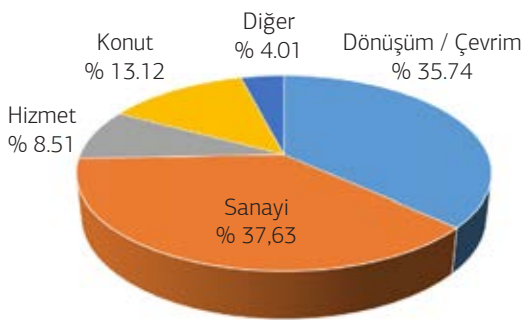
www.izmirgaz.com.tr

Genel Müdürlük: 2821 Sokak No:94/F Eski Otogar Karşısı 35110 Halkapınar-İZMİR

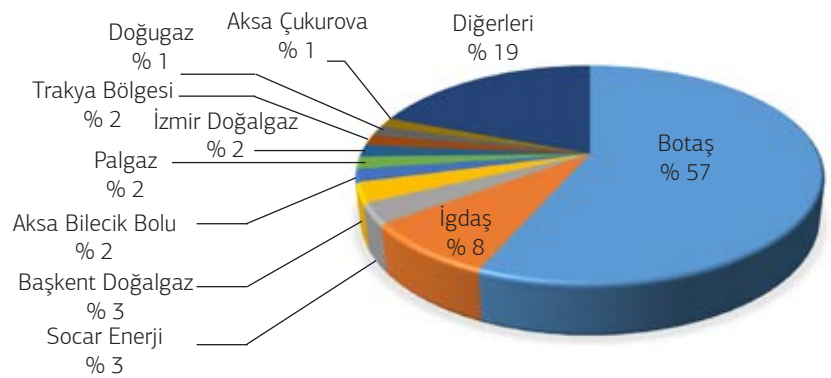


Doğal Gaz İthalatı Yüzde 5,6 Azaldı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK) haziran ayına ilişkin "Doğal Gaz Piyasası Sektör Raporu"nu açıkladı.



Haziran 2022 Döneminde Doğal Gaz Tüketiminin Sektörel Dağılımı (%)



Haziran 2022 Döneminde Ülke Genelindeki Nihai Tüketiciciye En Fazla Doğal Gaz Satışı Gerçekleştiren 10 Şirketin Satış Payları (%)

E PDK tarafından açıklanan Doğal Gaz Piyasası Sektör Raporu'nda yer alan verilere göre, Toplam doğal gaz ithalatı haziranda geçen yılın aynı ayına göre yüzde 5,6 azalarak yaklaşık 3 milyar 836 milyon metreküp oldu. Haziranda en fazla doğal gaz ithalatı 1 milyar 689,7 milyon metreküple Rusya'dan yapıldı.

İthalatın yaklaşık 3 milyar 274,2 milyon metreküpü boru hatlarıyla, 561,8 milyon metreküpü de sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG) tesisleri aracılığıyla gerçekleştirildi. Bu dönemde boru hatlarıyla yapılan doğal gaz ithalatı yaklaşık yüzde 13,5 azalırken, LNG ithalatı yüzde 102 yükseldi

KONUTLARI DOĞAL GAZ TÜKETİMİNDE ARTIŞ

Söz konusu dönemde ülkede do-

ğal gaz tüketimi yüzde 21,2 azalarak 3 milyar 49 milyon metreküp oldu. Organize sanayi bölgelerinin doğal gaz tüketimi yüzde 0,75 artışla 355,5 milyon metreküpe yükseldi. Elektrik santrallerinde doğal gaz tü-

ketimi yüzde 43,9 düşüşle 948,4 milyon metreküpe geriledi. Haziranda konutlardaki doğal gaz tüketimi ise geçen yılın aynı ayına kıyasla yaklaşık yüzde 3,7 artarak 400,1 milyon metreküp oldu.

HAZİRAN 2021 VE HAZİRAN 2022 DÖNEMLERİNDE DOĞAL GAZ PİYASASININ GENEL GÖRÜNÜMÜ

İthalat-İhracat-Üretim-Tüketim-Stok Miktarları Karşılaştırması (Milyon Sm³)

	2021 Haziran	2022 Haziran	Değişim (%)
	Miktar	Pay(%)	Miktar
İthalat	4.065,34	3.836,03	-5,64
Üretim	33,66	30,10	-10,60
İhracat	54,96	221,43	302,91
Tüketim	3.869,68	3.049,49	-21,20
Dönem Sonu Stok	2.606,40	2.724,83	4,54

Lisans Türlerine Göre Nihai Tüketiciye Satış Yapılan Miktarlar (milyon Sm³)

Lisans Türü	Lisans Alt Türü	Boru Gazı	CNG	LNG	Oto CNG	Oto LNG	Toplam
İthalat Lisansı	Spot	1,18	0,00	0,60	0,00	0,00	1,78
	Uzun Dönemli	1.725,50	0,00	0,00	0,00	0,00	1.725,50
	Toplam	1.726,68	0,00	0,60	0,00	0,00	1.727,28
Sıkıştırılmış Doğalgaz Lisansı	İletim Dağıtım	0,00	1,55	0,00	0,00	0,00	1,55
	Oto CNG	0,00	0,00	0,00	1,05	0,00	1,05
	Satış	0,00	17,00	0,00	0,06	0,00	17,06
	Toplam	0,00	18,55	0,00	1,11	0,00	19,66
Toptan Satış Lisansı	Oto LNG	0,00	0,00	0,00	0,00	0,02	0,02
	Üretim	17,32	0,00	0,00	0,00	0,00	17,32
	Üretim Harici	95,51	0,00	34,04	0,00	0,02	129,58
	Toplam	112,83	0,00	34,04	0,00	0,04	146,92
Dağıtım Lisansı	Toplam	1.155,63					1.155,63

Haziran 2021 ve Haziran 2022 Dönemlerinde Sektörel Doğal Gaz Tüketiminin Karşılaştırılması (Milyon Sm³)

Sektör	2021 Haziran		2022 Haziran		Değişim (%)
	Miktar	Pay(%)	Miktar	Pay(%)	
Dönüşüm/Çevrim Sektörü	1.917,18	49,54	1.120,31	36,74	-41,56
Enerji Sektörü	145,19	3,75	102,02	3,35	-29,73
Ulaşım Sektörü	9,77	0,25	10,93	0,36	11,87
Sanayi Sektörü	1.201,99	31,06	1.147,40	37,63	-4,54
Hizmet Sektörü	203,18	5,25	259,50	8,51	27,72
Diğer Sektörler	6,22	0,16	9,06	0,30	45,68
Konut	385,91	9,97	400,11	13,12	3,68
Kayıplar	0,24	0,01	0,16	0,01	-36,14
Genel Toplam	3.869,68	100	3.049,49	100	-21,20

İthalat Lisansı Sahibi Şirketlerin Haziran 2021 ve Haziran 2022 Dönemlerindeki Doğal Gaz İthalat Miktarlarının Karşılaştırılması (Milyon Sm³)

Sektör	2021 Haziran		2022 Haziran		Değişim (%)
	Miktar	Pay(%)	Miktar	Pay(%)	
AKFEL GAZ SANAYİ VE TİCARET ANONİM ŞİRKETİ	93,57	2,30	19,68	0,51	-78,96
AVRASYA GAZ ANONİM ŞİRKETİ	2,07	0,05	0,00	0,00	-100,00
BOSPHORUS GAZ CORPORATION ANONİM ŞİRKETİ	153,83	3,78	0,00	0,00	-100,00
BOTAŞ (BORU HATLARI İLE PETROL TAŞIMA ANONİM ŞİRKETİ)	3.780,12	92,98	3.752,40	97,82	-0,73
KİBAR ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ	18,30	0,45	63,94	1,67	249,45
SHELL ENERJİ ANONİM ŞİRKETİ	17,45	0,43	0,00	0,00	-100,00
Genel Toplam	4.065,34	100	3.836,03	100	-5,64

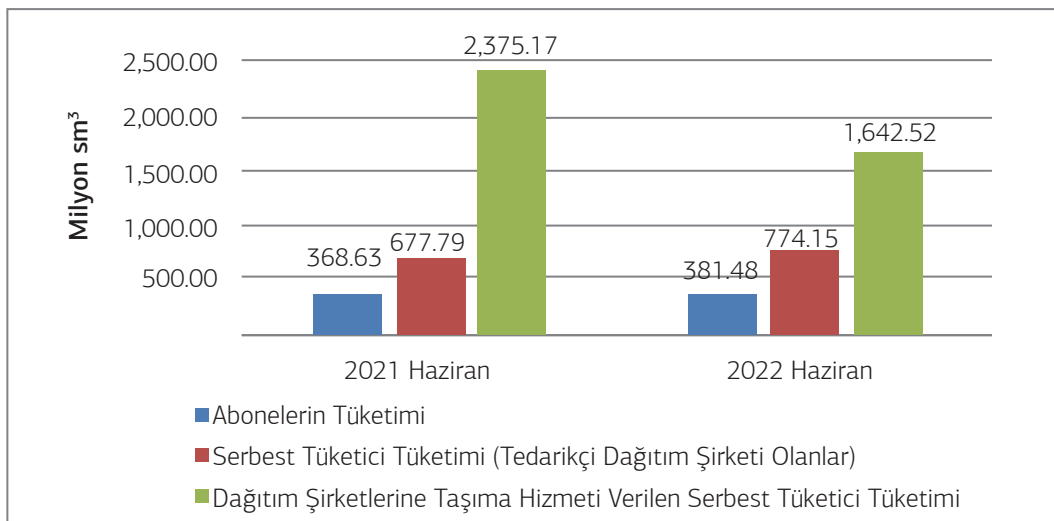
Haziran 2021 ve Haziran 2022 Dönemlerindeki Doğal Gaz İthalat Miktarlarının Gazın Türüne Göre Karşılaştırılması (Milyon Sm³)

Gazın Türü	2021 Haziran		2022 Haziran		Değişim (%)
	Miktar	Pay(%)	Miktar	Pay(%)	
LNG	278,22	6,84	561,83	14,65	101,94
Boru Gazı	3.787,12	93,16	3.274,20	85,35	-13,54
Genel Toplam	4.065,34	100	3.836,03	100	-5,64

Haziran 2021 ve Haziran 2022 Doğal Gaz İthalat Miktarlarının Doğal Gazın İthal Edildiği Ükelere ve Gazın Türüne Göre Dağılımı (Milyon Sm³)

Ülke Adı	Boru Gazı				LNG		Genel Toplam
	Azerbaycan	İran	Rusya Federasyonu	Diğer*	Cezayir	Diğer*	
2021 Haziran	522,56	867,01	2.397,55	0	278,22	0,00	4.065,34
	3.787,12				278,22		
2022 Haziran	522,74	855,05	1.152,31	744,0967848	262,45	299,38	561,83
	3.274,20				561,83		

Haziran 2022 Döneminde Doğal Gaz Dağıtım Bölgelerindeki Toplam Boru Gazı Tüketim Miktarı (Milyon Sm³)





ODAKLI
GRUP



Markanızı Büyütmeye ODAKLI'yız



Masaüstü Yayıncılık



Sosyal Medya Yönetimi



Prodüksiyon



info@odakligrup.com



0 216 527 32 62





İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Hizmete Açıldı

İGDAŞ'ın, Anadolu Yakası'nda 210 binin üzerinde doğal gaz abonesine hizmet verecek İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Binası, törenle hizmete açıldı.

İGDAŞ'ın, Anadolu Yakası'nda 210 binin üzerinde doğal gaz abonesine hizmet verecek İGDAŞ Çekmeköy Şebeke Şefliği Binası açıldı. Yeni şeflik binası Ümraniye, Çekmeköy ve Sancaktepe ilçelerinde yaklaşık 1 milyon vatandaşın yaşadığı toplam 27 mahalleye hizmet verecek.

Ümraniye'de Altınşehir Mahallesi, Alemdağ Caddesi'nde bulunan hizmet binasında yapılan açılış törenine, İGDAŞ yönetimi ile İBB Genel Sekreteri Can Akın Çağlar ve beraberindeki Büyükşehir Belediyesi heyeti katıldı.

Törende konuşan İBB Genel Sekreteri Can Akın Çağlar, "İstanbullu hemşerilerimizin yaşamlarının kalitesini arttırabilmek, insana saygı duyabilen prensiple yol alabilmek amacıyla geceli gündüzlü çalışıyoruz. İGDAŞ durmaksızın yatırımlarına devam ediyor. Bütün İstanbulluların en konforlu şekilde ısınmasına önem veriyoruz. Doğal gaza erişimi olmayan bir nokta kalmamış istiyoruz. Geçen hafta Çatalca'nın 18 yıldır doğal gaz ulaştırılmayan mahallelerini doğal gazla buluşturduk. Bugün de burada 1 milyon hemşerimize hizmet verecek şebeke binamızın

açılışı için bir aradayız. Binamızın, hizmet alacak tüm hemşehrilerimize hızlı olmasını temenni ediyoruz" dedi.

"HİZMET KALİTEMİZİ ARTIRDIK"

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen ise, "Daha önce Ataşehir ve Sancaktepe şebekelerimiz aracılığı ve ortak yönetimiyle hizmet verdiğimiz bu bölgede artan nüfusu da dikkate alarak, güvenli doğal gaz arzının sağlanması ve acil müdahalede etkinliğin artırılması amacıyla tesis ettiğimiz yeni şefliğimiz, önemli bir hizmet noktamız olacak. Bu çerçevede Ümraniye'den 20 mahalle, Çekmeköy'den 5 mahalle ve Sancaktepe'den 2 mahalle olmak üzere toplam 27 mahalle, yeni şebeke şefliğimizin hizmetinden yararlanacak. Böylelikle Sancaktepe ve Ataşehir Şebeke Şefliklerimizin yoğunluğunu da hafifleterek, hem daha dengeli bir iş dağılımı sağlamış olacağız hem de 3 şebekemizin hizmet kalitesini aynı anda artırmış olacağız." diye konuştu.

Doğal gaz arzının devamlılığı ve

güvenliği kadar, hizmetin hızını ve kalitesini de çok önemsediklerini kaydeden Özmen, konuşmasını şöyle sürdürdü: "İstanbul'un gerçeklerini biliyor, doğru planlama ve uzun vadeli bakış açısıyla çalışıyoruz. Bu anlayışla ve Büyükşehir Belediye Başkanımız Sayın Ekrem İmamoğlu'nun ortaya koyduğu vizyon çerçevesinde aralıksız yatırımlarımıza devam ediyoruz. Geçtiğimiz Ağustos ayında Esenyurt Şebeke Şefliğimizi açmıştık. Tıpkı burada olduğu gibi o bölgedeki ihtiyacı da görmüş; 1 milyon nüfusa ulaşan Esenyurt ilçemize, yerinde hizmet verecek şebeke şefliğimizin açılışını gerçekleştirmiştik. Böylelikle son bir ay içerisinde biri Avrupa, diğeri Anadolu Yakası'nda 'mega' ve 'büyük' kategorilerine giren 2 yeni şebeke şefliğimizi daha, İstanbul halkının hizmetine sunmuş olduk."

Eylül ayı içerisinde Çatalca'nın Kızılcaali ve Yalıköy mahallelerinde 18 yıllık hasreti bitirdiklerini ve bu iki mahalleyi de doğal gaza kavuşturduklarını anımsatan Özmen, "Kar değil insan odaklı hizmet anlayışıyla, İstanbul'u İGDAŞ yatırımlarıyla buluşturmaya devam edeceğiz" dedi.



1400 Fotoğraf Arasından Dereceye Giren 39 Fotoğraf ödülleri aldı

İGDAŞ'ın, Türkiye genelinde ortaokul ve lise düzeyindeki gençlere yönelik olarak düzenlediği "Enerjimiz Var" temalı fotoğraf yarışmasında kazananlar, törenle ödülleri aldı.

Yarışmaya başvuran 710 gencin toplam 1400 fotoğrafı arasından seçilen 39 fotoğraf, ödül töreninin yapıldığı İGDAŞ Genel Müdürlük Binasında sergilendi.

Dereceye giren gençler ve ailelerinin katıldığı ödül töreninde, İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen ile birlikte çok sayıda İGDAŞ yöneticisi de hazır bulundu.

Salondaki misafirler arasında, fotoğrafçılık alanında "duayen" kabul edilen İzzet Keribar ve Sadık Üçok, yarış-

manın jüri üyeleri olarak yerlerini aldı. Aralık ayında hayatını kaybeden yarışmanın diğer jüri üyesi Nevzat Çakır'ın eşi Sema Çakır da törenin konukları arasındaydı.

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen törende yaptığı konuşmada, "Türkiye'nin dört bir yanından gelen fotoğraflarla gençlerin yeteneklerini sergilemelerine ve enerjilerini paylaşmalarına köprü olduğumuz için mutluyuz" dedi.

Türkiye'nin enerjisini gençlerin

gözünden kayda almanın kendilerini mutlu ettiğini vurgulayan Özmen; "Bu yarışma ile gençlerimizi fotoğraf ve enerji üzerine düşünmeye yöneltmek, bizler için çok kıymetli ve heyecan verici bir yolculuktu.

Türkiye'nin dört bir yanından gelen fotoğraflarla, onların yeteneklerini sergilemelerine ve enerjilerini paylaşmalarına köprü olduğumuz için mutluyuz. Bu fotoğraflarla Türkiye'nin enerjisini, gençlerin gözünden kayda aldığımızı düşünüyoruz. Özellikle geleceğimizi emanet edeceğimiz, yarının mimarı gençlerimizle ortak bir noktada buluşmak bizleri yarışma başlarken hedeflediğimiz amaca ulaştırdı. Dereceye giren tüm gençlerimizi içtenlikle tebrik ediyoruz. Yarışmamıza katılan tüm fotoğraf aşığı gençlerimize de buradan teşekkürlerimizi iletmek istiyoruz" dedi.

Yarışmada dereceye girenlere ödülleri takdim edilirken, gençler ve aileleri İGDAŞ yöneticileri ve yarışmanın jüri üyeleri ile birlikte fotoğraf çektiler "anı ölümsüzleştirdi".



İşletmelerde Verimli Isıtmanın İlk Adımı: Doğru Keşif



İşletmelerde ve sanayide verimli ısıtmanın; doğru keşif, doğru projelendirme ve doğru sistem tercihini kapsayan 3 adımda sağlanabileceğini belirten Çukurova Isı Pazarlama Müdürü Osman ÜNLÜ, bu sayede yüzde 50'lere varan oranlarda enerji tasarrufu yapılabileceğine dikkat çekiyor.

Dünya, enerji emtia fiyatlarında yaşanan hızlı yükseliş ve küresel ısınma tehlikesiyle karşı karşıya. Özellikle pandemi sonrasında sanayide hızla artan enerji talebi, atmosferde yoğunlaşan sera gazı emisyonlarını ve buna paralel olarak küresel ısınmayı tetikliyor. Bu nedenle sanayi hem artan enerji maliyetlerinden tasarruf edebilmek hem de küresel ısınma ile mücadele etmek amacıyla tasarım aşamasından itibaren bütün süreçlerinde enerji sarfiyatı sağlayan ve çevre dostu olan teknolojilere yöneldi.

Enerji tüketiminde önemli bir paya sahip olan iklimlendirme sistemleri de bu sistemlerin başında geliyor. Çünkü Türkiye'de sanayide sarf edilen toplam enerjinin yüzde 60'a yakını verimsiz ısıtma ve soğutma sistemleri tarafından tüketiliyor. Bu nedenle işletmeler ve endüstriyel tesisler, eski ve verimsiz ısıtma sistemlerini yenileyerek hem enerji tüketim bedellerini hem de çevresel etkilerini düşürmeyi hedefliyor.

VERİMLİ ISITMA DOĞRU KEŞİFLE BAŞLAR

İşletmelerin ve sanayinin enerji tasarrufu açısından önemli bir ekonomik potansiyele sahip olduğunu belirten Çukurova Isı Pazarlama Müdürü Osman ÜNLÜ, verimli ısıtma için doğru keşif, doğru projelendirme ve doğru sistem tercihi yapılmasının önemine dikkat çekiyor:

ÜCRETSİZ KEŞİF HİZMETİ

"Çukurova Isı olarak 81 ili kapsayan bayi ağımız ile çözüm ortağı olduğumuz projelere ısıtmada; keşiften projelendirmeye, devreye almadan bakıma kadar oldukça kapsamlı olan hizmetleri tek elden sunuyoruz. Çünkü işletmelerde ve sanayide verimli ısıtma; doğru keşif, doğru projelendirme ve doğru sistem tercihi ile sağlanabilir.

İş ortaklarımızın beklentileri ve mekânın ihtiyacı doğrultusunda ücretsiz olarak gerçekleştirdiğimiz keşif hizmeti ile mekân için en uygun kapasitenin seçilmesini ve teknik gerekliliklerin karşılanmasını hedefliyoruz. Uzman mühendislerimiz tarafından gerçekleştirilen keşif hizmetini güncel tasarım yazılımlarını kullanarak veriyoruz. Ayrıca mühendislik firmaları tarafından

hazırlanan ve teklif için firmamıza gönderilen projeler üzerinde de titizlikle çalışıyor ve herhangi bir ücret talep etmeksizin ürün yelpazemizde bulunan tüm ürünler için projelendirme hizmeti sunuyoruz.

YÜZDE 50'LERE VARAN ORANLARDA TASARRUF ETMEK MÜMKÜN

Ürün ve hizmetlerimiz ile yatırımcılara hem ilk yatırımında hem de işletmede kazandırıyoruz. Çünkü doğru projelendirilen bir işletmenin veya endüstriyel tesisin ısıtmasında yüzde 50'lere varan oranlarda enerji tasarrufu sağlayabiliyoruz. Düşük işletme giderleri ise radyant ısıtma sistemlerinin 1-3 yıl kadar kısa bir sürede kendini amorti etmesini sağlıyor" şeklinde konuştu.



G4 KÖRÜKLÜ



ROTARYMETRE



QUANTOMETRE



TÜRBİNMETRE



Kale Kalıp

Körüklü Doğal Gaz & LPG Sayaçları

Rotary Sayaçlar

Türbinmetre ve Quanto Sayaçlar



Enerya Kapadokyagaz Yatırımlarla Beraber Dağıtım Ağını Genişletiyor

Enerya Kapadokyagaz, Nevşehir'in 7 ilçesinden 4'üne doğal gaz arzı sağlıyor. Şirket, Acıgöl ve Hacibektaş ilçelerini de lisans kapsamına alarak altyapı çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor.

1 milyon 700 binden fazla aboneye hizmet veren Enerya; Nevşehir'in Acıgöl ve Hacibektaş ilçelerine de doğal gaz arzı sağlamak için çalışmalara başladı. Lisans tarihinden itibaren bölgede yaptığı yatırımlarla birlikte yaklaşık 85 bin haneye hizmet vermeye devam eden Enerya Kapadokyagaz, hali hazırda Nevşehir'in 7 ilçesinden 4'üne doğal gaz arzı sağlıyor. Şirket, Acıgöl ve Hacibektaş ilçelerini de lisans kapsamına alarak altyapı çalışmalarını hız kesmeden sürdürüyor.

6.038 nüfuslu Acıgöl ve 5.264 nüfuslu Hacibektaş ilçelerine doğal gaz arzı sağlamaya hazır olan Enerya Kapadokyagaz, Nevşehir'de 570 km doğal gaz hattı ile 60 mahallede yaklaşık 83.700 aboneye hizmet sağlıyor. Enerya, 2022 yılında Nevşehir'de 51 km yeni doğal gaz şebekesi oluşturarak 10 yeni mahalleye daha doğal gaz ekonomisini ulaştırmayı hedefliyor.

Enerya Kapadokyagaz Gaz Dağıtım A.Ş., Acıgöl ve Hacibektaş Belediye Başkanlarının almış olduğu meclis kararlarına istinaden EPDK'ya lisans genişleme başvurusunda bulunacak olup gerekli izinlerin alınmasına müteakip doğal gaz alt yapı çalışmalarına başlayacak

ve 2022 bitmeden ilçelere doğal gaz arzını sağlayacak.

ALTYAPI ÇALIŞMALARINA BAŞLANIYOR

Enerya Kapadokyagaz Yönetim Kurulu Başkanı Faruk Özaltın, "Enerya Kapadokyagaz olarak temiz ve ekonomik bir enerji olan doğal gazın kullanımının yaygınlaşmasını amaçlıyoruz. Bu paralelde çalışmalarımıza hız kesmeden devam etmekteyiz. Acıgöl ve Hacibektaş ilçelerine doğal gaz arzının 2022 yılında sağlanması konusunda bu iki ilçeyi de doğal gaz dağıtım lisansımızın kapsamına alıyoruz. Nevşehir'de doğal gaz çalışmalarına verdikleri destek nedeniyle başta Cumhurbaşkanımız Sayın Recep Tayyip Erdoğan olmak üzere Enerji Bakanımız Sayın Fatih Dönmez ile Sayın Milletvekillerimiz Mustafa Açıkgöz ve Yücel Menekşe ile İl Başkanımız Ali Kemikkıran ve Nevşehir Belediye Başkanımız Mehmet Savran, Acıgöl Belediye Başkanımız Ercan Ertaş ile Hacibektaş Belediye Başkanımız Arif Yoldal Altıok'a teşekkürlerimizi iletiyor, bölge halkına hayırlı uğurlu olmasını diliyoruz" dedi.

Yıllık 4 milyar metreküp gaz hacmi

Enerya Enerji'nin 10 ilde 1 milyon 700 binden fazla aboneyi doğal gaz konforuyla buluşturduğunun altını çizen Faruk Özaltın, "Doğal gaz, tüm dünyada temiz enerji olarak kabul edilirken alternatif yakıt türlerine göre ev ekonomisine büyük ölçüde katkı sağlıyor. Temiz bir enerji kaynağı olan doğal gaz, ortam ve çevre kirliliğine de yol açmıyor. Yıllık 4 milyar metreküp gaz hacmi ve 16 bin kilometreye varan şebekemiz ile abonelerimizi doğal gaz ile buluşturmaya devam edeceğiz" şeklinde sözlerine devam etti.

ENERYA ENERJİ HAKKINDA

Ahlatıcı Holding bünyesinde faaliyet gösteren Enerya Enerji, 2003 yılından bugüne doğal gaz dağıtımında kesintisiz hizmet sağlamaya devam ediyor. Türkiye'nin en yaygın 2'inci özel doğal gaz dağıtım şirketi olan Enerya Enerji, 10 şehirde 30 yıl süreyle doğal gaz dağıtım lisansına sahip olup, 1 milyon 700 binden fazla aboneye hizmet sunuyor. Şirket, her geçen gün yeni yatırımlarla büyümeye, abonelerini doğal gaz konforu ile tanıştırmaya ve yaptığı sosyal sorumluluk projeleri ile toplumsal fayda sağlamaya devam ediyor.

DOĞALGAZ ALTYAPI PE BORU BİRLEŞTİRMEDE YENİ TEKNOLOJİ

20
YIL
GARANTİ

20 YIL
RAF ÖMRÜ

isiflo
MEKANİK FİTINGS



GÜÇLÜ > GÜVENLİ
HIZLI > KOLAY

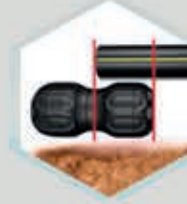
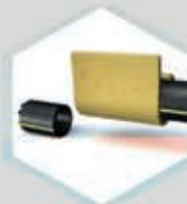


Hidrojen gazına
uyumlu, onaylı

Darbeye mukavemetli
kompozit ile
güçlendirilmiş gövde

20mm,32mm,40mm
ve 63mm çaplarında
tüm boru birleştirme
ihtiyaçlarına cevap
verebilir ürün
çeşitliliği

PATRONLAR VE USTALAR ÇOK SEVECEK !



Deprem, doğal afet
gibi acil durumlarda
elinizin altındaki
sorun çözücü

Eski veya yeni PE80, PE100
tüm boruların tesisat
imalatında ve tamirlerinde
kullanılır

Älet edavat, jeneratör ve kaynak
makinasına ihtiyaç duymadan
yağmurda çamurda karda kışta bir kaç
dakikada **10 Bar** işletme basıncına
dayanıklı mükemmel birleştirme

PE BORU HASARLARINDA EN HIZLI VE MÜKEMMEL ÇÖZÜM



TÜRKİYE-NORVEÇ
İŞBİRLİĞİ

BİR KAÇ BASİT ADIMDA

Mükemmel BORU BİRLEŞTİRME
Mükemmel Sızdırmazlık

dms
DIŞ TİCARET A.Ş.
1991

"Gelişen teknolojinin adresi"

info@dmsdisticaret.com
0312 287 7319

www.dmsdisticaret.com | www.dmsdogalgaz.com | www.dmsas.com.tr



Yetkili satıcılarımız ve müşterilerimizin büyük beğenisini kazanan yeni ürünlerimizin de katkısıyla geçen yılın ilk yarısına kıyasla kombi satışlarımızı yüzde 42 artırdık”

Demirdöküm CEO’su Alper Avdel, “Kombi Satışımız Yüzde 42 Arttı”

Demirdöküm, yılın ilk yarısına ait kombi satış verilerini yayımladı. 2022’ye güçlü bir başlangıç yapan şirkette, geleneksel iş kolundaki pazar payını artırmayı ve yıl sonunda yeni alanlarda da rekora imza atmaya hedeflediklerini belirten CEO Alper Avdel; “Yılın ilk çeyreğinde yoğunmalı kombi ürün ailemize sektörün en iddialı ürünleri olmasını hedeflediğimiz ademiX ile vintomiX’i kattık. Her iki ürün de büyük beğeni topladı. 2022 yılının ilk 6 ayında kombi satış adedimizi geçen yıla kıyasla yüzde 42 artırdık” dedi.

“YENİ KOMBİMİZ ADEMİX YOĞUN BİR İLGİ GÖRDÜ”

Demirdöküm, kombi pazarındaki iddiasını yükseltiyor. Koronavirüs pandemisi süresince hem ürün hem de dijital projelerde hız kesmeyen şirket, 2020 ve 2021 yılında ısıtma ve soğutma kategorisindeki ürün ailesine 8 yeni ürün ekledi. 2022’ye agresif hedeflerle başlayan Demirdöküm, yılın ilk çeyreğinde ise sektörün iddialı kombi-

leri olan ademiX ile vintomiX’i satışa sundu.

Yıl sonuna kadar Demirdöküm’ü sektörde farklılaştıracak yeni ürün ve dijital projelere devam edeceklerini belirten CEO Alper Avdel, “Teknoloji ve güven ile özdeşleşen Demirdöküm, son 3 yıldır hem iç pazar hem de ihracatta sektörün üzerinde bir performans göstererek yeni başarılarla imza atmaya devam ediyor. Yılın ilk 3 ayında sektörün çevreci ve iddialı ürünleri olan ademiX ve vintomiX’i satışa sunduk. Yetkili satıcılarımız ve müşterilerimizin büyük beğenisini kazanan yeni ürünlerimizin de katkısıyla geçen yılın ilk yarısına kıyasla kombi satışlarımızı yüzde 42 artırdık” dedi. Yoğunmalı ürün ailesine katılan ademiX’in piyasaya sunulduğu ilk günden itibaren yoğun bir ilgi gördüğünü belirten Alper Avdel, bu yıl en çok kombi satışı gerçekleşen 10 ili de sıraladı. Satışlarda İstanbul, Ankara ve İzmir’in başı çektiğini belirten Avdel, üç büyük ili Gaziantep, Bursa, Adana, Balıkesir, Konya, Tekirdağ ve Samsun’un izlediğini söyledi.

“2 YILDA 150 MİLYON TL’LİK YATIRIM YAPTIK”

Açıklamasında Demirdöküm’ün yatırımları hakkında da bilgi aktaran Demirdöküm CEO’su, 2 yıllık pandemi süresince farklı alanlarda toplam 150 milyon TL’lik yatırım yaptıklarını paylaştı. Alper Avdel Demirdöküm’ün 2022 yılı hedefleriyle ilgili olarak şöyle konuştu:

“Her ihtiyaca uygun; herkesin kolayca kullanabileceği, en yeni teknoloji ile donatılmış ve çevreci bir ürün gamına sahibiz. Demirdöküm’ü sektörde farklılaştıracak yeni ürünlerimizi tüketicilerimizle buluşturmaya devam edeceğiz. Sektörde öncü olduğumuz dijital projelere yenilerini ekleyeceğiz.

Son 5 yıldır olduğu gibi yatırıma ara vermeden devam edeceğiz. 2021 yılında döviz bazında yüzde 60 büyümeye yakaladığımız ihracat alanında kendimize yine agresif hedefler belirledik. Bu yıl geleneksel iş kolumuzdaki pazar payımızı artırmayı ve yeni alanlarda da rekorlara imza atmaya hedefliyoruz.”



ALTYAPI MALZEMELERİ SATIŞI

Pe 80 doğal gaz boruları, Servis Kutusu ve Ekipmanları ile Pe 100 borular, ek parçaları, vana ve ekipmanları

DOĞAL GAZ İŞLETME MALZEMELERİ SATIŞI

Doğal gaz dağıtım şirketlerinin ve altyapı müteahhitlerinin ihtiyacı olan tüm malzeme ve ekipmanları

MAKİNE VE EKİPMAN SATIŞI

Boru ve ekleme parçalarının kaynak ve montajında kullanılan makineler, ekipman ve test aletlerinin satışı

Tecrübe ve mühendislik hizmetinizde



“mühendislik hizmetleriyle sertifikalı malzeme satışı”

+90 216 481 15 00 www.sekamuhendislik.com

Vaillant Yetkili Satıcı Toplantıları ile Her Bölgede Ayak İzi Bırakmayı Hedefliyor

Yetkili satıcılarıyla düzenli olarak bir araya geldiği yarı yıl iletişim toplantılarını bu sene yüz yüze gerçekleştiren Vaillant Türkiye, 4 ilde 200'ün üzerinde yetkili satıcıya ulaştı.

büyük önem veriyoruz. 2021 yılında, tüm pandemik koşullara ve zorluklara rağmen satış yetkililerimiz ve bölge müdürlüklerimizle maksimum seviyede iletişimde kalmaya özen gösterdik. Her gün, her saat iş ortaklarımızla yüz yüze iletişim kurmaya çalışıyoruz. Ayrıca sektör paydaşlarımızın ve iş ortaklarımızın her alanda kaliteli hizmet anlayışına fayda sağlama hedefiyle eğitim çalışmalarını yürütüyoruz.

lojik dönüşüme, mükemmeliyetçiliğe, duyarlı olmaya değer verdiğini söyledi. Atan, "2022 yılında da inovasyon odaklı iş stratejimiz ile verimli, dijital, daha az enerji harcayan, ulaşılabilir ürün ve hizmetler sunmaya devam ediyoruz. Odak alanlarımızı müşterilerimizle iletişimimizde ve pazarlama faaliyetlerimizde de öne çıkarıyoruz. 2021 yılında marka kimliğimizi baştan aşağı yeniledik.

"AYAK İZİMİZİ BIRAKMAK İÇİN ÇALIŞIYORUZ"

2022'nin ilk aylarında da rekabetçi fiyatlandırma, finansal çözümler, ticari kampanyalarla pazarda öne çıktıklarını dile getiren Erol Kayaoğlu, "Faaliyette bulunduğumuz her alanda başarılı bir performans sergiledik. Ciroda ivmeleme yaşadık.

Rekor satış adetlerine doğru emin adımlarla ilerlediğimiz ürünler var. Örneğin kazan satışlarında yüzde 20 ile geçen yılın üzerinde bir büyüme rakamına ulaştık" diye konuştu. Erol Kayaoğlu, artan maliyetleri fiyat listelerine kademeli olarak yansıtarak tüketicileri korumaya çalıştıklarını belirtti. Kayaoğlu: "Tüketici finansmanı çalışmalarımız ile 36 aya varan taksitlendirme imkanı sunuyoruz. Kredi kartı çözümlerimizi zenginleştirdik. 4 banka kartına 12 taksit ve diğer banka kartlarına 9 taksit seçenekleri ile tüketicilerimizin alım gücüne katkıda bulunuyoruz. Ürünlerimizin kolay satın alınabilir hale gelmesi için tüm imkanlarımızı seferber ediyoruz. Ayak izimizi bırakmak ve kalıcı yapmak; tüm ürün gamında hedef satışlara ulaşmak için var gücümüzle çalışmaya devam ediyoruz" dedi.

Vaillant Group Türkiye Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, Vaillant'ın "herkes için daha iyi bir yaşama" inandığını; tutkuyla çalışmaya, sürdürülebilir gelişime, tekno-

TÜM PAYDAŞLARIMIZA DESTEK OLMA HEDEFİMİZE UYGUN AKSİYONLARIMIZLA DEVAM EDİYORUZ

2022 yılında geliştirdiğimiz sürdürülebilir söylemler ve iletişim stratejilerini bu doğrultuda uygulamaya aldık. Vaillant Türkiye olarak doğru odaklanmış iletişim faaliyetlerimize, müşteri memnuniyeti projelerimize ve tüm paydaşlarımıza destek olma hedefimize uygun aksiyonlarımızla devam ediyoruz. Evlerde konfor yaratmak, enerji verimli ürünlerle dünyamızın ve müşterilerimizin iyiliği için çalışmak ve bunu markamızın tüketici nezdinde sahip olduğu değerleri daha da sağlamlaştırarak yapmak bundan önce olduğu gibi bundan sonra da her zaman en önemli önceliğimiz olacak" diye konuştu.

Vaillant'ın geçtiğimiz yıl hayata geçirdiği marka evi çalışmasına değinen Atan, "Vaillant markası "Verimlilik-tasarruf, sürdürülebilirlik ve teknoloji" kavramları ile anılıyor.

Bugünden yarını düşünen; yani kaynakları korumayı önemseyen, geri dönüşümü hayatına entegre edemiş, konfor ile verimliliği bir arada arayan kullanıcılar, Vaillant'ın hedef kitesini oluşturuyor. Hayata geçirdiğimiz tüm çalışmalarda ortak amacımız, tüketicilerimizin, yaşanabilir bir geleceğe yatırım yapmak adına daha fazla sürdürülebilir ürün ve hizmet talep etmesini sağlamak.



Erol Kayaoğlu; Vaillant Group Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

Vaillant Türkiye, yetkili satıcılarını motive etmek; onların görüş ve önerilerini dinlemek amacıyla düzenlediği roadshow toplantılarına 2022 yılında da devam etti. Bu kapsamda Vaillant Group Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, Vaillant Group Türkiye Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan ve Vaillant Türkiye Satış Direktörü Fatih Aylı'nın katılımıyla İstanbul, Ankara, Adana ve İzmir'de gerçekleştirilirken toplantılarda 200'ün üzerinde yetkili satıcıya ulaşıldı. Erol Kayaoğlu, Vaillant Türkiye için stratejik öneme sahip söz konusu pazarlardaki yetkili satıcılar ile 2022 yılının ilk dönemini değerlendirdi.

Toplantılarda, bölgelerdeki gelişmeler ve gelecek hedefleri konusunda bilgi alışverişinde bulunuldu. Kayaoğlu toplantıya ilişkin değerlendirmesinde, "Müşterilerimizin yanı sıra yetkili satıcılarımızın memnuniyetine de

TÜRKİYE'YE ENERJİ TAŞIYORUZ



Sistem LNG, Türkiye'nin neresinde olursanız olun, boru hattının gitmediği her yere doğal gazı kara yoluyla ulaştırıyor. Sitelerden otellere, fabrikalardan tesislere kadar yaygın kullanım alanına sahip Sistem LNG, işletmenizin tüm enerji ihtiyacını tek merkezden İpragaz güvencesiyle karşılıyor. Alternatif yakıtlara göre fiyat avantajı sunan, doğayla dost, verimli ve güvenli doğal gaz, Sistem LNG ile iş yerinize geliyor.





Baymak Bölge Buluşmaları Ankara ve İstanbul'da Gerçekleşti

İklimlendirme sektörünün öncü markası Baymak, Ankara ve İstanbul'da yüzlerce iş ortağı ile bir araya geldi. Etkinlikte, Baymak'ın yenilikçi ürünleri, şirketin hedef ve stratejileri, bölgesel başarıları ve mükemmel müşteri deneyimi uygulamalarını kapsayan pek çok farklı konuya değinildi.

Baymak'ın Ankara ve İstanbul'da gerçekleştirdiği bölge buluşmaları yüzlerce iş ortağının katılımıyla gerçekleşti. Baymak CEO'su Ender Çolak'ın ev sahipliğinde 19 Eylül Pazartesi günü Ankara JW Marriott Hotel'de gerçekleşen geleneksel buluşmaların İstanbul ayağı 23 Eylül Cuma günü Swissôtel The Bosphorus İstanbul'da yapıldı.

Bölge buluşmalarında konuşan Çolak; "Baymak olarak bizi motive eden güç müşterilerimize en iyi hizmeti sunmak. Tüketicilerimizin sadece bugününü değil, gelecekteki ihtiyaç ve beklentilerini de gözetenek faaliyetlerimize yön veriyoruz. Geçtiğimiz yıl, bağlı bulunduğumuz küresel iklimlendirme devi BDR Thermea Group'un arkamıza alarak ilk hidrojenle uyumlu çalışabilen kombimiz Lunatec'i piyasaya çıkardık. Geleceğin teknolojisi ısı pompasında yakaladığımız başarıyı ivmeyi kararlı bir şekilde sürdürüyoruz. 'İşimiz Sizi Anlamak' anlayışı ile sunduğumuz çevre dostu ve hibrit iklimlendirme çözümleri ile sürdürüle-

bilir bir gelecek için müşterilerimizi ve tüketicilerimizi enerji dönüşümüne hazırlamaya devam edeceğiz" dedi.

Konuşmasında Baymak'ın finansal başarılarından ve yatırımlarından da söz eden Çolak; "2022 yılı bölgesel ve küresel zorluklara rağmen Baymak'ın istikrarlı büyümesini sürdürdüğü yeni başarı hikayeleriyle dolu bir yıl olarak geçiyor. Baymak ilk 8 aylık dönemde %120 büyürken aynı dönemde ihracat payı %25 olarak gerçekleşti. 2022 yılının ilk 8 ayında ürün bazında yurtiçi kombi adedinde geçen yılın aynı dönemine göre %13, klimada %5 yoğunlaşmalı kazan grubunda ise %17

büyüme sağladık. 2022 yıl sonu ciro-sunda 2,5 milyar lira üzerine çıkarak %90 büyümeyi hedefliyoruz. İstikrarlı büyümemizi sürdürürken yatırımlar konusunda da hız kesmiyoruz. 2022 yılında ihracat pazarındaki yoğun talebi de göz önünde bulundurarak boyler hattına 6 milyon Euro yatırım yapmayı öngörmüştük. Şimdiye kadar bu yatırımların önemli bir kısmını hayata geçirdik. Bu yatırımla yılda 34 bin olan mevcut boyler kapasitemizi 7 kat artırarak 2023 sonunda 150 bine taşıyacağız. Bu kapasitenin büyük bir kısmını da Avrupa'ya ihraç edeceğiz" diye konuştu.



ÇOK ŞEY İSTEYENLERE

• Yüksek Performans • Üstün Kalite • Son Teknoloji • Zarif Tasarım



De Dietrich 

dedietrich.com.tr

BDR THERMEA GROUP



VERİMDER, enerji verimliliği alanında vatandaşları bilgilendirmek ve bu alanda güçlü bir farkındalığı oluşturmak amacıyla başlattığı Anadolu Buluşmaları toplantılarının 23.'sünü Erzurum'da gerçekleştirdi. Bugüne kadar gerçekleştirdiği toplantılar ile binlerce kişiye enerji verimliliği hakkında bilgiler veren VERİMDER, Erzurum toplantısını kamu kurumları, bürokrasi, üniversiteler, medya, inşaat-enerji sektörleri ve kanaat önderlerinin de yoğun ilgisiyle gerçekleştirdi.

Isı Yalıtımı Kredisi Ülkemiz Açısından Büyük Önem Taşıyor

Yukarıdakilere iş yaptırabilmek için hareketi tabandan başlatmanın önemine vurgu yapan VERİMDER İcra Kurulu Başkanı Prof. Dr. Emre Alkin "Tavandan tabana hiçbir şey olmuyor, bizde Anadolu Buluşmaları ile VERİMDER olarak tabanı talep eder hale getirdik. Dolayısıyla çok ciddi bir sonuç aldık. Sonuçta yüzde 0.99 faizle devletimiz milyarlarca lirayı konutların ısı

yalıtımı için kullandırtacağını açıkladı. Bu çok önemli bir şey. Biz tam 3 buçuk yıldır bunun için uğraşıyoruz. Maalesef binalarda enerji verimliliği çok zayıf. Ancak bakın Türk-İş 4 kişinin yoksulluk sınırını açıklıyor. Baktığınızda bu inşaat maliyetleriyle 15-20 bin liraya geldi. Dört kişilik bir ailenin daire başına bir aylık geçim rakamı ve bu taksitle, 0,99 gibi çok düşük bir faizle veriliyor. Bunun vereceği randıman ve ödediğiniz parayla karşılaştırdığınızda muazzam bir ekonomi sağlıyor. Eğer biz yüzde 85'i enerji verimliliğinden çok uzak olan binaları, 3 sene içinde bu fonlamayla enerji verimli hale getirirsek, bu takriben 21 milyon hane ediyor, her sene 7 milyar dolara kadar tasarruf etme imkanımız oluşuyor. Bu bizim cari açığımızı düzelttiği gibi, İran ve Rusya gibi aslında çok tartışmalı rejimlere sahip olan ülkelere doğal gaz alırken, mecburen onların dümen suyundaymış gibi davranmaktan da bizi kurtarıyor. Aslında bir anlamda diplomaside de başımızı dik tutan bir iş oluyor" dedi.

Enerji verimliliğinin çok önemli bir konu olduğunu ve vatandaşları bu konuda bilinçlendirerek önlemler alınması gerektiğini belirten Erzurum Büyükşehir Belediye Başkanı Mehmet Sekmen "Bildiğiniz gibi sürekli artış gösteren nüfus, gelişen teknoloji, sanayi faaliyetlerinin yoğunlaşması ve kimyasal maddelerin kullanım sıklığı gibi çevresel etkenler nedeni ile tüm ekosistemin ve dünyadaki doğal yaşamın akışı bozulmuştur. Küresel ısınma ve buna bağlı olarak ortaya çıkan İklim Değişikliği sorunu, işte bu tepkinin

VERİMDER Erzurum'dan Uyardı

Yapılarda enerji tasarrufu için "ısı yalıtımı" verimli ısı yalıtımı için de doğru malzeme kullanımı şart.

sonucudur. Özellikle bu süreçte en büyük sorumluluk yerel yönetimler olarak bizlere düşüyor. Bizler 'Erzurum, İklim Eylem Planını Hazırlıyor' sloganıyla iklim değişikliğine karşı ilk adımı tüm paydaşlarımızla birlikte bir yol haritası oluşturarak attık. Enerjimizi acaba verimli olarak kullanabiliyor muyuz? Burada üzerinde durmamız gereken maalesef yapı stoğumuzun önemli bir kısmı eski yapılardan oluşuyor. Bu yapılarda maalesef geçmişte ısı yalıtımı üzerinde durulmamış. Şimdi bu binalarda ısı yalıtımı üzerinde durmaya çalışıyoruz. Çünkü bu binalarda enerji verimliliğini yakalayabilmemiz için ısıyı en az derece kullanıp ama ısıdan da en fazla istifade edilmesi gerektiğini ifade etmemiz gerekiyor. Binalarda ısı yalıtımı sistemi yoksa ne kadar enerji kullanılırsanız kullanın ödeyeceğiniz bedel hep artıyor hem de ısınmanız zorlaşıyor. Tabii ne kadar enerji kullanırsak da küresel ısınmanın sebeplerinden biri oluyor. Bunun için Erzurum gibi yılın uzun bir süresinin soğuk geçtiği bir ilimizde ısı yalıtımı büyük önem taşıyor" dedi.





S 5007 KELEBEK
VANA



S 1120 TORTU PİSLİK
AYIRICILAR



S 855



S 860



S 510



S 770



S 1142 BIGVENT
HAVA ATICI



S 5003 DOĞALGAZ
VANASI



S 920



S 1080



S 1140



S 1180



S 1065



S 1015



S 1010



S 1050



S 5018



S 5001



S 5006



S 990



S 995



S 5010



S 5014



S 5002



S 5002



S 5005

Pegi Teknik

Boru Hatları ve

Dağıtım Şebekeleri

Kontrolü



A Tipi Muayene Kuruluşu

Cumhuriyet Mh. Yıldırım Çınar Sk. No:41 34520 Büyükçekmece / İstanbul
pegi@pegiteknik.com.tr • www.pegiteknik.com.tr
T: +90 212 852 84 30 • F: +90 212 852 84 32



Güllü Gürsoy; Prizma Yazılım Bilişim Sistemleri A.Ş. İcradan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi

“Önceliğimiz Müşteri Memnuniyeti”

“Kurduğumuz günden itibaren müşteri memnuniyetine özen gösteriyoruz. Bunu bir zorunluluk olarak değil işin doğası gereği görüyoruz ve yapıyoruz”

Prizma Yazılım Bilişim Sistemleri A.Ş. İcradan Sorumlu Yönetim Kurulu Üyesi Güllü Gürsoy ile Prizma ve sektör üzerine keyifli bir sohbet gerçekleştirdik. Gürsoy, “Prizma Yazılım olarak yeni bir fikir ortaya konduğunda ve olgunlaştığında çok büyük bir heyecanla Ar-Ge çalışmalarına başlanır. Ar-Ge çalışmalarının sonucu olarak ürün ortaya çıktığında, ticarileştiğinde ve başarılı olduğunda bu heyecanın tarifi ölçülemez” diyor.

Kısaca kendinizden ve firmanızdan bahseder misiniz?

Dokuz Eylül Üniversitesi, Makine

Mühendisliği Bölümünden 1987 de mezun oldum. Eşim, elektrik mühendisi ve iki erkek çocuk annesiyim. Mesleğimin ilk yıllarında birçok meslektaşım gibi rapido kalemlerle aydıngere mekanik tesisat projeleri çizdim. 2004 yılında Makine Mühendisleri Odası Denizli Şubeye kayıtlı 83 meslektaş Prizma Mekanik Montaj Proje Mühendislik İnşaat Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketini kurduk. Genel Kurul ile benim de içinde yer aldığım 7 kişilik Yönetim Kurulu oluştu. Ortaklarımızın hepsi kendi işini yaptığı için Şirket olarak ortaklarımızla rekabet etmeme ilkesine ilk günden itibaren sadık kaldık. Bireysel olarak yapamayaca-

ğımız işleri şirket olarak yapmaya karar verdik. 2005 yılında EPDK tarafından Denizli'nin Doğalgaz Dağıtım İhalesi yapılacaktı. Bu nedenle Prizma A.Ş. iştiraki olan Denizli Doğalgaz A.Ş. yi kurduk, EPDK'dan ihaleye katılma yeterliliğimizi aldık ve tüm hazırlıklardan sonra ihaleye katıldık ancak sizin de tahmin edeceğiniz üzere ihaleyi alamadık. Biz yönetim kurulu olarak Ankara'da, ortaklarımızda Denizli'de hep birlikte canlı olarak ihaleyi izlemiştik. Hüsrarla sonuçlanmış, herkesin şevki kırılmıştı. Ne yapacaktık pes mi edecektik yoksa yılmak yok devam mı diyecektik. Aslında güçlü bir şekilde devam kararı almıştık. Denizli'mize do-

ğalgaz gelmiş ve ortaklarımız kendi firmalarına doğalgaz iç tesisat sertifikası almaya başlamışlardı. Prizma olarak biz de 2006-2009 yılları arasında merkezi sistem doğalgaz bacaları için bayilik aldık. Ayrıca Sanayi kapsamına giren müşterilere TSE belgeli GASLINE basınç düşürme istasyonları yaptık.

Prizma Yazılım, ortaklarına rekabet etmekten imtina ederek, piyasada ihtiyaç duyulan boşlukları doldurmayı seçti. Türkiye’de yaygın olarak iş yapış modelinde, taklit, yöntemi uygulanırken, riskli bir biçimde önder olmayı seçmenizin hikayesini anlatır mısınız?

Tabi ki hiç kolay olmadı, çünkü meslek etiği ve ticaret etiği gibi değerlerle hareket ediyorduk. Ortaklarımıza karşı olan sorumluluklarımızdan dolayı yanlış yapma lüksümüz yoktu. Her yaptığımız işte buna özen gösterdik. 2006 yılında icradan sorumlu yönetim kurulu üyesi olarak göreve başladım. Tüm ülkede EPDK tarafından il il doğalgaz dağıtım ihaleleri yapılıyordu. Biz de yönetim



PRİZMA
Yazılım Bilişim Sistemleri Müh. İnş. San. Tic. A.Ş.

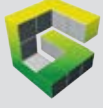
olarak Çelik Baca, basınç düşürme istasyonları yanı sıra doğalgaz projelerinin tasarlandığı ve dijital onayın yapılabilceği bir alana yönelmek istedik. O yıllarda çok fazla yazılımcı da yoktu. Cad yazılımı yaptırabileceğimiz yazılımcı aramaya başladık. Denizli’de Makine Mühendisliğinde okuyan, uzun yıllardır da farklı konularda ve enerji sektörüne

yazılım yapan bir arkadaşımızla tanıştık. Bizimle çalışmayı kabul edince işe koyulduk ve 2008 yılı başında Gasline Cad Doğalgaz Tasarım Programımız bitmişti. Türkiye’nin birçok iline Doğalgaz Dağıtım Şirketlerine tanıtım ve sözleşme yapmak için gitmeye başladık. Tabi hemen tüm kapılar sizin için açılmıyor. Denizli’den bu işlerin yapılacağına ikna etmek biraz zor oldu. 2007-2008 yılları arası iki yıl üst üste zarar açıklamıştık. Ortaklarımız zarar ettiğimiz için hisselerini devretmeye başlamışlardı. Birçoğuna yönetim olarak bu işin olacağına olan inancımızı anlatmaya çalıştık. Bazıları buna inanmadı ve bu yeni sektörü anlayamadı. 83 kişi ile çıktığımız yolda ihale öncesi 100’e dayanan ortaklık sayısı 50 ye düştü. Ona rağmen motivasyonumuzdan hiçbir şey kaybetmedik. Şu anda Türkiye’nin 50’yi aşkın ilinde hizmet vermeye devam ediyoruz. O yıllardan bu yana, sabreden, inanan ve gü-

83 kişi ile çıktığımız yolda ihale öncesi 100’e dayanan ortaklık sayısı 50 ye düştü. Ona rağmen motivasyonumuzdan hiçbir şey kaybetmedik. Şu anda Türkiye’nin 50’yi aşkın ilinde hizmet vermeye devam ediyoruz.



SEKTÖRE SUNDUĞUNUZ ÜRÜN VE HİZMETLERDEN BAHSEDER MİSİNİZ?



GasLine 3D Doğalgaz Tasarım Programı

Gasline 3D Doğalgaz Tasarım Programımız ile İç Tesisat Doğalgaz Projelerinin çizimini, projenin dijital ortamda gönderimini, onayını sağlayan ve sonrasında istenen bölgelerde mobil cihazlardan dijital gaz açma işlemi yapılmaktadır. Bu sayede tüm proje ve gaz açma süreci dijital olarak yürütülmektedir. Programımız doğalgaz özelinde hız ve kayıpları dikkate alarak boru çapı hesaplarını, havalandırma hesaplarını otomatik yapmaktadır. Projeyi hazırlarken Doğalgaz özelinde tasarladığımız nesnelere kat planı üzerinde ister 2 boyutta ister 3 boyutta hızlı bir şekilde çizim olanağı sağlar. Kat planında yaptığınız çizim sayesinde İzometri çizimi otomatik oluşur ve tek tuşla malzeme listesi alınabilir. Kullanıcılarımız, ofislerinden veya internetin olduğu her yerden bu özellikler sayesinde çok kısa sürede projelerini hazırlayıp gaz dağıtım şirketine onaya sunabilirler. GasLine 3D; Doğalgaz projelerinin TS-7363 standartlarında ve Gaz Dağıtım Firmalarının şartnamelerine tam uyumlu olarak oluşturulmasını sağlar.

Gasline Mobile uygulamamız ile projeleri oluşturan Sertifikalı Mühendislik Firmalarımız oluşturdukları ve dijital gönderdikleri projelere istedikleri zaman ulaşabilmekte, onay-ret gaz açma durumlarını anlık bildirimlerle takip edebilmektedirler. Adrese navigasyon ile ulaşma, projelere ek belge yükleme gibi ek özellikler sayesinde firmalarımıza hizmetlerimizle hız katmaktayız.



Gasline Industry Programımız ile İç Tesisat Doğalgaz Projeleri gibi Sanayi kapsamına giren büyük Endüstriyel Tesislerin Doğalgaz Projelerini de dijital gönderim, onay ve gaz açma işlemleri yapılmaktadır. Türkiye'de Endüstriyel Doğalgaz Proje Tasarım Programı alanında ilk olan programımız, aynı zamanda bir CAD programıdır. Diğer CAD yazılımlarında çizilebilen tüm çizimler bu programda da yapılabilmektedir. Ayrıca diğer CAD yazılımlarında hazırlanan Mimari planı bu programımızda açıp tek tuşla temizleyebilir, üstüne direkt tesisatı sektöre uygun tasarladığımız özel nesnelere hızlıca çizebilir. Gasline 3D programımızdaki gibi hesaplarını programa tek tuşla yaptırıp 200'den fazla kontrolden geçirerek dijital ortamda proje onaya gönderilir.



PWIRE Elektrik Tesisatı Tasarım Programı

Pwire Elektrik Tesisatı Tasarım Programımız da Elektrik dağıtım sektörüne getirdiğimiz yeni bir üründür. Bu programla, mühendisler ve fen adamları elektrik iç tesisatı projelerini olabilecek en ideal şekilde tasarlayabiliyorlar. Program çizim kolaylıkları sunarken, hesapların ve şemaların da otomatik oluşmasını sağlıyor. Pwire ile tasarım yapan müellifler, projelerini Elektrik dağıtım şirketlerine dijital ortamdan gönderip onayını alabiliyorlar. Bu sistem, yapı denetim ve belediyeleri de içine alabilecek şekilde tasarlandı. Yakın zamanda anlaşmalı bölgelerde bu kurumları da onay sistemine dahil edeceğiz. Pwire, içinde bir dijital arşivi de barındırıyor. Bu sayede hem kullanıcılar hem de yetkililer, kendi projelerinin tüm bileşenlerine istedikleri an web sayfasından veya mobil uygulamadan ulaşabiliyorlar.

venen 50 ortak ile bugüne kadar geldik. 2012 yılından bu yana sadece yazılım, bilişim sektöründe olduğumuz için 2021 Olağan genel kurulumuzda şirket unvanını PRİZMA YAZILIM BİLİŞİM SİSTEMLERİ MÜHENDİSLİK İNŞ. SAN. VE TİC. A.Ş. olarak değiştirdik.

Prizma Yazılım, sektörde ihtiyaç duyulan alanlara odaklanırken, nasıl bir kadro ile yola çıktık?

İlk başlarda işinde uzman iki yazılımcı ve bir destek ekibi ile başladık. Ama çok kısa sürede yazılımcı sayısı ve destek ekibi sayısını artırdık. Şu an hem yazılım hem de destek konusunda uzman arkadaşlarımızın yanı sıra saha ekiplerimiz de Türkiye'nin birçok bölgesinde hizmet veriyor. 7-8 kişilik bir ekipden çalışan sayımızı 30'a çıkardık. Yeni teknolojileri takip ediyor ve ar-ge projeleri yapıyoruz. Aslında ortaklarımız ve çalışanlarımızla kocaman bir aileyiz. Günümüzde kaybolmak üzere olan bu ruh PRİZMA YAZILIM ailesi için halen devam ediyor. Şirket olarak bu ruhu koruyabildiğimiz için çok ayrıcalıklı ve şanslı olduğumuzu düşünüyorum.

Satış sonrası hizmetler Türkiye'de çok fazla önemsenmeyen süreçlerin başında gelir. Bu anlamda Prizma'nın konuya bakışını öğrenebilir miyiz?

İlk günden itibaren müşteri memnuniyetine özen gösteriyoruz. O nedenle canlı destek hatlarımızla online olarak, telefonla ve saha ekiplerimizle yüz yüze destek veriyoruz. Toplamda 15 civarında konusunda uzman destek ekibimiz hizmet vermektedir. Biz bunu bir zorunluluk olarak değil işin doğası gereği görüyor ve yapıyoruz. Destek hizmetimiz müşterilerin sorununu anında çözmenin yansısı gelen geri bildirimler sayesinde de programlarımızı çok daha işlevsel hale getirebilmemizi sağlıyor.

Önümüzdeki dönemde sektörle tanıştıracığınız yeni ürün ve hizmetleriniz var mı?

Mevcut ürünlerimizin geliştirmeleri yanı sıra, mühendislik alanında geliş-



tirmeye başladığımız yeni yazılımlar üzerinde çalışıyoruz. Ayrıca yakın bir süreçte farklı alanlara da hizmet verecek yazılımlarımızı görebileceksiniz. Prizma Yazılım olarak yeni bir fikir ortaya konduğunda ve olgunlaştığında çok büyük bir heyecanla Ar-ge çalışmalarına başlanır. Ar-ge çalışmalarının sonucu olarak ürün ortaya çıktığında, ticarileştiğinde ve başarılı olduğunda bu heyecanın tarifi ölçülemez.

Dünya ile kıyasladığınız da bulunduğunuz sektör açısından Türkiye'nin geldiği noktayı kısaca değerlendirir misiniz?

Yazılım sektörü Türkiye açısından değerlendirildiğinde, çok yakın bir süreçte belirgin bir şekilde ilerleme kaydetti. İnsan kaynağı açısından yeni yazılımcılar sektöre hızla giriş yapıyor. Türkiye'yi yazılım sektöründeki lider ülkelerle kıyasladığımızda hızlı bir adaptasyon içinde diyebiliriz. Ancak ülkemizdeki tüm sektörel işletmeler ve sanayinin de bu dönüşüme ne kadar istekli ve talepkâr olduğu ile doğru orantılı olarak hızla büyümeye devam edebilir. İşletmelerin ne-

Prizma Yazılım olarak bu 9 ayı yoğun üretimle geçirdik ve yeni pazarlara ulaştık. Ancak bu soruyu mali olarak nasıl geçirdiniz diye soruyorsanız. Daha önceki yıllara göre gelir -gider dengesinde bir şaşma oldu tabi ki. Her şirket gibi biz de temkinli olmamız gereken bir dönemdeyiz.

den dijital dönüşüme geçmesi gerekliliklerine bakacak olursak. Dijital dönüşüm; bir işletmenin günden güne gelişen teknoloji ve dijitalleşmeyi iş hayatına entegre etme süreci olarak tanımlanır. Tüm süreçleri ve üretkenliği iyileştirmek, daha iyi müşteri ve çalışan deneyimleri sunmak, iş riskini yönetmek ve maliyetleri kontrol etmek açısından önemlidir. Böylece işletmeler, manuel ve verimsiz süreçler yerine işlerini daha hızlı, kolay ve düşük maliyetle gerçekleştirebilirler.

Tam da bu nedenle ülkemizde de yakın bir süreçte dijital dönüşümün daha hızlı ilerleyeceğine inanıyor ve Dünya pazarında da Türkiye'nin önemli bir yerinin olacağını düşünüyorum.

2022 yılının ilk 9 ayını firmanız için nasıl değerlendirirsiniz? 2023 yılı için beklentileriniz nelerdir?

Prizma Yazılım olarak bu 9 ayı yoğun üretimle geçirdik ve yeni pazarlara ulaştık. Ancak bu soruyu mali olarak nasıl geçirdiniz diye soruyorsanız. Daha önceki yıllara göre gelir -gider dengesinde bir şaşma oldu tabi ki. Her şirket gibi biz de temkinli olmamız gereken bir dönemdeyiz. Bütün dünya aynı sıkıntıları yaşıyor. Biz mühendisler her şeyi en kötü şartlara göre düşünür ve tüm hesaplarımızı ona göre yaparız. O nedenle 2023 korkutsa da şimdiden en kötü senaryoya hazırlıklı olarak 2023'e girmemiz gerektiğini düşünsem de neyse ki yaratıcı ve hayal gücü kuvvetli, genç bir ekiple çalışıyoruz. Ekibin dinamizmi ile 2023'ü çok daha başarılı geçireceğimize olan inancım daha yüksek aslında. Takım çalışmasının büyüü...



DemirDöküm®

Ufuk Atan

Pazarlamadan Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı

İklimlendirme Sektörünün En Köklü Şirketlerinden Biriyiz

Fabrikamızda ürettiğimiz ürünlerimizi 40'a yakın ülkeye ihraç ediyoruz. Güney Amerika pazarında Şili'deki liderliğimiz devam ediyor. 3 yıl önce girdiğimiz Arjantin'de pazar payımız yüzde 5'e ulaştı. Hedefimiz kısa sürede bu oranı yüzde 15'e çıkarmak.

DemirDöküm Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan ile DemirDöküm'ü ve ülkemiz ısıtma sektörünü konuştuk. Türkiye'de iklimlendirme sektörünün her geçen yıl büyüyen bir yapıya sahip olduğuna dikkat çeken Atan, "Sektörümüzde meydana gelen büyüme bizi de olumlu bir şekilde etkiliyor. Sektörümüzün ihracatı geçen yıl yüzde 30'un üzerinde bir büyüme gösterdi. İç piyasada da önemli bir büyüme trendi yakalandı" diyor.

DemirDöküm'ün pazardaki konumundan bahseder misiniz?

Türkiye iklimlendirme sektörünün en köklü şirketlerinden biriyiz. 1954 yılında kurulan, Türk sanayisinin gelişimine önemli katkılarda bulunan DemirDöküm; 68 yıllık geçmişinde birçok yeni yatırımı hayata geçirdi, tüketicilerini üstün teknolojiyle buluşturdu, sektördeki kaliteyi her geçen gün yükseltti. Isıtma sektöründe pek çok cihaz, sistem ve hizmetin öncüsü olan DemirDöküm, Türkiye'nin ilk döküm radyatör, kazan, soba, kat kaloriferi, şofben, panel radyatör ve kombi üretimini gerçekleştirdi. Bugün yaygın yetkili satıcı, yetkili servis ve satış noktası ağı ile Türkiye ısıtma sektöründe öncü konumdayız.

Ülkemizdeki başarılarımızın yanı sıra ihraçta da çitimizi her geçen gün yükseltiyoruz. Bozüyük Fabrikamızda ürettiğimiz ürünlerimizi 40'a yakın ülkeye ihraç ediyoruz. Güney Amerika pazarında Şili'deki liderliğimiz devam ediyor. 3 yıl önce girdiğimiz Arjantin'de pazar payımız yüzde 5'e ulaştı. Hedefimiz kısa sürede bu oranı yüzde 15'e çıkarmak. Avrupada ise yoğunlaşmalı kombilerimizin yeni modelleri ile radyatörlerimiz büyük bir beğeni kazanıyor. Avrupadaki pazar payımızı artırmaya devam ediyoruz.

Türkmenistan, Gürcistan, Özbekistan, Azerbaycan'da marka bilinirliğimiz artıyor. Küresel ölçekte gurur duyduğumuz ve başarılı bir şekilde ilerlediğimiz bir diğer ülke ise Çin. Radyatörlerimiz ile Çin



pazarındaki yükselişimiz devam ediyor. DemirDöküm olarak 2021 yılında en çok büyümeyi Moldova, Şili, Ukrayna, Hollanda, Gürcistan ve Macaristan'da elde ettik. Geçen yıl ihracat yaptığımız ülkeler arasına ise Çek Cumhuriyeti, Letonya ve Malta eklendi. 2022 yılında da pazar payımızı artıracak şekilde hedeflerimizi belirliyor ve planlarımızı hayata geçiriyoruz. Sektörün sahip olduğu dinamiği, pazardaki konumumuzu sağlamlaştırarak yakalıyoruz.

Ürün gamınızda neler bulunuyor? Önümüzdeki dönemde sektörle tanıştıracığınız yeni ürünler var mı?

DemirDöküm olarak; kombi, panel radyatör, şofben, termosifon, klima, ısı pompası, VRF sistemleri, oda termostati, yoğuşmalı kazan ve elektrikli ısıtıcılarla sektörümüzün istek ve ihtiyaçlarına cevap veriyoruz. Geniş ürün gamımız sayesinde tüketiciye kolayca ulaşabiliyor, beklentilerini karşılayabiliyoruz. Sahip olduğumuz ürün yelpazesini günün şartlarına ve koşullarına uygun bir şekilde genişletmeye devam ediyoruz. 2020 yılında ürün gamımıza yeni Atron Condense kombilerimi-

Çevre ve tasarruf odaklı yeni nesil kombilerimiz yüksek verimlilik özelliğiyle günümüzün en büyük talebini karşılıyor. Aynı zamanda ürünlerimizi tasarımsal anlamda da güncel tutuyor, yenilikçi yapımızı ortaya koyuyoruz.

zi, yeni Kion serisi split klimalarımızı ve yerli yüksek kapasiteli yoğuşmalı kaskad kazanımız MaxiPremix'i ekledik. Kaskad cihazlarında grubumuzun üretim üssü olduk. 2021 yılında bizim için önemli bir alan olan ısı pompası özelindeki çalışmalarımızı sürdürdük. 2022 yılına ise iki yeni ürünümüz olan ademiX ve vintomiX yoğuşmalı kombilerimiz ile dikkat çekici bir başlangıç yaptık. Çevre ve tasarruf odaklı yeni nesil kombilerimiz yüksek verimlilik özelliğiyle günümüzün en büyük talebini karşılıyor. Aynı zamanda ürünlerimizi tasarımsal anlamda da güncel tutuyor, yenilikçi yapımızı ortaya koyuyoruz.



DemirDöküm Akademi ve sunduğunuz katma değerden bahseder misiniz?

Türkiye ısıtma sektörünün ilk şirketlerinden biri olarak sektörümüzdeki birçok yeniliğe öncülük ediyoruz. Merkezimize aldığımız müşteri memnuniyetini her kanaldan besleme stratejimiz çerçevesinde devreye aldığımız DemirDöküm Akademi de bu yeniliklerden biri. Bayilerimizin ve satış noktaları-





mızın müşterilerimize daha iyi hizmet verebilmelerini amaçlayan bu programı sektörün ilk müşteri memnuniyeti odaklı bütünleşmiş platformu olarak tanımlıyoruz. DemirDöküm Akademi'de temelde ölçümleme, eğitim ve ödüllendirme sistemlerimizi entegre olarak bayilerimize sunuyor; bu sayede iş ortaklarımızın hizmet kalitesini artırıyoruz. Son üç yıldır başarı ile uyguladığımız programımız neticesinde alınan sonuçlardan ve yüzde 90'ın üzerinde; artarak devam eden müşteri memnuniyeti oranlarımızdan son derece memnunuz.

Müşterilerinizin beklentilerine daha iyi cevap verebilmek için ne gibi çalışmalar sergiliyorsunuz?

DemirDöküm olarak benimsediğimiz müşteri odaklı yaklaşımı, çalışma düzenimizin her alanında gösteriyoruz. Öncelikle müşterilerimize dokunmamızı sağlayan iş ortaklarımızın yetkinliklerini artırarak müşteri memnuniyetinin temellerini atıyoruz. Bilgi birikimi yüksek, kaliteli hizmet veren iş ortaklarımız sa-

Türkiye'de iklimlendirme sektörü her geçen yıl büyüyen bir yapıya sahip. Sektörümüzde meydana gelen büyüme bizi de olumlu bir şekilde etkiliyor. Sektörümüzün ihracatı geçen yıl yüzde 30'un üzerinde bir büyüme gösterdi.

yesinde müşterilerimize daha kolay ulaşabiliyoruz. Sektörün en köklü şirketlerinden biri olarak müşterilerimizin istek ve ihtiyaçlarını ön planda tutuyoruz. Belirli aralıklarla içgörü araştırmaları yapıyor, müşterilerimizi dinliyor ve onlardan aldıklarımızı aksiyonlarımızla hayata geçiriyoruz. Müşteri yaklaşımımızdaki ilk amacımız empati kurmak, iletişim odaklı ilerleyerek günün koşullarına uygun çözümler sunmak. Biz DemirDöküm olarak müşterilerimize "hep yanındayız" diyo-

ruz. Bu söylemimizi destekleyecek yenilikçi uygulamaları hayata geçiriyoruz.

Pandemi döneminde ücretsiz keşif uygulamamızla, 7/24 WhatsApp destek hattımızla, Müşterinin Yıldızları Programımızla müşteri beklentilerine daha iyi cevap veriyoruz. Müşterilerimiz, DemirDöküm Müşteri İletişim Merkezi'nden



(MİM) teknik destek alabiliyor, hızlı bir şekilde yetkili servis talebinde bulunabiliyor, www.demirdokum.com.tr üzerinden ücretsiz keşif formunu doldurarak hizmet alabiliyor. İnternet sayfamızda ürünlerle ilgili tüketicilerin çok detaylı teknik bilgi alabileceği uygulamalarımız mevcut. İnteraktif ürün diyagramı, montaj ve ürün kullanım videoları dahil olmak üzere zengin bir içeriğimiz var. Örneğin; "Tasarruf Ölçer" uygulamamız kullanıcılara, kombilerinin ne kadar tasarruf sağlayacağına dair bilgi sağlayan ve çok beğenilen bir uygulama. "Görüntülü Keşif Hizmeti" ile tüketicilere bilgisayarları ya da akıllı telefonları aracılığıyla kombi keşfi için talep oluşturma imkânı sunuyoruz.

Isıtma sektöründe Türkiye'nin geldiği noktayı kısaca değerlendirir misiniz? Dünya ile kıyasladığınızda sektör gelişimi açısından Türkiye'yi nasıl konumlandırıyorsunuz?

Türkiye'de iklimlendirme sektörü her geçen yıl büyüyen bir yapıya sahip. Sektörümüzde meydana gelen büyüme bizi de olumlu bir şekilde etkiliyor. Sektörümüzün ihracatı geçen yıl yüzde 30'un üzerinde bir büyüme gösterdi. İç piyasada da önemli bir büyüme trendi yakalandı. Özellikle pandemi döneminde evde kalma sürelerinin uzamasından dolayı müşteri talebinin arttığını ve bu anlamda olumlu etkilendiğimizi söyleyebiliriz. Avrupa iklimlendirme sektörünün en önemli ürünlerinden olan panel radyatörde Türkiye Avrupa'nın üretim üssü olmuş durumda; benzer durum kombi için de geçerli ve özellikle son yıllardaki yatırımlarla kombi konusunda da hızla bir üretim üssüne dönüştüğümüzü söyleyebiliriz. Değişen dönem koşullarına uyum sağlama, sürdürülebilir sistemleri odağa alma, kaliteli ürün ve hizmeti müşteriyle buluşturma sektör gelişimini her adımda önemli oranda ileriye taşıyor.

DemirDöküm'ün 2022 ilk yarısını değerlendirebilir misiniz? Beklenti ve hedefleriniz nelerdir?

Son yıllarda iklimlendirme sektöründe meydana gelen gelişmeler özellikle

DemirDöküm olarak da 2022 yılında geçmiş dönemlerdeki çalışmaların olumlu sonuçlarını almaya devam ettiğimiz ve gelecek dönemlere de bu sonuçları taşıyacağımız gelişmeler yaşadık, yaşamaya devam ediyoruz.

yatırımlarla birlikte yüz güldüren sonuçları doğuruyor. Türkiye'nin hem iç hem de dış pazarda önemli bir görünürlük elde ettiği bir sektör içerisindeyiz. DemirDöküm olarak da 2022 yılında geçmiş dönemlerdeki çalışmaların olumlu sonuçlarını almaya devam ettiğimiz ve gelecek dönemlere de bu sonuçları taşıyacağımız gelişmeler yaşadık, yaşamaya devam ediyoruz. Yılın başında müşterimizle buluşturduğumuz ademiX ve vintomiX yoğunmalı kombilerimiz ile başarılı bir hamle yaptık. Yeni ürünlerimizi günümüzün istek ve ihtiyaçlarına göre şekillendirerek sunduğumuz için aldığımız geri bildirimler bizim için önemliydi. 2022 yılını DemirDöküm'ün yeniliklerle adından sıkça söz ettirdiği bir yıl olarak adlandırabiliriz. Yıl sonuna kadar da DemirDöküm'ü sektörde farklılaştıracak yeni ürünlerimizle tüketicilerimizi buluşturacağız. Hedefimiz her zaman bir adım sonrasını da başarılı bir şekilde tamamlayabilmek. Bu nedenle gelecek planlarımızı, yatırımlarımızı ve hedeflerimizi her zaman stratejik bir şekilde

düzenliyoruz. Bizim için büyük bir önem arz eden Satış Sonrası Hizmetlerde de sektörün referans noktası olma hedefiyle devam edeceğiz. Türkiye'deki pazar payımızı artırmak, ihracatta mevcut konumumuzun üzerine çıkmak, yeni ürünler geliştirmek, dijitalleşmeyi sürdürmek, müşteri memnuniyetini artıracak çalışmaları hayata geçirmek ve Ar-Ge yatırımlarını artırmak odaklandığımız konular arasında yer alıyor.

Satış Sonrası Hizmetler anlamında neler yapıyorsunuz?

"Satış Sonrası Hizmetler" bizim en çok önem verdiğimiz konular arasında yer alıyor. Bir ürünün geliştirilmesi ve müşteriyle buluşması ne kadar önemliyse bu buluşma sonrasında müşterinin yanında olmak da o kadar önemli. Bu alandaki en güncel yeniliğimiz WhatsApp Chat ve Facebook Messenger kanallarıımızdaki dil sınırlamasını ortadan kaldırmamız oldu. Tüketiciler bu kanallardan doğru bilgiye hızlı ve kolay bir şekilde ulaşabiliyor. Dil sınırlamasının olmaması da yurt dışındaki hizmetlerimizin daha verimli olmasına destek sağlıyor. Uygulama ile müşteriler, çağrı merkezine chat kanalı üzerinden hangi dilde ulaşır sa ulaşsın çağrı, dijital altyapı sayesinde Türkçe diline çevrilip müşteri temsilcisine ulaştırılıyor. Müşterilerimiz 7/24 0850 222 1 833 numaralı DemirDöküm Müşteri İletişim Merkezi'nden (MİM) bize ulaşabiliyor. Her an ulaşılabilir olduğumuz bu sistemler sayesinde müşterilerimizin aklında soru işareti bırakmadan çalışmalarımıza devam ediyoruz.



UBS: “Petrolde Yükseliş İçin OPEC+ Üretimi Kısmalı”

UBS AG, yaptığı açıklamada, Suudi Arabistan ve ortaklarının, JPMorgan Chase & Co. ve kıdemli analist Gary Ross'un da dahil olduğu bir endüstri sesleri korosuna katılarak üretimi daha da azaltmaları gerektiğini söyledi.

Petrol fiyatları, küresel ekonomiye ilişkin korkular üzerine Ağustos ayının başından bu yana %31 düşerek Londra'da varil başına 85\$ civarında işlem gördü. Kayıplar, Suudiler ve ortakları tarafından bu yıl elde edilen olağanüstü gelir düşüşünü tehlikeye atıyor. Bu ayın başlarında, Riyad liderliğindeki 23 ulustan oluşan OPEC+ ittifakı, petrol piyasalarını istikrara kavuşturmaya hazır olduğunu göstermek için sembolik bir üretim kesintisi duyurdu ve bir sonraki hamlesine karar vermek için 5 Ekim'de toplanacak. Suudi Enerji Bakanı Prens Abdülaziz bin Salman, “önleyici ve proaktif” kalamına söz verdi. Nijerya Petrol Bakanı Timipre Sylva, geçen hafta, ham petrol fiyatları düşmeye devam ederse grubun ek kesintiler yapmaya “zorlanabileceğini” söyledi.



Norveç Gazını Polonya'ya Taşıyacak “Baltic Pipe” Boru Hattı Açıldı

Polonya'nın Goleniow kentinde düzenlenen törene, Polonya Cumhurbaşkanı Andrzej Duda, Başbakan Mateusz Morawiecki ve Danimarka Başbakanı Mette Frederiksen katıldı.



Morawiecki, açılış töreninde yaptığı konuşmada, doğal gaz alanında Rus egemenliğinin bugün sona ereceğini belirterek, “Yeni bir egemenlik, enerji özgürlüğü ve artan enerji güvenliği çağına giriyoruz. Güvenlik, iş birliğinden gelir. Dünyaya, iş birliği ve dayanışma yoluyla kıtamızın güvenlik ve enerji egemenliğini artırmanın mümkün olduğunu gösteriyoruz.” ifadelerini kullandı.

Morawiecki, söz konusu boru hattının özgürlük, egemenlik, güven ve barışı sembolize ettiğini vurguladı. Norveç'ten Polonya'ya yılda 10 milyar metreküp doğal gaz taşıyacak boru hattında gaz iletimi 1 Ekim'de başlayacak.

Gazprom Bu Yıla İlişkin Planladığı Yatırımları Artırdı

Rus enerji şirketi Gazprom, 2022 yılı için planladığı yatırım tutarını 222 milyar ruble artırarak 1,98 trilyon rubleye (yaklaşık 33,5 milyar dolar) çıkardığını açıkladı.

Gazprom'dan yapılan yazılı açıklamada, şirketin bu yıla ilişkin yatırım programıyla ilgili detaylara yer verildi. Sermaye harcamalarının 319 milyar ruble artarak 1,7 trilyon rubleye çıkartıldığı bilgisine yer verilen açıklamada, yatırım programındaki tutarın da 222 milyar ruble artarak 1,98 trilyon rubleye yükseldiği kaydedildi.

Açıklamada, yatırım programındaki değişikliklerin ana nedeni olarak, Yamal bölgesi ve Rusya'nın doğusundaki doğal gaz üretimiyle, Sibiry'a'nın Gücü boru hattının geliştirilmesine yönelik yatırımlar gösterildi.



Polonya, Norveç İle 10 Yıllık Doğal Gaz Anlaşması İmzaladı

Polonyalı enerji şirketi PGNiG ile Norveç'in Equinor şirketi yılda 2,4 milyar metreküpe kadar doğal gaz satışı için 10 yıllığına sözleşme imzaladı.



PGNiG'ten yapılan açıklamaya göre, anlaşma kapsamındaki doğal gaz 1 Ekim'de açılacak "Baltic Pipe" doğal gaz boru hattı aracılığıyla gönderilecek. Söz konusu anlaşma, 1 Ocak 2023-1 Ocak 2033 döneminde geçerli olacak. Norveç'in doğal gazı önce Danimarka'ya oradan da "Baltic Pipe" aracılığıyla Polonya'ya iletilecek.

Yıllık yaklaşık 21 milyar metreküplük doğal gaz talebinin yarısını Rusya'dan karşılayan Polonya'nın doğal gaz depolarındaki doluluk oranı yüzde 98 olarak açıklanmıştı.

ENI: İtalya'nın Rus Gazına İhtiyacı Yok!

İtalyan petrol devi Eni, Rus gazı olmadan bu kışı atlatacak güçte olduklarını açıkladı.

Descalzi, İtalya'daki doğal gaz depolarının yüzde 90 doluluk oranlarında olduğuna işaret ederek, İtalya'da havanın ılımlı olacağı senaryosuyla, zorlu kışı Rus gazı olmaksızın geçirebileceğini ifade etti.

İTALYA'NIN CEZAYİR'DEN GAZ İTHALATI KATLANDI

Cezayir'in an itibarıyla İtalya'ya gaz sevkiyatını iki kat arttırdığını belirten, CEO Descalzi, zaten Eni'nin 2022 ile

2023 yılları arasında Rusya'dan gaz ithalatını yarı yarıya azaltacağını taahhüt ettiğini anımsattı.

İtalya 10 gün sonra seçimlere gidiyor. (25 Eylül) Genel seçim öncesi, İtalyan Hükümeti aileler ve işletmelere 13,5 milyar Avro'luk yeni bir enerji destek paketi açıklayacak. Hükümet, artan enerji maliyetlerinin ekonominin sırtında oluşturduğu yükü azaltmak üzere, bugüne kadar 50 milyar Avro'nun üzerinde harcama yapmıştı.



DemirDöküm'den VintomiX Yoğuşmalı Kombi

Yeni nesil DemirDöküm tasarım çizgileri ile tasarlanan, ErP Yönetmeliğine uygun bir şekilde üretilen VintomiX yoğuşmalı kombiler; 18/24 ve 24/28 kW kapasite seçenekleri ile farklı kullanım alanlarında en uygun çözümü sunuyor. DemirDöküm'ün yeni ürünü; akıllı ısıtma sistemiyle yakıt tasarrufu, uzun ömürlü paslanmaz eşanjörüyle yüksek mevsimsel verimlilik ve 18/24 kW, 24/28 kW sıcak su kapasitesiyle fazla miktarda sıcak su alma imkânı sağlayarak yüksek sıcak su konforu sunuyor.

DD
DemirDöküm®



Nixa12 Şofben'in İlk Montajı Yapıldı

Nixa12'nin ilk çalıştırma hizmeti, teknik şartnamelere uygun bir şekilde COPA yetkili servisi tarafından gerçekleştirildi.

Nixa12 hermetik şofben, hem evlerde hem de restoran, kuaför gibi işletmelerde kesintisiz sıcak su sağlıyor ve dakikada 12 litrelik kesintisiz sıcak su kapasitesiyle kullanım konforunu en üst seviyeye taşıyor. Mutfakta, banyoda ve lavaboda sıcak su kullanımına yeni bir boyut kazandıran Nixa12, NOx Sınıf 6 kategorisinde ve ErP direktifine uyumlu. Hermetik özelliği sayesinde Nixa12, kesintisiz sıcak su konforu ve yüksek enerji tasarrufu sağlıyor.

Elektronik ateşleme özellikleri ile son derece güvenli olan Nixa12 hermetik şofben; donma, aşırı ısınma ve voltaj değişikliklerine karşı güvenli ve uzun süreli kullanım imkanı da sunuyor.



copa

LOGIC Premix ile Yüzde 98,7'ye Varan Verimlilik

İngiltere de Kraliçe Ödüllü (Queen's Award) tesislerde 110 yılı aşan tecrübe ile üretilen, Termo Teknik tarafından Türk tüketicisine sunulan LOGIC Premix Yoğuşmalı kombiler yüzde 98,7'ye varan yüksek mevsimsel verimlilik sağlıyor. Türkiye ile 2011 yılında tanıştıkları, aynı anda mutfak ve banyoda iki muslukta sıcak su sağlama kapasitesi, sessiz çalışma, çevreye saygı, hermetik baca gibi özellikleri nedeniyle 11 yıldır sevilerek kullanılan, LOGIC Premix Yoğuşmalı Kombiler, ErP (Energy Related Products-Enerji İlişkili Ürünler) yönetmeliğine uygun olarak üretiliyor.

LOGIC Premix Yoğuşmalı kombilerin c26/35 ve LOGIC c31/35 modelleri bulunuyor. 26/35,26 kW ısıtma, 35 kW sıcak su kapasitesi; 31/35 ise 31 kW ısıtma, 35 kW sıcak su kapasitesi anlamına geliyor. Termo Teknik, ilk çalıştırması 31 Aralık 2022 'ye kadar tamamlanan LOGIC kombiler için 5 yıl garanti hediye ediyor.

termoteknik



ERUS RT20RF Oda Kumandası ile Konfor Artırıyor

Buderus'un kablosuz oda kumandası RT20 RF, kombiyle kolay ve uzaktan bağlantı kurarak kullanım konforunu artırıyor. Odada sıcaklığını her an istenen düzeyde ayarlamaya olanak sağlamasıyla yüksek enerji verimliliği sunuyor.

RT20 RF'nin en önemli özelliği, kombiyle oda termostatı arasında kablosuz bağlantı kurması. Herhangi bir bağlantı kablosuna ihtiyaç duymayan kablosuz termostat, tüm Buderus kombilerle uyumlu çalışabiliyor.

Yüksek verimli ısınma imkânı

Hava değişimine bağlı olarak ortam soğumaya başladığında, kombinin devreye girerek ortam sıcaklığını istenilen düzeyde tutmasını sağlayan Buderus RT20 RF oda termostatı kullanımıyla yüksek oranda enerji verimliliği sağlamak mümkün.

2 yıl garanti imkanıyla pazara sunulan Buderus RT20 RF'nin kablosuz bağlantısı kullanımı kolaylaştıran önemli faktörlerden biri olurken, kullanıcı dostu arayüzü ve kompakt tasarımı sayesinde kullanıcıların konforu artırıyor.



Buderus

DemirDöküm'ün Yeni Gözdesi Exacontrol Select

Oda termostatlarında yeni bir dönemin kapısını aralayan DemirDöküm, kategorinin yeni üyesini satışa sundu. Tüketicilerin günümüz ihtiyaçları doğrultusunda geliştirilen ExaControl Select; sahip olduğu teknik özellikler, konforlu kullanımı ve sağladığı doğal gaz tasarrufu ile kombilerinden aldıkları verimi artırmak isteyenlerin ilk tercihi olacak.

Türkiye'nin ilk kombi ve yoğuşmalı kombi üreticisi DemirDöküm, kolay kombi kontrolüyle birlikte yüksek enerji verimliliğini tek bir cihazda buluşturdu. Oda termostatı alanında satışa sunduğu ürünlerle kullanıcılarına yeni bir deneyim vadeden DemirDöküm, ExaControl Select'i satışa sundu. Kablolu oda termostatları kategorisinde yer alan yeni ürün, kolay kullanımlı arayüzü ve üstün özellikleri ile kış aylarını daha sıcak, doğal gaz tasarrufunu ise üst düzeyde tutacak.

ExaControl Select oda termostatı ile yüksek verimlilik sadece bir tuşla sunuluyor. ExaControl Select, modülasyonlu kullanımı ile ortam ihtiyacına göre yönlendirmeler yaparak kusursuz sonuca ulaşılmasında önemli bir rol oynuyor. ExaControl Select oda termostatı sayesinde kombiler, çalıştırıldığı andan istenilen ortam sıcaklığına ulaşmasına kadar geçen sürede maksimum güç harcamaya ihtiyaç duymuyor.



DemirDöküm

Vaillant'ın sensoROOM Pure ile Verimlilik ve Tasarruf Bir Arada

Vaillant, ürün gamında bulunan tüm kombilerle uyumlu olan yeni modülasyonlu oda termostatı sensoROOM Pure ile verimlilik ve tasarruf vaat ediyor. Senso ailesini sensoROOM Pure ürünü ile yenileyen Vaillant, yeni nesil modülasyonlu oda termostatı ile verimlilik ve tasarruf vaat ediyor. Vaillant'ın ürün gamında bulunan tüm kombilerle uyumlu olan sensoRoom Pure, LCD ekranı, yenilenmiş simge ve yazı karakteri ile kolay kullanım sağlıyor.

Kablolu kullanım olanağı sunan sensoROOM Pure'da; oda sıcaklığı kontrolü ve modülasyonlu çalışma gibi özelliklerin yanı sıra Aqua-Konfor sistemini etkinleştirme ile arıza durumu ve oda sıcaklık göstergesini ekran üstünde okuyabilme seçeneği de bir arada sunuluyor. e-BUS altyapılı ısıtma cihazları ile kullanılabilen sensoROOM Pure hem oda termostatı kullanıp hem de kombisinin modülasyon yapmasına imkan sağlayarak tasarruf etmek isteyen tüketicilerin vazgeçilmezi olmaya aday gösteriliyor.



Vaillant



Onur DEMİR

Aksa Çukurova Doğalgaz
Mersin Bölge Müdürlüğü
Tesisat Kontrol Mühendisi

“ Ürün üzerinde kullanılan malzemeler ve mühendislik çalışmaları düşünüldüğünde, toplam tesisat maliyetinin %1’in altında bir fiyata sahip olduğu düşünülerek, olası durumlarda can ve mal güvenliğini koruması bakımından tolere edilecek bir fiyat olarak görmekteyiz.”

Doğalgaz Tesisatlarında İzolatör kullanımının Önemi

Doğalgaz tüm dünyada en güvenli yakıt olarak kabul edilmekte ve bu doğrultuda doğalgaz kullanımı tüm dünya üzerinde hızla artmaktadır. Yeni kullanıcıların tesisat yapım süreçlerinde abone can ve mal güvenliğini sağlamak açısından alınacak önlemler; teknoloji ve mühendislikte kaydedilen ilerlemeler doğrultusunda gün geçtikçe artmaktadır.

Yukarıda bahsi geçen tesisat yapım süreçlerinde abone can ve mal güvenliği açısından alınacak önlemlerin başında izolatör gelmektedir. İzolatör; gelişen teknoloji ve mühendislik çalışmaları neticesinde doğalgaz tesisatlarında elektrik risklerini azaltmak ve kazalara mahal vermemek için geliştirilen tesisat bağlantı parçasıdır. Bu bağlantı parçası; doğalgaz çelik borusu ile elektrikle çalışan cihazların esnek bağlantı hortumu arasında kullanılarak cihazlarda meydana gelecek herhangi bir elektrik akımını tesisata iletmeyecek ve böylelikle doğalgaz borusuna temas edilmesi durumunda herhangi bir tehlike arz etmeyecektir. İzolatör görüntü itibarıyla dişli rakor şeklinde olup, sertifikalı firmalarımızın yıllardır tesisatlarda kullandığı bir malzeme olması bakımından, montaj olarak herhangi bir zorluğu bulunmamaktadır. Ürün üzerinde kullanılan malzemeler ve mühendislik çalışmaları düşünüldüğünde, toplam tesisat maliyetinin %1’in altında bir fiyata sahip olduğu düşünülerek, olası durumlarda can ve mal güvenliğini koruması bakımından tolere edilecek bir fiyat olarak görmekteyiz. Bu kapsamda, gerek dağıtım şirketi olarak bizler gerekse iç tesisatları yapan sertifikalı firmalarımızın bu ürünü ticari olarak görmeyip, amacının kullanıcı güven-

liğini sağlamak, ulusal doğalgaz piyasasının gelişimine katkı sağlayacak mühendislik yaklaşımını sergilenmesi gerektiğini düşünmekteyiz.

Aksa Doğal Gaz Dağıtım A.Ş. olarak; TS 7363’te belirtilen “Bu standartta belirtilmeyen hususlar, bölgesel uygulama farklılıkları, işletme şartlarına bağlı geliştirilen iyi mühendislik çalışmaları ile teknolojik gelişmelere bağlı oluşan yeni uygulamalara ilişkin olarak; dağıtım şirketleri, mevzuat ve bu standartla çalışmayacak şekilde, “iç tesisat teknik esasları”nda düzenleme yapabilir.” maddesine istinaden doğal gaz iç tesisatlarında izolatör kullanımı geliştirilen iyi mühendislik çalışmaları örneği olarak kabul edilerek, uygulamada can ve mal güvenliğine yapacağı katkı düşünülerek, pilot bölge uygu-



Şekil 1: Ocak bağlantısında izolatör kullanımı

lamasında öncülük ederek; ilk etapta 14 Şubat 2022 tarihi ile; Elazığ, Manisa ve Urfa şehirlerimizde uygulamaya izin vermiş bulunmaktayız. Uygulama başlamadan bir ay öncesinde tüm sertifikalı firmalar bilgilendirme yazısıyla bilgilendirilmiş olup, ürün montaj şekli ile alakalı olarak hazırlanan doküman bilgilendirmek amacıyla paylaşılmıştır. Ürün kullanım amacı bakımından, kullanıcıların can ve mal güvenliği kapsamında uygun bulunmasıyla İzolatör kullanımının yaygınlaştırılması kapsamında 08 Mart 2022 tarihinde Çanakkale , Ordu , Giresun ve Balıkesir Şehirlerinde başlanacağı kararı alınmış ve 25.02.2022 tarihinde Çukurova Bölgemizde (Adana-Hatay-Osmaniye-Mersin) uygulamayı başlatma kararımız sonrası,tüm sertifikalı firmalarımız bilgilendirilmiştir.

İZOLATÖR KULLANIMI SAYESİNDE GÜVENLİ ŞEKİLDE DOĞAL GAZ KULLANIMI

Mersin bölgemizde uygulamaya geçmemizle beraber izolatör kullanımının abone can ve mal güvenliği açısından sağladığı yararları daha yakından şahit olmaktayız. Uygulamaya geçildiği tarihten itibaren izolatör kullanımı sayesinde tespit edilen 2 adet bina doğalgaz tesisatında elektrik akımı tespit edilerek 187 Acil Ekiplerimizce gaz arızı geçici olarak sonlandırılmış ve gerekli düzeltmelerin yapılması sağlanarak yeniden gaz verilmiştir. İzolatör kullanımı sayesinde binalarında oluşan elektrik akımından dolayı herhangi bir kimse etkilenmeyerek güvenli şekilde doğal gaz kullanımına devam etmişlerdir.

Şekil 1'de yer alan I.1822-028-55 lot numaralı izolatörümüzün ocak esnek bağlantı hortumu öncesinde kullanımı görülmektedir. Mersin bölgemiz uhdesinde doğalgaz dönüşüm süreçleri devam eden ve teknik ekiplerimizce kontrolleri gerçekleştirilen daire tesisatımızda abonemizin



Şekil 2: Kontrol kalemi ile mutfak ocağında elektrik kaçağı kontrolü

ocaklarında elektrik kaçağı olduğu tespit edilmiştir.

Fotoğrafta teknik ekiplerimizce yerinde kontrol kalemi ile yapılan inceleme sonucunda mutfak ocağında elektrik kaçağı olduğu görülmektedir. (Şekil 2)

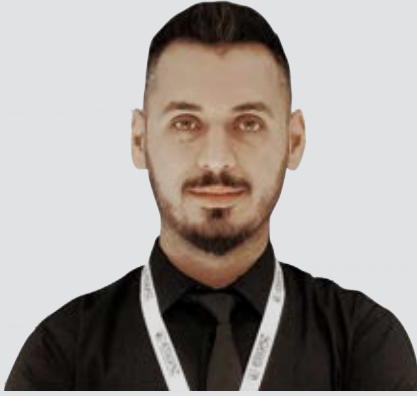
Teknik ekiplerimiz cihazda bulunan elektrik akımının doğalgaz borusuna iletilmesi durumunu kontrol etmektedir.(Şekil-3) İzolatör kullanımı dolayısıyla cihazda bulunan elektrik akımı doğalgaz borusuna iletilmediği görülmektedir. Görevini yerine getiren izolatör sayesinde herhangi bir kimse elektrik akımından dolayı zarar görmemiştir. Fotoğraflarda yer alan dairemizin gaz arızı, cihaza gelen elektrik akımının yetkilileri tarafından gideril-

mesi doğrultusunda, yeniden kontrol edilerek doğal gaz arzı güvenli bir şekilde tekrardan sağlanmıştır.

Yaşamış olduğumuz ve sizlere anlatmaya çalıştığımız bu vaka ile, izolatör uygulanması noktasında ısrarcı olmamızın ne kadar doğru bir karar olduğunu görmekteyiz. Kararımızı destekleyen ve kullanımı konusunda öncü olan şirketimizin değerli yöneticilerine, ürünün fikri ve oluşumunda emek harcamış ve tarafımıza ulaşmasını sağlamış herkese, şahsım ve bu olayda zarar görmeden atlatan abonelerimiz adına teşekkür ederiz. İzolatör kullanımının tüm şirketlerde ve bölgelerde yaygınlaştırılması noktasında desteklediğimi tekrardan hatırlatmak isterim.



Şekil 3: Doğalgaz borusu elektrik kaçağı kontrolü



Erdem ÖZAŞIK

ESGAZ Coğrafi Bilgi Sistemleri Takım Lideri

“Çarpık ve plansız altyapı inşaatlarının oluşması ve kurumların birbirlerinin hatlarının konumsal bilgisine erişememesi sebebi ile ölümle ve yaralanmalarla sonuçlanan kazaların yaşanması bütünleşik altyapı bilgi sistemlerinin önemini arz etmektedir.”

Altyapı Koordinasyon Bilgi Sistemi (AKBS) yazılımının Geliştirilmesi Projesi

1. GİRİŞ

Coğrafi bilgi sistemleri verilerin toplanmasına, düzenlenmesine, depolanmasına, yönetilmesine, dönüştürülmesine, analiz edilmesine ve gösterilmesine yardımcı olabilen bir teknolojidir. Coğrafi bilgi sistemleri ile bilginin elde edilmesi yanında doğru bilginin, doğru yere, zamanında, hızlı, güncel, tam ve bir bütün içinde sunulması gerekmektedir. Her kurum coğrafi bilgi sistemlerini kendi amacına göre yorumlayabilmekte ve uygulama alanlarında değişik şekillerde kullanabilmektedir. Fakat kurumlar çalışmalarını sırasında farklı kurumların verilerine ulaşamamakta, yalnız kendi verilerine ulaşabilmektedir. Bu nedenle, çalışma planı hazırlanması sürecinde bilgi eksikliğinden kaynaklanan karar sürecinin uzaması, çalışma planında hatalara yol açmakta, çarpık ve plansız altyapı inşaatlarına sebep olmaktadır. Bir altyapı kurumu yapacağı altyapı çalışmasını, Belediye Yol İşleri Müdürlüğü'nün yapacağı yüzey kaplama çalışmasından haberdar olmayarak tamamlaması, yapılan yolun altyapı çalışması ile bozulması ve yüzey kaplama işleminin tekrar yapılmasına sebep olacaktır. Altyapı inşaatı yapan kurumların birbirlerinden habersiz aynı alana uyguladığı çalışma planı ile systemsiz çalışılması sonucu, saha çalışmalarında farklı kurumların altyapılarına zarar verilmesi, çarpık ve plansız altyapı inşaatlarının oluşmasına zemin hazırlayacaktır.

Altyapı Koordinasyon Bilgi Sistemi Yazılımının Geliştirilmesi projesi ile, Eskişehir sınırları içerisinde bulunan

altyapı kurumları ve ilgili belediyelere ait bilgileri toplayarak belli bir düzen içerisinde birbirine entegre edilerek doğru bilginin gösteriminin sağlanacağı, altyapı kurumları ve ilgili belediyelere kullanımına sunulacağı, kurumlar arası daha hızlı haberleşmenin sağlanacağı, ruhsat başvurularının, ruhsat takibinin yapılabileceği, yol çalışmalarının ve kazı sırasında oluşan hafriyatların takibinin yapılabileceği mobil ve web tabanlı uygulamanın geliştirilmesi planlanmıştır.

1.2. AKBS Hedefleri

Çarpık ve plansız altyapı inşaatlarının oluşması ve kurumların birbirlerinin hatlarının konumsal bilgisine erişememesi sebebi ile ölümle ve yaralanmalarla sonuçlanan kazaların yaşanması bütünleşik altyapı bilgi sistemlerinin önemini arz etmektedir. Tüm kurumlar tarafından depolanan altyapı bilgilerinin tek ve merkezi yerden bütünleşmiş şekilde gösterimi ile birbirlerinin çalışma planlarına erişebileceği yeni altyapı hatlarının doğru ve hızlı tasarlanması, saha çalışmalarında diğer kurumların altyapı elemanlarına verilebilecek hasar ihtimalinin en aza indirilmesi ile ölümle ya da yaralanmalar ile sonuçlanacak maddi ve manevi kayıplar önlenecektir.

AKBS uygulaması kapsamında kullanıcılar web ve mobil uygulamalar ile sisteme bağlanarak coğrafi bilgi sistemleri araçları ile tüm kurumların altyapı şebekesi üzerinde yaşanması muhtemel acil durumların bütünleşik bir sistem üzerinden takip edilmesi, yönetilmesi, raporlanması ve böylelikle maddi ve manevi kaynakların

gereğinden fazla tüketiminin önüne geçilmesi hedeflenmektedir. Proje kapsamında Eskişehir ilindeki tüm kurumların alt yapı projelerini daha etkin oluşturma, kontrol etme ve yönetme, saha çalışmalarında ve acil durumlarda daha hızlı ve doğru kararlar verebilmesi hedeflenmiştir.

2. PROJE GELİŞTİRME SÜRECİ

2.1. Sistem Tasarımı

Sistem amaç ve hedeflerinin belirlenmesi, entegrasyonların ve uygulama araçlarının tespit edilmesinin yanı sıra yazılım ve donanım teknik altyapısının oluşturulması aşamalarını kapsamaktadır. İlk olarak, uygulama kullanıcısı olması öngörülen kurumlara uygulama amacı ve hedefleri paylaşılmış, kurumların ilave talepleri doğrultusunda ihtiyaçlar belirlenmiş, tüm ihtiyaçlar doğrultusunda da uygulamanın çalışabilmesi için yazılım ve donanım gereksinimleri belirlenmiştir.

Server için C# + REST API, client için HTML5 + CSS3 + Bootstrap + Typescript + Angular ve Database için ise MsSQL kullanılmıştır.

2.2. Kullanıcı Tip ve Yetkilerin Belirlenmesi

AKBS uygulaması yönetim paneli içerisinde kullanıcı yönetim paneli oluşturulmuştur. Kullanıcı yönetim panelinde; kullanıcı grupları oluşturma, mevcut kullanıcı yetki ve grubunu değiştirme, yeni kullanıcı ekleme, kullanıcının uygulamalara erişimini engelle-

me veya açabilme, kullanıcı yetkilerini değiştirebilme ve görüntüleyebilme özelliklerini içeren katmanlar ve araçlar bulunmaktadır. Uygulama yöneticisinin, kullanıcı grupları oluşturabilmesi özelliği sayesinde, aynı işlemlere sahip olması gereken kullanıcılara aynı yetki grubu ataması yapılabilmektedir. Bu şekilde bir defaya mahsus yetkilerin tanımlandığı kullanıcı grupları ile kullanıcıya yetki grubu tanımlandığında ilgili kullanıcının gerekli yetkileri alınması sağlanmıştır. Kullanıcı ekleme sırasında kullanıcının adı, soyadı, kurumu, kullanıcı grubu, telefon numarası, mail adresi ve şifre bilgileri girilmekte ve kullanıcı bilgileri kullanıcıya iletilmektedir. Kullanıcı uygulamaya ilk girişini tek kullanımlık şifresi ile yapmakta ve uygulama açılışında gelen şifre değiştirme ekranında kendi şifresini oluşturmaktadır. Kullanıcı şifreleri yöneticinin seçtiği periyotlarda değişmektedir. Şifreler en az 1 büyük harf, en az 1 küçük harf, rakam ve en az bir karakterden oluşmaktadır.

3. AKBS UYGULAMASININ FONKSİYONLARI

CBS tabanlı olarak geliştirilen AKBS uygulaması koordinata gitme, seçili noktanın koordinatını gösterme, cetvel ile harita üzerinde uzunluk hesaplama, katmanlar (adres kurum altyapı bilgileri, ruhsat bilgileri, yol çalışmalarının kontrolünün sağlanabileceği katmanlı yapı) ve harita altlıkları (Uydu, OSM, vb.) gibi birçok CBS

fonksiyonlarından yararlanma avantajı sağlamaktadır. Tüm kurumlara ait alt yapı bilgileri WMS/WFS servisleri ile uygulamaya entegre edilerek kurum ve öznelik bilgilerine göre tematik gösterimi sağlanmaktadır. Kurumlar altyapı projelerini oluştururken diğer kurum altyapılarını da görmesi ile en doğru projeyi oluşturabilmektedir. Oluşturulan projelerin ve çalışma takviminin diğer kurumlar tarafından da görülmesi, kazıya nezaret etmesi gereken diğer kurum yetkilileri, polis, zabıta, itfaiye, Aykome vb. yetkililere bildirim yapılması ile kazı sırasında oluşabilecek hasarların önüne geçildiği gibi doğru çalışma takvimini de oluşturabilmesi sağlanmaktadır. Belediyenin yapacağı yüzey kaplama çalışmalarının da AKBS uygulaması üzerinden takibi yapılması ile altyapı kurumu yapacağı altyapı çalışmasını yüzey kaplama çalışmasından önce tamamlaması, kaplaması yapılan yolun altyapı çalışması ile tekrar bozulmasının ve yüzey kaplama işleminin tekrar yapılmasının önüne geçerek maddi kayıpları ortadan kaldırmaktadır. Kazı çalışmalarında ortaya çıkan hafriyat miktarı uygulama tarafından hesaplanarak hafriyat taşıyan araç bilgileri uygulamada tutulmakta, hafriyatın eksiksiz olarak döküm yerlerine götürülmesinin takibi yapılabilmektedir.

3.1. Altyapı Kazı Ruhsat Başvurusu

Altyapı kurumu kullanıcısı çalışacağı alanda bulunan kendi kurumu-



Ruhsat Başvuruları Listesi						
Başvuru ID	Kurum	Başlama Tarihi	Bitiş Tarihi	Konu	Onay Durumu	İşlem
2021-00000001	ESGAZ	06.02.2021	07.02.2021	İmalat	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-00000002	ESGAZ	08.02.2021	04.03.2021	Hasar	Tamamlanan	🔍 🗑️
2021-00000003	ESGAZ	11.02.2021	11.07.2021	Hasar	Tamamlanan	🔍 🗑️
2021-00000004	AYINDAR	24.02.2021	13.03.2021	Hasar	Tamamlanan	🔍 🗑️
2021-00000005	AYINDAR	26.02.2021	01.08.2021	Hasar	Tamamlanan	🔍 🗑️
2021-00000006	AYINDAR	26.02.2021	01.03.2021	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-00000008	ESAF	26.02.2021	02.04.2021	Günlük	Onay	🔍 🗑️
2021-00000009	ESAF	03.03.2021	02.04.2021	Hasar	Onay	🔍 🗑️
2021-00000016	AYINDAR	22.04.2021	24.04.2021	Tarım	Onay	🔍 🗑️
2021-00000017	AYINDAR	02.05.2021	01.05.2021	Hasar	Onay	🔍 🗑️

İptal Edilen Başvurular						
Başvuru ID	Kurum	Başlama Tarihi	Bitiş Tarihi	Konu	Onay Durumu	İşlem
2021-00000001	ESGAZ	06.02.2021	07.02.2021	İmalat	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-00000006	AYINDAR	26.02.2021	01.03.2021	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-00000018	AYINDAR	27.04.2021	30.04.2021	Hasar	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001018	AYINDAR	14.04.2021	14.08.2021	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001020	AYINDAR	19.05.2021	18.05.2022	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001021	AYINDAR	01.05.2021	01.05.2022	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001022	OSDAŞ	02.06.2021	02.07.2021	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001023	OSDAŞ	02.06.2021	02.07.2021	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001024	AYINDAR	01.05.2021	01.05.2022	Tarım	İptal Edilen	🔍 🗑️
2021-0001029	ESGAZ	24.05.2021	27.05.2021	Hasar	İptal Edilen	🔍 🗑️

na ve diğer altyapı kurumlarına ait altyapı bilgilerini ve çalışma bilgilerini harita üzerinde görebilmektedir. Tüm altyapı kurumlarının verilerinin görüntülenmesi ile en doğru şekilde projenin çizimi ile çalışma bilgilerinin girilmesi ve uygun çalışma takviminin belirlenebilmesi sağlanmıştır. Haritada ruhsat çizimi tamamlanan ruhsat açılan ekranda çalışma bilgilerini, kazı metrajlarını, proje sorumlusu, saha sorumlusu bilgilerini, çalışma yapılacak alana ait resim/dosya girebilmekte ve tüm kurumlar tarafından görüntülenebilmektedir.

3.2. Altyapı Kazı Ruhsat Başvurularının Onaylanması

Onay bekleyen başvurular, başvuru onay ekranında listelenir. Yetkili kullanıcı başvuruya ait tüm verileri ve başvuru yapılan alanı görüntüler, başvuruyu onaylayabilir. Onayladığı ruhsata ait ruhsat başvuru formu otomatik oluşur. Tüm kurumlarda başvuru onayı bildirim olarak görüntülenir.

3.3. Altyapı Çalışmasının Sonlandırılması

Çalışmanın tamamlandığı olarak sonuçlandırılması, diğer kurumlara ve Aykome'ye anlık çalışma bilgisinin iletilmesi sağlanmıştır. Sonuçlandırma sırasında güncel kazı bilgileri girilerek planlanan ve gerçekleşen metraj farklarının görüntülenebilmesi sağlanmıştır. Sonuçlandırma işleminde kazı fotoğrafları sisteme yüklenebilmektedir.

3.4. Ruhsat Başvurusu Liste Ekranları

Tüm listelerde alanlar filtrelenebilir, seçilen başvuruya haritada konumlanabilir ve detay bilgileri görüntülenebilir.

- ▶ Ruhsat Başvuru Listeleri (Tüm Kurum Başvurularını Listeler)
- ▶ Başvurularım (Kullanıcının Kurumuna Ait Başvuruları Listeler)
- ▶ Tamamlanmış Başvurular ve İptal Edilen Başvuru Listeleri
- ▶ İptal Edilen Başvurular

3.5. Yol Çalışması Tanımlama ve Sonuçlandırma

Belediye yol işleri kullanıcıları yol çalışmalarını uygulamaya bilgi amaçlı girebilmekte ve girilen çalışma zamanı ve son durumu diğer kullanıcılar tarafından görüntülenebilmektedir. Böylelikle kurumlar yapacağı altyapı çalışmalarını yol çalışması yapılmadan tamamlamak üzere planlayabilmektedir.

3.6. Hafriyat Takibi

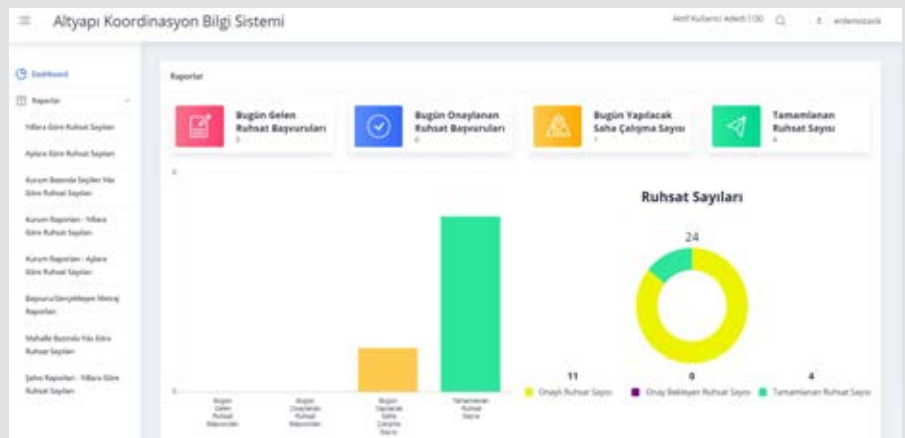
Başvuru sırasında ve çalışma tamamlanırken girilen kazı bilgileri ile çıkacak olan hafriyat miktarı hesaplanacaktır. Çalışma yapan kurum, hafriyatı taşıyacak araç plaka bilgisi ve döküm yeri bilgilerini girecektir. Döküm yerinde girilen bilgiler ile getirilen hafriyat miktarı kontrol edilecektir.

3.7. Eksik/Hata Bildiri

Kullanıcılar harita üzerinde fark ettiği eksikleri/hataları uygulama üzerinden ilgili kuruma bildirebilmektedir. Eksik hata bildirimini anlık olarak ilgili kullanıcıya düşmekte, gerekli çalışma yapıldığında açıklama eklenerek geri bildirim yapılabilmektedir.

3.8. Günlük Çalışma Bildirimleri

Yapılacak olan kazı çalışmaları, yol çalışmaları ve ruhsat onayları ilgili tüm kullanıcılara bildirim olarak gönderilmektedir. Uygulama açılışın-



da “Günlük Çalışma Listesi” ile o gün yapılacak olan tüm çalışmalar listelenmekte ve haritada farklı stil ile görünür olmaktadır.

3.9. Kurum Bildirimleri

Yetkili kullanıcı; kurum, kişi seçerek veya tüm uygulama kullanıcılarına bildirim gönderebilmektedir.

3.10. Rapor Çıktıları ve Dashboard Ekranları

İstatiksel verilerin görüntülenebileceği rapor ekranları ve dashboard ekranı hazırlanmıştır.

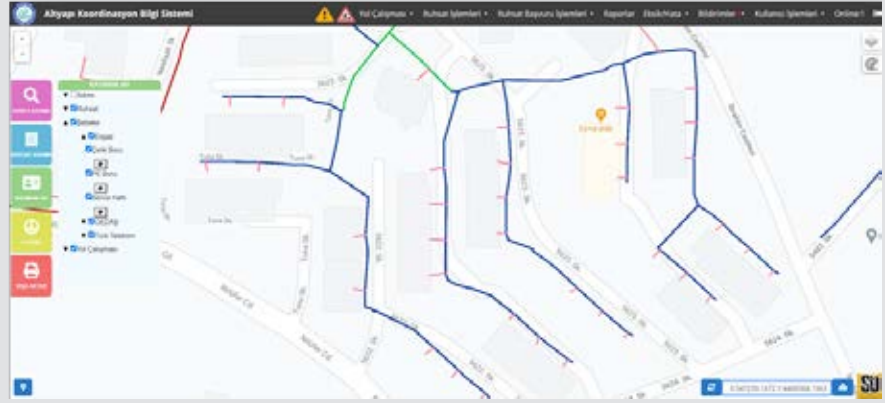
- ▶ Yıl-Ay Detayında Ruhsat Sayıları
- ▶ Kurum ve Yıl Detayında Ruhsat Sayıları
- ▶ Mahalle ve Yıl Detayında Ruhsat Sayıları
- ▶ Şahıs Raporları - Yıl Detayında Ruhsat Sayıları
- ▶ Başvuru/Gerçekleşen Ruhsat Sayıları

3.11. MAKS(Mekansal Adres Kayıt Sistemi) Entegrasyonu

MAKS entegrasyonu sonucunda güncel adres verileri ile çalışma imkânı sağlanacaktır. Harita alan çizimi sonrasında ilçe, mahalle ve cadde/sokak seçimi ile birden fazla sokağa ait ruhsat başvurusu yapılabilecektir.

3.12. Kurum Entegrasyonu

Kurum verileri WMS-WFS aracılığı ile haritada görüntülenebilecektir. Pi-



lot çalışma olarak, ESGAZ A.Ş. şebeke verileri entegre edilmiştir.

4. SONUÇ

AKBS yazılımı ile coğrafi bilgi sistemleri teknolojisi kullanılarak mevcut durumda yönetmekte olduğumuz süreçlere yeni bir bakış açısı ile yaklaşarak bütünlük bir yapının ortaya konulmuştur. Kurumların diğer kurumların hatlarına zarar verme olasılığı en aza indirilecektir. Kurumların kendi hatları üzerinde karşılaşılabilecek acil durumlarda daha etkin müdahale yöntemleri ile yönetilmesi sağlanacaktır.

Belediyenin yapacağı yüzey kaplama çalışmalarından haberdar olan kurumlar çalışmalarını yüzey kaplama çalışmasından önce tamamlayacağı için sokaklarda görülen asfalt yaması, kesilmiş ve yüzey kaplaması tamamlanmamış yollar gibi görüntü kirliliği yaratan durumlar yok olacağı gibi insanlara daha rahat yaşam olanağı sağlanacaktır. Bu kapsamda ulusal

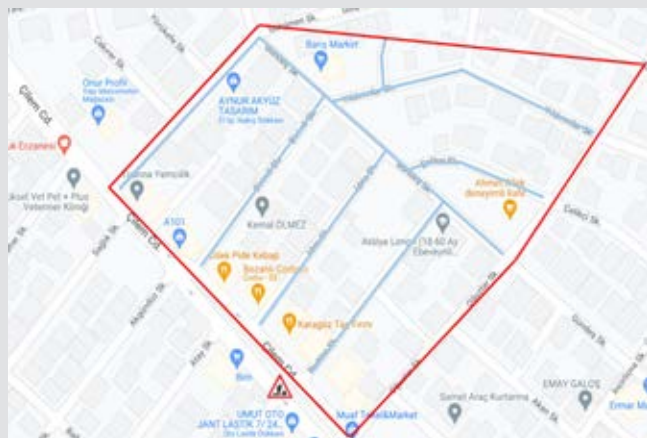
düzeyde farklı altyapı kurumlarının bütünlük bir sistem üzerinde koordinasyonunun sağlanması konusunda örnek olacak nitelikte bir projedir. Her ilin/illerin coğrafi konumu, sosyal yapısı, büyüklüğü gibi faktörleri birbirinden farklılık gösterse de temelde aynı hizmet sunulduğundan ve sonunda etkileenecek olan aynı hedef müşteri kitlesi bulunduğundan sektör çalışmalarına katkı sağlayacak, ileride yapılacak çalışmalara altlık olabilecek nitelikte bir projedir.

KAYNAKLAR

E.B.B Alt Yapı koordinasyon merkezi (AYKOME) Uygulama Yönetmeliği <https://kms.kaysis.gov.tr/Home/GoSter/63066?AspxAutoDetectCookieSupport=1>

Birlikte Çalışabilirlik Platformu <https://wiki.netcad.com.tr/display/HELP/KEOS.MISGIS>

Mayor Of London <https://maps.london.gov.uk>



Adres Seçimi İle Ruhsat Başvurusu		
İlçe	Mahalle	Cadde Sokak
ALPU	BULDUKPINAR MAHALLESİ	ALİYA İZZETBEGOVIÇ CD
BEYLÜKOVA	CUMHURİYET MAHALLESİ	ELİTEZ SK
ÇİFTELER	CUMHURİYET MAHALLESİ	YENİÇAĞ SK
GÜNYÜZÜ	ÇALKARA MAHALLESİ	KILAVUZ SK
HAN	ÇAMLICA MAHALLESİ	ÖZGÜRÇAN SK
İNÖNÜ	ÇANAKKIRAN MAHALLESİ	ÖZGÜNEŞ SK
MAHMUDIYE	ÇUKURHİSAR YENİ MAHALLESİ	GÜLÜŞAN SK
MİHALGAZİ	DANIŞMENT MAHALLESİ	TEKMİL SK
MİHALIÇCIK	EĞRİÖZ MAHALLESİ	ÖZGÜNER SK
ODUNPAZARI	EMİRCEOĞLU MAHALLESİ	TÜRKŞEN SK
SARICAKAYA	ERTUĞRULGAZİ MAHALLESİ	FERDA SK
SEVİTGAZİ	ESENTEPE MAHALLESİ	ULFET SK
SIVRİHİSAR	ESKİBAĞLAR MAHALLESİ	SÖNMEZAY SK
TEPEBAŞI	FATİH MAHALLESİ	KURTEPE SK

SEÇİMİ TAMAMLA

GİPES MÜHENDİSLİK

Müşavirlik İnşaat Turizm San.ve Tic. Ltd. Şti.



Güvenilir

İktisadi

Projelerle

Emsaller

Sunar...



- ❖ Mühendislik
- ❖ Müşavirlik

- ❖ Fizibilite
- ❖ Etüt

- ❖ Proje Tasarımı
- ❖ Proje Kontrolü



GAZETEENERJİ

WWW.GAZETEENERJİ.NET



gazeteenerji

info@odakligrup.com





mükad
MÜHENDİS VE MİMAR KADINLAR DERNEĞİ

MEKTES'22
Mekanik
Tesisat Zirvesi

“BİNA ENERJİ PERFORMANSINDAKİ AÇIKLAR”

"Tasarım'dan İşletmeye
Enerji Kayıpları"

5 Ekim 2022

Teknopark Ankara

Stratejik Partnerlerimiz



TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ
Türkiye İklimlendirme Meclisi



Destekleyenler



Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



www.mektes22.com