

6. Ankara
İç Tesisat
Buluşması

BAŞKENTGAZ
Enerjinin Başkenti

GASTECHNICS

25 Şubat 2023
Teknopark Ankara

Doğal Gaz İç Tesisat Teknoloileri Dergisi

www.gastechnewsdergisi.com

GASTECHNICS

GFS
FLEX SYSTEMS

YIL 12 • SAYI 134 • KASIM 2022

Aylık Süreli Yayıncıdır.



İç Tesisat Sektörü
İstanbul'da Buluşuyor

6. Ankara İç Tesisat Buluşması

25 Şubat 2023

Teknopark Ankara

BAŞKENTGAZ

Enerjinin Başkenti

DOĞAL GAZ ve PETROL HAT BORULARI



Türkiye'nin global yeşil çelik üreticisi olan Tosçelik'in, Dünyanın en düşük karbon ayak izine sahip fabrikalarında üretilen; doğal gaz, petrol, petrol türevleri ile her türlü yanıcı ve patlayıcı gazların iletiminde ve dağıtımında kullanılan doğal gaz ve petrol hat boruları, konut ve sanayi doğal gaz iç tesisat hatları, LPG tesisat hatları, petrol ve doğal gaz iletim hatları gibi sektörlerde ve uygulamalarda kullanılmaktadır.

Daha fazla bilgi için
QR kodu okutun.



YÖNETİM İmtiyaz Sahibi

Odaklı Yayıncılık Tanıtım ve Sanayi
Ticaret Ltd. Şti.
Adına
Nurhan SAĞIR

Yayınlayan

Odaklı Medya Grup Bas. Yay. Rek. Ve Tan.
Hiz. Tic. Ltd. Şti

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve Genel Yayın Yönetmeni

Özay SAĞIR
o.sagir@odakyayincilik.com

Yayın Danışmanı

Mustafa Ali AKMAN
Özgür ÖZKAN

Yazı İşleri Koordinatörü

Hüsamettin SAĞIR
h.sagir@odakyayincilik.com

Reklam Koordinatörü

Ethem KUT
e.kut@odakyayincilik.com

Yönetim Merkezi

Odaklı Grup Medya Anonim Şirketi
Tatlısu Mah. Arif Ay Sok. No:36/2
Ümraniye/ İstanbul
Tel: (0216) 527 32 62
Faks: (0216) 527 32 63
info@odakyayincilik.com

Tasarım

Odaklı Yayıncılık Tanıtım Hizmetleri
Tel: (0216) 527 32 62
tanitim@odakyayincilik.com
Abone ve Okur Hizmetleri
abone@odakyayincilik.com

Baskı

Evos Basım Yayın İnşaat
Turizm San.ve Tic.Ltd.Şti.
İvedik OSB Matbaacılar Sit. 1515 Cad.
No: 51 Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0 (312) 278 49 61-62

Baskı Tarihi

1.11.2022

Bu dergi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.
Basın Kanunu'na göre
Yerel Süreli Yayındır.

Fiyatı: 10 TL
Yıllık Abonelik: 100 TL

(Fiyatlara KDV Dahildir. Yıllık
gönderimlerde kargo
fiyata dahil, tek gönderimlerde
dahil değildir.)

08



Dr Fatih Birol



20



24



36

- İklimlendirme sektörünün buluşma noktası ISK – SODEX
- Daikin, Japon Kültürünü Tanıtmaya Devam Ediyor
- EYODER, Enerji Verimliliği Sektörünü EIF’te Bir Araya Getirdi
- Aksa Doğalgaz Dijital Dönüşüm Sürecinin İlk Aşamasını Tamamladı

30

ŞİRKET HABERLERİ

- Bursagaz’dan abonelerine kış öncesi uyarılar
- Bosch Termoteknik ekibi pazarlamanın en iyileri arasında...
- Zorlu Enerji’den “Bilinçli Doğal Gaz Kullanım Kampanyası”
- GAZBİR Ağustos 2022 Doğal Gaz Sektör Raporu Yayınlandı
- İGDAŞ’ın kadınları, Yerebatan Sarnıcı’na ziyaret etti
- İstanbul’da Doğal Gaz Faturaları Taksitle Ödenebilecek

38

**HABERLER**

- Gaz İhraç Eden Ülkeler Forumu: Doğal Gaz Piyasası Köklü Değişimden Geçiyor.
- IEA, Dünya ‘İlk Gerçek Küresel Enerji Krizini’ Yaşıyor.
- Peskov: TürkAkım Kapasite Artışı İçin Önemli Bir Potansiyele Sahip
- AB Enerji Komiseri, Norveç İle Gaz Fiyatı Üst Sınırını Görüştü
- 4. İstanbul İç Tesisat Buluşması 23 Kasım 2022’de Gerçekleşecek
- Doğal gazda Dünya Tasarruf Günü’ne özel ipuçları

06



42

GÜNCEL

- Vaillant, Küçük Akbabaları Koruma Projesi ile ekosistemi koruma çalışmalarında fark yaratıyor
- DemirDöküm, Yetkili Satıcıları ile Kırgızistan’ın Başkenti Bişkek’te Bir Araya Geldi

12

38

RÖPORTAJ

- “Yaratılan Değer Tüm Paydaşlarımıza Ait”
- “Önceliğimiz Müşteri ve Çalışan Memnuniyeti”

46

MAKALE

- Doğal Gaz Ticaret Merkezi Olma Yolunda Türkiye
- Türkiye’nin Enerjide Ticaret Merkezi Olma Hedefinde Doğalgaz Arz Güvenliği

EKİM 2022 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

"S. NO"	2022 Ağustos Sıralaması	Dağıtım Bölgesi	Dağıtım Şirketi	ANA FİRMA	Son Baz Yıl Varlık Tabanı 2022	Alış Fiyatı + ÖTV TL/m3
1	1	ANTALYA	ENERYA ANTALYA 3*	AHLATÇI / ENERYA	353.955.293	4,103634
2	3	ADANA-MERSİN-HATAY-OSMANIYE	AKSA DOĞALGAZ 3*	AKSA	764.973.495	4,103634
3	15	AFYONKARAHİSAR	AKSA AFYON 3*	AKSA	174.868.491	4,103634
4	2	AYDIN	ENERYA AYDIN 3*	AHLATÇI / ENERYA	246.913.930	4,103634
5	20	POLATLI	POLGAZ 3*	DELTA	118.555.363	4,103634
6	4	KIZILCAHAMAM	KIZILCAHAMAM DOĞ.GAZ DAĞ	KOÇOĞLU	2.162.049	4,103634
7	8	GÜMÜŞHANE BAYBURT	AKSA GÜMÜŞHANE 3*	AKSA	72.727.741	4,103634
8	5	ERZİNCAN	ENERYA ERZİNCAN	AHLATÇI / ENERYA	28.013.290	4,103634
9	6	İĞDIR	SERHAT GAZ 2*	İS-KA		4,103634
10	24	ISPARTA-BURDUR	TOROSGAZ 3*	SEL-TAN	209.209.849	4,103634
11	7	ERZURUM	PALEN	PALMET GRUP	33.880.058	4,103634
12	32	BALIKESİR	AKSA BALIKESİR 3*	AKSA	200.650.975	4,103634
13	14	SEYDİŞEHİR-ÇUMRA	SELÇUKGAZ 3*	CENGİZ İNŞAAT	35.737.063	4,103634
14	9	HAVZA-VEZİRKÖPRÜ-BAFRA	DELTA	AKMERCAN	55.139.213	4,103634
15	11	İSTANBUL	İGDAŞ	İBB		4,103634
16	31	M.K.PAŞA-SUSURLUK-KARACABEY	AKSA OVAGAZ 3*	AKSA	73.014.420	4,103634
17	10	BİTLİS-BİNGÖL-MUŞ	DOĞUGAZ 2*	DOĞUGAZ		4,103634
18	30	AKSARAY	ENERYA AKSARAY 3*	AHLATÇI / ENERYA	102.579.962	4,103634
19	12	GEYVE-ALİ FUAT PAŞA-PAMUKOVA	AKMERCAN GEPÄ	AKMERCAN	20.205.669	4,103634
20	58	ŞİİRT-BATMAN-KURTALAN	AKSA ŞİİRT BATMAN 3*	AKSA	100.234.444	4,103634
21	53	ÇANAKKALE	AKSA ÇANAKKALE 3*	AKSA	105.834.376	4,103634
22	13	TRABZON- RİZE	AKSA KARADENİZ	AKSA	35.896.458	4,103634
23	50	KAHRAMANMARAŞ	ARMADAŞ 3*	ARSAN	350.882.084	4,103634
24	48	İNEGÖL	İNGAZ 3*	ARSAN	168.830.302	4,103634
25	27	İZMİR	İZMİRGAZ 3*	KOLİN İNŞAAT	1.239.169.299	4,103634
26	37	SİVAS	AKSA SİVAS 3*	AKSA	149.639.198	4,103634
27	16	YOZGAT	SÜRMELİGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	33.178.865	4,103634
28	41	DİYARBAKIR	DİYARGAZ 3*	FERNAŞ İNŞAAT	269.210.324	4,103634
29	18	MUĞLA	AKMERCAN MUĞLA	AKMERCAN		4,103634
30	45	ÇORLU	ÇORDAŞ 3*	ARSAN	215.813.138	4,103634
31	19	ZONGULDAK - BARTIN	AKMERCAN BATIKAR	AKMERCAN	100.417.718	4,103634
32	42	KIRIKKALE-KIRŞEHİR	KIRGAZ 3*	KIRGAZ	196.509.353	4,103634
33	17	YALOVA-KARAMÜRSEL	ARMAGAZ 3*	ARSAN	236.634.957	4,103634
34	33	EDİRNE-TEKİRDAĞ-KIRKLARELİ	GAZDAŞ TRAKYA 3*	ZORLU	545.426.986	4,103634
35	47	TOKAT-AMASYA	AKSA TOKAT AMASYA 3*	AKSA	189.991.155	4,103634
36	46	BOLU-BİLECİK	AKSA BOLU-BİLECİK 3*	AKSA	217.335.762	4,103634
37	21	MANİSA	AKSA MANİSAGAZ	AKSA	31.976.868	4,103634
38	23	KARAMAN	ENERYA KARAMAN 3*	AHLATÇI / ENERYA	60.971.538	4,103634
39	22	ANKARA	BAŞKENTDOĞALGAZ	TORUNLAR		4,103634
40	25	KÜTAHYA	ÇİNİGAZ	SETAŞ A.Ş.	79.495.839	4,103634
41	55	BANDIRMA	AKSA BANDIRMA 3*	AKSA	52.202.814	4,103634
42	36	VAN	AKSA VAN 3*	AKSA	168.225.548	4,103634
43	26	ADIYAMAN-KAHTA-BESNİ-GÖLBAŞI	AKMERCANGAZ	AKMERCAN	39.754.330	4,103634
44	28	GEMLİK	AKSA GEMLİK	AKSA	8.858.398	4,103634
45	29	KARABÜK-KASTAMONU-ÇANKIRI	KARGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	66.714.125	4,103634
46	35	SAKARYA	AGDAŞ 3*	ERDEM HOLDİNG	456.720.270	4,103634
47	34	KONYA - EREĞLİ	ENERYA EREĞLİ	AHLATÇI / ENERYA	12.090.966	4,103634
48	49	ESKİŞEHİR	ESGAZ 3*	KOLİN İNŞAAT	357.096.779	4,103634
49	38	DÜZCE-EREĞLİ	AKSA DERGAZ 3*	AKSA	85.816.975	4,103634
50	40	ORDU-GİRESUN	AKSA ORDU GİRESUN	AKSA	52.350.590	4,103634
51	60	MALATYA	AKSA MALATYA 3*	AKSA	146.671.470	4,103634
52	43	ŞANLIURFA	AKSA ŞANLIURFA	AKSA	26.170.639	4,103634
53	63	NİĞDE-NEVŞEHİR	ENERYA KAPADOKYA 3*	AHLATÇI / ENERYA	83.567.577	4,103634
54	44	GAZİANTEP	GAZDAŞ GAZİANTEP 3*	ZORLU	400.293.104	4,103634
55	59	KONYA	ENERYA KONYA 3*	AHLATÇI / ENERYA	460.193.415	4,103634
56	39	ELAZIĞ	AKSA ELAZIĞ 3*	AKSA	147.088.539	4,103634
57	51	KARS- ARDAHAN	KARGAZ DAĞITIM	TURGAY KALEMÇİ	19.910.552	4,103634
58	52	DENİZLİ	ENERYA DENİZLİ	AHLATÇI / ENERYA	76.067.473	4,103634
59	54	KAYSERİ	KAYSERİGAZ	SOCAR	141.607.715	4,103634
60	56	ÇORUM	ÇORUMGAZ	ENERYA-ÇORUM ELK.	14.891.457	4,103634
61	57	UŞAK	UDAŞ	UDAŞ	35.656.172	4,103634
62	66	SAMSUN	SAMGAZ 3*	CENGİZ İNŞAAT	151.528.289	4,103634
63	61	BAHÇEŞEHİR	BAGDAŞ	SÜZER GRUP	813.766	4,103634
64	62	BURSA	BURSAGAZ	SOCAR	230.598.238	4,103634
65	64	KOCAELİ	İZGAZ	PALMET GRUP	159.951.693	4,103634
66	65	GEBZE	PALGAZ	PALMET GRUP	116.108.316	4,103634

Yıllık Tüketime Göre SKB (Sistem Kullanım Bedeli) (TL/m3)						SKB/ Alış Fiyatı Oranı 1*	SKB/ Satış Fiyatı Oranı
0-100.000	100.001-800.000	800.001-1.000.000	1.000.001-10.000.000	10.000.001 100.000.000	100.000.001 ve üzeri		
1,519733	0,539784	0,539784	0,275721	0,067857	0,030787	37%	27%
1,250816	0,736928	0,736928	0,286333	0,072629	0,039818	30%	23%
1,166446	0,742173	0,742173	0,493505	0,328155	0,218206	28%	22%
1,160257	0,774981	0,774981	0,202270	0,068357	0,231010	28%	22%
1,112452	0,684242	0,684242	0,555357	0,074358	0,046075	27%	21%
1,086727	0,629633	0,629633	0,454848	0,328585	0,237372	26%	21%
1,074874	0,619821	0,619821	0,412762	0,274874	0,183049	26%	21%
1,067610	0,678524	0,678524	0,190331	0,053387	0,014975	26%	21%
1,054175	0,674413	0,674413	0,621720	0,573144	0,528362	26%	20%
1,052400	0,524315	0,524315	0,380191	0,177150	0,082543	26%	20%
1,012437	0,574312	0,574312	0,232247	0,167871	0,121340	25%	20%
1,006924	0,498746	0,498746	0,198943	0,121997	0,074812	25%	20%
0,996946	0,389143	0,389143	0,218212	0,062865	0,018111	24%	20%
0,982021	0,580263	0,580263	0,206732	0,085312	0,035205	24%	19%
0,978369	0,978369	0,232103	0,232103	0,232103	0,232103	24%	19%
0,976801	0,389378	0,389378	0,098847	0,069375	0,048691	24%	19%
0,972702	0,679594	0,679594	0,258857	0,098598	0,037556	24%	19%
0,952358	0,448007	0,448007	0,321848	0,064257	0,012829	23%	19%
0,945952	0,447222	0,447222	0,227561	0,071204	0,021391	23%	19%
0,928652	0,579681	0,579681	0,518226	0,082520	0,013140	23%	18%
0,897124	0,524371	0,524371	0,238059	0,052612	0,046508	22%	18%
0,887398	0,584531	0,584531	0,216027	0,075383	0,026301	22%	18%
0,880184	0,381683	0,381683	0,128459	0,084834	0,075339	21%	18%
0,860160	0,443448	0,443448	0,330737	0,049488	0,043586	21%	17%
0,851657	0,313228	0,313228	0,123410	0,044050	0,029823	21%	17%
0,827099	0,403621	0,403621	0,297337	0,125098	0,052632	20%	17%
0,814234	0,541655	0,541655	0,189393	0,109084	0,062828	20%	17%
0,805834	0,572339	0,572339	0,323011	0,182298	0,102884	20%	16%
0,803614	0,527163	0,527163	0,450570	0,385104	0,329149	20%	16%
0,801383	0,360876	0,360876	0,169822	0,059579	0,020902	20%	16%
0,800514	0,405243	0,405243	0,197305	0,071147	0,024633	20%	16%
0,792752	0,377605	0,377605	0,163649	0,100318	0,023193	19%	16%
0,789599	0,474271	0,474271	0,197728	0,053389	0,014416	19%	16%
0,785902	0,273973	0,273973	0,111421	0,093589	0,039912	19%	16%
0,768987	0,358286	0,358286	0,241714	0,100546	0,041824	19%	16%
0,767313	0,354662	0,354662	0,140660	0,039401	0,011037	19%	16%
0,756833	0,236874	0,236874	0,090509	0,046492	0,039408	18%	16%
0,748206	0,355666	0,355666	0,170167	0,041451	0,010097	18%	15%
0,739809	0,448447	0,448447	0,218997	0,107127	0,044434	18%	15%
0,715422	0,420063	0,420063	0,158898	0,054801	0,018352	17%	15%
0,714417	0,272164	0,272164	0,180926	0,050873	0,021737	17%	15%
0,712784	0,391251	0,391251	0,233279	0,139090	0,082931	17%	15%
0,710467	0,467861	0,467861	0,367635	0,288880	0,226987	17%	15%
0,695886	0,387562	0,387562	0,151556	0,139021	0,002263	17%	14%
0,694831	0,536747	0,536747	0,156183	0,053688	0,018455	17%	14%
0,669776	0,327402	0,327402	0,143645	0,026241	0,018411	16%	14%
0,661833	0,232198	0,232198	0,167173	0,106175	0,067438	16%	14%
0,649292	0,368566	0,368566	0,204721	0,079011	0,035035	16%	14%
0,640250	0,259712	0,259712	0,129773	0,043669	0,033506	16%	13%
0,617971	0,299862	0,299862	0,095280	0,072174	0,015699	15%	13%
0,614307	0,337890	0,337890	0,275369	0,044884	0,007316	15%	13%
0,602319	0,447814	0,447814	0,212792	0,139947	0,092038	15%	13%
0,596622	0,215323	0,215323	0,103391	0,054323	0,028542	15%	13%
0,574681	0,255820	0,255820	0,164730	0,069648	0,029448	14%	12%
0,573539	0,237147	0,237147	0,150963	0,041348	0,011325	14%	12%
0,566392	0,282269	0,282269	0,135709	0,115843	0,098885	14%	12%
0,557517	0,298966	0,298966	0,248297	0,198009	0,164451	14%	12%
0,553519	0,295977	0,295977	0,133685	0,047547	0,020399	13%	12%
0,547217	0,274750	0,274750	0,120563	0,048053	0,030332	13%	12%
0,533327	0,331303	0,331303	0,234770	0,097985	0,040895	13%	12%
0,518566	0,406129	0,406129	0,094556	0,036853	0,014360	13%	11%
0,492665	0,217332	0,217332	0,133898	0,044683	0,015884	12%	11%
0,445756	0,260957	0,260957	0,152779	0,089441	0,052363	11%	10%
0,438571	0,298144	0,298144	0,119210	0,049188	0,010577	11%	10%
0,373944	0,182541	0,182541	0,094597	0,031329	0,016203	9%	8%
0,357208	0,170998	0,170998	0,101473	0,040667	0,014275	9%	8%

SİZE ZAMAN, MARKANIZA DEĞER KAZANDIRIYORUZ!

Ülke genelinde yaygın olarak kullanılan Doğal gaz ve Elektrik Tesisatı CAD Yazılımlarımızın yanı sıra Kurumsal Yazılımlarımız ile sektörel zorlukları aşmanızı sağlıyor, iş akışlarınızı hızlandıran yenilikçi dijital çözümler sunuyoruz.



PROJELENDİRME VE ONAY SÜREÇLERİNİZİ DİJİTALE TAŞIYIN!

Doğal gaz iç tesisat projelerinizi GasLine 3D, endüstriyel ve büyük tüketimli tesislerin doğal gaz tesisat projelerini GasLine Industry ile hazırlarken, tasarımdan onay sürecine kadar zamandan ve maliyetlerden tasarruf edin.



GasLine 3D
Doğalgaz Tasarım Programı

**gas
line** 
design for industry



Gaz İhraç Eden Ülkeler Forumu: Doğal Gaz Piyasası Köklü Değişimden Geçiyor

Gaz İhraç Eden Ülkeler Forumu (GECF), doğal gaz piyasasının piyasa koşulları ve yapılan yatırımlar açısından büyük değişiklikler geçirdiğini duyurdu.

Mısır'ın başkenti Kahire'de bakanlar düzeyinde gerçekleştirilen GECF'in 24'üncü oturumu sonrası yayımlanan yazılı açıklamada, "Rusya-Ukrayna Savaşı nedeniyle piyasadaki gelişmelerin gaz merkezlerinde ve uzun vadeli sözleşmelerin fiyatlarında dalgalanmalara yol açtığı" ifade edildi.

Açıklamada, gaz fiyatlandırma mekanizmasının değiştirilmesi, piyasa performansı risklerinin yönetilmesi ve siyasi amaçlarla "tavan fiyat" politikasının uygulanmasına yönelik girişimlerden duyulan derin endişeye vurgu yapıldı.

Açıklamada ayrıca, doğal gaz piyasasına müdahale girişimlerinin,



yatırımcı, üretici ve tüketicilere zarar verebileceği belirtildi.

Mısır Petrol ve Madeni Kaynaklar Bakanı Tarık el-Molla da yaptığı açıklamada, "Bugün, tüm uluslararası çabaların enerji güvenliği, sürdürülebilirlik ve enerjinin temini hedefine yo-

ğunlaştığı bu kritik zamanda bir araya gelmiş bulunuyoruz." dedi.

Doğal gaz kaynaklarının önemine işaret eden Molla, "Doğal gaz en temiz hidrokarbon yakıttır ve enerji geleceğinde önemli bir rol oynamaya devam edecektir." ifadelerini kullandı.

IEA, Dünya 'İlk Gerçek Küresel Enerji Krizini' Yaşıyor

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) başkanı Salı günü yaptığı açıklamada, dünya çapında sınırlanmış doğal gaz (LNG) pazarlarının sıkışması ve arzı kesen büyük petrol üreticilerinin dünyayı "ilk gerçek küresel enerji krizinin" ortasına koyduğunu söyledi.

Uluslararası Enerji Ajansı (IEA) başkanı Salı günü yaptığı açıklamada, dünya çapında sınırlanmış doğal gaz (LNG) pazarlarının sıkışması ve arzı kesen büyük petrol üreticilerinin dünyayı "ilk gerçek küresel enerji krizinin" ortasına koyduğunu söyledi.

OPEC+'nın Kararı Riskli

Uluslararası Enerji Ajansı Başkanı Fatih Birol, Ukrayna krizi nedeniyle Avrupa'ya LNG ihracatının artması ve Çin yakıt iştahında potansiyel bir toparlanmanın gelecek yıl 20 milyar metreküp yeni LNG kapasitesinin piyasaya geleceğine rağmen arzda sıkışıklığa yol açacağını vurguladı.

Singapur Uluslararası Enerji

Haftası'nda konuşan Birol, OPEC+'nın üretimi günlük 2 milyon varil/gün kısma kararının IEA'nın küresel petrol talebinin bu yıl 2 milyon varil/güne yakın artacağını öngördüğü bir dönemde "riskli" bir karar olduğunu da savundu.

Birol, "Bu karar riskli, çünkü dünya genelinde bir çok ekonomi bir resesyonun kıyısında ve eğer küresel bir resesyondan bahsediyorsak bana göre bu üretim kısıntısı kararı gerçekten talihsizlik" dedi.

Ancak Birol, cari enerji krizinin temiz enerji kaynaklarının kullanımının hızlandırılması, sürdürülebilir ve güvenli enerji sistemi oluşturulması için tarihi bir dönüm noktası olabileceğini de vurguladı.



Peskov: TürkAkım Kapasite Artışı İçin Önemli Bir Potansiyele Sahip

Türkiye ile Rusya'nın, TürkAkım doğal gaz boru hattı ile bağlandığını anlatan Peskov, "TürkAkım, gerekmesi halinde kapasite artırmak için önemli bir potansiyele sahiptir." dedi.

Peskov, Türkiye'nin, Batılı ülkelerden farklı bir duruş sergilediğini ve aralıklı olarak yapma imkanlarına sahip olduğunu vurgulayarak, "Türkiye, ülkemizle devam eden ticari ve ekonomik ilişkiler açısından ulusal çıkarlarını gözetiyor, Batı'nın yaptırım uygulamalarına katılmadılar. Bu hem Türk halkı hem de ikili ilişkilerimiz açısından fayda sağlıyor." diye konuştu.

Türkiye ile Rusya arasındaki gaz seviyatları üzerine görüşmelerin devam ettiğini belirten Peskov, "Çok formatlı iş birlikleri sürekli temas anlamına gelir, bu yüzden Türkiye ile görüşmeye devam ediyoruz ve bunu yapmaya devam edeceğiz." dedi. Rus gazına olası indirim konusuna da değinen Peskov, doğal gaz ticaretinde küresel bir konjonktürün

Kremlin Sözcüsü Dmitriy Peskov, TürkAkım doğal gaz boru hattında var olan kapasitenin artırılması için önemli bir potansiyelin bulunduğunu belirterek, Türkiye'de gaz merkezi kurulması ve doğal gaz sevkiyatlarına yönelik görüşmelerin sürdüğünü söyledi.

bulunduğunu ve herkesin makul sınırlar içerisinde bulunduğunu dile getirdi.

Peskov, Türkiye'de bir doğal gaz merkezi kurulmasına yönelik detayların da netleştirildiğini anlatarak, "Detaylar üze-

rinde çalışılıyor. Burada gazın satışıyla ilgili çok önemli bir kısmın olduğunu biliyoruz. Bu detaylar netleştikçe projenin ana hatlarını göreceğiz." değerlendirmesinde bulundu.

AB Enerji Komiseri, Norveç İle Gaz Fiyatı Üst Sınırını Görüştü



Avrupa Birliği Enerji Komiseri Kadri Simson Perşembe günü yaptığı açıklamada, Norveçli yetkililere doğal gaz fiyat sınırı da dahil olmak üzere yüksek enerji fiyatlarına yönelik planlanan "acil önlemler" hakkında bilgi verdiğini söyledi.

AB Enerji Bakanları bu hafta Ukrayna'daki savaşın ardından ve Rus

arızının azalmasıyla yükselen gaz fiyatlarını sınırlama ve potansiyel olarak sınırlandırma önerilerini tartıştılar.

Simson basın toplantısında yaptığı açıklamada, "Tüketicilerimizin ve işletmelerimizin faaliyet göstermeye devam edebilmeleri ve diğer küresel pazar bölgelerine karşı eşit oyun alanlarını kaybetmemeleri için gaz piyasasını

Rus gaz akışındaki düşüşün ardından Norveç, tüm AB ithalatının %25'ini gerçekleştirerek AB'nin en önemli doğal gaz tedarikçisi haline geldi.

şirketimize yardımcı olacak çözümler bulmalıyız."

Ancak Norveç Petrol ve Enerji Bakanı Terje Aasland ile görüşmesinin ardından konuşan Bakan, henüz bir karar verilmediğini ve bir fiyat sınırının arzu nasıl güvence altına alacağına ve tasarımına ilişkin soruları ele almak için çalışmaların devam ettiğini söyledi. AB Enerji Bakanları 24 Kasım'da tekrar bir araya gelecek ve Simson bu tarihten önce bir öneriyi reddetmeyeceğini umuyor dedi.

Simson ayrıca, Komisyonun AB'nin gaz depolama kapasitesinin en az %15'ini kapsayabilecek ortak gaz alımları için bir platform kurmayı planladığını söyledi.

6. Ankara İç Tesisat Buluşması İçin Geri Sayım

Doğalgaz iç tesisat sektörü için geleneksel hale gelen 6. Ankara İç Tesisat Buluşması sektörün önde gelen firmalarının katılımıyla 25 Şubat 2023'de Teknopark Ankara'da gerçekleştirilecek.

Doğalgaz iç tesisat sektörü için geleneksel hale gelen 6. Ankara İç Tesisat Buluşması sektörün önde gelen firmalarının katılımıyla 25 Şubat 2023'de Teknopark Ankara'da gerçekleştirilecek.

6. Ankara İç Tesisat Buluşması'nda tesisat firmaları, mekanik tasarım ve uygulama firmaları, proje firmaları, sektöre mal ve hizmet sağlayan firmaların yöneticilerinin yanı sıra GAZBİR ve GAZMER yöneticileri, Türkiye'nin değişik bölgelerinden gaz dağıtım şirketlerinin üst düzey yöneticileri ve STK'ların temsilcileri katılım gösterecek.

Başkent Doğalgaz ve GASTECHNICS Dergisi iş birliği GAZBİR-GAZMER ve DOSİDER stratejik partner-

liğinde gerçekleşecek olan buluşmada, "İç Tesisat ve İnovasyon" ana teması işlenecek.

6. Ankara İç Tesisat Buluşması'nda; "Doğalgaz Piyasasında Son Gelişmeler", "Doğalgazın Güvenli ve Verimli Kullanımı", "Hidrojen Dönüşümü", "Doğalgaz AR-GE ve İnovasyon" gibi oturum başlıklarıyla doğalgaza dair tüm gelişmeler ele alınacak.

Konusunda uzman konuşmacıların katılımı ve Armatür Derneği, MÜKAD, TESİDER ve TTMD başta olmak üzere sektör derneklerinin destekleri ile düzenlenecek olan 6. Ankara İç Tesisat Buluşması, sektörün tüm paydaşları bir araya gelecek.

6. Ankara İç Tesisat Buluşması

Doğal Gazda Dünya Tasarruf Günü'ne Özel İpuçları

Aksa Doğalgaz, Dünya Tasarruf Günü'ne özel olarak konforlu ve çevreci enerji doğal gazda tasarruf etmenin yollarını sıralıyor. Evleri ısıtmak, mutfakta yemek pişirmek ve banyoda sıcak su ihtiyacını karşılamak için kullanılan doğal gazda 7 adımda yüzde 40'a varan oranda tasarruf sağlanabiliyor.

Yaklaşan kış ayları ile birlikte kuzey yarım küre soğuk havalara hazırlanıyor. Isınma ihtiyacını karşılamak için en ekonomik ve konforlu yöntemi doğal gazın kullanımında tasarruf sağlamak adına birçok yöntem mevcut. Aksa Doğalgaz, yaklaşan kış aylarında doğal gaz kullanımını daha tasarruflu hale getirmek için Dünya Tasarruf Günü'nde doğal gaz kullanıcılarına çeşitli ipuçları önerdi.

Yemek pişirmede tüpe göre 5 kat ekonomik

Doğal gaz; mutfakta yemek pişir-

mede tüpe göre 5 kat*, ısınmada ithal kömüre göre 3 kat* ve sıcak suda tüpe göre 5 kat* daha ekonomik bir kaynak olarak ön plana çıkıyor. Aboneler doğal gazı ister evin her yerinde isterlerse sadece mutfakta kullanabilme imkânına sahip.

1 derece fark yaratır

Doğal gaz faturasında tasarruf yapmanın yolları arasında dereceyi düşürmek yer alıyor. Sıcaklık ayarını sadece 1 derece bile düşürmek yüzde 7'ye varan oranda tasarruf sağlıyor.

Yüzde 40'a varan tasarruf

Isı kaybını önlemek için duvar, pencere ve çatının yalıtımına dikkat etmek gerekiyor. Tasarruf oranı pencere ve çatı yalıtımı yapıldığında yüzde 30'a, dış duvar yalıtımı yapıldığında da yüzde 40'a ulaşabiliyor. Bunlara ek olarak pencerelerde çift cam kullanımı da tasarrufa katkı sağlıyor.

İhtiyaca göre kombi

Sıcak, sağlıklı ve tasarruflu bir kış geçirmek için yoğunmalı kombiler, stan-

dart cihazlara oranla yüzde 15 daha verim sağlıyor. İhtiyaçtan daha büyük-küçük kapasiteli kombi almaya da gerek yok çünkü verim düşebiliyor.

Termostatik vananın faydası

Termostatik vana kullanımı yüzde 15'e varan oranda tasarruf sağlıyor. Sıcak suyun radyatöre geçişini kontrol eden termostatik vana, bu suyu ayarlanan sıcaklık değerine erişince ya kısıyor ya da kapatıyor. Doğru zamanda su akışının kesilmesi ile verim elde ediliyor.

Yeni çalıştırılan kombi soğumuş evi ısıtılmak için daha fazla çalışarak doğal gaz tüketimini artırıyor. Bundan dolayı meskenlerden kısa süreli ayrılık durumlarında kombiyi kapatmak yerine kısık derecede çalıştırmak önemli.

Radyatörlerin üstü örtülmemeli

Doğal gaz tasarrufu için çamaşırları radyatörlerde kurutmamak, radyatörlerin yanında mobilya, üstünde perde ile mermer olmaması tasarrufa katkıda bulunuyor. Bu sayede ısı kaybı yüzde 25 oranında önleniyor.



VIESSMANN



İşte karşınızda! Vitodens Connect 32 kW

**Daha geniş alanlarda ihtiyacınızı karşılayacak
ve size de bu anların tadını çıkarmak kalacak.**

yeni VITODENS CONNECT

Yeni Pearl Touch rengi ile eşsiz tasarım

Dahili WiFi modülü ile ilave bir aksesuar gerekmeden internete bağlanabilme

ViCare mobil uygulaması ile internet bağlantısı olan her yerden kontrol imkanı

ViGuide mobil uygulaması ile yetkili servis firmaları tarafından kolay devreye alma
ve uzaktan gözlemlene imkanı

Kullanıcı dostu kontrol paneli üzerinden sezgisel kullanım

Eşsiz Inox-Radial ısıtma yüzeyi, Matrix-Plus brülör ve Lambda Pro yanma kontrol sistemi ile
uzun ömürlü, tasarruflu, konforlu ve güvenli işletme

1:10'a kadar modülasyon oranı ile kısmi yükte daha düşük yakıt tüketimi

Kompakt boyutları ve düşük ses seviyesi ile yaşam alanlarına kusursuz uyum



Entegre WiFi özelliği

Isıtmanın yeni neslini
www.viessmann.com.tr
sayfasında keşfedin!



Vaillant, Küçük Akbabaları Koruma Projesi ile Ekosistemi Koruma Çalışmalarında Fark Yaratıyor

Vaillant Türkiye'nin Doğa Derneği ile yürüttüğü Küçük Akbabaları Koruma Projesi, Çoban Ağı ve bölge halkının katkıları sayesinde Türkiye'deki ender doğa koruma çalışmalarından biri olarak devam ediyor.

Vaillant Türkiye'nin, Doğa Derneği iş birliğinde yürüttüğü Küçük Akbabaları Koruma Projesi'nin Mayıs-Ağustos 2022 döneminde, Mersin'deki Çoban Ağı ve bölge halkının katkıları ile iletişim ve farkındalık çalışmalarının güçlendirilmesine odaklanıldı. Küçük akbabaların yanı sıra bölge doğası hakkında bilgiler aktarıldı, koruma için ortaklaşa çalışmalar gerçekleştirildi. Küçük akbabalar için kurulmuş ilk yerel halk tabanlı koruma ağı olma özelliği taşıyan çoban ağı sayesinde nadir görülen diğer türlerin de kayıtları alındı. Vaillant Group Türkiye Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, bu dönemde küçük akbabaları tehdit eden faktörlere yönelik yapılan koruma çalışmaları kapsamında, çobanlar ve bölge halkıyla birlikte aktif olarak çalıştıklarını söyledi. Küçük akbabaları en iyi tanıyan ve gözlemleyen çobanların, bölgede türe karşı bir tehdit oluştuğunda hemen müdahale edebilecek yetkinlikte olduğuna dikkat



çeken Atan, "Yaptıkları iş gereği küçük akbabalar ile aynı habitatı paylaşan çobanlardan oluşan bir iletişim ve dayanışma ağı kurduk. Küçük akbabalar herhangi bir tehditle karşı karşıya kaldığı zaman, çobanların nasıl müdahale edebileceğini öğrendiği ve durumu rapor edebildiği bir yapı oluşturduk. Ayrıca yine çoban ağı sayesinde; vaşak, yaban keçisi, kurt, küçük akbaba, kızıl akbaba, turna gibi nadir ve hassas türlerin kayıtlarını da alma imkanı bulduk" dedi.

Yerinde koruma faaliyetleri ender çalışmalardan biri olarak değerlendiriliyor

Doğa Derneği Genel Koordinatörü Serdar Özuslu, farklı habitatları bünyesinde bulunduran Mersin bölgesinin, biyoçeşitlilik açısından zengin bir konumda bulunduğuna dikkat çekti. Özuslu, "Göç hareketliliğinin başladığı bugünlerde kuşların özgürce ve tehditsiz bir şekilde hayatlarını devam ettirebilmeleri için çalışıyoruz. Faaliyetlerimiz yerinde korunmanın en büyük somut örnekleri ve Türkiye'deki ender çalışmalardan biri olarak değerlendiriliyor. Çobanlar, yaptıkları iş gereği, bu nadir türlere en yakın yaşayan insanlar konumunda. Hayvanlarını otlatmak ve yaşamlarını sürdürmek için yaban hayatın yoğun olduğu bölgelerde, akbabalarla aynı vadilerde zaman geçiriyorlar. Bu nedenle çoban ve küçük akbaba arasında, birbirlerini besleyen bir yaşam döngüsü kurulmuş durumda" ifadelerini kullandı.

DemirDöküm, İzmirgaz Heyetini Ağırladı

DemirDöküm, 270 bin metrekare açık, 64 bin metrekare kapalı alanı olan Bozüyük Fabrikası'nda İzmir Doğalgaz Dağıtım heyetini ağırladı.

DemirDöküm, Bozüyük'te yer alan üretim merkezinin kapılarını bu kez İzmirgaz yetkilileri için açtı. Kombiden panel radyatöre, şofbenden termosifona, yağuşmalı kaskad kazandan klimalara, ısı pompasından VRF sistemleri, oda termostati ve elektrikli su ısıtıcılarına kadar geniş bir yelpazede ürün sunan DemirDöküm, 2 gün boyunca 45 İzmirgaz yetkilisini 270 bin metrekare açık, 64 bin metrekare kapalı alana yayılan Bozüyük Fabrikası'nda ağırladı.



Özel üretim teknolojileri, çevre dostu anlayışla geliştirdiği ürün çeşitliliğiyle Türkiye'de ve dünyanın 40'a yakın ülkesinde 'ısıtma' ile özdeşleşen DemirDöküm,

İzmir'de 20 yıla yakın süredir 28 bölgede faaliyet gösteren İzmirgaz yetkililerine, üretim hatlarını, Ar-Ge çalışmalarını ve yenilikçi çözümlerini tanıttı.

DemirDöküm, Yetkili Satıcıları ile Kırgızistan'ın Başkenti Bişkek'te Bir Araya Geldi

DemirDöküm, iş ortaklarının motivasyonunu artırmak, satışlarını desteklemek için düzenlediği ödüllü kampanyasında, hak kazanan 225 yetkili satıcısını ve satış noktasını Kırgızistan'ın başkenti Bişkek'te ağırladı.

Türkiye iklimlendirme sektörüne 68 yılda birçok ilki kazandıran DemirDöküm, iş ortaklarını desteklemeye devam ediyor. Isıtma, soğutma ve yenilenebilir enerji alanında ürettiği ürünlerle dünyanın 40'a yakın ülkesinde ısı konforu sunan DemirDöküm, yetkili satıcıları ve satış noktaları ile Bişkek'te buluştu.

Isıtma kategorisinin öncü ismi, pandemi sonrasında yetkili satıcıları ve satış noktalarının motivasyonunu artırmak için düzenlediği kampanya ile İpek Yolu üzerinde bulunan tarihi kentte bir araya geldi.

DemirDöküm yetkili satıcıları ve satış noktaları, Orta Asya'nın gözde şehrinde, eşsiz lezzetleri de deneyimleme fırsatı buldu. Yüksek teknolojiye sahip ürünleri ve hizmet kalitesi ile kusursuz bir müşteri deneyimi yaşatmak için düzenli olarak yatırıma ve eğitime devam ettiklerini belirten Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu; "68 yıldır



teknolojinin itici gücüyle sektörde öncülüğü göğüsleyen DemirDöküm, ailemize katılan yeni üyelerle güçlenmeye ve büyümeye devam ediyor. Her yıl cirosunun yüzde 2'sini Ar-Ge çalışmaları için harcayan DemirDöküm, kalite ve yenilikçilikten ödün vermeden yürüttüğü çalışmalarla Türkiye'de ve dünyanın birçok ülkesinde yeni başarı hikayelerine

imza atmayı sürdürüyor. Geçen yılki yüzde 50'lik büyümemizin ardından bu yıl kendimize daha önemli hedefler belirledik. İki yıllık pandemi ayrılığının ardından dört günlük Bişkek buluşmasıyla, eşsiz güzelliklere sahip olan şehri keşfedip iş ortaklarımızla bir arada olabilmenin mutluluğunu yaşamaya fırsatı bulduk" dedi.



İklimlendirme Sektörünün Buluşma Noktası ISK – SODEX

İki yılda bir iklimlendirme sektörünü tek çatı altında buluşturan ve 2021 yılında 95 ülkeden 86 bin ziyaretçi ve 27 ülkeden 812 katılımcıyı ağırlayan ISK – SODEX’de, yeni dönem için hazırlıklar başladı.

Tam 26 yıldır düzenlenen ve iklimlendirme sektörünün en güçlü fuarlarından biri olan ISK-SODEX - Uluslararası HVAC&R, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su arıtma, Yangın, Havuz ve Güneş Enerjisi sistemleri Fuarı, her fuar sonrası gerçekleştirilen 500 milyon dolarlık ticaret hacmi ile dünyanın ilgi odağı haline geldi. 2021 yılında 95 ülkeden 12 bini yabancı olmak üzere toplam 86 bin ziyaretçiyi ağırlayan fuar, 27 ülkeden 812 katılımcı firmaya ev sahipliği yaptı. 53 ülkeden 300 profesyonel satın almanın katıldığı ikili iş görüşmelerine imkan sağlanan ISK-SODEX Fuarı, 2023 yılında da yükselişini sürdürecektir. 25 – 28 Ekim 2023 tarihleri arasında yerli ve yabancı 90 bin ziyaretçi ve 1.000’in üzerinde firmanın katılımı beklenen fuarın, 500 milyon dolarlık ticaret hacmi yaratması hedefleniyor.

İklimlendirme Sektörünün Merkezi

İlk olarak 1997 yılında düzenlenmeye başlayan, yıllar içerisinde geldiği nokta ile Türkiye ihracatına büyük katkılar sağlayan ve 2021 yılında gerçekleşen versiyonuyla 2023 yılına kadar gerçekleştirilmek üzere 500 milyon dolarlık ticaret hacmi yakalayan ISK-SODEX Fuarı, geçmişten bugüne iklimlendirme sektörüne sağladığı katkıyı sürdürdü. Isıtma, soğutma, klima, havalandırma, yalıtım, pompa, vana, tesisat, su arıtma, yangın, havuz ve güneş enerjisi sistemleri sektörlerine dair binlerce çeşit ürün ve hizmetin ziyaretçilerle buluşturulduğu fuar, bir ziyaretçi rekoruna da imza attı.

Bugüne kadar binlerce katılımcı ve yüz binlerce ziyaretçiye ev sahipliği yapan ISK-SODEX, 2021 yılında 36.000 metrekarelik alanında 95 ül-

kenen 12 bini yabancı ziyaretçi olmak üzere, 2019 yılına kıyasla yüzde 27’lik artışla 86 bin ziyaretçiyi ağırlarken, 27 ülkeden 812 katılımcıya ev sahipliği yaptı.

53 ülkeden 300 profesyonel satın almanın katılımıyla ikili iş görüşmelerinin gerçekleştiği ISK-SODEX, milyonlarca dolarlık ihracat potansiyeli elde etti. Fuar düzenlendiği her dönem oluşturduğu Forum Alanı ile katılımcıların yeni ürün ve çözümlerini anlatabilmelerine imkan tanırken, son zamanlarda özellikle ısı pompaları, akıllı ve yüksek otomasyona sahip enerji verimliliği yüksek iklimlendirme ürünleri, temiz hava üniteleri, düşük enerjili ve çevre dostu ürünler, dijital ve hijyenik soğutucular ile birlikte yeni nesil küresel ısınma potansiyeli düşük olan veya doğal soğutucu akışkana sahip cihazlar öne çıktı.

Buderus



Bu Buderus Kombi. Bu uzmanlık başka kimde var?

3 asır önce başlar Buderus uzmanlığının hikayesi.

Zamanın ötesinde ısıtma sistemleriyle, onu seçenlerin hayatına sıcaklık katan, mavi gezegenimizin geleceğini koruyan, çevre dostu bir markanın hikayesi bu.

Bu Buderus kombi. Enerji verimliliği ve yüksek performansı ile yıllara meydan okuyorsa, köklerinde Buderus uzmanlığı olduğu için.



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.

Pegi Teknik

Boru Hatları ve

Dağıtım Şebekeleri

Kontrolü



A Tipi Muayene Kuruluşu

Cumhuriyet Mh. Yıldırım Çınar Sk. No:41 34520 Büyükçekmece / İstanbul
pegi@pegiteknik.com.tr • www.pegiteknik.com.tr
T: +90 212 852 84 30 • F: +90 212 852 84 32



Daikin, Japon Kültürünü Tanıtmaya Devam Ediyor

Japonya İstanbul Başkonsolosluğu tarafından 13-20 Ekim 2022 tarihleri arasında "İstanbul Japan Week" etkinlikleri kapsamında İstanbul Japon Filmleri Festivali, Piyano Konseri, Baskı Resim Sergisi ve Japonya Hükümeti Eğitim Bursu (MEXT) Semineri gibi etkinlikler düzenleniyor. İstanbul Japan Week kapsamında bu yıl 17'nci kez düzenlenen Japon Film Festivali ise 12 Ekim'de ünlü Japon yönetmen ISHII Yuya'nın "The Great Passage- Kelimelerle Yolculuk" filminin İstanbul Kanyon Cinemaximum'da yapılan galasıyla başladı. Güvenle kullanılan, enerji verimliliği yüksek ürünleriyle sektörüne öncülük eden Daikin'in sponsor olduğu bu özel gösterimde açılış konuşmalarını Daikin CEO'su Hasan ÖNDER ve Japonya İstanbul Başkonsolosu Kenichi KASAHARA yaptı.

Daikin Türkiye CEO'su Hasan ÖNDER yaptığı açılış konuşmasında, "Kültürlerin oluşması oldukça uzun bir süre içerisinde gerçekleşiyor. Din, dil, ırk, çevre gibi birçok faktörün etkisiyle şekilleniyor ve nesilden nesile aktarılıyor. Komşu ülkeler, çevre de zaman içerisinde şekillenmesine oldukça etki ediyor. Bizim de şirket kökenimiz itibarıyla Japon kültürü oldukça ilgimizi çekiyor ve Türkiye'de de Japon kültürü elçiliği kapsamında uzun yıllardır çalışmalar yapıyoruz. Japon kültürünü Türkiye'de tanıtarak tarihimizde çok eskilere dayanan dostluğumuzun pekişmesini arzuluyor ve Türkiye'de "Japon Kültür Elçisi" olma hedefimizle hareket ediyoruz. Biliyorsunuz,

Daikin, Türkiye'de Japon kültürü elçisi olma hedefiyle çıktığı yolda gerçekleştirdiği etkinliklerle bu misyonunu yerine getiriyor.

Japon filmleri görsel sanatlar açısından dünyada 100 yılı aşkın bir geçmişe sahip. Önümüzdeki dönemde de amacımız doğrultusunda birçok kültürel faaliyette bulunmaya devam edeceğiz" dedi.

Japonya Başkonsolosu Kenichi KASAHARA da açılış konuşmasında, "Japonya ve Türkiye iki dost ülke olmasının yanı sıra kültürel açıdan da benzerliklere sahiptir. Sanat da bu benzerlikleri yansıtmada, kültür ya da inanışlar ne olursa olsun ortak duyguları aktarmada harika bir araç. Bugün burada Daikin Türkiye'nin sponsorluğunda iki milleti bir araya getirdiğimiz özel gösterimde bir arada olmaktan dolayı büyük mut-

luluk duyuyoruz. 2024 yılı, iki ülke arasındaki diplomatik ilişkilerinin 100. yıl dönümü. Konsolosluk olarak da Japon kültürünü Türklere tanıtmak amacıyla kültürel faaliyetlerimize devam edeceğiz" dedi.

İklimlendirme sektörünün lideri Daikin, şimdiye kadar Japon kültürü elçisi olma hedefi ile birçok organizasyona ev sahipliği yaptı. 2014 yılında ünlü müzisyen Kitaro'yu Türk hayranlarıyla buluşturan Daikin, 2017 yılında da Japon geleneksel davul sanatının dünyaca ünlü temsilcisi Ondekoza Türkiye Turnesi'ne sponsor oldu ve Japon davul grubuyla etkinlik düzenledi. Aynı yıl içerisinde Türkiye ile Japonya arasındaki diplomatik ilişkilerin başlamasının 90'ıncı yılı kapsamında düzenlenen 'Komşumuz Japonya: Hisset! Dene! Japon Festivali' de Daikin Türkiye'nin katkılarıyla İstanbul'daki Japon Bahçesi'nde gerçekleştirildi.





**ALTYAPI
MALZEMELERİ SATIŞI**
Pe 80 doğalgaz boruları, Servis Kutusu
ve Ekipmanları ile Pe 100 borular, ek
parçaları, vana ve ekipmanları

**DOĞAL GAZ İŞLETME
MALZEMELERİ SATIŞI**
Doğal gaz dağıtım şirketlerinin ve
altyapı müteahhitlerinin ihtiyacı olan
tüm malzeme ve ekipmanları

**MAKİNE VE
EKİPMAN SATIŞI**
Boru ve ekleme parçalarının kaynak
ve montajında kullanılan makineler,
ekipman ve test aletlerinin satışı

Tecrübe ve mühendislik hizmetinizde



“mühendislik hizmetleriyle sertifikalı malzeme satışı”

+90 216 481 15 00 www.sekamuhendislik.com



Enerji Verimliliği ve Yönetimi Derneği (EYODER), üye şirketlerinin geniş katılımıyla bu yıl 15'incisi düzenlenen EIF Dünya Enerji Kongresi ve Fuarı'na katıldı.

Enerji verimliliği sektörünün sağlıklı olarak gelişmesi amacıyla faaliyetlerini sürdüren Enerji Verimliliği ve Yönetimi Derneği (EYODER) üyeleri, 12-14 Ekim tarihleri arasında 15'inci kez düzenlenen EIF (Energy Is Future) Dünya Enerji Kongresi ve Fuarı'na 'Gelecek Verimlilikte' sloganı ile ayrı bir holde katıldı. Sektör temsilcilerinin büyük ilgi gösterdiği alanda EYODER üyesi şirketler, pazardaki gelişmeler ve hizmetler hakkında fikir alışverişinde bulunurken, potansiyel iş birlikleri için de görüşmeler gerçekleşti.

Onur Ünlü: "Ülkemizin yeşil dönüşüm sürecine katkı sunmayı hedefliyoruz"

EIF Fuarı'nın dönüşümüne tanıklık ettiklerini söyleyen EYODER Yönetim Kurulu Başkanı Onur Ünlü, "Türkiye'nin en büyük enerji fuarı olan EIF, yıllar içinde fosil yakıtlardan yenilenebilir enerjiye geçiş süreciyle dünyanın ve sektörün nabzını ne denli iyi tuttuğunu gösteriyor. Bu yıl EYODER olarak bu önemli fuara davet edildik. Çünkü karbon nötr ekonomiye geçiş yalnızca yenilenebilir enerji yatırımlarıyla değil tasarruftan verimliliğe farklı süreçleri olan sürdürülebilir enerji yönetimini uygulamakla mümkün. Enerji

tasarrufu ve enerji verimliliği aşamalarını tamamlamadan, yenilenebilir enerjiden de verimlilik alınmaz. Biz de bu fuarda üç gün boyunca hem özel holümüzde hem de ulusal ve uluslararası alandan uzman konuşmacılarımızın katılımıyla düzenlediğimiz 'Gelecek Verimlilikte' panellerinde; enerji yönetimi, ESCO'lar, enerji performans sözleşmeleri, yeşil binalar, ölçme ve doğrulama, dijitalleşme gibi kavram ve konuları masaya yatırdık. EIF'in geleceğe daha yeşil dönüşmesi ve gösterilen büyük ilgi, her geçen dönem fuara daha güçlü bir şekilde katılım sağlayarak, ülkemizin yeşil dönüşüm sürecine katkı sunmamız adına bizlere yol gösterdi" dedi.

EYODER tarafından düzenlenen 'Ge-

lecek Verimlilikte' kongrelerinin ilk gününde 'Enerji Verimliliğinde Öncü Dernekler' ve 'Enerji Verimliliği Finansmanı' başlıklı oturumlar düzenlendi. Etkinliğin ikinci günündeki kongre bölümü, EYODER tarafından yürütülen, AB Destekli 'ESCO ve EPS Sektörünün STK İş Birliği ile Geliştirilmesi' (FACILITEE) projesine ayrıldı. Projenin tanıtım oturumunun ardından ayrı ayrı oturumlarda EYODER bünyesinde kurulan farklı komiteler tarafından finansman, sigorta ve hukuk çerçevesinde Türkiye'de ESCO ve EPS pazarı ele alındı. Son gün ise 'Dünyada ve Yerelde EPS Vaka Analizleri', 'Yeşil Mutabakat Eylem Planı', 'Ölçme ve Doğrulama', 'Enerji Verimliliği ve Dijitalleşme' temalı oturumlar gerçekleştirildi.





Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



ODAKLI
GRUP

GELECEĞİN USTALARI BULUŞUYOR

TESİSAT SEKTÖRÜ ÖĞRENCİ BULUŞMASI

ANKARA



**Teknopark
Ankara**

**05
Nisan
2023**

ODAKLI GRUP
0216 527 32 62
info@odakligrup.com

www.utesankara.com
etkinlik@tesider.ogr.tr

SOCAR Energy School'da Dersler Başlıyor

SOCAR Türkiye, Sabancı Üniversitesi EDU iş birliği ile hayata geçirilen SOCAR Energy School sertifika programında dünyaca ünlü konuşmacılar ders verecek.

SOCAR Türkiye, Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi EDU iş birliğiyle SOCAR Energy School sertifika programını başlatıyor. SOCAR Energy School sertifika programı, enerji sektöründe uzmanlaşma imkânı sağlamayı, küresel ve bölgesel enerji alanındaki konuları çok yönlü değerlendirme ve 360 derece bakış açısı edindirmeyi amaçlıyor.

“Sertifika programı Azerbaycan ve Türkiye'nin enerji uzmanlarını yetiştirecek”

Sertifika programının tanıtımında konuşan SOCAR Türkiye İletişim ve Kamu İlişkileri Başkanı Mikayil Yusifov, enerjinin her alanının teknik, tarihsel, politik ve ekonomik olarak ele alınacağı SOCAR Energy School'un Türkiye'nin enerji uzmanlarını yetiştireceğini söyledi. Yusifov “SOCAR Türkiye olarak Türkiye’de ilk kez bu kapsamda bir sertifika programını hayata geçirerek bir ilke imza atmanın gurur ve mutluluğunu yaşıyoruz. Akademi ve sanayi arasında köprü olacak ve iş birliği fırsatı sağlayacak bu sertifika programıyla sektöre enerji alanında uzman, nitelikli işgücü kazandırmayı hedefliyoruz. SOCAR Energy School sertifika programının uluslararası bilinirliğe sahip ve enerji alanında öncü bir sertifika programı olarak uzun yıllar devam etmesini istiyoruz. Ekosistemimizin gelişimi için SOCAR Energy School ile attığımız bu adımın, sektörümüzün gelişimi ve Türkiye'nin kalkınması adına nice yeni proje ve çalışmaya da ilham vermesini diliyoruz” dedi.

Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi EDU Proje Koordinatörü Dr. Murat Kaya'da SOCAR Energy School'la ilgili şu bilgileri verdi: “IICEC ve SHURA gibi enerji merkezlerimizle, ETM profesyonel Master programımız-



la, yürüttüğümüz çok sayıda temel ve uygulamalı araştırma projesi ile enerji, Üniversitemizin odak çalışma alanlarından biri. Bu alandaki deneyimimizi uluslararası uzmanların da katılımları ile SOCAR Energy School'a yansıtacak olmaktan mutlu ve gururluyuz. Programı yürütecek olan Yönetici Geliştirme Birimimiz (EDU)'nun 20 yıllık deneyimi ile katılımcılarımıza her saatinden fayda sağlayacakları bir eğitim ve tartışma deneyimi sunmayı amaçlıyoruz.”

SOCAR Türkiye tarafından her yıl tekrarlanması planlanan SOCAR Energy School'da günümüzde enerji, enerji talebi, yeni enerji teknolojileri gibi genel konuların yanı sıra elektrik, elektrik şebekesinin işleyişi, petrol & doğal gaz, petrol & doğal gaz piyasaları ve endüstrisi, Hazar Bölgesi enerji politikaları, Türkiye enerji politikaları, Orta Doğu ve Doğu Akdeniz enerji politikaları, Azerbaycan enerji politikaları, nükleer enerji, yenilenebilir enerji, enerji güvenliği, kurumsal iklim değişikliği yönetimi ve enerji mevzuatı alt başlıklarında toplam 63 saat sürecek online eğitim verilecek.

Başarı sertifikası almaya hak kazanan katılımcılara enerji alanında doktora bursu şansı da sunan SOCAR Energy School sertifika programına başvurular, 4 Kasım 2022 tarihine kadar yapılabilecek. 12 Kasım Cumartesi günü başlayacak ve 6 hafta sürecek sertifika programı hakkında detaylı bilgiye ve başvuru formuna www.socarenergyschool.com web adresinden ulaşılabilir.

SOCAR Energy School'da dersleri; Sabancı Üniversitesi, SOCAR Türkiye, üniversiteler, çeşitli enerji kuruluşlarından uzmanlar ve dünyaca ünlü eğitimciler verecek. Enerji jeopolitiği uzmanı Giacomo Luciani, Cattolica del Sacro Cuore ve Johns Hopkins Üniversitesi'nde enerji, iklim ve çevre politikaları dersleri veren Simone Tagliapietra, ABD'nin eski Azerbaycan Büyükelçisi ve Global Energy'nin kurucusu Richard Morningstar, Oxford Institute for Energy Studies Profesörü Vitaly Yermakov SOCAR Energy School'da ders verecek isimlerden bazıları. Programa ayrıca Azerbaycan'dan birçok üst düzey yöneticinin katılımı da planlanıyor.



**YENİ
NESİL
KOMBI**



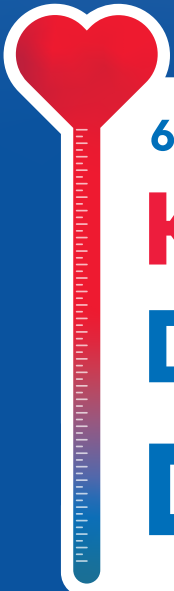
**DİJİTAL
ŞİK TASARIM**



**YÜKSEK SICAK
SU KONFORU**



**MiGo ODA TERMOSTATI İLE
UZAKTAN KONTROL İMKANI**



68 yılın tecrübesi ve bugünün ileri teknolojisiyle

**KONU KOMBI OLUNCA
DEMİRDÖKÜM vintomiX**

DD Demirdöküm



Aksa Doğalgaz Dijital Dönüşüm Sürecinin İlk Aşamasını Tamamladı

Tüm bölgelerinde başlattığı dijital dönüşüm sürecinin 1. etabını tamamlayan Aksa Doğalgaz'ın operasyonel uygulamaları tek sistem üzerinde birleşiyor.

27 il merkezi, 255 ilçe ve belde faaliyet gösteren Aksa Doğalgaz, kurulduğu günden bu yana her yıl genişleyen dağıtım bölgelerindeki hizmet kalitesini daha da yükseltebilmek için operasyonel uygulamalarını tek çatı altında bir araya getirdi. SAP CRM/IS-U dijital dönüşüm sürecinin 1. etabının tamamlanmasıyla dağıtım sektörünün tüm süreçlerinde verinin girilmesi, işlenmesi, raporlanıp analiz edilmesi ve uçtan uca izlenebilmesinden saha iş gücü yönetimi gibi temel kaynak planlaması uygulamalarına kadar uçtan uca dijitalleşen Aksa Doğalgaz, müşteri süreçlerini 360 derece yönetilebilir hale getiriyor.

Yeni dijital entegre sistemleriyle sürdürülebilir olarak kesintisiz ve güvenli doğal gaz dağıtım hizmeti sunmanın avantajlarını anlatan Aksa Doğalgaz Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan, her bir lokasyonda aynı standardı sağlamanın başarıya giden yol olduğunu belirtti. Faaliyetlerini geçmişten beri bu doğrultuda ortaya koyduklarının altını çizen Arslan, dijitalleşme atılımıyla adımlarının daha da güçlendiğini söyledi. Arslan, "Dijital dönüşüm

yatırımlarımızın ve bu alandaki yoğun çalışmalarımızın nihai amacı, tüm iş çıktılarında mükemmel müşteri deneyimini sağlayacak yüksek kalitede bir süreç organizasyonu inşa etmek" dedi.

Yeni sistemle birlikte tüm iş süreçlerinin ölçülebilir ve izlenebilir hale gelmesiyle müşteri hizmet yaklaşımının 360 derece döngüsel, karşılıklı etkileşime açık, daha geliştirilebilir bir yapıya kavuşacağını ifade eden Arslan, "Dağıtım şirketi ve müşteri aynı veriye eş zamanlı ulaşarak gereken süreç iyileştirmeleri konusunda daha hızlı ve interaktif bir iletişim sağlayabilecek. Bu da giderek daha mükemmel hale gelen müşteri süreçleri ve memnuniyeti anlamına gelecek.

Aynı zamanda, bu dijitalleşme çalışmalarımızla süreçlerimizde gerçekleşen iyileştirmeler sonucunda daha doğa dostu bir işleyişe de sahip olduk. Eskiden kâğıt kullanılan pek çok süreç dijitalleşme çalışmalarımız kapsamında iyileştirilerek kâğıt kullanımı minimum seviyeye indi" diye konuştu.

27 şehir ve 255 ilçelik mevcut dağıtım ağındaki abone sayılarının her geçen gün arttığını ve önümüzdeki bir-

kaç yıl içinde 88 yeni ilçeye daha doğal gaz ulaştıracaklarını ifade eden Arslan, hizmet verdikleri bölgelerde hizmet kalitesi konusunda çok daha titiz hareket ettiklerini belirterek, sözlerine şöyle devam etti:

"Kaliteli hizmet anlayışımızı her birimize ve lokasyonumuza ulaştırıyoruz. Gerçek zamanlı değerlendirme, iç iletişim ve saha iş gücü yönetimi gibi süreçlerimizin tamamını anlık olarak görüntüleyebilir, şeffaf ve dinamik şekilde gerekli müdahalelerde bulunuyor, abonelerimiz için etkinliğimizi artırıyoruz. Gerçek zamanlı veri işlememizi sağlayacak ve tüm süreçlerimizi uçtan uca ölçülebilir hale getirecek olan entegre sistemimiz SAP CRM/IS-U ve tüm SAP ERP çözümleri sayesinde başta müşteri hizmetleri uygulamalarımız olmak üzere tüm adımlarımızı dünya standartlarının üzerine çıkarıyoruz. Aksa Doğalgaz olarak tek merkezden daha verimli faaliyetler gerçekleştiriyoruz. Dijitalleşme sürecimizin diğer etapları için planlarımız hazır, her birini planlı biçimde devreye alacağız. Sistemik adımlarımız önümüzdeki süreçte de devam edecek."



TESİSATTI
SANCAK
KALİTESİ



S 5007 KELEBEK
VANA



S 1120 TORTU PİSLİK
AYIRICILAR



S 855



S 860



S 1142 BIGVENT
HAVA ATICI



S 510



S 770



S 920



S 1080



S 1140



S 1180



S 1065



S 1015



S 1010



S 1050



S 5018



S 5001



S 5006



S 990



S 995



S 5010



S 5014



S 5002



S 5002



S 5005



S 5003 DOĞALGAZ
VANASI

Alarko Carrier, Isı Pompası İle Avrupa'da Yeni Bir Pazar Açacak



Alarko Carrier, son yıllarda rotasını ihracata çevirdi. Klima santrallerinin yüzde 95'ini ihraç eden marka, üretimine başlayacağı ısı pompası Avrupa'ya olan ihracatını artırmayı hedefliyor. Marka yıl sonuna kadar Güney Amerika, Orta Doğu ve Avrupa pazarlarında yerini alacağını açıkladı.

Alarko Carrier için 2022'nin Ar-Ge ve inovasyon yılı olduğunu belirten Genel Müdür Cem Akan, "Ürünlerimizi sürekli geliştirmek için Ar-Ge tesisle-

rinde TÜBİTAK ve üniversiteler ile ortak çalışmalar ve testler yapıyoruz. Ayrıca Carrier'dan yapılan teknoloji transferleri ile ürünlerimizi geliştiriyoruz. Türkiye ve dünya pazarının ihtiyaçlarına uygun, yüksek teknoloji ürünler geliştirmek için bu sene ciromuzun yaklaşık yüzde 2'sini Ar-Ge yatırımlarına ayırdık. Toplam 55 kişilik Ar-Ge ekibimizle hidrojenli kombi, ısı pompası, sirkülasyon pompası yeni kapasiteler ve otomasyona bağlanma, EC fanlı fancoil ve R454B ro-

Rotasını ihracata çeviren Alarko Carrier, yeni ürünlerinden ısı pompasıyla beş sene içerisinde ihracatını yüzde 30'a çıkarmayı hedefliyor.

oftop üzerinde çalışıyoruz." dedi. Rusya ve Ukrayna savaşının yol açtığı enerji krizinin Avrupa'yı zorunlu tasarrufa yönelttiğinden ve bu doğrultuda markaların da yeşil enerjilere yatırımlarının arttığını vurgulayan Akan, sözlerine şöyle devam etti:

"Avrupa pazarının ciddi bir ihtiyacı olan ısı pompalarına yatırım yaparak kritik bir ürün portföyü hazırlıyoruz. Hava, su, toprak gibi doğal kaynaklardan alınan düşük sıcaklıktaki ısıyı, ortamları ısıtmak için yüksek sıcaklığa dönüştüren ısı pompalarımız sayesinde Avrupa'ya olan ihracatımızı artırmayı hedefliyoruz.

Hedefi: nötr karbon

Alarko Carrier'in nötr karbon hedefine ulaşmak için anahtar teknolojilerden biri olan hidrojen konusunu da takip ettiğini ifade eden Cem Akan, "hidrojenli kombilerin Ar-Ge çalışmalarına başladıklarını, Türkiye'de ilk yerli hidrojenli kombi üreticisi olmayı hedeflediklerini ve ürünü 2024 yılında pazara sunmayı planladıklarını" da sözlerine ekledi.

ALARKO CARRIER Üçüncü Çeyrekte Büyümesini Sürdürdü

Alarko Carrier, 2022 yılı 9 aylık sonuçlarını açıkladı. 9 aylık döneminde cirosunu 1 milyar 500 milyon TL, net karını ise 228 milyon liranın üzerine taşıyan şirketin toplam özkaynakları ise 805 milyon TL oldu.

İklîmlendirme sektöründe 68 yıldır faaliyet gösteren köklü bir şirket olarak bu yılı Ar-Ge ve inovasyon yılı ilan ettiklerini belirten Alarko Carrier Genel Müdürü Cem Akan, şu değerlendirmede bulundu: "Amacımız Ar-Ge çalışmaları sonucunda ortaya çıkan katma değeri yüksek ürünlerden elde ettiğimiz kazanç ile her zaman enflasyonun üzerinde sürdürülebilir bir büyüme sağlamak. Bu doğrultuda da finansal açıdan sağlam mali yapımız

ve aldığımız doğru aksiyonlar sonucunda temkinli adımlarla sağlıklı bir büyümeye imza attık. Dünyada etkili olan tedarik zinciri bozulmasına rağmen olabilecekleri ön gördük ve aldığımız tedbirlerle bu olumsuzluktan en az seviyede etkilendik. Diğer yandan, bu süreçte katma değeri yüksek, teknolojik ürünler üretmek, Uzakdoğu kaynaklı fiyat odaklı rekabet ortamından sıyrılıp sektördeki premium oyuncular arasındaki yerimizi pekiştir-

memizi sağladı. Verimlilik, sürdürülebilirlik, dijitalleşme odaklı Ar-Ge yaklaşımımız, sadece iç pazardaki öncü pozisyonumuzu güçlendirmekle kalmadı, global çapta da firmamızın pazar büyüklüğünü artırdı. İhracatın ciro içindeki payı ise % 12 oldu. Önümüzdeki birkaç yıl içinde özellikle ısıtma ve su basınçlandırma ürünlerindeki ihracat potansiyelini değerlendirerek ihracatın ciro içindeki payını % 30'a çıkarmayı hedefliyoruz.



SİZİN İÇİN TASARLANDI,
ALMANYA'DA ÜRETİLDİ,
TÜRKİYE'DE ÇOK SEVİLDİ!



WOLF FGB PREMİKS TAM YOĞUŞMALI KOMBİ VE KAT KALORİFERİ

- > Yüksek Teknoloji
- > Kapasiteler 24, 28 ve 35 kW
- > Verim %109
- > Modülasyon Aralığı %16-100
- > Modülasyonlu Pompa
- > Modülasyonlu EC Fan
- > Akıllı Telefonla Kumanda (WOLF LinkPro ile)
- > Çok Sessiz



WOLF

PERFECTLY IN TUNE WITH YOU.



Doğal Gaz İthalatı Ağustos Ayında Azaldı

Türkiye'nin doğal gaz ithalatı, ağustosta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 7,6 azalarak yaklaşık 3 milyar 852 milyon metreküp oldu.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun ağustos ayına ilişkin "Doğal Gaz Piyasası Sektör Raporu"na göre, ithalatın yaklaşık 3 milyar 556 milyon metreküpü boru hatlarıyla, 296 milyon metreküpü de sıvılaştırılmış doğal gaz (LNG) tesisleri aracılığıyla gerçekleştirildi.

Bu dönemde boru hatlarıyla yapılan doğal gaz ithalatı yaklaşık yüzde 0,86 arttı, LNG ithalatı yüzde 54,04 düşüş gösterdi. Toplam doğal gaz ithalatı ise ağustosta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 7,62 düşüşle yaklaşık 3 milyar 852 milyon metreküp oldu.

Ağustosta en fazla doğal gaz ithalatı 2 milyar 113 milyon metreküple Rusya'dan yapılırken, bu ülkeyi 904 milyon metreküple İran ve 538 milyon met-

reküple Azerbaycan takip etti. Bu dönemde Rusya'dan yapılan ithalat yüzde 1,54, İran'dan yapılan ithalat ise yüzde 0,74 arttı. Azerbaycan'dan gaz ithalatı ise yüzde 1,53 azaldı.

Konutların Gaz Tüketiminde Yüzde 5,6 Artış

Söz konusu dönemde, ülkede doğal gaz tüketimi yüzde 17,68 azalarak 3 milyar 593 milyon metreküp oldu. Organize sanayi bölgelerinin doğal gaz tüketimi yüzde 6,66 düşüşle 333 milyon metreküp olarak kayıtlara geçti.

Elektrik santrallerinde doğal gaz tüketimi yüzde 21,8 düşerek 1 milyar 725 milyon metreküpe geriledi. Santrallerin gaz tüketimindeki düşüş, toplam tüke-

tim ve ithalatın da düşmesinde belirleyici oldu. Ağustosta konutlardaki doğal gaz tüketimi ise geçen yılın aynı ayına kıyasla yaklaşık yüzde 5,6 artarak 318 milyon metreküp olarak kayıtlara geçti.

Doğal Gaz Stok Miktarı Arttı

Türkiye'de doğal gaz stok miktarı ağustosta geçen yılın aynı ayına göre yüzde 37,8 artışla 3 milyar 713 milyon metreküp oldu. Doğal gaz stokunun 3 milyar 491 milyon metreküpü (yüzde 94) yer altı depolama tesislerinde, 221 milyon metreküpü (yüzde 5,97) LNG terminallerinde bulunuyordu.

Bu dönemde yer altı depolama tesislerindeki stok miktarı yaklaşık yüzde 50,5 arttı, LNG terminallerindeki stok miktarı yüzde 40,5 azaldı.

G4 KÖRÜKLÜ



ROTARYMETRE



QUANTOMETRE



TÜRBİNMETRE

Kale Kalıp

Körüklü Doğal Gaz & LPG Sayaçları

Rotary Sayaçlar

Türbinmetre ve Quanto Sayaçlar



Bursagaz'dan Abonelerine Kış Öncesi Uyarılar

Bursagaz, kış ayları yaklaşırken abonelerine güvenli ve konforlu doğal gaz kullanımı için uyardı.

Türkiye'nin en büyük endüstriyel holdingi SOCAR Türkiye'nin iştiraki Bursagaz, abonelerinin güvenli ve konforlu bir kış mevsimi geçirmeleri için yapılması gerekenlere dikkat çekti. Soğuklar başlamadan doğal gaz tesisatlarının bakımlarının yetkili firmalara mutlaka yaptırılması gerektiğinin belirtildiği Bursagaz açıklamasında, abonelere özellikle lodoslu havalarda baca gazı sızıntısına dikkat etmeleri, havalandırma menfezlerini mutlaka açık tutmaları ve bacalı cihazın bulunduğu ortamda uyumamaları yönünde hatırlatmalar yapıldı. Doğal gaz tesisatlarına Bursagaz'ın onayı olmadan, proje dışı herhangi bir müdahalede bulunulmaması gerektiğinin altı çizildi. Baca ve tesisatların yıllık bakımlarının sertifikalı firmalara yaptırılmasının önemi vurgulandı.

Tesisat bakımı yaptıran abonelerin, cihazın doğal gaz ve baca bağlantı parçalarının sızdırma yapıp yapmadığını ve baca sensörünün çalışıp çalışmadığını kontrol ettirmesi büyük önem taşıyor. Hermetik olmayan bacalı cihazların doğrudan bina duvarından dışarıya değil, mutlaka bacaya



verilmesi, aynı zamanda bacalı cihaz ile aspiratörlerin aynı bacaya bağlanmadığından emin olunması gerekiyor. Açıklamada, bacalı cihaz kullanan abonelere karbonmonoksit alarm cihazı bulundurmaları ve cihazın pil ömrünün sık sık kontrol etmeleri de öneriliyor.

Bursagaz, yeni abonelere alacakları doğal gaz yakıcı cihazın emniyetli ve güvenilir bir şekilde kullanılabileceğini

gösteren 'CE belgesi' olmasına dikkat etmeleri gerektiğini hatırlattı. Tuğla, beton vb. malzemeden yapılmış ve CE belgesi olmayan doğal gaz bacalarının ise mevzuata göre yenilenmesi gerektiği belirtildi. Yeni bir eve taşınan kullanıcıların gaz kullanım sözleşmesini üzerlerine almalarının önemi vurgulanarak, bunun yasal bir zorunluluk olduğunun altı çizildi.

Bosch Termoteknik Ekibi Pazarlamanın En İyileri Arasında

Türkiye'nin pazarlama ekiplerinin başarısını ölçümleyen ilk ödül organizasyonu olan The Hammers Awards, Bosch Termoteknik Pazarlama takımını, 'Yapı ve İnşaat' sektöründe Bronz ödüle layık gördü.

Pazarlama dünyasının öne çıkan mecralarından Pazarlamasyon tarafından, Marketing Meetup etkinliği içerisinde düzenlenen The Hammers Awards organizasyonundan Bosch Termoteknik'e ödül geldi.

Bosch Termoteknik'in "Her zaman önce müşteri gelir" yaklaşımı doğrultusunda çevik pazarlama anlayışını benimseyen ekibi, pazarlama dünya-

sının öne çıkan isimlerinden oluşan jüri tarafından Yapı ve İnşaat sektöründe 'Bronz' ödüle layık görüldü.

Geleneksel pazarlama faaliyetlerinin yanı sıra müşterisinin olduğu her yerde olmak amacıyla dijital pazarlamaya da büyük önem veren Bosch Termoteknik, böylece müşterilere farklı içeriklerle ulaşırken aynı zamanda çift taraflı etkileşim imkanı da yaratıyor.

The Hammers Awards
Yapı ve İnşaat Sektörü
En İyi Pazarlama Takımı
Bronz Ödülü
Bosch Termoteknoloji'nin.



'Tasarruf Candır' Projesi Okullara Taşındı

Bosch Termoteknoloji, atölye ve eğitici oyunlarla çocuklarda enerji tasarrufu hakkında bilinç ve farkındalık oluşturmak amacıyla 7 yıldır gerçekleştirdiği 'Tasarruf Candır' projesi kapsamında, bu yıl 5 okulda çeşitli etkinlikler düzenleyecek.

Bosch Termoteknoloji, çocuklarda enerji tasarrufu için farkındalık oluşturmayı amaçladığı ve son iki yıldır çevrimiçi etkinliklerle desteklediği 'Tasarruf Candır' projesini okullara taşıdı. 31 Ekim Tasarruf Günü'nde İstanbul ve Manisa'daki 5 pilot okulda başlatılan etkinliklerle çocuklara enerji tasarrufu sağlayacak projeler geliştirmeleri için ilham verilmesi amaçlanıyor.

Kasım ve aralık ayları boyunca, 3'ü



İstanbul'da, 2'si Manisa'da bulunan 5 okulda gerçekleştirilecek proje kapsamında, önce Bosch Termoteknoloji tarafından iki öğretmene konuyla ilgili eğitim verilecek. Eğitimlerin ardından bu öğretmenlerin seçtiği en fazla yedi kişilik gruplar, enerji tasarrufuna ilişkin birer

fikir bularak projelerini sunacak. Böylece çocukların enerji tasarrufu konusunda proje geliştirmeleri desteklenirken, etkinlikler hep birlikte gerçekleştirilecek. Tasarruf Candır Şenliği ile sona erecek. Çocuklar, eğitimler sırasında öğrendiklerini keyifli oyunlarla pekiştirecek.

Zorlu Enerji'den "Bilinçli Doğal Gaz Kullanım Kampanyası"

Zorlu Enerji, doğal gaz dağıtımını sağladığı Gaziantep ve Kilis'te "Güvenli Doğal Gaz Kullanımı Bilinçlendirme Kampanyası" başlattı.

Eylül ayında başlatılan kampanya ile vatandaşların güvenli doğal gaz kullanımını konusunda bilinçlenmesi ve farkındalık yaratılması hedefleniyor.

Valilik ve Büyükşehir Belediyesi destekleriyle Zorlu Enerji'nin hayata geçirdiği "Güvenli Doğal Gaz Kullanımı Bilinçlendirme Kampanyası" kapsamında, vatandaşlara doğal gazın doğru kullanımı, doğal gaz acil hattı, gaz kaçağı ve bu durumda yapılması gerekenler hakkında bilgi veriliyor.

Proje ile tüm bölge halkına doğal gaz güvenliği ve olası sızıntı sonrası ortaya çıkacak kokunun tanımlanması konusunda bilinç kazandırmak hedefleniyor. Zorlu Enerji, bu kapsamda resmi yazı ile bilgilendirme broşürleri dağıtarak belediyeden yapılacak bilgilendirme anonslarını kalıcı dokümanlar ile destekleyecek, seminerler



verecek, MEB bünyesindeki okullarda öğretmenleri, öğrencileri, idari görevlileri ve çalışanları, Aile Sağlık Merkezleri ve devlet hastanelerini bilgilendirecek.

Açıklamada görüşlerine yer verilen Zorlu Enerji Elektrik ve Gaz Dağıtım Operasyonlarından Sorumlu Genel Müdür Fuat Celepci, şunları kaydetti:

"İç tesisat yaptırılırken mutlaka Zorlu Enerji Doğal Gaz şirketimizden alınmış yetki belgesi bulunan firmalara başvurmak ve Zorlu Enerji'yi bilgilendirmeden

tesisata müdahale etmemek ilk öncelik olmalı. Kombi, şofben ve soba bacalarını sık sık kontrol ederek özellikle rüzgarlı havalarda yerinden çıkmadığından ve yerine tam oturduğundan emin olunmalı ve havalandırma menfezleri kapatılmamalı. Zorlu Enerji'nin bilgisi olmadan cihazlar dolap içine alınmamalı, yanı sıra doğal gaz cihazlarının bakımı ve baca kontrolleri yıllık olarak yetkili servislerle yaptırılmalı. Evden uzun süre uzak kalınması halinde ise sayaç vanası mutlaka kapatılmalı."

GAZBİR Ağustos 2022 Doğal Gaz Sektör Raporu Yayınlandı

2022 yılı Ağustos ayında boru gazının toplam ithalattaki payı %92 olurken LNG'nin payı ise %8 olmuştur. 2021 Ağustos ayına kıyasla boru gazının doğal gaz ithalatındaki payı %7 artmıştır.

Türkiye, 2022 yılının Ağustos ayında toplam 4 ülkeden doğal gaz ithal etmiştir. Boru gazı ithal edilen ülkeler arasında Rusya'nın payı %54,84 Azerbaycan'ın payı %13,98 İran'ın payı %23,49 olmuştur. Bir önceki yılın aynı dönemine göre Cezayir'den ithal edilen doğal gaz miktarı yaklaşık %26 oranında azalırken, Rusya'dan ithal edilen gaz miktarı ise %2 artmıştır.

Ağustos 2022 döneminde 753 milyon m³ spot boru gazı ithal edilirken, 2022 Ağustos ayında spot LNG ithalatı gerçekleşmemiştir.

Ağustos 2022'de doğal gaz tüketimi bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla %18 (772 milyon m³) azalarak 3,59 milyar m³ olmuştur.



Konutlarda tüketilen doğal gaz miktarı 2021 Ağustos ayına kıyasla %6, 2020 Ağustos ayına göre ise %8 artmıştır. Sanayide tüketilen doğal gaz miktarı Ağustos 2021'e kıyasla bu yılın aynı döneminde %19 azalırken, santrallerde tüketilen doğal gaz miktarı ise 2021 Ağustos ayına göre %22 azalmıştır.

Ağustos 2022'de doğal gaz dağıtım şirketleri tüketilen toplam doğal gazın yaklaşık %90'ını (3.250 milyon m³) nihai tüketicilere ulaştırmıştır. Abonelerin tüketimi bir önceki yılın aynı dönemine göre %5 artmıştır. Serbest tüketicilerin dağıtım şirketlerinden tedarik ettiği

doğal gaz miktarı %2 azalırken, taşınan doğal gaz miktarı ise %23 azalmıştır.

Geçtiğimiz yıl Ağustos ayında Bulgaristan, Makedonya, ve Sırbistan ve Yunanistan olmak üzere toplam dört ülkeye 0,62 milyon m³ doğal gaz ihraç edilirken, 2022 yılı Ağustos ayında sadece Yunanistan'a 29 milyon m³ doğal gaz ihraç edilmiştir.

2018-2022 yılları ortalama doğal gaz abone sayısındaki artış Eylül-Aralık döneminde ortalama 100 bin olurken, Temmuz-Ağustos dönemindeki abone sayısı artışı ortalama 80 bin civarında gerçekleşmiştir. Abone sayısındaki artış en düşük Mayıs ayında gerçekleşmektedir. 2022 yılının ilk 8 aylık döneminde yaklaşık 553 bin yeni abone sisteme dahil olmuştur. Ağustos 2022'de bir önceki aya kıyasla abone sayısı 107.494 adet artarken, Ağustos ayında 5 yıllık ortalamasının yaklaşık 12.234 adet üstünde yeni abone sisteme dahil olmuştur.



Katre Isı 2022 Bitmeden Hedefleri Tutturdu

Satış ekiplerinin eğitim bazlı katıldığı organizasyonda sunum yapan fabrika ve merkez yönetim ofislerinden yetkililer, 2022 hedeflerinin yılın son çeyreğine girmeden gerçekleştiği bilgisini verdiler.

En İyi Satış Yapan 5 Kişiye Ödül

2 Kasım 2022 günü buluşan ekipler, 3 Kasım 2022 Perşembe günü kahvaltısı sonrası eğitim seminerlerine başladı. Seminerde, Ecostar & Ecodense Yurtiçi Satış Müdürü Behlül Çil'in açılış konuşmasının ardından Ecostar & Ecodense

Makine Mühendisi Furkan Hamzaoğlu, Brülör Eğitimi konulu sunumunu gerçekleştirdi. Ardından program, Ecostar & Ecodense AR-GE Mühendisi Onur Salcı'nın Ecodense eğitimi ile devam etti. Kahve ve keyifli sohbet molaları eşliğinde süren organizasyonun eğitim kısmı Ecostar & Ecodense Satış Sonrası Servis Müdürü Ali Erdemir'in eğitim sunumu ile tamamlanmış oldu. Ecostar & Ecodense Yurtiçi Satış Müdürü Behlül Çil'in 2022 Satış Sunumu ile devam eden etkinlik en iyi satış yapan 5 kişiye ödül verilerek günü tamamladı.

Türkiye'nin dört bir yanından gelen Katre Isı ekipleri, etkinliğin ilk günü gerçekleştirilen barbekü partisi ve ardından akşam saatlerinde gerçekleşen keyifli dostluk maçı ile hem iletişimlerini pekiştirdi, hem de keyifli anlar yaşayarak moral depoladı. Ekipler, son derece verimli geçen bu iki günlük programda Eğitim Semineri ve Satış Raporlama Sunumları ile markaları hakkında değerli bilgi ve yetkinlikler kazandıklarını ifade ederek, 2023 yılına hazır olduklarını, markalarının gücüne ve kalitesine güvenerek sahaya çıktıklarını dile getirdi.



İGDAŞ'ın kadınları, Yerebatan Sarnıcı'nı ziyaret etti

İstanbul Gaz Dağıtım Şirketi (İGDAŞ), bünyesindeki kadın çalışanlar, İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen ile birlikte Yerebatan Sarnıcı'nı ziyaret etti. İstanbul Büyükşehir Belediyesi tarafından restore edilen 1500 yıllık tarihi sarnıç gezisine ilgi büyük oldu.

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen'in katılımıyla 15 Ekim'de gerçekleştirilen kültür gezisine İGDAŞ ve alt işletmelerde çalışan 165 kadın katıldı. Sarnıç ziyareti kapsamında "Daha Derine" adlı sergiyi de gezen İGDAŞ çalışanları, müze içerisinde yer alan ışıklandırma efektlerini de hayranlıkla izledi.

Müzeye gelirken heyecan içinde olduklarını belirten İGDAŞ çalışanla-

rı, "Bizim için motive edici bir etkinlik oldu. Öncelikle sadece kadınlar için düzenlenmiş olması büyük bir jest ayrıca iş arkadaşlarımızla kültürel bir etkinliğe katılmak da keyifli bir mola oldu" yorumunu yaptı.

İGDAŞ'ın kadın dostu bir şirket olduğuna vurgu yapan Özmen de "Kadın çalışma arkadaşlarımız iş ve ev arasında oldukça yoğun bir çalışma temposu yaşıyor. Rutin hayatlarımızın

dışına çıkarak çok güzel ve keyifli bir gün geçirdik. İş arkadaşlarımla mutluluğumu yakından gördüm, bu tür etkinliklerimizi sürdüreceğiz" dedi.

İstanbul Büyükşehir Belediye Başkanı Ekrem İmamoğlu'nun katkılarıyla restore edilen ve yeniden ziyarete açılan Yerebatan Sarnıcı Müzesi, yerli ve yabancı çok sayıda turist tarafından ziyaret ediliyor. Müzenin son hali ise ziyaretçilerin büyük beğenisini kazanıyor.

İstanbul'da Doğal Gaz Faturaları Taksitle Ödenebilecek

İstanbul'da doğal gaz faturaları 31 Mayıs 2023'e kadar kredi kartına vade farksız taksitle ödenebilecek.

İstanbul Gaz Dağıtım Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi'nden (İGDAŞ) yapılan açıklamada, İstanbulluların 1 Ekim 2022-31 Mayıs 2023 tarihleri arasında doğal gaz faturalarını kredi kartına vade farksız taksitle ödebilmeleri için 15 banka ile anlaşmaya varıldığı belirtildi. Taksit sayısının bankalara göre 2 ila 5 arasında değişeceği kaydedilen açıklamada, "Halkbank faturalar için 5 taksit fırsatı sunarken, Yapı Kredi, İş Bankası ve Ziraat Bankası 4, Alternatifbank, Denizbank, Garanti Bankası, ING Bank, Kuveyt Türk, Odea-

bank, QNB Finansbank, TEB ve Türkiye Finans 3, Akbank, Vakıf Katılım Bankası ve Vakıfbank ise 2 taksit olanağı sunacak." ifadeleri kullanıldı.

Öte yandan İGDAŞ ile Vakıf Katılım Bankası arasında yapılan anlaşmayla, başvuru yapan İstanbullulara faizsiz finansman desteği de sağlanacağı belirtilerek, kampanyayla ilgili imzaların atıldığı aktarıldı.

Anlaşma kapsamında abonelerin aldıkları finansman desteğini vade farksız ve masrafsız olarak 12 aya kadar taksitlendirebilecekleri kaydedildi.





DAIKIN TÜRKİYE Kazakistan'daki Gücünü Artırıyor

Daikin Türkiye İhracat Departmanı'nın yerel yapıları güçlendirme stratejisinin bir parçası olarak hizmete giren merkez; eğitim, satış ve satış sonrası hizmetleri destekleyecek şekilde işlev görecek.

Türkiye'nin yanı sıra Doğu Avrupa, Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu ve Kuzey Afrika'nın da AR-GE, üretim ve lojistik üssü olarak konumlanan Daikin Türkiye; CIS bölgesi olan Azerbaycan, Özbekistan, Türkmenistan, Kazakistan, Kırgızistan ve Ermenistan pazarlarının da sorumluluğunu üstleniyor. Türkiye'yi bölgenin iklimlendirme lojistik üssü yapma hedefi doğrultusunda bu ülkelerdeki büyümesini sürdüren Daikin Türkiye, Eylül 2022'de Kazakistan'ın Almatı şehrinde bölgenin merkezi olarak konumlanacak ofisini açtı. Bölge irtibat ofisi, eğitim ve servis fonksiyonlarını bir arada bulunduran merkez ofis, bölge müdürüyle birlikte 16 kişiden oluşuyor.

Daikin Türkiye İhracat Departmanı'nın yerel yapıları güçlendirme stratejisinin bir parçası olarak hizmete giren merkez; eğitim, satış ve satış sonrası hizmetleri destekleyecek şekilde işlev görecek. Almatı kentindeki söz konusu merkez, çevre ülkeler Kırgızistan ve Özbekistan'daki distribütörler için de eğitim merkezi olacağından bölge ve Daikin Türkiye için

özel bir önem taşıyor.

Bugüne kadar Kazakistan'da Deniz Park, Rixos Water World Hotel, Astana Grand Mosque, Mega Silk Way AVM, Nazarbayev University gibi imza işlerinde yer alan Daikin kalitesinin, açılan merkezle birlikte daha geniş kitlelere ulaşması amaçlanıyor. Yaklaşık 60 milyon Euro hacmi olan Kazakistan HVAC pazarından yüzde 20 pay alan Daikin Türkiye, 2021 yılında bu ülkeye 3 milyon Euro'luk ihracat gerçekleştirdi. 2022 yılı için ise bu rakamın 5.5 milyon Euro'ya ulaşması hedefleniyor.

Yeni merkezin açılışıyla ilgili olarak konuşan Daikin Türkiye ESG Export Satış Departman Müdürü Ömer Yorgun şu bilgileri verdi: "Kazakistan, Daikin Türkiye olarak birçok önemli projeye imza attığımız bir ülke. Buradaki varlığımızı güçlendirmek, sürdürülebilir büyümemize ivme kazandırmak için Almatı'da bölge irtibat ofisi, eğitim ve servis hizmetlerini verecek bir merkez hizmete açtık. Ürün kalitesi kadar satış öncesi ve satış sonrası süreçleri de önemseyen Daikin, müşterilerine

bütünsel çözümler sunarak müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkarma arzusunda. Bu nedenle montaj, devreye alma, bakım ve arıza gibi durumlarda oluşturduğu yerel servis yapılarıyla anında sorunlara müdahale ederek çözümler üretiyor. Müşteri memnuniyetinin yanı sıra rekabet avantajı kazandıran bu yaklaşım, markamızın bölgedeki varlığını güçlendiriyor.

Yeni açılan merkezimiz 500 metrekare kapalı alanda ve sadece Daikin markalı ürünler için hizmet verecek. Bölge müdürüyle birlikte 16 kişi olan ekibimiz, konusunun uzmanı kişilerden oluşuyor. Burası aynı zamanda sektör bileşenleriyle bir araya geleceğimiz, düzenlenen eğitimlerle hem Daikin ürünlerinin tanıtımını yapacağımız hem de enerji verimliliği konusundaki farkındalığı artıracak çalışmalara imza atacağımız bir merkez olacak. Merkez'deki eğitimler lojistik yakınlığa sahip Kırgızistan ve Özbekistan distribütörlerimiz için de eğitimler verecek. Böylece buralardaki yapılanmamız daha da güçlenmiş olacak."



ODAKLI
GRUP

Markanızı Büyütmeye ODAKLI'yız



Masaüstü Yayıncılık



Sosyal Medya Yönetimi



Prodüksiyon



info@odakligrup.com



0 216 527 32 62





Vaillant Türkiye Başarılı Yetkili Satıcılarını Belgrad'da Ağırladı

Vaillant Türkiye, yetkili satıcıları ve satış noktalarını Ağustos ayı boyunca, Sırbistan'ın başkenti Belgrad'da ağırladı. "Vaillant Kombi Seyahat Kampanyası" kapsamında, kombi grubunda hedefleri gerçekleştiren iş ortakları, 4 grup halinde ikişer günlük Belgrad seyahatine katılım hakkı kazandı. 300'e yakın başarılı Vaillant yetkili satıcısı ve satış noktası, seyahat boyunca "beyaz şehir" Belgrad'da tarihe bir yolculuk yapma olanağı buldu.

Yetkili satıcıları ve satış noktalarının güçlü performansları sayesinde 2022 yılında da iklimlendirme sektöründe fark yaratan Vaillant Türkiye, kombi başta olmak üzere; şofben, termosifon ve panel radyatörden oluşan geleneksel iş kollarındaki tüm kategorilerde iyi sonuçlar elde etti. Pandemi nedeniyle bir süre ara verdiği seyahat kampanyalarına kaldığı yerden

devam eden marka, Belgrad seyahatinde de iş ortaklarıyla bir arada olabilmeyen mutluluğunu yaşarken, önümüzdeki döneme dair iş planlarını da şekillendirme fırsatı buldu.

Kampanya kapsamında Belgrad seyahatine hak kazanan Vaillant yetkili satıcıları ve satış noktaları, gecesi ve gündüzü ayrı bir mutluluk veren yeşillik-

ler içindeki Belgrad'da, Sava ve Tuna'nın benzersiz manzarasıyla dinlenme, farklı yüzyıllardan kalma birçok yapıyı gezme ve diğer Vaillant ailesi üyeleri ile zaman geçirme olanağı buldu. Belgrad'ın ünlü restoranlarında yerel lezzetleri tanıyarak, tarihi ve sosyal hayatını deneyimleyen iş ortakları yurda güzel hatıralarla dönüş yaptı.

Çinli Sinopec Büyük Kaya Gazı Keşfi Yapıyor

China Petroleum & Chemical Corporation (Sinopec), Salı günü ülkenin güneybatısındaki Sichuan havzasında önemli bir kaya gazı keşfini duyurdu.

Günlük 258.600 metreküp doğal gaz üretimi ve 387.8 milyar metreküp olarak değerlendirilen kaynak kapasitesi ile Sinopec, keşfi "Çin'in kaya gazı keşfi için büyük bir atılım" olarak nitelendirdi.

Çin ulusal petrol şirketi, keşfin aynı zamanda Kambriyen Qiongzhusi oluşumundaki ilk keşif olduğunu söyledi ve bulgunun şeyl gazı rezervlerini önemli ölçüde genişlettiğini ve Sichuan Havzasında şeyl gazı arama ve üretimini daha da teşvik edeceğini de sözlerine ekledi.



ÇOK ŞEY İSTEYENLERE

• Yüksek Performans • Üstün Kalite • Son Teknoloji • Zarif Tasarım



dedietrich.com.tr

De Dietrich 

BDR THERMEA GROUP

“YARATILAN DEĞER TÜM PAYDAŞLARIMIZA AİT”

“Çevik ve yenilikçi bir makine olarak Tekhnelogos, 10 milyona yakın hanenin ve ticarethanenin doğal gaz dönüşüm projelerinin telif edilerek onaylandığı ve tesisatlarının kullanıma açıldığı dev bir enerji dönüşümüne bütüncül bir katkıda bulundu.”

Tekhnelogos Genel Müdürü Osman Subaşı ile Tekhnelogos’u konuştuk. Subaşı, “Tekhnelogos grup şirketlerinin kurumsal bilgi birikimini lokal ve global çerçevede güncel tutmayı amaçlıyorum” diyor

Sizi kısaca tanıyabilir miyiz?

Görev ve sorumluluklarınız nedir?

2000 yılında Boğaziçi Üniversitesi Moleküler Biyoloji ve Genetik bölümünü bitirdim. 2005’te Hamburg Teknik Üniversitesi Ürün Tedarik Zinciri yüksek lisansımı tamamladım. Ardından Kuehne MBA’den mezun oldum. Şu anda İşletme Doktorası tezimi yazıyorum. Evli ve üç çocuk babasıyım. BÜMED ve TEMA Vakfı üyesiyim.

İlkokul sonrası yaz tatillerinde Kapalı Çarşı’da çıraklık yaparak başladığım çalışma hayatıma, öğrencilik yıllarımda özel ders vererek devam ettim. 2005 yılından beri çalıştığım uluslararası firmalarda; operasyon, stratejik satış, pazarlama ve anahtar müşteri yöneticisi alanlarında çalıştım. İş ve eğitim planlarımı hayata geçirmek için 14 yıl boyunca Almanya ve Birleşik Arap Emirlikleri’nde yaşadıkten sonra 2012



yılında Tekhnelogos Grubu’nda Genel Müdür Yardımcısı olarak işe başladım. 2 yıldan bu yana Genel Müdür unvanıyla grubun 3 şirketinin yöneticiliği görevinde devam etmekteyim.

Tekhnelogos’ta şirketin uzun vadeli stratejilerinden türettiğimiz bilgi teknolojileri ve dijital dönüşüm hedeflerimizi gerçekleştirecek planlamalar yapıyorum. Bunları hayata geçirecek finansal ve iş gücünün (iç kaynak, dış kaynak, ortaklık vb.) yol haritasını belirliyorum. Öte yandan, diğer birimlerle iş birliği halinde şirketimizin operasyonel verimliliğini, rekabetçiliğini ve marka itibarını arttıracak strateji, operasyon, iletişim dili, yazılım ve dijital çözümlerin hayata geçirilmesini sağlıyorum. Sertifikalı firmalarla, üniversitelerle, teknoloji firmalarıyla yani yazılım sektörünün diğer oyuncularıyla iş birliği yapıyor ve marka geliştirme çalışmalarını organize ediyorum. Böylelikle Tekhnelogos grup şirketlerinin kurumsal bilgi birikimini lokal ve global çerçevede güncel tutmayı amaçlıyorum.

Şirketiniz, sektörünüz ve faaliyet alanlarınız ile ilgili bilgi verebilir misiniz?

Ülkemizde yazılım sektörü, güçlü ve ilham veren rekabetin yaşandığı, teknolojinin gelişimiyle birlikte hızla değişen, dönüşen bir sektör olarak ülke ekonomisine önemli katkılar sağlayan bir endüstridir. Yaklaşık 20 yıl önce farklı ve yaratıcı düşünen zihinlerin yıllanmış, verimsiz bir sürece yaptıkları mütevazı katkının sektörde bir devri kapatıp yeni bir dönemi açacağını kimse tahmin etmemişti.

Çevik ve yenilikçi bir makine olarak Tekhnelogos, 10 milyona yakın hanenin ve ticarethanenin doğal gaz dönüşüm projelerinin telif edilerek onaylandığı ve tesisatlarının kullanıma açıldığı dev bir



enerji dönüşümüne bütüncül bir katkıda bulundu. Bizi destekleyen tüm müşterilerimize ve çözüm ortaklarımız olan doğal gaz dağıtım firmalarımıza müteşekkiriz. Hikayemizin bu kısmı bilindik ancak bütün bu güzel işlerin özverili ve enerjik ekiplerin meyveleri olduğunu söylemek isterim. Yazılım & ürün geliştirmeden finansla, satıştan Ar-Ge'ye, her gün sıcak çayımızı demleyen ablalarımızdan insan kaynaklarına, tüm ekibin ve ailelerinin en çok da müşterilerimizin katkısını pas geçmeyelim. Yaratılan değer tüm paydaşlarımıza aittir.

Yazılım sektörünün ülkemizde gelişimi ile ilgili önerileriniz var mı? Gençlerimiz kendilerini hayata nasıl hazırlayabilirler? Yetenekli insanların yurt dışına göçü bir tehlike midir?

Son 25 yılda kodlama işi çok ciddi ve kalifiye hesaplamalarla oluşturulan karmaşık algoritmaların çözümünü gerektiren bir evreden uzaklaştı. Artık mantıksal veya matematiksel gereksinimleri yönetmeye odaklandı. 1.5 jenerasyon öncesinde yazılım ge-

liştirme ve kodlama ciddi mühendislik altyapısı ve bilgi birikimi talep ederken şimdilerde bu meydan okuyucu kodlama sürecine ek olarak tasarım odaklı kullanıcı deneyimi gerekliliği geldi. Sürükle bırak kültürü, önceden hazırlanmış kütüphaneler ile kod geliştiricilerin kariyerini kolaylaştırdı. İlave olarak yazılımların gereksinimleri test, güvenlik yönetimleri ve çok köklü kodlama bilgisi gerektirmeyecek ölçüde yalınlaştı, basitleşti.

Temel bilgisayar mühendisliği eğitimi veren lisans programlarımızı mümkün mertebe donanım, ağ, güvenlik, yazılım alanlarının her birinde daha fazla odaklı kılmak, derin bilgiye sahip bir yaklaşım gibi duruyor. Okul eğitimine ek olarak, yazılım ve kodlama sevdası olan gençlerimizin finansal okur-yazarlık, esnafılık, girişimcilik, yenileşim ve çevik metodolojilerle ilgili bilgi sahibi olmalarını sağlamalıyız. Etkinliklerle, Tekhne Stars* gibi teori ve pratiğin harmanlandığı staj programlarına katılmalarını teşvik etmeli, onlara gelecekte yapacakları işle ilgili pratik yapma şansı vermeliyiz.

Dünya artık daha bütünleşmiş, fırsat eşitliğine ve yerinden global değer üretip, yüksek katma değerini geri kazanacağı bir iş ekosistemine sahip. Uzaktan veya hibrit sistemde eğitim de mümkün kariyer de. Hayatının önemli bir bölümünü yurt dışında geçirmiş biri olarak, iş-yaşam kurgusunun ülkemiz dışında da cazip ve ışılı görüldüğünü inkâr edemeyiz ancak dünyanın aynı zamanda ekonomi-politik olarak gergin dönemlere savrulduğu görebiliyoruz.

Bu savrulmayla birlikte hayatın zorluklarına da katlanmaları için gençlerin dirayetli ve sabırlı olmalarını temenni ederiz. Hayatta kalmak, uyum sağlamak ve sürekli kendini eğitmek elerinde olması gereken yetenek setleri olarak öne çıkıyor. Bizim gençlerimiz, kalsalar da gitseler de bizim değerlerimizdir. Nerede olurlarsa olsunlar, kaliteleri ve kariyerleri kısaca hikayeleri önce kendi başarılarına, sonra ülkemize ve milletimize katkı sağlar. Bu konuda umutsuzluğa düşmemek gerektiğini düşünüyorum.

*Tekhnelogos Staj Programı, (<https://stars.tekhnelogos.com>)



Yeni Nesil Dijital Proje Onay Sistemi

2016 Yılında İGDAŞ ile çözüm ortaklığı anlaşması imzalayan yeni nesil dijital proje onay sistemi **WebCAD**;

- Web tarayıcısı üzerinden tüm işletim sistemlerinde çalışması,
- Tek ekrandan tüm işlemlerin takibi,
- Bulut kayıt teknolojisi,
- E-imzaya alternatif mobil imza kullanma imkanı,
- Cihaz formlarının mobil cihazlardan gönderimi,
- Dinamik ve teknolojik çizim araçlarıyla hızlı, pratik endüstriyel ve konut projeleri oluşturulmasına imkan sağlayan yenilikçi yapısıyla "İşimiz, işinizi kolaylaştırmak" mottosuyla hikayesine başlayan WebCAD, kullanıcılarının desteğiyle %60lık pazar payına ulaştı.



HIZLI



PRATİK



HATASIZ

Üstelik WebCAD müşterilerine Endüstriyel ve konut projeleri için ayrı programlar kullanırmak yerine tek programdan çizim, gönderim ve takip imkanı sunuyor.

Çok hızlı ve pratik bir şekilde çizebileceğiniz, hatasız projeler üretebileceğiniz, şartnamelere uygun olarak hazırlayabileceğiniz, hazırladığınız projeleri saklayabileceğiniz bir platform olan WebCAD'in her yerden erişilme ve çalışma olanağı sayesinde nerede olursanız olun işleriniz aksamaz. Üstelik sistem üzerindeki mesajlaşma aracı ile ihtiyaç duyduğunuz her an teknik destek personelimizden yardım alabilirsiniz.

Zaman kazanmanın yolu
WebCAD'den geçiyor!





ZetaCAD, doğal gaz sektörüne yönelik üretilmiş ilk CAD yazılımı olmasıyla ilklerin programı olmuştur. Aynı anda hem genel hem yerel olmayı başarabilmiştir. Son 20 yılda Türkiye'nin her ilinde ve pek çok ilçesinde doğal gaz kullanımının yaygınlaşması ve ZetaCAD programının bu merkezlerin neredeyse tamamında kullanılagelmiş olması 'genel' yönünü, her bölgenin kendi şartnamesine uygun versiyonlar üretmesi ise 'yerel' yönünü gösterir.

İlk CAD yazılımı olmasıyla özellikle öğrenciler ve yeni mezun mühendisler için bir okul misyonu üstlenmektedir. Programın akıllı çizim araçları, kullanıcı dostu arayüzü, yönlendirici hata mesajları, yapay zeka temelli önerileriyle kullanıcıları doğru bilgiye hızla ulaştırmaktadır. Bazı Yüksek Öğretim Kurumlarında seçmeli ders olarak okutulması akademik camiadan da tam güven oyu aldığı bir göstergesidir.

ZetaCAD programı ve DİPOS sistemi birlikte dijital bir dünyadır. Biri diğerine güç kazandırır. DİPOS (Dijital Proje Onay Sistemi) ile proje firmaları; proje süreçlerini, randevu listelerini, müşteri fihristini, cari bakiyelerini, randevu talep edebilme ve son 6 aylık proje performans sayılarını uygulama üzerinden görebilmektedir. Gaz dağıtım şirketleri ise yer ve zaman sınırlaması olmadan dijital projeyi ve projeye ilişkin tüm evraklarını dijital dosya içerisinde görebilir. Sahada uygulama üzerinden randevunun durumunu tayin edebilir. Çoğu sektörde manuel proje teliflerinin yapıldığı zamanlarda ZetaCAD ve DİPOS; proje çizimleri, elektronik imza kullanımı, evrak ve poliçenin dijitalleşmesi, onay süreçlerinin dijitalleşmesi noktasında doğal gaz sektörünü dijital anlamda üst liglere çıkarmıştır.

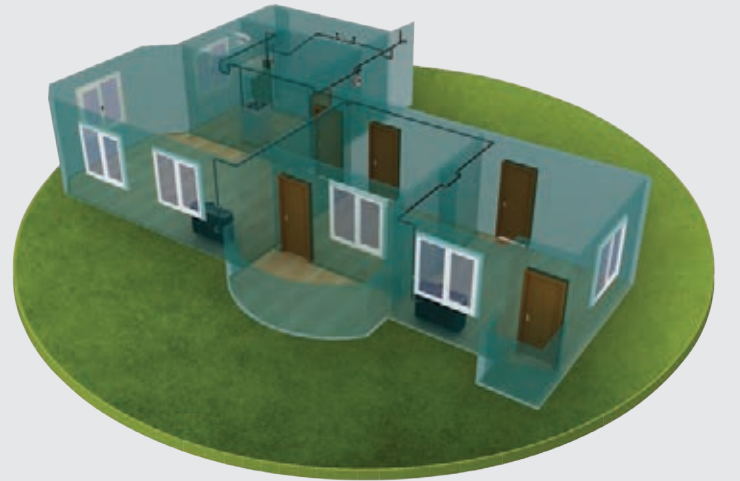
Bugünkü tecrübemiz ve ilk günkü heyecanımızla sürekli gelişime ve sektöre öncülük etmeye devam ediyoruz. Üretilen ürünün kalitesinde emeği geçen tüm arkadaşlarımız kendilerini ürünle ilişkilendirmekten haz duyuyor.

**HIZLI
PROJE ÇİZİMİ**

**HATA KONTROLÜ
YÖNLENDİRMESİ**

**KATMANLI
TASARIM**

**HATASIZ
TELİF**



Pegi Teknik



Hakan Kızıloren; PEGİ TEKNİK Genel Müdürü

“Önceliğimiz Müşteri ve Çalışan Memnuniyeti”

“Amacımız, müşteri ve çalışan memnuniyeti ile hizmet verdiğimiz alanlarda her zaman en iyi olmayı sürdürmek”.

PEGİ TEKNİK Genel Müdürü Hakan Kızıloren ile sektör ve PEGİ TEKNİK üzerine keyifli bir sohbet gerçekleştirdik. Önceliklerinin müşteri ve çalışan memnuniyeti olduğunu belirten Kızıloren, “PEGİ TEKNİK olarak koşulsuz müşteri ve çalışan memnuniyeti ile hizmet verdiği tüm merkezlerde ve tüm hizmet alanlarında en iyisi olmayı sürdürmeyi amaçlıyoruz” diyor.

Kısaca kendinizden bahseder misiniz?

1989 yılında İstanbul Teknik Üniversitesi Maden Fakültesi Petrol Mühendisliği bölümünden mezun oldum.1992 yılında İSTANBUL Gaz Dağıtım A.Ş.

(İGDAŞ)'da başladığım görevime İşletme Şefi olarak 1998 sonlarında ayrıldım. Çeşitli belediyelerde şehir doğal gaz dağıtım projeleri alanında danışmanlık çalışmalarına başladım, 2000 yılında PEGİ TEKNİK LTD. şirketinin kurucu ortağı oldum.

PEGİ TEKNİK olarak doğalgaz sektörüne yönelik hizmetlerinizden bahseder misiniz?

PEGİ TEKNİK, Petrol, Elektrik, Gaz, Enerji Sistemleri İşletmesi alanlarında, mühendislik ve müşavirlik faaliyetinde bulunmak amacıyla Kasım 2000 yılında oluşturulmuş bir organizasyondur.

PEGİ TEKNİK çalışma hayatında 22 yılını tamamlayacak olmanın gururunu yaşamaktadır. Şehir şebeke projesi ve endüstriyel tesisler doğal gaz müşavirliği ile başladığı çalışmalarına, TÜRKAK'tan tarafından akredite edilmiş, A tipi muayene kuruluşu olarak devam etmektedir.

Sayısal verileri göz önüne alarak kurulduğu günden bugüne PEGİ TEKNİK'in geldiği noktayı kısaca değerlendirir misiniz?

PEGİ TEKNİK; Ülkemizdeki mevcut doğal gaz dağıtım şirketlerinden İstanbul (İGDAŞ), İzmit (İZGAZ) ve Bursa, Eskişehir (BOTAŞ) doğal gaz dağıtım

şirketlerinde, doğal gaz dağıtım şebekelerinin kuruluşundan işletilmesine dek bütün süreçlerinde görev almış, doğal gazın ilk işletmecilik ve yapım deneyimini yaşamış kadrolarıyla bir taraftan hizmet verirken, diğer bir taraftan bu kadroların deneyimi, genç kadrolara aktarmakta, eğitim çalışmalarıyla da desteklemektedir.

Şirketimiz, halen Edirne'den Kars'a, Trabzon'dan Antakya'ya değin Ülkemiz sathında onlarca şehir ve ilçe merkezinde, şehir doğal gaz dağıtım projelerinde ve muhtelif organize sanayi bölgesi ile münferit sanayi tesisinde proje yapımı, müşavirliği ve kontrollüğü alanında çalışmaktadır.

Firma olarak hedeflediğiniz noktaya geldiniz mi? Kendinizi sektörün neresinde görüyorsunuz?

Hedeflerimizi sürekli pozitif gelişime yönelik olarak hareketli kılabilmemiz bizi ve çalışma platformumuzu olumlu etkileyeceğine inanıyoruz. Bu yönde faaliyet organizasyonumuzu gerçekleştirmeye ve çalışma dayanağımızı sor-

gulama amacındayız. Hedeflediğimiz noktaya vardığımız her aşamada hedef noktamızı bir basamak daha ileri taşıma gayretindeyiz, bu nedenle kendimizi sektörün hocalarıyla öğrencilerinin iç içe yaşadığı bir okul hüviyetinde görüyoruz.

Sizi diğer firmalardan farklı kılan özelliğiniz nedir? PEGİ TEKNİK olarak vizyonunuz nedir? Marka konumlandırmanızı hangi faktörleri göz önünde bulundurarak yapıyorsunuz?

PEGİ TEKNİK, koşulsuz müşteri ve çalışan memnuniyeti ile hizmet verdiği tüm merkezlerde ve tüm hizmet alanlarında en iyisi olmayı sürdürmeyi amaçlamaktadır. Teknolojik gelişmeleri

PEGİ TEKNİK, çalışmalarını yürüttüğü her iş alanında kalite yönetim sistemi gereklerini yerine getirmeyi kendine amaç edinmiştir. İnsana, çevreye saygılı; müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarımız ile üst düzey kalifikasyon sağlamaktayız.

takip ederek bilimsel yönetim sistemi ve stratejileri ile ilgili hizmet alanlarında öncülük ve liderlik etmeyi amaçlamaktadır. PEGİ TEKNİK, çalışmalarını yürüttüğü her iş alanında kalite yönetim sistemi gereklerini yerine getirmeyi kendine amaç edinmiştir. İnsana, çevreye saygılı; müşteri memnuniyeti odaklı çalışmalarımız ile üst düzey kalifikasyon sağlamaktayız.

Ulusal ve uluslararası standartlara uygunluk; verimli ve ekonomik şekilde kaynak kullanımı; bağımsızlık, tarafsızlık ve gizlilik ilkelerinin temel alınması; düşük maliyetli ve yüksek etkinlikle çözümler ve sürekli iyileştirme unsurları ise kalite politikamızın esaslarını oluşturmaktadır.

Dünya ile kıyasladığınızda Türk doğal gaz sektörü nasıl bir tablo çiziyor?

Sektörünün geleceğine ilişkin öngörüleriniz nelerdir?

Türkiye 2022 yılında 9 ülkeden doğal gaz ithalatı gerçekleştirmektedir. İthalatta LNG'nin payı artarken boru gazının payı kısmen azalmıştır. Boru ga-





zında ise en fazla payı Rusya ve sırasıyla İran, Azerbaycan izlemiştir. Ukrayna Rusya savaşı nedeniyle bilindiği üzere Avrupa, Rusya doğal gazını kullanımını azaltmış buna karşın LNG kullanımını artırmıştır. Buna karşın halen dahi Avrupa diğer fosil yakıt kullanımına ve Nükleer yakıt tercihine yönelmiştir. Bu tercihlerin uzun süre devam edeceği görülmektedir. Bu duruma tek alternatif ise temiz enerji yatırımları ve Türkiye üzerinden kısa sürede Avrupa'ya ulaştırılacak doğal gazdır. Bu ise ülkemizin doğal gaz merkezi / doğal gaz ulaşım yolu olmasındaki zorunluluğu göstermektedir.



Gerek doğal gaz kontrol müşavirliği alanında gerekse de A tipi muayene kuruluşu olarak yoğun bir çalışma yılı geçirmeye devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemde ulusal düzeyde edindiğimiz tecrübelerimizi uluslararası platforma taşıma hedefinde bulunmak amacındayız.

Sektörün dünden bugüne geldiği noktayı kısaca değerlendirir misiniz?

Ülkemizde doğal gaz tüketimi her yıl ivmelenerek artmaktadır. Konut abonesi ve konut gaz tüketimi her yıl bir önceki yıla göre artmaya devam etmektedir. Bu duruma her yıl doğal gaz dağıtım şirketlerinin, Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu liderliğinde gerçekleştirdikleri yatırım devamlılığı önemli rol oynamaktadır. Temiz enerjiye yönelik yatırımlar artmış ve doğal gaz kaynaklı elektrik üretiminde kısmi düşüşler yaşansa dahi sanayide doğal gaz tüketimi artmaya devam etmektedir. Yunanistan ve

Sırbistan'a gaz ihraç edilmiş olup doğal gaz depolanmasında ise Avrupa'nın en büyük tesislerine sahip olmanın haklı gururu yaşanmaktadır.

PEGİ TEKNİK'in 2022 yılın performansını değerlendirebilir misiniz? Önümüzdeki dönemde gerçekleştirmeyi düşündüğünüz yatırımlar var mı?

Gerek doğal gaz kontrol müşavirliği alanında gerekse de A tipi muayene kuruluşu olarak yoğun bir çalışma yılı geçirmeye devam ediyoruz. Önümüzdeki dönemde ulusal düzeyde edindiğimiz tecrübelerimizi uluslararası platforma taşıma hedefinde bulunmak amacındayız.

Son Olarak eklemek istedikleriniz...

Önümüzdeki süreçte hedeflerimiz arasında organizasyon yapımız ve sektör otoritelerinden almış olduğumuz yetkilerimizdeki faaliyet kapsamlarında genişletmeler ile faaliyette olduğumuz sektörlerden gelen talepler, gereksinimler ile globalleşen piyasalara entegrasyon doğrultusunda kapsam genişletme çalışmalarımızı tamamlayarak hizmete sunmayı planlıyoruz.



ODAKLI
GRUP



mükad

MÜHENDİS VE MİMAR KADINLAR DERNEĞİ

Mektes'23 Mekanik Tesisat Zirvesi

10-11 Mayıs 2023

Yıldız Teknik Üniversitesi
Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi

Stratejik Partnerlerimiz



TÜRKİYE OIMLAR VE BORSALAR BİRLİĞİ
Türkiye İktisadine Meclisi



Destekleyenler



BIM4TURKEY



www.mekteszirvesi.com



Mehmet Şerif Sarıkaya

Proje ve Uluslararası İlişkiler Müdürü
GAZBİR-GAZMER

Küresel gaz piyasaları son iki yıldır en çalkantılı yıllarından birini yaşamakta. 2020 yılında Covid-19 pandemisi doğal gaz piyasalarında kısa süreli arz fazlası ve düşük fiyatlara sebep olurken, 2021 yılında pandeminin etkisinin düşmesi ile mevcut yerini sıkı enerji piyasalarına, aşırı fiyat oynaklığına ve enerji güvenliğine yönelik karmaşık bir jeopolitik meydan okumaya bıraktı. 2022 yılının Şubat ayında başlayan Rusya-Ukrayna çatışması gaz akışını etkiledi ve Avrupa'ya enerji ve gaz arzını çeşitlendirme arayışına soktu ve bu şimdi enerji endüstrisinde yeni bir paradigma açıyor.

Bugüne kadar Türkiye, Avrupa ile Asya arasında birçok ticari ve siyasi konuda çok önemli bir köprü olduğunu kanıtlamıştır. Rusya'nın gaz arzına olan bağımlılığı sona erdirmek için güçlü bir alternatif olarak ortaya çıktı. Son yıllarda Türkiye, uluslararası siyasi ve ekonomik tartışmalarda "gaz koridoru" ve "gaz merkezi" gibi kavramlarla giderek daha fazla ilişkilendirilmektedir.

Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in hasar gören Kuzey Akım boru hatlarına yönelik gaz tedarikini Karadeniz'e kaydırmak için Türkiye'deki bir Avrupa gaz merkezi kurul-

Doğal Gaz Ticaret Merkezi Olma Yolunda Türkiye

ması planını önermesi ile dikkatlerin tekrardan Türkiye üzerine toplanmasına neden oldu.

Türkiye birçok ülkeye kıyasla geniş bir doğal gaz tedarik ağına sahiptir. Türkiye, 7 uluslararası boru hattı, 5 LNG tesisi bunlardan 3'ü FSRU ve 2 yer altı doğal gaz depolama tesisine (2022 yılı sonu toplam kapasite 5,6 milyar m³) ev sahipliği yapmaktadır. Ayrıca 2020 yılında Karadeniz'deki 540 milyar m³ doğal gaz keşfi ile üretici ülke pozisyonuna da geçmiştir. Bu güçlü doğal gaz altyapısı Türkiye'nin gaz ticaret merkezi olma hedefini hızlandıracaktır.

Fiziksel bir doğal gaz ticaret merkezi ve bununla bağlantılı altyapısı, Türkiye ve Güneydoğu Avrupa'nın enerji güvenliğini artıracaktır. Türkiye'ye çok sayıda kaynaktan ithal edilen büyük hacimli gaz ve Türkiye'nin zaten oldukça gelişmiş doğal gaz altyapısı nedeniyle, Türkiye böyle bir merkez için benzersiz konum avantajlarına sahiptir. Kurulacak merkez ile Türkiye ve Güney Avrupa'nın enerji güvenliği artırılacak ayrıca ticari boyutta Türkiye ve Avrupa için hem de Türkiye'nin doğal gaz tedarikçileri içinde kazan-kazan durumu oluşacaktır.

Ancak gelişmiş doğal gaz altyapısı ve avantajlı jeopolitik konuma sahip olmak doğal gaz ticaret merkezinin kurulumu için yeterli değildir. Bir gaz ticaret merkezi kurulumu, düzenleyici müdahale olmaksızın fiyatların gelişmesine izin veren şeffaf, liberal ve işleyen bir gaz piyasasına bağlıdır. Yerli ve yabancı katılımcıların ticaret yapmasına, boru hatlarına ve depolama tesislerine erişmesine izin veren düzenleme de bir gaz merkezi kurmak için gerekli görülmektedir. Katılım-

cıların ayrıca, fiyatlar yerel çıkarlara ters düştüğünde müdahale edilmeyeceğine dair garanti beklentileri olur. Birbiriyle bağlantılı boru hatları ağı ve ağ faaliyetleri doğal gaz merkezi için önemli bir husustur.

Bu kapsamda Türkiye'nin bir doğal gaz ticaret merkezi olması için bazı adımları atması gerekli;

- Gaz fiyatlarındaki sübvansenin sonlandırılması,
- Piyasadaki katılımcı sayısının artırılması,
- BOTAŞ'ın iletim sistemi operatörü, ithalatçı ve toptancı fonksiyonlarının ayrıştırılması,
- Tedarik sözleşmelerinde daha çok esnekliğe gidilmesi,

Sonuç olarak, Türkiye'nin kısa vadede tam kapsamlı bir doğal gaz ticaret merkezi potansiyeli zayıf görünmektedir. Orta ve uzun vadede ise bölgesel bir gaz merkezi haline gelip gelemeyeceğini bir dizi faktör belirleyecektir. Bu süre zarfında Azerbaycan'ın AB'ye daha fazla hacimde gaz tedarikini arttırması, Kuzey Irak bölgesinden AB'ye gaz tedarik edebilir, Türkmenistan da önemli miktarda gaz tedarik edebilir. İsrail gazını boru hattıyla Türkiye'ye tahliye etme projesi de ticari ve siyasi olarak uygulanabilir hale getirilebilir.

Uzun vadede, Türkiye'nin çevresinde yer alan gaz üreten ülkeler, AB'ye önemli miktarda gaz ihraç etme potansiyeline sahip olacak, ancak bu potansiyel, mevcut altyapısal, ticari ve siyasi engelleri aşarak, ancak AB pazarının fiilen gerçekleşmesi durumunda gerçekleşecektir. Ancak unutulmaması gereken nokta, merkezin gelişimi arz tarafından daha çok talep tarafı belirleyecektir.

DOĞALGAZ ALTYAPI PE BORU BİRLEŞTİRMEDE YENİ TEKNOLOJİ



20 YIL
RAF ÖMRÜ

isiflo
MEKANİK FITİNGS



GÜÇLÜ > GÜVENLİ
HIZLI > KOLAY



Hidrojen gazına
uyumlu, onaylı

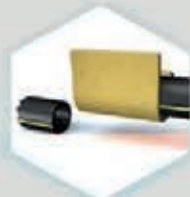
Darbeye mukavemetli
kompozit ile
güçlendirilmiş gövde

20mm,32mm,40mm
ve 63mm çaplarında
tüm boru birleştirme
ihtiyaçlarına cevap
verebilir ürün
çeşitliliği

PATRONLAR VE USTALAR ÇOK SEVECEK !



Deprem, doğal afet
gibi acil durumlarda
elinizin altındaki
sorun çözücü



Eski veya yeni PE80, PE100
tüm boruların tesisat
imalatında ve tamirlerinde
kullanılır



Älet edavat, jeneratör ve kaynak
makinasına ihtiyaç duymadan
yağmurda çamurda karda kışta bir kaç
dakikada **10 Bar** işletme basıncına
dayanıklı mükemmel birleştirme

PE BORU HASARLARINDA EN HIZLI VE MÜKEMMEL ÇÖZÜM



TÜRKİYE-NORVEÇ
İŞBİRLİĞİ

info@dmsdisticaret.com
0312 287 7319

BİR KAÇ BASİT ADIMDA

Mükemmel BORU BİRLEŞTİRME
Mükemmel Sızdırmazlık

dms
DIŞ TİCARET A.Ş.
1991

"Gelişen teknolojinin adresi"

www.dmsdisticaret.com | www.dmsdogalgaz.com | www.dmsas.com.tr

E.C.A. Yeni Nesil Kombi Confeo Premix

E.C.A, ileri teknolojilerle donattığı Confeo Premix yoğuşmalı kombi ile kullanıcıların beklentilerine güncel çözümler sunuyor. Kullanım kolaylığıyla şıklığı bir arada sunan ürün, sessiz çalışma özelliğinin yanı sıra hata durumunda devreye giren sesli uyarı sistemiyle de oluşabilecek kazaların önüne geçiyor.

Full dokunmatik cam ekranı ve cam ön panelli inovatif tasarımıyla öne çıkan Confeo Premix, yoğuşmalı kombi minimal boyutuyla da kullanıcı-

cılara alandan tasarruf imkanı sağlıyor. Green Good Design Yarışması'nda 'Green Product' dalında ödül alan, düşük NOx ve CO2 emisyonları ile çevreye gösterdiği hassasiyetle öne çıkan kombi; ErP yönetmenliğine uygun A enerji verimlilik sınıfı yapısıyla yüksek enerji tasarrufu sağlayarak kullanıcıya konfor sağlıyor. Akıllı oda termostatı vasıtasıyla iOS ve Android uygulamaları ile internet üzerinden kontrol edilebilen ve çocuk kilidiyle güven veren Confeo Premix, Türkçe-İngilizce dil seçeneğiyle birlikte açıklanmalı menü sistemiyle



de üstün özellikleri bir araya getiriyor.

Doğalgaz ve LPG olarak iki farklı kullanım imkanı tanıyan Confeo Premix ayrıca 24 -30 - 35 kW olarak üç farklı kapasite seçeneği sunuyor. Homojen yanma sağlayan özel brülör sistemi, 47 dB değerinde sessiz çalışma özelliği bulunan kombi, yıllık bakım hatırlatma özelliğiyle de kolaylık sunuyor. Tesisatı ve kombiyi koruma altına alan otomatik By-Pass sistemine sahip Confeo Premix, donmaya karşı koruma özelliğinin yanı sıra yüzde 15'e kadar cihaz kapasitesinin üstüne çıkarak daha konforlu su alma imkanı sağlıyor.

Radyatör Termostatı Danfoss Ally™ Yüzde 30'a Varan Tasarruf

Danfoss'un bireysel ve toplu konutlar için geliştirdiği akıllı ısıtma çözümlerinin yeni öncüsü radyatör termostatı Danfoss Ally™, bulut tabanlı yapısıyla kullanıcıya zaman ve mekandan bağımsız, sıcaklık kontrolü özgürlüğü sunar. Zigbee sertifikalı, Google Asistan ve Alexa desteği sayesinde sesli komut ile çalışabilen; iOS ve Android uyumlu uygulaması ile akıllı telefonlarla kolayca kontrol edilebilen Danfoss Ally™, evlerde konfor ve mükemmel iç mekan sıcaklığını garanti eder. Yüzde 30'a varan enerji tasarrufuna da imkan sağlar.

Danfoss Ally™, tüm radyatörlere ve yerden ısıtma sistemine kolayca monte edilebilir. Dahili sensörleriyle oda sıcaklığını düzenli aralıklarla ölçen Danfoss Ally™, sıcaklığın yüksek hassasiyetle kontrol edilmesini ve istenen sıcaklıkta

tutulmasını sağlar. Türkçe dahil 12 dil seçeneği, LCD ekranı ile bilgi izleme kolaylığı imkanı tanıyan Danfoss Ally™, çocuk kilidi ve donma koruma fonksiyonu ile tüm risklerin de önüne geçer. Açık API ile adaptif öğrenme, güncellenebilir yazılımı sayesinde uzun yıllar birçok teknolojik yeniliğe cevap verebilecek Danfoss Ally™,

akıllı evlerin dönüşümüne destek olur. Kazan ve kombilerin verimliliğini artırırken, Binaların Enerji Performansı Direktifi'ne (EPBD) uyumunu da kolaylaştırır.





İZMİRGAZ

İZMİR DOĞALGAZ DAĞITIM A.Ş.
www.izmirgaz.com.tr

“Doğalgaz Uygarlığı”

“Yeşil Mavi Güvence Altında”



Doğalgaz Acil Müdahale 187

ÇağrıMerkezi
0850 222 33 35

www.izmirgaz.com.tr

Genel Müdürlük: 2821 Sokak No:94/F Eski Otogar Karşısı 35110 Halkapınar-İZMİR

Bosch'un Yoğuşmalı Kombi Ailesi

Bosch Termoteknoloji, yüksek kalite standartlarına sahip Bosch yoğuşmalı kombileri ile havaların soğumaya başladığı bugünlerde hem evleri hem de yürekleri ısıtıyor.

1895'ten bugüne edindiği tecrübeler doğrultusunda sektörde devrim niteliğinde teknolojik üstünlüğe sahip olan Bosch Termoteknoloji, tasarruflu ve üstün teknolojiye sahip Bosch yoğuşmalı kombi ailesi ile kışı seven, ancak konfordan da ödün vermek istemeyen evlerde sınımsız bir ısıyı deneyimi yaşıyor.

Çevreci ve kullanıcı dostu Bosch yoğuşmalı kombi ailesi sahip olduğu üstün teknolojisi saye-

sinde evi ideal sıcaklıkta tutarken, sessiz çalışma prensibiyle bulunan ortamda adeta kütüphane sessizliği yaratıyor.

Yüksek ErP verimliliğine sahip A sınıfında yer alan Bosch yoğuşmalı kombiler, aynı zamanda modülasyonlu dış hava sıcaklığına göre çalışan oda kumandalarıyla kullanıldığında oda kumandalarının getirdiği +4 puan ile A+ enerji verimliliği sınıfına ulaşıyor.

Üstün Bosch teknolojisinin ürünü olan kombi modelleri, enerji ihtiyacını yüksek verimlilikle karşılarlarken, kompakt boyutları ve estetik tasarımları sayesinde evinizin konforunu üst seviyeye çıkarıyor.



Tasarruf Sever Bosch Kombi Seçer



Yaşam için teknoloji



Daikin Sensei Duvar Tipi Tam Yoğuşmalı Kazan



Konut, okul, fabrika, villa ve hastane gibi yapıların merkezi sistem ısıtmasını ve kullanım sıcak suyunu sağlayan 'Duvar Tipi Tam Yoğuşmalı Kazan' Daikin Sensei; üstün teknik özellikleriyle benzerlerinden ayrışıyor. 60, 130, 150 kW olmak üzere 3 farklı kapasite ile 'geniş kapasite aralığı' sunan cihaz, 16 cihaza kadar kaskad olanağı sağlıyor. Tek sistemde 60 kW'dan 2400 kW'a kadar 'yüksek kapasite' imkanı veren Daikin Sensei, kullanılan premix yoğuşma teknolojisi sayesinde yüzde 109,1'e varan verim değerine ulaşıyor ve böylece düşük yakıt sarfiyatı sağlıyor.

3 kapasitede Master ve Slave tipleri olmak üzere 6 modeli olan Daikin Sensei'yi benzerlerinden ayıran en önemli özelliklerinden biri de 'paslanmaz çelik eşanjör'e sahip olması. Daikin kazanlarda kullanılan ısı eşanjörle-

rinin paslanmaz çelik boruları bükülmüş ve daha sonra hidro şekillendirilmiş hale getirilmiş olduğundan son derece kompakt üniteler halinde oluyor. Paslanmaz çelik borular arasında aynı ve tutarlı bir alan sağlayan özel bir endüstriyel süreç olan hidro şekillendirme; buharın dolaşımını, ısı iletimini ve doğal temizleme işlemini kolaylaştırır. Paslanmaz çelik, yoğuşma koşullarına mükemmel şekilde uyan bir malzeme olduğu için eşanjöre güvenilirlik, sağlamlık, termal şoklara karşı direnç, düşük termal atalet, uzun ömür ve suyun pH değerine karşı düşük duyarlılık gibi konularda üstün özellikler sağlar. Bunun yanı sıra sistem maliyet avantajı sağlayan 'entegre klap', tek tuşla hızlı ve kolay kullanım sağlayan 'digital kullanıcı paneli', kaskad sistem maliyetini optimize etmek için her kapasitede 'takipçi ve lider kazan' seçenekleri de ürünün farkını ortaya koyan diğer özel-

likler arasında dikkat çekiyor. Bluejet® brülör teknolojisi sayesinde 1:6 gibi 'geniş modülasyon aralığı'na sahip olan Daikin Sensei, düşük NOx ve CO emisyon değerleriyle de çevre dostu bir ürün olarak öne çıkıyor.

Sınıfının en iyisi paslanmaz çelik eşanjör ve bakır su boruları sayesinde uzun ürün ömrüne sahip olan cihaz, parazit önleyici harmonik filtre (EMC) sayesinde üstün koruma sağlıyor. Tüm baca sistemlerine uyum sağlayan Daikin Sensei, tam Hermetik ve yarı Hermetik olarak çalışabilmektedir. Kullanımı kolay kullanıcı paneli sayesinde farklı ihtiyaçlara göre programlanabilen Daikin Sensei, MODBUS sistemine uyumlu olduğu için akıllı binalarda rahatlıkla entegre edilebiliyor.

Kompakt boyutları, sınıfının en iyi komponentleri, kaskad sistemlerde ürün ömrünü artıran 'eş yaşlandırma' fonksiyonu ile öne çıkan Daikin Sensei, binalar, hastaneler, ofisler, villalar ve fabrikalar için mükemmel bir çözüm oluşturuyor.



TMMOB
MAKİNA
MÜHENDİSLERİ
ODASI
İSTANBUL ŞUBESİ

MÜHENDİSİN GÜCÜ
GELECEĞİN GÜCÜ

ODAMIZIN VERDİĞİ TEKNİK HİZMETLER

Doğalgaz
İç Tesisat
Kontrolleri



Kazan
Dairesi Yerleşim
İncelemeleri



Yangın
Tesisatı
Kontrolleri



Havalandırma
Tesisatına Yönelik
Kontroller



MAKİNA HANGAR BİLİM, DÖNÜŞÜM VE GELİŞİM MERKEZİ

GELECEĞİN
MÜHENDİSLİK
ADIMLARINI
ATIYORUZ



makina.mmo.org.tr



Katip Mustafa Çelebi Mah. İpek Sok. No. 9 Beyoğlu / İstanbul
f t i n /mmoistanbulsb | makina.mmo.org.tr | 0212 252 95 00



Özcan Dalmış

Odaklı Grup
Petrol ve Doğalgaz Yüksek Mühendis

“Doğalgaz fazla bir işlem uygulanmadan kullanıma hazır olması, istenilen noktaya boru veya LNG yöntemleriyle kolaylıkla taşınması ve enerji kaynakları içerisinde üçte birlik paya sahip olması, onun vazgeçilmez bir enerji kaynağı olduğunu göstermektedir.”

Türkiye'nin Enerjide Ticaret Merkezi Olma Hedefinde Doğalgaz Arz Güvenliği

Giriş

Enerji insanlığın varoluşundan günümüze denk hayatın devam ettirilebilmesi için vazgeçilmez bir unsurdur. Enerji bir sistemin iş yapabilme kapasitesi olup, bu sistemin sağlıklı bir şekilde devam etmesi için enerjinin kesintisiz, ekonomik ve sürdürülebilir olması gerekmektedir.

Ülkelerin ekonomik büyüme hedefleri ve artan nüfus doğrultusunda, enerji ihtiyaçları da artış göstermektedir. Günümüzde artan enerji ihtiyacının karşılanması, bu durumda fosil yakıtlarının her geçen yıla oranla önemi artmakta olup, özellikle doğalgaza olan ihtiyacın ve kullanım alanlarının küresel çapta çeşitli nedenlerle artış göstermesi ülkemiz de olduğu gibi bütün ülkelerin gündeminde önemli bir yere sahiptir.

Büyüyen ve büyüme hedefi olan ülkelerin enerji ihtiyaçları da aynı şekilde artmakta olup, bu durumda uluslararası ilişkiler ve ticaretler bu yönde gelişmektedir.

Ülkeler ürettikleri enerjinin ihtiyaç fazlasını ihraç etmekte olup, bu durum enerji hammaddesi olan ülkeler ile enerji hammaddesi ihtiyaç sahibi ülkeler yani Arz - Talep arasında yeni bir bağ kurulmasına neden olmaktadır. Enerji ihtiyacını ithalat yoluyla gerçekleştiren ülkeler, enerji kaynaklarının bulunduğu ve/veya iletim hatları üzerindeki ülkelerle siyasi, ekonomik ve stratejik politikalar üretmektedir.

1. Türkiye'nin Doğalgaz Enerji Arz Güvenliği ve Enerji Ticaret Merkezi Hedefi

Enerji gereksiniminin büyük oran-

da fosil kaynaklardan (Petrol, Doğalgaz, Kömür) elde edilmesi ve belirli bölge ve sahalarda olması, literatüre enerji arz güvenliğini kavramını kazandırmış olup, ilk olarak 1970'li yıllarda yaşanan petrol kriziyle kendini göstermiştir. Günümüzde artan enerji ihtiyacının karşılanması, bu durumda fosil yakıtlarının her geçen yıla oranla önemi artmakta olup, özellikle doğalgaza olan ihtiyacın ve kullanım alanlarının küresel çapta çeşitli nedenlerle artış göstermesi, doğalgaz enerjisi arz güvenliği kavramını oluşturmaktadır.

Doğalgaz fazla bir işlem uygulanmadan kullanıma hazır olması, istenilen noktaya boru veya LNG yöntemleriyle kolaylıkla taşınması ve enerji kaynakları içerisinde üçte birlik paya sahip olması, onun vazgeçilmez bir enerji kaynağı olduğunu göstermektedir. Ayrıca doğalgazın diğer fosil yakıtlara oranla çevre dostu olması ve küresel ısınma baz alınır doğalgaz bir kez daha vazgeçilmez bir enerji kaynağı haline getirmiştir.

Türkiye için doğalgaz çok önemli bir enerji kaynağı durumundadır. Doğalgazda yerli üretimin çok az olması ithalat bağımlılığı fazla bir ülke konumunda olduğu görülmektedir. Ayrıca doğalgazın kullanım alanlarının ülke için önem arz eden sektörlerde kullanılması; elektrik üretimin yarısına yakını bu enerji kaynağından karşılanmaktadır. Bu durum Türkiye için doğalgaz arz güvenliği kavramın önemini ortaya çıkarmaktadır. Türkiye doğalgaz ithalat bağımlılığı bir ülke olup, doğalgaz arzı konusunda avantajlı bir konumdadır. Doğalgaz ihtiya-



cını sınır komşusu ve yakın ülkelerden sağlamakta olup doğalgaz arz güvenliğinin sağlanmasında büyük avantaj sağlamaktadır.

Doğalgaz arz güvenliği temini için;

- Doğalgazın talebinde önemli bir sorunda depolanması (örneğin; LNG ve/veya ihracat edilen ülkelerin gaz iletimi kesilmesinde) bunun için LNG terminallerinin ve doğalgaz depolama projelerinin acilen inşası ve işleme alınması,
- Doğalgaz boru hatlarının; terör saldırısına, sabotaj ve geçtiği ülkelerde güvenliğinin sağlanması,
- Doğalgaz talep eden ülkenin, yılın hangi aylarında diğer aylara oranla tüketimin daha fazla doğalgaz talebinin belirlenmesi,
- Doğalgaz ithal eden ülkelerin gelecek yıllık tüketim miktarının belirlenip ona göre talepte bulunması
- Doğalgazın mevsimsel tüketim miktarlarının belirlenmesi ve burunda tüketimde etkili olan tüketici guruplarının (çevrim santalleri, sanayi, konut/hizmet vb.) belirlenmesi,
- Doğalgaz kaynak sorunu için tedarikçi sayısının artırılması yeni yolların bulunması,
- Doğalgaz alınan ülkelerle diplomasi alanında yakın temasların kurulması,
- Bu unsurlarla birlikte ülke içi enerji politikalarının düzenlenmesidir. Yukarıda doğalgaz arz güvenliği temini için saydığımız maddeleri ile Türkiye'nin doğalgaz arz güvenliği bağlamında;
- Doğalgaz kaynaklarının çeşitlendirilmesi doğrultusunda Mavi Vatan'da yapılan hidrokarbon sondaj çalışmaları neticesinde Karadeniz Sakarya sahasında 540 milyar metreküp doğalgaz keşfedildi. Türkiye'nin Karadeniz'de keşfettiği gazı 2023'ün ilk çeyreğinde ulusal tüketime sunulması hedeflenmektedir.
- Türk bayrağına sahip ilk yüzer doğalgaz depolama ve gazlaştırma ünitesi (FSRU) olma özelliği taşıyan Ertuğrul Gazi gemisi Türkiye'nin envanterine dahil edildi. Doğalgaz şebekesine günlük 28 milyon gaz basabilecek. Söz konusu kapasite, Türkiye'de sisteme verilebilen günlük toplam doğalgaz kapasitesinin yüzde 8,2'sini oluşturuyor. Türkiye'deki Marmara LNG Terminali, İzmir Aliağa'da yer alan Egegaz LNG Terminali ve FSRU tesisleriyle sisteme verilebilen günlük doğal gaz kapasitesi 133 milyon metreküpü buluyor. Böylece, Türkiye'nin doğalgaz arz güvenliğine önemli katkı sağlayacaktır.
- Türkiye doğalgazın temini yönelik yönelik olarak doğalgaz boru hattı projelerini hayata geçirmiş veya hayata geçirilmesine öncülük etmiştir. Rusya Türkiye Doğalgaz Boru Hattı, İran Türkiye Doğalgaz Boru Hattı, Güney Kafkasya Doğal Gaz Boru Hattı (SCP), Bakü-Tiflis-Erzurum (BTE) Doğal Gaz Boru Hattı, Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı (TANAP), Mavi Akım ve TürkAkım bu kapsamdaki projeler arasındadır.
- Tuz Gölü Yer Altı Doğal Gaz Depolama ve Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisinin yüzde 100 doluluk kapasitesi Türkiye'nin



yıllık doğalgaz tüketiminin yaklaşık yüzde 10'una karşılık gelecektir. Böylece, Türkiye'nin iki yer altı doğalgaz depolama tesisinde toplamda 5,6 milyar metreküp doğalgaz depolanmış olacaktır.

- Türkiye arz kaynaklarının çeşitlendirilerek arz güvenliğinin ve tedarikte esnekliğin artırılması amacıyla uzun ve kısa dönemli doğalgaz kontratları ile LNG ithalatı gerçekleştirmektedir.

2017 yılında yayınladığım “Doğalgaz Enerjisi Arz Güvenliği” konulu tez çalışmada, Türkiye doğalgaz enerjisi arz güvenliğinin ve Türkiye'nin doğalgaz ihtiyacının ekonomik, kesintisiz ve sürdürülebilirliği hususunda değerlendirme yapılması ve analizler, yorumlarla gelecek projeksiyonları/senaryoları hazırlanıp, somut verilerin ve ön görülerin belirlenmesi ve bu verilerin gelecek 2050 projeksiyonunda nasıl şekilleneceği hususunda ilgili bölümlerde detaylı bir şekilde ele alınmıştır.

2. Türkiye'nin Enerji Ticaret Merkezi Hedefinde Doğalgazın Rolü

Doğalgaz arz güvenliğini güçlendirmek için güzergâh ve kaynak çeşitlendirmesini sağlayan Türkiye enerji jeopolitiğinin tam ortasında yer alması yalnızca bir enerji koridoru ve/veya enerji iletim üssü olarak değil paydaş sıfatıyla yer alması Türkiye'nin Enerji Ticaret Merkezi olma hedefinde oldukça önemlidir.

Türkiye doğalgaz arz ve talep eden ülkeler arasında olmasından, Avrupa, Avrasya ve Ortadoğu arasında doğalgazın piyasaya sunulmasında transit geçiş ve limanı konusunda kilit ülke konumundadır. Bunun anlamı “Enerjinin Merkezi” tabirinin kullanılması yerinde olacaktır. Avrupa doğalgaz arz güvenliği sağlamak için politikalar üretirken Türkiye endeksli politikalar üretmesi kaçınılmazdır.

Türkiye'nin Avrupa'nın enerji arz güvenliğine yıllardır sağladığı katkı 2020 yılında yeni bir seviyeye ulaşmıştır: Avrupa'nın 4. doğalgaz arteri olan Güney

Gaz Koridoru 2020 sonunda tamamlanan Trans Adriyatik Boru Hattı (TAP) sayesinde hayata geçmiştir. Güney Gaz Koridoru'nun bel kemiği Türkiye'den geçen Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı'dır (TANAP). TANAP'ın 2026 yılında 31 milyar metreküp (bcm) yıllık kapasiteye ulaşması hedeflenmektedir.

Son dönemde ülkemizin doğalgaz arz güvenliğinin pekiştirilmesine katkı sağlayan diğer bir proje TürkAkım Doğalgaz Boru Hattı projesidir. Bu proje Karadeniz'in altından döşenen her biri 15,75 bcm kapasiteye sahip iki boru hattından oluşmaktadır. İlk hat ülkemize, ikinci hat ise Avrupa ülkelerine doğalgaz sevki gerçekleştirmektedir.

Hali hazırda devam eden Rusya Ukrayna savaşı nedeniyle uygulanan ekonomik yaptırımların ardından Rusya'nın Avrupa'ya doğalgaz tedarikinde aksamların olması büyük ölçekte bir enerji krizi ortaya çıkardı. Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin'in Enerji Haftası 2022'de Türkiye, Türk Akım ve Kuzey Akım Hatları ile ilgili açıklamasında, “Kuzey Akım Hattı üzerinden sevk edilemeyen

kayıp miktar, yön değiştirilerek ana tedarik hattı Karadeniz haline getirilebilir. Avrupa'ya doğalgazı Türkiye üzerinden gönderebiliriz. Ortaklarımız da isterse, Türkiye'de Avrupa adına büyük bir doğalgaz dağıtım merkezi oluştururuz." şeklinde ifade etmesi Enerji Ticaret Merkezi olma hedefinde ilerleyen Türkiye'nin önemini göstermektedir.

Aynı şekilde Rusya-Ukrayna savaşı sonrası patlak veren tahıl krizini, başarılı bir diplomasi trafiği yürüterek çözen Türkiye, diplomatik tutumu sayesinde gıda krizine engel olmuştur.

3.Sonuç ve Öneriler

Tüm bu değerlendirmeler ile birlikte Türkiye doğalgaz arz güvenliğinin, depolama kapasitesinin ve kaynak çeşitliliğinin artırılmasıyla gerçekleştirilebileceği sonucuna varılmıştır. Bu doğrultuda ülkemiz, enerji arz güvenliğinin güçlendirilmesi, yerli ve yenilenebilir kaynakların kullanımı ve öngörülebilir piyasa koşullarının tesis edilmesi temeline dayalı "Milli Enerji ve Maden Politikası" benimsenmiştir.

Enerji kaynakları yönünden zengin coğrafyaya yakınlığı ile bölgede önemli bir aktör olan ülkemiz, jeopolitik konumunun getirdiği avantajların farkında olarak, hem halkına hem de içerisinde yer aldığı bölgeye karşı bir sorumluluk bilinci ile hareket etmektedir. Zira Türkiye, coğrafi olarak yer aldığı konumun çok ötesinde, yalnızca batı ile doğuyu bağlayan bir köprü değil, aynı zamanda bölgesinde istikrarlı ve güvenli bir enerji aktörüdür.

Yakın coğrafyadaki kaynakların önce ülkemize ve sonrasında dünya pazarlarına kazandırılması, çok boyutlu bir enerji diplomasisinin hayata geçirilmesini gerektirmektedir. Ülkemiz bu ilişkileri, bütün paydaşlar açısından "kazan-kazan" temelinde, ülkemizin ve bölgemizin arz güvenliğine katkı sağlayacak şekilde ve dış politika ilkelimizle uyumlu olarak sürdürmekte; enerjiyi çatışmanın bir unsuru değil,

barışın bir teminatı göyerek, başta komşularımız olmak üzere tüm önemli aktörlerle ikili ve çok taraflı işbirliği yürütmektedir.

Bu politika kapsamında, Enerji arz güvenliğinin sağlanması yolunda kaynak-güzergâh ve enerji politikalarında çeşitlendirmeye giden Türkiye'nin doğalgazda ticaret merkezi olması adına öncelikle kaynak ve pazar çeşitliliğini sağlaması gerekmektedir. Artan talep ve dışa bağımlılığı dikkate alarak, doğalgazın tedarikinde güzergâh ve kaynak çeşitlendirmesini, bölgesel ve küresel doğalgaz enerji güvenliğine katkıda sağlayarak Enerjide bölgesel ticaret merkezi olmaktır. Bu kapsamda Türkiye'nin enerjide merkez ve ticaret üssü olması, doğu ile batıyı birleştirmesi, enerjide bölgesel bir aktör haline gelmesi adına yeni iş birliklerinin yapılması önem arz etmektedir. Bu bağlamda;

- Rusya doğalgazına bağımlılığın azaltılması için alternatif yöntemlerle enerji üretilmesi gerekmekte olup, yerli enerji kaynakları olan kömür ve yenilenebilir enerji kaynaklarının enerji üretiminde payının artırılması,
- Doğalgaz ithalatı yapılabilecek ülkelerin belirlenmesi ve ilgili ülkelerle enerji politikaları üretilmesi,
- Doğalgaz kaynak çeşitliliği konusunda Türki Cumhuriyetlerden (Türkmenistan, Kazakistan vb.) doğalgaz ithalatı için planlamalar yapılmalı ve ayrıca Irak, katar ve Mısır gibi ülkelerden gaz tedarik edilmesi Avrupa'ya taşınmasında Türkiye'yi enerji merkezi bir ülke konumuna getirilmesi)
- AB ülkelerinin enerji politikalarında Türkiye olmadan enerji arz güvenliği düşünemez olması bu durum enerji anlaşmalarında göz ardı edilmemesi,
- Doğalgaz boru hatlarının geçtiği ülkelerle olan ikili ilişkilerin yüksek tutulması,
- Doğalgaz enerji ticaret merkezi

olma sürecindeki Türkiye'de hukuki altyapı ve piyasa koşullarının oluşturulması,

- Doğalgaz depolama değerlerinin yetersiz olmasından dolayı mevcut depolama sahalarında kapasitelerinin artırılması,
- Türkiye'nin bitmiş doğalgaz sahalarının geçirgenliklerinin test edilerek doğalgaz depolamaya uygun sahaların kullanılması, İşlevi bitmiş mermer, taş ve maden ocaklarında yapılan jeolojik etütler sonunda uygun sahalara LNG depoları inşa edilmelidir.

Türkiye ithalatta, üretimde, depolamada, arz-talep piyasasında ve kaynak çeşitlendirilmesinde yukarıdaki birkaç öneriler doğrultusunda doğalgaz enerji arz güvenliği açısından bu tedbirleri alması kaçınılmaz olup, Enerji Ticaret Merkezi olma hedefinde ilerleyen geleceğin yeni Türkiye'sinde mutlaka göz önüne alınmalıdır.

Kaynak

T.C. Dışişleri Bakanlığı, "Türkiye'nin Uluslararası Enerji Stratejisi" https://www.mfa.gov.tr/turkiye_nin-enerji-stratejisi.tr.mfa (İnternet erişim: 08.11.2022)

T.C. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, "Enerji Diplomasisi" <https://enerji.gov.tr/bilgi-merkezi-enerji-diplomasisi-detay> (İnternet erişim: 08.11.2022)

Dalmış Ö., "Doğalgaz Enerjisi Arz Güvenliği" Petrol e Doğalgaz Mühendisliği Anabilim Dalı, Yüksek Lisans Tezi, İskenderun Teknik Üniversitesi, İskenderun/Hatay

Dalmış Ö., Yaşar E., 2050 Turkey's Prospection Of Natural Gas Energy Supply Security International İskenderun Bay Symposium 11-13 October 2017, İskenderun / Turkey

Dalmış Ö., Yaşar E., Doğal Gaz Arz Güvenliğinde Türkiye'nin 2050 Projeksiyonu ICCI 2017 - Bildiriler Kitabı, 23. Uluslararası Enerji Ve Çevre Fuarı Ve Konferansı · 5 May 2017

Kavaz İ., Kaya S., "Türkiye'nin Enerjide Ticaret Merkezi Olma Süreci ve 2060 Senaryoları" Perspektif Sayı: 152 Kasım 2016

GİPES MÜHENDİSLİK

Müşavirlik İnşaat Turizm San.ve Tic. Ltd. Şti.



Güvenilir
İktisadi
Projelerle
Emsaller
Sunar...



❖ Mühendislik
❖ Müşavirlik

❖ Fizibilite
❖ Etüt

❖ Proje Tasarımı
❖ Proje Kontrolü



GAZETEENERJİ

WWW.GAZETEENERJİ.NET

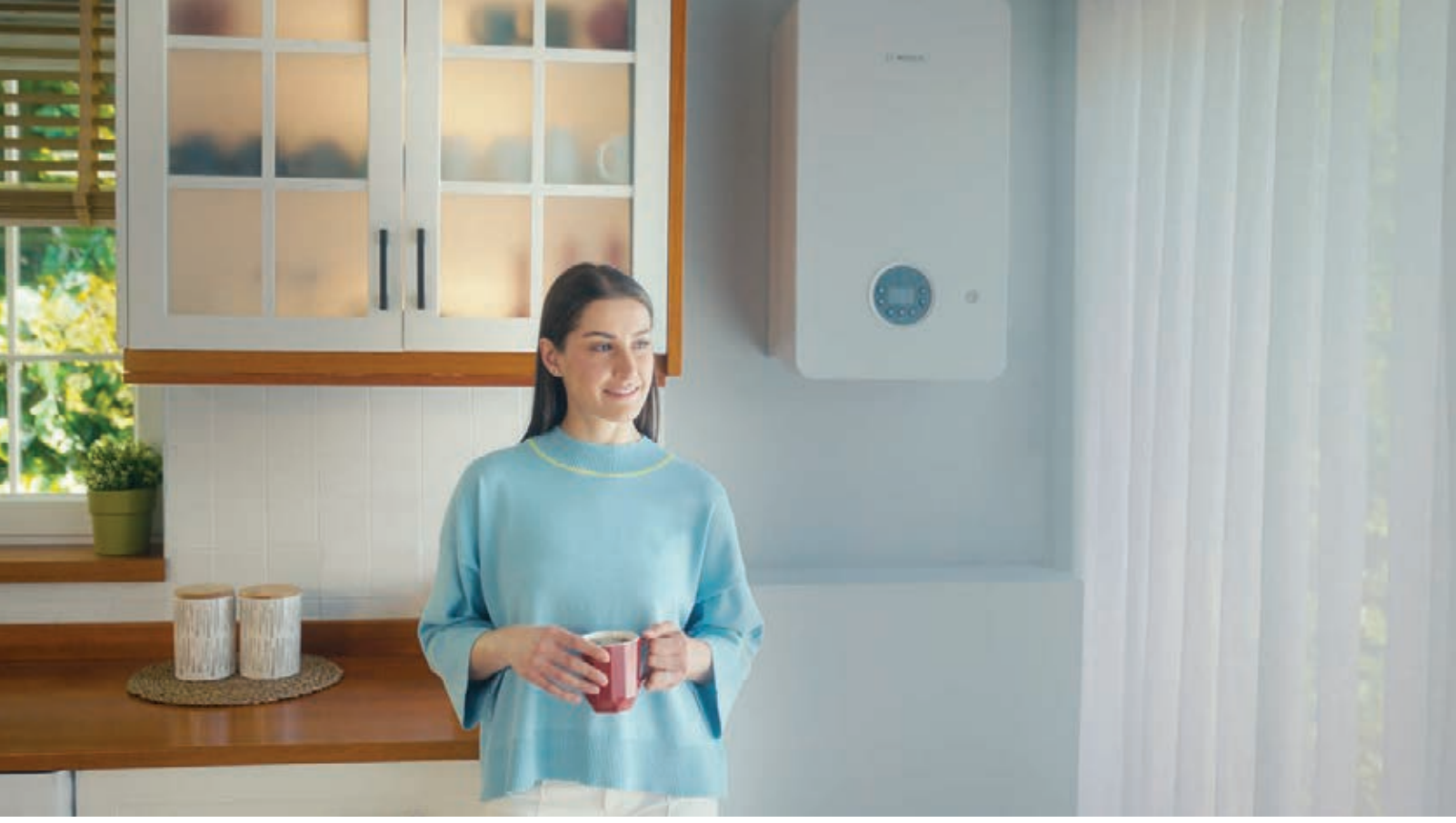


info@odakligrup.com



gazeteenerji





Tasarruf Sever Bosch Kombi Seçer

Tasarruf, konfor ve sessizlik severlere...

Evde, ofiste, işte akıllı teknoloji, işte tasarruf!

Bosch Termoteknoloji İklimlendirme Ailesinden...

Bosch Yoğuşmalı Kombi Ailesi

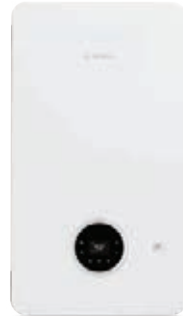
www.bosch-thermotechnology.com/tr



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.



Condens 7000i W



Condens 2200i W



Condens 2500 W



Comfort Condense

Yaşam için teknoloji



BOSCH