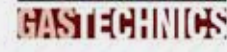




9 Mayıs 2023



Doğal Gaz İç Tesisat Teknoloileri Dergisi

www.gastechnicsdergisi.com

GASTECHNICS



YIL 12 • SAYI 136 • OCAK 2023

Aylık Süreli Yayıncıdır.



İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı

Stratejik Partnerlerimiz



Merinos Atatürk Kongre Kültür Merkezi
8 Mart 2023 / **BURSA**

Türkiye ile Bulgaristan Arasında Doğal Gaz Alanında İş Birliği

Türkiye ile Bulgaristan arasında yılda yaklaşık 1,5 milyar metreküpe kadar doğal gaz transferi sağlayacak iş birliği anlaşması imzalandı. ► **S: 20**

İklimlendirme Sektörü 2022'yi 6,6 Milyar Dolar İhracatla Kapattı

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerine göre, Türkiye'nin 2022 ihracatı, bir önceki yıla göre yüzde 12,9 yükselerek, 254 milyar 210 milyon dolar olarak gerçekleşti. ► **S: 28**

2022 Doğal Gaz İthalatında 7 Milyar Dolar Düşüş Öngörüyoruz

Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcıları Birliği (GAZBİR) Başka nı Yaşar Arslan, bu yıl doğal gaz tüketiminde yaşanan düşüş ve bunun sektöre etkilerini değerlendirdi. ► **S: 50**

E.C.A. Gururla Sunar: **NEM HAZNELİ RADYATÖR**

Evinizi ısıtırken aynı zamanda havasını da nemlendirir, daha sağlıklı ve ideal bir yaşam alanı oluşturmanıza yardımcı olur.

E.C.A. nem hazneli radyatörle siz de hemen tanışın.





İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı

Stratejik Partnerlerimiz



Destekleyenler



Merinos Atatürk Kongre Kültür Merkezi

8 Mart 2023 / **BURSA**

www.bursatesisatbulusmasi.com

YÖNETİM İmtiyaz Sahibi

Odaklı Yayıncılık Tanıtım ve Sanayi
Ticaret Ltd. Şti.
Adına
Nurhan SAĞIR

Yayınlayan

Odaklı Medya Grup Bas. Yay. Rek. Ve Tan.
Hiz. Tic. Ltd. Şti

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve Genel Yayın Yönetmeni

Özay SAĞIR
o.sagir@odakyayincilik.com

Yayın Danışmanı

Mustafa Ali AKMAN
Özgür ÖZKAN

Yazı İşleri Koordinatörü

Hüsamettin SAĞIR
h.sagir@odakyayincilik.com

Reklam Koordinatörü

Ethem KUT
e.kut@odakyayincilik.com

Yönetim Merkezi

Odaklı Grup Medya Anonim Şirketi
Tatlısu Mah. Arif Ay Sok. No:36/2
Ümraniye/ İstanbul
Tel: (0216) 527 32 62
Faks: (0216) 527 32 63
info@odakyayincilik.com

Tasarım

Odaklı Yayıncılık Tanıtım Hizmetleri
Tel: (0216) 527 32 62
tanitim@odakyayincilik.com
Abone ve Okur Hizmetleri
abone@odakyayincilik.com

Baskı

Evos Basım Yayın İnşaat
Turizm San.ve Tic.Ltd.Şti.
İvedik OSB Matbaacılar Sit. 1515 Cad.
No: 51 Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0 (312) 278 49 61-62

Baskı Tarihi

20.01.2023

Bu dergi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.
Basın Kanunu'na göre
Yerel Süreli Yayındır.

Fiyatı: 10 TL
Yıllık Abonelik: 100 TL

(Fiyatlara KDV Dahildir. Yıllık
gönderimlerde kargo
fiyata dahil, tek gönderimlerde
dahil değildir.)





28

- Samgaz Yılı 14.000 Yeni Aboneyle Kapattı.
- Vaillant Group Türkiye'den Üniversite Öğrencilerine Kariyer Tavsiyeleri
- İklimlendirme Sektörü 2022'yi 6,6 Milyar Dolar İhracatla Kapattı.
- GF Hakan Plastik'in 2023 Hedeflerini Paylaştı.
- Doğal Gaz Keşifleri Ülkemizin Enerjide Dışa Bağımlılığını Azaltacak.
- Daikin, "Daikin Üniversitelerde" Mottosu İle Öğrencilerle Buluşuyor.

45



HABERLER

- Doğalgaz İthalatı Ekimde Yüzde 30 Azaldı.
- Vadeli Gaz Piyasasında 2023 Yılı Ücretleri Belirledi.
- Türkiye Doğal Gaz Meclisi Toplandı.
- Doğalgaz Piyasasında Katılma Payı Oranı Aynı Kaldı.
- TPAO Lüleburgaz'da Doğal Gaz Arayacak.
- AB Doğal Gaza Tavan Fiyatı 180 Avro Olarak Belirledi.
- Gazprom: Türkiye'de Kurulacak Merkez Şeffaf ve Adil Fiyat Sağlayacak.
- Doğal Gazda Ocak Tarifesi Belirlendi.

08



49

GÜNCEL

- Aksa Doğalgaz Gelecek Hedeflerini Belirledi.
- Doğalgaz Kullanımında Önemli Noktalar İzmir Doğalgaz'dan Tüketicilere Önerileri
- İzmir İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve İzmir Doğalgaz Arasında İşbirliği Protokolü İmzalandı.

14

44

ŞİRKET HABERLERİ

- Warmhaus'un Yeni Genel Müdürü Erdem Ertuna Oldu.
- DemirDöküm'ün Yetkili Satıcıları İle Yeni Rotası Phuket Oldu.
- Daikin Türkiye, Mesleki Eğitimi Desteklemeye Devam Ediyor.
- SOCAR Türkiye'de Mas Bayileri ile İstanbul'da
- Buluştu en 10 Bin Fidanlık Orman.
- Kombi Klima Shop Alibeyköy Şube Açılışını Yaptı.
- Vaillant Group Türkiye, Vakıf Katılım ile İş Birliği Yaptı.
- Aksa Doğalgaz'dan Bağlantı Bedeline 10 Taksit Fırsat

OCAK 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

"S. NO"	2022 Ağustos Sıralaması	Dağıtım Bölgesi	Dağıtım Şirketi	ANA FİRMA	Son Baz Yıl Varlık Tabanı 2022	Alış Fiyatı + ÖTV TL/m3
1	7	ERZURUM	PALEN	PALMET GRUP	293.976.957	4,103634
2	12	GEYVE-ALİ FUAT PAŞA-PAMUKOVA	AKMERCAN GEPA	AKMERCAN	50.135.385	4,103634
3	1	ANTALYA	ENERYA ANTALYA	AHLATÇI / ENERYA	353.955.293	4,103634
4	51	KARS- ARDAHAN	KARGAZ DAĞITIM	TURGAY KALEMCİ	73.205.199	4,103634
5	3	ADANA-MERSİN-HATAY-OSMANIYE	AKSA DOĞALGAZ	AKSA	764.973.495	4,103634
6	15	AFYONKARAHİSAR	AKSA AFYON	AKSA	174.868.491	4,103634
7	2	AYDIN	ENERYA AYDIN	AHLATÇI / ENERYA	246.913.930	4,103634
9	4	KIZILCAHAMAM	KIZILCAHAMAM DOĞ. GAZ DAĞ	KOÇOĞLU	4.034.299	4,103634
8	20	POLATLI	POLGAZ	DELTA	118.555.363	4,103634
10	8	GÜMÜŞHANE BAYBURT	AKSA GÜMÜŞHANE	AKSA	72.727.741	4,103634
11	16	YOZGAT	SÜRMELİGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	33.178.865	4,103634
12	5	ERZİNCAN	ENERYA ERZİNCAN	AHLATÇI / ENERYA	128.934.245	4,103634
13	6	İĞDIR	SERHAT GAZ 2*	İS-KA		4,103634
14	24	ISPARTA-BURDUR	TÖROSGAZ	SEL-TAN	209.209.849	4,103634
15	40	ORDU-GİRESUN	AKSA ORDU GİRESUN	AKSA	195.850.640	4,103634
16	18	MUĞLA	AKMERCAN MUĞLA	AKMERCAN	94.474.694	4,103634
17	32	BALIKESİR	AKSA BALIKESİR	AKSA	200.650.975	4,103634
18	14	SEYDİŞEHİR-ÇUMRA	SELÇUKGAZ	CENGİZ İNŞAAT	35.737.063	4,103634
19	31	M.K.PAŞA-SUSURLUK-KARACABEY	AKSA OVAGAZ	AKSA	73.014.420	4,103634
20	10	BİTLİS-BİNGÖL-MUŞ	DOĞUGAZ 2*	DOĞUGAZ		4,103634
21	30	AKSARAY	ENERYA AKSARAY	AHLATÇI / ENERYA	102.579.962	4,103634
22	29	KARABÜK-KASTAMONU-ÇANKIRI	KARGAZ	ÇORUM ELEKTRİK	267.492.402	4,103634
23	58	SIIRT-BATMAN-KURTALAN	AKSA SIIRT BATMAN	AKSA	100.234.444	4,103634
24	26	ADIYAMAN-KAHTA-BESNİ-GÖLBAŞI	AKMERCANGAZ	AKMERCAN	110.681.716	4,103634
25	56	ÇORUM	ÇORUMGAZ	ENERYA-ÇORUM ELK.	127.374.999	4,103634
26	54	KAYSERİ	KAYSERİGAZ	SOCAR	524.029.375	4,103634
27	22	ANKARA	BAŞKENTDOĞALGAZ	TORUNLAR	3.527.804.900	4,103634
28	9	HAVZA-VEZİRKÖPRÜ-BAFRA	DELTA	AKMERCAN	103.706.586	4,103634
29	53	ÇANAKKALE	AKSA ÇANAKKALE	AKSA	105.834.376	4,103634
30	43	ŞANLIURFA	AKSA ŞANLIURFA	AKSA	134.944.096	4,103634
31	13	TRABZON- RİZE	AKSA KARADENİZ	AKSA	252.929.532	4,103634
32	50	KAHRAMANMARAŞ	ARMADAŞ	ARSAN	350.882.084	4,103634
33	25	KÜTAHYA	ÇİNİGAZ	SETAŞ A.Ş.	271.783.916	4,103634
34	48	İNEGÖL	İNGAZ	ARSAN	168.830.302	4,103634
35	21	MANİSA	AKSA MANISAGAZ	AKSA	235.885.344	4,103634
36	27	İZMİR	İZMİRGAZ	KOLİN İNŞAAT	1.239.169.299	4,103634
37	19	ZONGULDAK - BARTIN	AKMERCAN BATIKAR	AKMERCAN	154.942.361	4,103634
38	37	SİVAS	AKSA SİVAS	AKSA	149.639.198	4,103634
39	41	DIYARBAKIR	DIYARGAZ	FERNAŞ İNŞAAT	269.210.324	4,103634
40	64	KOCAELİ	İZGAZ	PALMET GRUP	455.038.357	4,103634
41	45	ÇORLU	ÇORDAŞ	ARSAN	215.813.138	4,103634
42	42	KIRIKKALE-KIRŞEHİR	KIRGAZ	KIRGAZ	196.509.353	4,103634
43	17	YALOVA-KARAMÜRSEL	ARMAGAZ	ARSAN	236.634.957	4,103634
44	33	EDİRNE-TEKİRDAĞ-KIRKLARELİ	GAZDAŞ TRAKYA	ZORLU	545.426.986	4,103634
45	57	UŞAK	UDAŞ	UDAŞ	114.379.117	4,103634
46	28	GEMLİK	AKSA GEMLİK	AKSA	48.820.747	4,103634
47	47	TOKAT-AMASYA	AKSA TOKAT AMASYA	AKSA	189.991.155	4,103634
48	46	BOLU-BİLECİK	AKSA BOLU-BİLECİK	AKSA	217.335.762	4,103634
49	34	KONYA - EREĞLİ	ENERYA EREĞLİ	AHLATÇI / ENERYA	44.296.246	4,103634
50	23	KARAMAN	ENERYA KARAMAN	AHLATÇI / ENERYA	60.971.538	4,103634
51	55	BANDIRMA	AKSA BANDIRMA	AKSA	52.202.814	4,103634
52	36	VAN	AKSA VAN	AKSA	168.225.548	4,103634
53	52	DENİZLİ	ENERYA DENİZLİ	AHLATÇI / ENERYA	242.370.022	4,103634
54	35	SAKARYA	AGDAŞ	ERDEM HOLDİNG	456.720.270	4,103634
55	49	ESKİŞEHİR	ESGAZ	KOLİN İNŞAAT	357.096.779	4,103634
56	38	DÜZCE-EREĞLİ	AKSA DERGAZ	AKSA	85.816.975	4,103634
57	65	GEBZE	PALGAZ	PALMET GRUP	321.445.887	4,103634
58	60	MALATYA	AKSA MALATYA	AKSA	146.671.470	4,103634
59	62	BURSA	BURSAGAZ	SOCAR	755.700.785	4,103634
60	63	NİĞDE-NEVŞEHİR	ENERYA KAPADOKYA	AHLATÇI / ENERYA	83.567.577	4,103634
61	44	GAZİANTEP	GAZDAŞ GAZİANTEP	ZORLU	400.293.104	4,103634
62	59	KONYA	ENERYA KONYA	AHLATÇI / ENERYA	460.193.415	4,103634
63	39	ELAZIĞ	AKSA ELAZIĞ	AKSA	147.088.539	4,103634
64	61	BAHÇEŞEHİR	BAGDAŞ	SÜZER GRUP	14.269.966	4,103634
65	66	SAMSUN	SAMGAZ	CENGİZ İNŞAAT	151.528.289	4,103634
66	11	İSTANBUL	İGDAŞ	İBB	1.724.301.340	4,103634

OCAK 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

Yıllık Tüketime Göre SKB (Sistem Kullanım Bedeli) (TL/m³)

0-100.000	100.001-800.000	800.001-1.000.000	1.000.001-10.000.000	10.000.001 100.000.000	100.000.001 ve üzeri	SKB/ Aış Fiyatı Oranı 1*	SKB/ Satış Fiyatı Oranı
1,727690	0,890887	0,534800	0,183141	0,062716	42%	30%	28%
1,690409	0,884573	0,609124	0,147599	0,035765	41%	29%	28%
1,668710	0,592698	0,302749	0,074509	0,033805	41%	29%	28%
1,596222	1,116547	0,752199	0,506744	0,341385	39%	28%	27%
1,373431	0,809168	0,314402	0,079749	0,043721	33%	25%	24%
1,280791	0,814927	0,541883	0,360324	0,239596	31%	24%	23%
1,273995	0,850951	0,222098	0,075058	0,253656	31%	24%	23%
1,226727	0,866504	0,742199	0,658231	0,583764	30%	23%	22%
1,221504	0,751317	0,609797	0,081647	0,050592	30%	23%	21%
1,180242	0,680581	0,453224	0,301819	0,200993	29%	22%	21%
1,171248	0,667144	0,423010	0,111519	0,029400	29%	22%	21%
1,159644	0,678307	0,385930	0,219579	0,124932	28%	22%	21%
1,157514	0,740524	0,682666	0,629328	0,580157	28%	22%	21%
1,155565	0,575713	0,417460	0,194516	0,090635	28%	22%	21%
1,113534	0,641598	0,307758	0,143988	0,020566	27%	21%	20%
1,524989	0,969500	0,433021	0,279335	0,180194	37%	27%	26%
1,105631	0,547637	0,218445	0,133956	0,082145	27%	21%	20%
1,094675	0,427290	0,239603	0,069027	0,019886	27%	21%	20%
1,072555	0,427548	0,108537	0,076176	0,053464	26%	21%	20%
1,068055	0,746214	0,284232	0,108263	0,041238	26%	21%	20%
1,045716	0,491924	0,353399	0,070556	0,014086	25%	20%	20%
1,039049	0,621487	0,291797	0,083476	0,023880	25%	20%	19%
1,019686	0,636506	0,569027	0,090609	0,014428	25%	20%	19%
1,013586	0,522963	0,289259	0,159994	0,088495	25%	20%	19%
1,004687	0,493757	0,292164	0,100336	0,034458	24%	20%	19%
1,001992	0,725768	0,367162	0,084300	0,051680	24%	20%	19%
0,961130	0,560890	0,211058	0,081349	0,030984	23%	19%	19%
0,994724	0,572263	0,187351	0,115762	0,071527	24%	20%	19%
0,985068	0,575774	0,261396	0,057769	0,051067	24%	19%	18%
0,980593	0,560229	0,407481	0,218092	0,116728	24%	19%	18%
0,969635	0,564479	0,261172	0,107744	0,044448	24%	19%	18%
0,966467	0,419099	0,141052	0,093150	0,082724	24%	19%	18%
0,951631	0,613046	0,265279	0,053967	0,010979	23%	19%	18%
0,944480	0,486918	0,363159	0,054339	0,047859	23%	19%	18%
0,936477	0,468181	0,260093	0,058086	0,049071	23%	19%	18%
0,935143	0,343933	0,135508	0,048368	0,032746	23%	19%	18%
0,927890	0,473780	0,276232	0,120827	0,052851	23%	18%	18%
0,908178	0,443187	0,326484	0,137361	0,057791	22%	18%	17%
0,884829	0,628444	0,354675	0,200168	0,112970	22%	18%	17%
0,881548	0,420985	0,185776	0,041974	0,031043	21%	18%	17%
0,879941	0,396252	0,186469	0,065419	0,022951	21%	18%	17%
0,870464	0,414621	0,179691	0,110152	0,025466	21%	17%	17%
0,867002	0,520763	0,217111	0,058623	0,015829	21%	17%	17%
0,862943	0,300830	0,122343	0,102763	0,043825	21%	17%	16%
0,858781	0,502898	0,222295	0,050685	0,011557	21%	17%	16%
0,845590	0,456293	0,178971	0,061204	0,015061	21%	17%	16%
0,844369	0,393408	0,265409	0,110402	0,045924	21%	17%	16%
0,842531	0,389429	0,154449	0,043263	0,012119	21%	17%	16%
0,833209	0,347804	0,245514	0,082479	0,027708	20%	17%	16%
0,821551	0,390531	0,186848	0,045514	0,011087	20%	17%	16%
0,784451	0,298844	0,198661	0,055860	0,023868	19%	16%	16%
0,782657	0,429605	0,256147	0,152725	0,091061	19%	16%	15%
0,739432	0,464156	0,235603	0,081198	0,027784	18%	15%	15%
0,735433	0,359497	0,157726	0,028813	0,020216	18%	15%	14%
0,712941	0,404696	0,224789	0,086756	0,038469	17%	15%	14%
0,703013	0,285171	0,142494	0,047950	0,036791	17%	15%	14%
0,689525	0,309026	0,163095	0,043374	0,029662	17%	14%	14%
0,674526	0,371013	0,302362	0,049284	0,008033	16%	14%	14%
0,660600	0,288808	0,129078	0,055655	0,022552	16%	14%	13%
0,655108	0,236431	0,113526	0,059648	0,031340	16%	14%	13%
0,631016	0,280898	0,180879	0,076476	0,032334	15%	13%	13%
0,629762	0,260394	0,165762	0,045401	0,012435	15%	13%	13%
0,621914	0,309939	0,192161	0,110668	0,063735	15%	13%	13%
0,579367	0,333665	0,167756	0,098209	0,057496	14%	12%	12%
0,540961	0,238637	0,147024	0,049063	0,017441	13%	12%	11%
0,480706	0,130966	0,079641	0,055788	0,025292	12%	10%	10%

SİZE ZAMAN, MARKANIZA DEĞER KAZANDIRIYORUZ!

Ülke genelinde yaygın olarak kullanılan Doğal gaz ve Elektrik Tesisatı CAD Yazılımlarımızın yanı sıra Kurumsal Yazılımlarımız ile sektörel zorlukları aşmanızı sağlıyor, iş akışlarınızı hızlandıran yenilikçi dijital çözümler sunuyoruz.



PROJELENDİRME VE ONAY SÜREÇLERİNİZİ DİJİTALE TAŞIYIN!

Doğal gaz iç tesisat projelerinizi GasLine 3D, endüstriyel ve büyük tüketimli tesislerin doğal gaz tesisat projelerini GasLine Industry ile hazırlarken, tasarımdan onay sürecine kadar zamandan ve maliyetlerden tasarruf edin.



GasLine 3D
Doğalgaz Tasarım Programı

**gas
line** 
design for industry



Doğalgaz İthalatı Ekimde Yüzde 30 Azaldı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunun ekim ayına ilişkin "Doğalgaz Piyasası Sektör Raporu"na göre, ithalatın yaklaşık 2 milyar 381 milyon metreküpü boru hatlarıyla, 857 milyon metreküpü de sıvılaştırılmış doğalgaz (LNG) tesisleri aracılığıyla gerçekleştirildi.

Bu dönemde, boru hatlarıyla yapılan doğalgaz ithalatı yaklaşık yüzde 21,2, LNG ithalatı yüzde 47,5 düşüş gösterdi. Toplam doğalgaz ithalatı da ekimde geçen yılın aynı ayına göre yüzde 30,4 azalarak yaklaşık 3 milyar 238 milyon metreküp oldu.

Ekimde en fazla doğalgaz ithalatı 948 milyon metreküple Rusya'dan yapılırken, bu ülkeyi 760 milyon metreküple Azerbaycan ve 671 milyon metreküple İran takip etti.

Rusya'dan yapılan doğalgaz ithalatı yüzde 49,1, Azerbaycan'dan yapılan ithalat yüzde 0,1 azaldı, İran'dan ithalat ise yüzde 69,9 arttı. Söz konusu dönemde, ülkede doğalgaz tüketimi yüzde 16,3 azalarak 423 milyon metreküp oldu. Organize sanayi bölgelerinin doğalgaz tüketimi yüzde 16,8 düşüşle 320 milyon metreküp olarak kayıtlara geçti.

Elektrik santrallerinde doğalgaz tüketimi yüzde 51,2 düşerek 878 milyon metreküpe geriledi. Santrallerin gaz tüketimindeki düşüş, toplam tüketim ve ithalatın da düşmesinde belirleyici oldu.



Konutlardaki doğalgaz tüketimi ise ekimde geçen yılın aynı ayına kıyasla yaklaşık yüzde 16,3 azalarak 423 milyon metreküp oldu. Türkiye'de doğalgaz stok miktarı ekimde geçen yılın aynı ayına göre yüzde 39,3 artışla 3 milyar 818 milyon metreküpe yükseldi.

Doğalgaz stokunun 3 milyar 673 mil-

yon metreküpü (yüzde 96,2) yer altı depolama tesislerinde, 145 milyon metreküpü (yüzde 3,8) LNG terminallerinde bulunuyordu.

Bu dönemde, yer altı depolama tesislerindeki stok miktarı yaklaşık yüzde 48,9 arttı, LNG terminallerindeki stok miktarı ise yüzde 47,3 azaldı.

Vadeli Gaz Piyasasında 2023 Yılı Ücretleri Belirlendi

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu (EPDK), gelecek yıl itibarıyla geçerli olacak Vadeli Doğal Gaz Piyasası birim ücretlerini belirledi.

EPDK'nin konuya ilişkin Kurul kararları, Resmi Gazete'de yayımlandı. Buna göre, Organize Toptan Doğal Gaz Satış Piyasası'nda 2023'te geçerli olacak birim işlem ücreti standart metreküp başına 0,001961 lira, birim dengesizlik uzlaştırma işletim ücreti standart metreküp başına 0,006035 lira, yıllık katılım ücreti 52 bin 303 lira ve kabul edilmeyen itiraz ücreti de adet başına 200 lira oldu.

Vadeli Doğal Gaz Piyasası'nda birim işlem ücreti standart metreküp başına 0,000450 lira, yıllık katılım ücreti 2 bin 500 lira ve kabul edilmeyen itiraz ücreti de adet başına 200 lira olarak tespit edildi.

Vadeli Elektrik Piyasası'nda ise birim işlem ücreti megavatsaat başına 1 lira,

yıllık katılım ücreti 10 bin lira ve kabul edilmeyen itiraz ücreti de adet başına 200 lira olarak belirlendi. Söz konusu kararlar, 1 Ocak 2023 itibarıyla yürürlüğe girecek. Öte yandan, Kurul kararıyla Enerji



Piyasaları İşletme AŞ'nin 2023 yılı piyasa işletim gelir tavanı elektrik piyasası için 553 milyon 307 bin 554 lira, doğal gaz piyasası için 26 milyon 651 bin 671 lira olarak belirlendi.

Ayrıca, Enerji Piyasaları İşletme AŞ'nin Elektrik Piyasası İşletim Gelir Tavanının Karşılınması için Uygulanacak Bedeller ve Uygulamaya İlişkin Yöntem Bildirimi, Vadeli Elektrik Piyasası İşletim Gelir Tavanının Karşılınması için Uygulanacak Bedel ve Komisyonlar ile Uygulamaya İlişkin Yöntem Bildirimi ve Yenilenebilir Enerji Kaynak Garanti Sistemi ve Organize Yek-G Piyasası İşletim Gelir Tavanının Karşılınması için Uygulanacak Bedel ve Komisyonlar ile Uygulamaya İlişkin Yöntem Bildirimi de yayımlandı.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Doğal Gaz Meclisi 2022 yılının son toplantısını, Meclis Başkanı İbrahim Akbal'ın başkanlığında gerçekleştirdi.

Meclis Başkanı İbrahim Akbal, Ukrayna'daki gelişmeler neticesinde dünyada dengelerin değiştiğini ve bu durumun ekonomik olarak bir takım güçlükleri de beraberinde getirdiğini vurgulayarak, Avrupa Birliği'nin enerji güvenliğini sağlamak adına birçok tedbirler aldığı ifade etti. Akbal, yaşanan bu gelişmelerin, tüm boyutlarıyla 'yeşil çevre' kavramının konuşulduğu ve uygulanması adına çalışmaların sürdürüldüğü günümüzde, global ölçekteki gerçekleştirmelere bakıldığında fosil yakıt tüketiminin uzun bir süre daha devam edeceği anlamına geldiğini belirtti. Akbal, Türkiye'nin doğal gaz ticaret merkezi olma yolunda adımların atılmasının umut verici olduğunu vurguladı.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan doğal gaz piyasasına ilişkin güncel verileri paylaştı. 2022 yılında bir önceki yıla göre doğal gaz tüketiminin %10 azalacağını gördüğünü, konut doğal gaz tüketimi artış gösterirken, alternatif enerji kaynaklarının kullanımındaki artış sebebiyle sanayi kesiminin doğal gaz tüketiminde azalış yaşandığını vurguladı. 2022 yılı sonunda 742 yerleşim yerinin doğal gaz kullanılabilir hale geleceğini ve nüfusun %82'sinin bir diğer ifadeyle 70 Milyon kişinin doğal gaza erişebilir durumda olacağını ifade etti.



Akdeniz Ülkeleri Enerji Şirketleri Birliği, Petrol ve Gaz Direktörü Dr. Sohbet Karbuş'un 'Avrupa Enerji Krizi' başlıklı sunumunda Avrupa Birliği'nde uygulanmakta olan yeşil dönüşüm adı altında bir değişim başlatılmaya çalışıldığı, ancak uygulamada gerçekçi olmayan politikalar ile karşılaşıldığı ifade edildi. Yaşanan enerji krizinin Ukrayna'daki gelişmelerden daha derin sebeplerinin olduğu belirtildi.

EPIAŞ Doğal Gaz Piyasası Müdürü Mustafa Güzel tarafından gerçekleştirilen sunumda, yeni bir piyasa yapıcılığı modeline ilişkin çalışma hakkında bilgi verilmiş, sistemin faydaları, piyasa yapıcılığın

nasıl çalıştığı ve yükümlülükleri hakkında bilgi aktarılmıştır. Örnek uygulamalar üzerinden piyasa yapıcılığı aktarılmış olup, ayrıca ülke örnekleri olarak, İtalya ve İspanya'da uygulanan pi-yasa yapıcılığı aktarılmıştır.

Aygaz Pazarlama ve İnovasyon Genel Müdür Yardımcısı Rıdvan Uçar ise 'Doğal Gaz Ticaret Merkezine Doğru' başlıklı sunumunda ticaret merkezi olma yolunda ilerleyen Türkiye'nin koşullara dikkat etmesi gerektiğini vurguladı. Uçar, Türkiye'nin transit ülke olarak kalmamasının ve tam anlamıyla bir doğal gaz ticaret merkezi olabilmesinin önemini vurguladı.

Doğalgaz Piyasasında Katılma Payı Oranı Aynı Kaldı

EPDK, Doğalgaz Piyasası'nda lisans sahiplerinin 2023 yılında ödeyeceği katılma payı oranını değiştirmede ve yüzde 0,05 olarak belirledi. Sertifika sahipleri 2023'te de katılma payı ödemeyecek.

Enerji Piyasası Düzenleme Kurulu (EPDK), Doğalgaz Piyasası'nda lisans sahibi tüzel kişilerin, 2023 yılında ödemekle yükümlü olacağı 2022 yılı katılma payı oranını, 01 Ocak 2023 tarihinden itibaren geçerli olacak şekilde, 2022 yılı safi satış hasılatı tutarının yüzde 0,05'i (on binde beş) olarak belirledi.

Doğalgaz Piyasası'nda sertifika sahibi tüzel kişiler ise 2023 yılında katılma payı ödemeyecekler.



TPAO Lüleburgaz'da Doğal Gaz Arayacak



Kırklareli'nin Lüleburgaz ilçesinde doğal gaz aranacak. Bu kapsamda TPAO, Misinli-4 adlı sondaj kuyusu açacak.

Türkiye Petrolleri A.O. (TPAO) Trakya Bölge Müdürlüğü tarafından Kırklareli ili ARI/TPO/K/F19-a4 nolu ruhsat alanında Lüleburgaz ilçesi Büyükkarıştıran Köyü sınırları içerisinde kalan bir noktada doğal gaz arama ve çıkarma faaliyeti planlanıyor. Projenin değeri yaklaşık 1 milyon lira olarak tahmin ediliyor.

Proje kapsamında yaklaşık 17,2 bin metrekarelik alan içerisinde açılacak olan Misinli-4 adlı sondaj kuyusu vasıtasıyla doğal gaz aranacak. Kuyu sondajında 1250 metre derinliğe kadar inilecek. Sondaj noktalarında çatlatma metodu uygulanmayacak.

Alanda doğalgazın bulunması halinde çıkarma çalışmaları yürütülecek. Sondaj öncesi yapılan çalışmalar ışığında kuyudan günlük maksimum 100.000- 150.000 m³ üretim yapılabileceği tahmin ediliyor.

AB Doğal Gaza Tavan Fiyatı 180 Avro Olarak Belirledi

AB üyesi 27 ülkenin enerji bakanları, Avrupa'daki enerji krizine karşı alınacak önlemleri ve ithal doğal gaza uygulanacak tavan fiyatı görüşmek üzere Brüksel'de bir araya geldi. Toplantının ardından yapılan açıklamada, üye ülkelerin aşırı yüksek gaz fiyatlarını sınırlamak için geçici bir mekanizma üzerinde anlaştıkları belirtildi.

"AB ülkelerinin enerji bakanları, vatandaşları ve ekonomiyi aşırı yüksek gaz fiyatlarına karşı korumak için bir piyasa düzeltme mekanizması belirleyen düzenlemede siyasi anlaşmaya vardı." ifadesi kullanılan açıklamada, gaz tavan fiyatının enerji arz güvenliğini, finansal piyasaların istikrarını ve Avrupa'da dünya piyasa fiyatlarını yansıtmayan gaz fiyatındaki aşırı dalgalanmaları sınırlamayı amaçladığı kaydedildi. Açıklamada, tavan fiyatının Avrupa'da derinliği en fazla olan Hollanda merkezli sanal doğal gaz ticaret noktası TTF'de işlem gören vadeli gaz kontratının



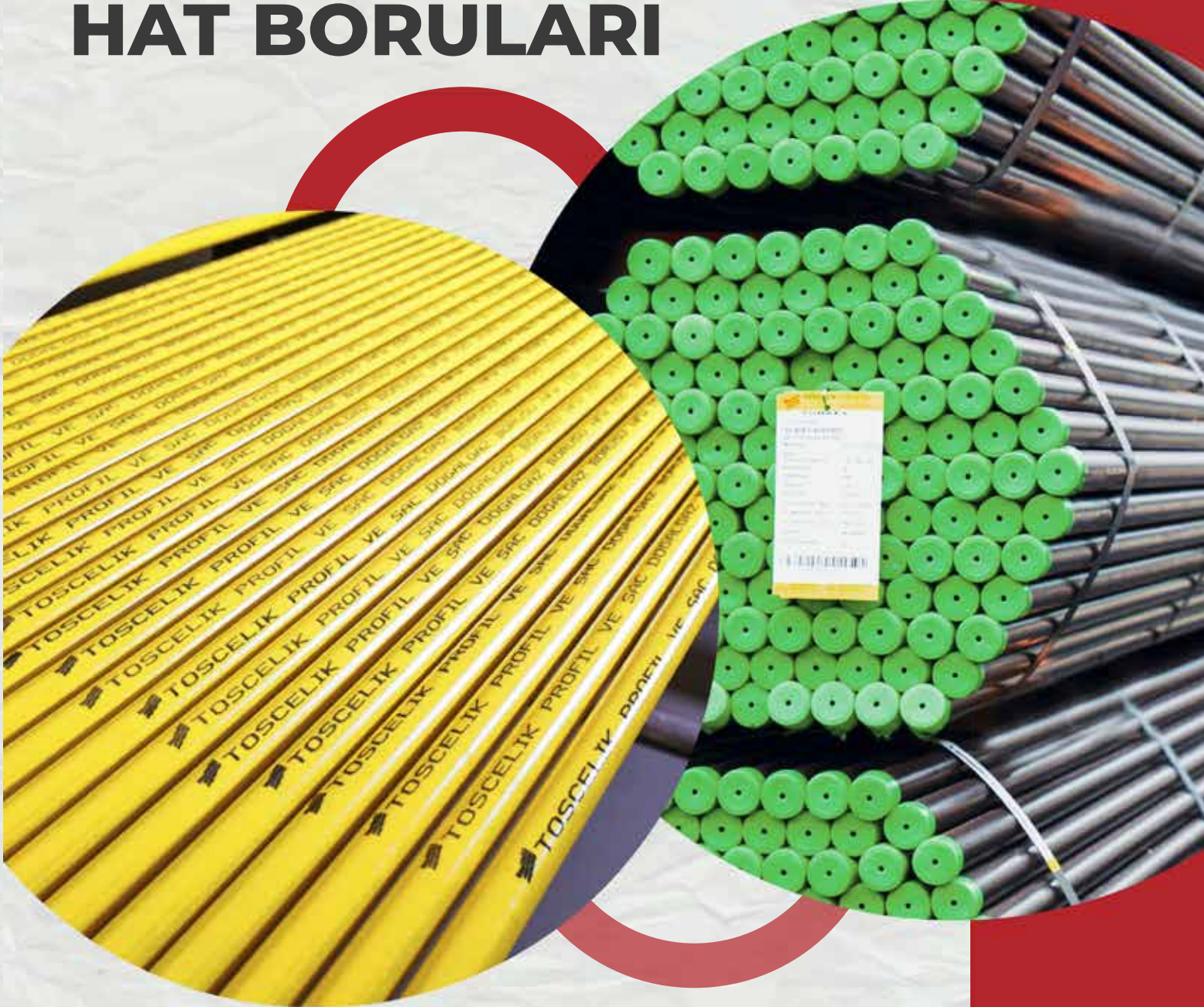
3 iş günü boyunca 180 avroyu aşması ve aynı dönemde Avrupa'da sınırlanmış doğal gazın (LNG) megavatsaat fiyatının küresel piyasaların 35 avro üzerine çıkması durumunda yürürlüğe gireceği belirtildi.

Mekanizmanın, 15 Şubat 2023 tarihinden itibaren yürürlüğe gireceğine işaret edilen açıklamada, AB Enerji Düzenleyicileri İşbirliği Ajansı'nın (ACER) pi-

yasaları sürekli olarak izleyeceği ve ilgili bildirimleri yayımlayacağı ifade edildi.

Açıklamada, enerji arz güvenliği, finansal istikrar, gaz akışı veya gaz talebi alanında risklerin tespit edilmesi halinde mekanizmanın askıya alınabileceği bir sistem getirildiği belirtilerek, riskler veya piyasada rahatsızlık ortaya çıkması durumunda AB Komisyonunun mekanizmayı askıya alabileceği ifade edildi.

DOĞAL GAZ ve PETROL HAT BORULARI



Türkiye'nin global yeşil çelik üreticisi olan Tosçelik'in, Dünyanın en düşük karbon ayak izine sahip fabrikalarında üretilen; doğal gaz, petrol, petrol türevleri ile her türlü yanıcı ve patlayıcı gazların iletiminde ve dağıtımında kullanılan doğal gaz ve petrol hat boruları, konut ve sanayi doğal gaz iç tesisat hatları, LPG tesisat hatları, petrol ve doğal gaz iletim hatları gibi sektörlerde ve uygulamalarda kullanılmaktadır.

Daha fazla bilgi için
QR kodu okutun.



Gazprom: Türkiye’de Kurulacak Merkez Şeffaf ve Adil Fiyat Sağlayacak

Rus enerji şirketi Gazprom’un Başkanı Aleksey Miller, Türkiye’de doğal gaz merkezinin kurulmasına ilişkin çalışmaların sürdüğünü belirterek, “Karar iki devletin liderleri tarafından alındı ve biz şimdiden pratik uygulamasına başladık. Doğal gaz merkezi, gaz piyasasında şeffaf ve adil fiyatlandırma sağlayacaktır.” dedi.

Miller, Gazprom’un 2022 faaliyetlerine ilişkin yaptığı açıklamada, şirketin bu yıl 412,6 milyar metreküp doğal gaz üreteceğini kaydetti.

Şirketin Bağımsız Devlet Topluluğu (BDT) dışı ülkelere bu yıl 100,9 milyar metreküp doğal gaz ihraç edeceğini belirten Miller, küresel doğal gaz talebinin ise bu yıl itibarıyla 65 milyar metreküp gerilediğini ifade etti.

Söz konusu düşüşün 55 milyar metreküple ağırlıklı olarak 27 Avrupa ülkesinde yaşandığına işaret eden Miller, “2022’nin oldukça zorlu bir yıl olduğunu belirtmek isterim. Enerji piyasalarında tam anlamıyla topyekün değişimler yaşandı.” dedi.

Miller, küresel doğal gaz piyasasının hızla gelişmeye devam edeceğini ve gaz tüketiminin gelecek 20 yılda yüzde 20 artacağını belirterek, “Biz de elbette geleceği, yeni projelerimizi ve enerji güvenliğini düşünüyoruz.” ifadesini kullandı.

TürkAkım ve Mavi Akım doğal gaz boru hatlarının güvenilir şekilde çalışmaya de-



vam ettiğine işaret eden Miller, şu ifadeleri kullandı: “Şimdi de Türkiye ile birlikte bu ülkede bir doğal gaz merkezi projesi üzerinde çalışmaya başladık. Karar iki devletin liderleri tarafından alındı ve biz şimdiden pratik uygulamasına başladık. Doğal gaz merkezi, gaz piyasasında şeffaf ve adil

fiyatlandırma sağlayacaktır.” Miller, Çin’e yakın zamanda yılda 48 milyar metreküp doğal gaz sevkiyatı gerçekleştireceklerini vurgulayarak, Moğolistan üzerinden gönderilmesi planlanan hacim de eklendiğinde toplam sevkiyatın 100 milyar metreküpe ulaşmasını planladıklarını kaydetti.

Doğal Gazda Ocak Tarifesi Belirlendi



Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ’nin (BOTAŞ) internet sitesinde ocak ayına ilişkin tari-fe tablosu yayımlandı.

Buna göre, BOTAŞ’ın konut tüketicileri için gaz dağıtım şirketlerine ocakta uygulaya-cağı satış fiyatı sabit kalarak 1000 metreküp doğal gaz için 4 bin 80 lira oldu.

Sanayi abonelerinin tarifesi, kademe 1 için 1000 metreküp doğal gaz fiyatı 7 bin 124 lira, kademe 2 için ise 15 bin 833 lira olarak belirlendi. Elektrik üretim amaçlı tarifede ise 1000 metreküp doğal gazın fiyatı yüzde 12,73 düşüşle 18 bin lira olarak açıklandı.

Buderus



Bu Buderus Kombi. Bu uzmanlık başka kimde var?

3 asır önce başlar Buderus uzmanlığının hikayesi.

Zamanın ötesinde ısıtma sistemleriyle, onu seçenlerin hayatına sıcaklık katan, mavi gezegenimizin geleceğini koruyan, çevre dostu bir markanın hikayesi bu.

Bu Buderus kombi. Enerji verimliliği ve yüksek performansıylay yıllara meydan okuyorsa, köklerinde Buderus uzmanlığı olduğu için.



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.



De Dietrich Türkiye'de

BDR Thermea Türkiye CEO'su Ender Çolak, Türkiye'yi enerji dönüşümünde elektrik ve hidrojen temelli ürünler ile buluşturacağız" diyerek De Dietrich'in premium iklimlendirme çözümleri, kaliteli ürünleri ve üstün servis hizmetleriyle Türkiye'de öne çıkacağını söyledi.

Dünyada enerji dönüşümünün öncülerinden biri olan BDR Thermea Group'un altı küresel markasından biri olan ve 50'den fazla ülkede sunduğu premium iklimlendirme çözümleri, kaliteli ürünleri ve güçlü servis hizmetiyle milyonlarca kullanıcı, müşteri ve bayinin güvenini kazanan dünyaca ünlü marka De Dietrich, Türkiye'ye iddialı bir giriş yaptı. Üç asrı aşan tecrübesini geleceğin teknolojisi ve zarif Fransız tasarımıyla birleştiren De Dietrich, dünyada iklimlendirme sektörünün uzmanı olarak anılıyor.

De Dietrich Türkiye'de "Çok şey isteyenlere" sloganıyla; ısıtma, soğutma, yenilenebilir enerji ve su ısıtıcıları olmak üzere dört kategoride premium ürünler ve çözümler sunuyor. Müşteri deneyimi konusunda da oldukça iddialı olan ve kullanıcılarına hızlı ve yetkin

satış sonrası servis hizmeti vaat eden De Dietrich'in Türkiye'deki marka yüzü, karizması, hitabeti, sanat geçmişi, uzun yıllardır yaptığı başarılı çalışmalar ile izleyicilerinin sevgisini, beğenisini ve güvenini kazanmış olan ünlü oyuncu Yetkin Dikinciler oldu.

De Dietrich kombi premium segmentte yüzde 25 pazar payı hedefliyor

BDR Thermea Türkiye CEO'su Ender Çolak, "Bildiğiniz gibi, BDR Thermea Group, Türkiye'deki faaliyetlerini Baymak markası ile halen sürdürüyor. Akıllı iklimlendirme çözümleri ile sürdürülebilir bir geleceği yakınlaştırmak erişilebilir hale getiren BDR Thermea Group'un hem önemli bir parçası hem de grubun dünyaca ünlü markalarından biri olan De Dietrich'in Türkiye'deki gücümüze

güç katacağına inanıyorum. De Dietrich ile Türkiye'de üç yıl içinde premium segmentte yüzde 25 pazar payı olarak toplamda 50 bin adet kombi, 20 bin adet klima ve 2.000 adet ısı pompasına ulaşmayı hedefliyoruz. 7 gün 24 saat müşteri hizmetleri destek hattımız; yetkili servis noktamız ve kusursuz müşteri memnuniyeti anlayışımız ile her geçen gün daha da büyüyoruz. 2023 yılında 150 bayi, 52 servis ile başladığımız yolculuğumuzu 400 bayi ve 250 servise ulaştırmayı hedefliyoruz" dedi.

BDR Thermea Türkiye Baymak markası ile 2022 yılını yüzde 120'nin üzerinde büyüme ile kapatacak

BDR Thermea Group'un 2013 yılından bu yana Türkiye'deki ana markası Baymak'ın 2022 yılı finansal sonuç-

larını da değerlendiren Ender Çolak, şöyle konuştu: “Bu yılı yüzde 120’nin üzerinde büyüme ile 3 milyar TL’ye yakın ciro ile kapatacağız. Adetsel bazda kombide yüzde 21, klimada yüzde 5 büyüme ile her iki ürün grubunda da pazar payımızı önemli ölçüde artırdık. İhracatımız 2022 yılında bir önceki yıla kıyasla Euro bazında yüzde 20 arttı ve 46 milyon Euro oldu. Fransa, Arjantin, İspanya, Almanya, Gürcistan, Azerbaycan ve Özbekistan en çok ihracat yaptığımız ülkeler olarak öne çıkıyor.” BDR Thermea Türkiye’nin 2023 yılına ilişkin öngörülerini de paylaşan Çolak, “Gelecek yıl, Baymak ve De Dietrich olarak ciroda yüzde 50, ihracatta Euro bazında yüzde 25, kombi adedinde yüzde 20, klima adedinde ise yüzde 10 büyüme hedefliyoruz” dedi.

BDR Thermea’nın ana stratejisi: Enerji Dönüşümünde Liderlik

Avrupa’nın ciddi bir enerji krizi yaşadığını ifade eden Çolak, “Enerji dönüşümü, önemi gün geçtikçe daha da artan bir gündem olarak ajandalarımıza girdi. Dünyadaki ve Türkiye’deki ekonomik gelişmeleri dikkatle takip ederken, Türkiye iklimlendirme sektörünün ana oyuncularından biri olarak yatırımlarımıza hız kesmeden devam ettik, ediyoruz ve edeceğiz” şeklinde konuştu.

Ender Çolak, BDR Thermea Group’un “Enerji ile Büyü” stratejisi çerçevesinde globalde karbon nötr akıllı çözümlere 500 milyon Euro’luk yatırım yaptığını, karbon emisyonunu 2030 yılına kadar yüzde 55 oranında azaltmayı taahhüt ettiğini ifade etti.

Geleceğin iklimlendirme trendlerinin; yenilenebilir enerji, enerji depolama, hibrit sistemler, merkezi enerji dönüşüm sistemleri ve akıllı şebeke otomasyonunun olduğunu ifade eden Çolak, enerji dönüşümünün liderlerinden biri olan BDR Thermea Group’un, 250 milyon Euro’yu aşan bir yatırımla ısı pompasında lider olmaya koştuğunu söyledi ve “Bildiginiz gibi, Avrupa, iklimlendirme alanında fosil yakıtları bırakıp elektriğe geçiyor. Bu dönüşle önümüzdeki yıllarda ısı pompası, fotovoltaiik güneş kolektörleri ve bunlara bağlı hibrit sistemler hayatımızın ayrılmaz bir parçası olacak. Türkiye’de de bu dönüşümün kaçınılmaz olduğunu yinelemek istiyorum. Türkiye’de iklim-



lendirme sektöründe hidrojeni daha sık konuşmaya başlayacağız” diyerek sözlerine devam etti.

Geleceğin temiz yakıtı hidrojen

BDR Thermea Group’un, geleceğin temiz yakıtı hidrojen ile yüzde 100 uyumlu kombiler için de Avrupa’da birkaç şehirde pilot uygulamalara başladığının müjdesini veren Çolak, “Hidrojen üzerine yapılan bu çalışmalar ve yenilikçi yaklaşımları ile BDR Thermea Group, 2021 Gaz Endüstrisi Ödülü’ne, İngiltere’de Building Innovation Award yarışmasında ‘En İnovatif Tedarikçi’ ödülüne, Kuzey İrlanda’da ise yüzde 100 hidrojen ile çalışan kombilerle ‘İnovatif Ürün’ ödülüne layık görüldü” dedi.

Çolak, “Enerji dönüşümünde hem yenilenebilir enerji hem de enerji verimliliği ön plana çıkıyor. Bu sebeple ısı pompalarına, hibrit ve hidrojen çözümlerine yatırım yapıyor, entegre iklimlendirme çözümleri ile enerji dönüşümüne yön veriyoruz. Türkiye’de kombi üretim kapasitemizi yüzde 25

artırarak 500 bin adet kombi kapasitesine ulaşacağız. Avrupa’daki enerji dönüşümünün ısı pompası yanındaki en kritik ürünlerinden olan boyler için de Türkiye’de yatırımlarımıza ağırlık veriyoruz. Bu kapsamda üretime 12 milyon Euro’luk yatırımla yılda 34 bin adet olan boyler kapasitemizi 185 bine çıkaracağız. Böylece Türkiye olarak BDR Thermea’nın ana boyler üreticisi konumuna geliyoruz. Buradan Avrupa’ya ciddi bir ihracat potansiyeli oluşturacağız” diye konuştu.

“Müşteri iletişimde yapay zekâyı kullanıyoruz”

Çolak, “Türkiye’nin dört bir yanındaki müşterilerimizin bizimle ilgili duygu ve düşüncelerini takip edip, müşterilerimizden gelen bu geri bildirimleri hassasiyetle ele alıyoruz. Almanya merkezli bir firma ile yapay zekâ destekli bir müşteri deneyimi projemiz sayesinde, müşterilerimizin ihtiyaç ve beklentilerine yönelik ürün ve çözümler sunuyoruz” dedi.



Aksa Doğalgaz Gelecek Hedeflerini Belirledi

Aksa Doğalgaz, 2002 yılında kurulduğu ilk günden bu yana hem çatısı altında yer aldığı Kazancı Holding'in büyümesine katkı sağlıyor hem de ilklere imza atarak sektörüne örnek olmaya devam ediyor.

2O'ncü yaşını kutlayan Aksa Doğalgaz, yeni yol haritasını belirlerken, alınan kararların görüşülmesi ve hayata geçirmesi için Kazancı Holding yöneticileri ile bir araya gelerek sektörel gelişmeleri ve yeni uygulamaları enine boyuna değerlendirdi. 27 il, 255 ilçe ve beldede doğal gaz dağıtımını gerçekleştiren Aksa Doğalgaz için stratejik kararların alındığı toplantıda; 20 yıllık süreçte ortaya koyulan başarılar analiz edildi, gelecek hedefleri belirlenirken, yeni operasyonel adımlar sıralandı.

Genişlemeye devam ediyoruz

Aksa Doğalgaz'ın kilometre taşlarını değerlendiren Aksa Doğalgaz Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan, ilk 10 yılda ihalelerle portföylerini oluşturduklarını, ilerleyen süreçte buldukları lokasyonlarda yatırımlarını artırarak olabildiğince fazla haneye doğal gaz ulaştırmaya çalıştıklarını söyledi. Bu adımları atarken Kazancı Holding'in yarım asrı aşan deneyimi ve bilgi biri-

kiminden güç alarak ilerlediklerini ifade eden Arslan, şu an itibarıyla dağıtım bölgelerinde genişlemeye devam ettiklerinin bilgisini verdi. Arslan, "Güvenli, ekonomik ve doğa dostu doğal gazı toplumun her kesimine ulaştırma hedefimizle projeler üretmek için var gücümüzle çalışıyoruz. 2002 yılında Kazancı Holding'in bir iştiraki olarak kurulduğumuz günden beri faaliyetlerimiz gelişerek büyümeye devam ediyor. Gelecek 5 yılda abone sayımızı her yıl yaklaşık yüzde 10 artırarak 6 milyona ulaştırmayı, yapacağımız yeni yatırımlarla ise doğal gaz dağıtım hattımızı 60 bin kilometrenin üzerine çıkararak vatandaşlarımızı ekonomik, konforlu ve çevre dostu doğal gazla buluşturmayı hedefliyoruz. Ölçülebilir ve planlı hareket kabiliyeti geçmişten günümüze dek tüm organizasyonel faaliyetlerimizin temelini oluşturuyor. Köklerimizden aldığımız tecrübeyle sürekli gelişmeyi ve memnuniyet odaklı hizmet anlayışıyla ilerlemeyi sürdüreceğiz. Elbette doğal

gazın ulaştığı bölgelerimizde, enerji çeşitliliğine getirdiğimiz avantajla birlikte sanayi yatırımlarının hızlanması ve buna bağlı olarak istihdamın artması da sağladığımız önemli katkılar arasında bulunuyor. 2026 yılında, dağıtım bölgelerimizde dolaylı olarak 30 binden fazla vatandaşımıza iş imkânı sunmayı, personel sayımızı ise 6 bine ulaştırmayı planlıyoruz. Ülke ekonomisine bulduğumuz katkının yanı sıra ulaştığımız bölgelerde yatırım ortamı oluşturmak ve yeni iş kollarının oluşumuna ön ayak olmak bizleri daha da gururlandırıyor" dedi.

Başarı öyküsünü birlikte yazdık

Bugüne kadar ortaya koyduklarının önemli bir başarı öyküsü olduğunun altını çizen Arslan, bunun gerekçesini şöyle açıkladı: "20 yılda 5 milyona yakın abonemize doğa dostu doğal gazı ulaştırmış olmanın gururunu yaşıyoruz. Aksa Doğalgaz olarak faaliyet göstermeye başladığımızda doğal gaz yalnız-

ca 5 şehirde kullanılıyordu. Biz, bir dizi operasyon kararı alıp hayata geçirdik, planlı ve sistematik hareket ettik. Dağıtım bölgelerimizde ilkleri başardık, her açıdan öncü olup büyüdük. Tüm bunları yaparken anahtar kelimeyiz özveriydi. Bu da bizim sektör sahnesindeki konumumuzun etkinliğini belirledi. Dolayısıyla gücünü çalışanlarının üstün başarısından alan Aksa Doğalgaz, özveri demek. Çalışmalarımızın sonucunda bugün itibarıyla 5 milyona yakın abonemize hizmet veriyoruz. Biz, 'Şehirler Doğal Gazla Nefes Alıyor' demeyi sürdüreceğiz."

2030 globalleşme hedefi

Kazancı Holding'in globalleşme stratejileri çerçevesinde operasyonel faaliyetlerini yurt dışına taşıyacaklarını belirten Arslan, "Uluslararası yatırım alanlarında daha aktif olacağız. Kapsamlı adımlarımız artacak; 20 yılda edindiğimiz tecrübeyle oluşan hizmet kalitesini, global ölçeğe taşıyacağız ve bunun için gerekli tüm hazırlıkları tamamlıyoruz. 2023 yılının ikinci yarısında yol haritamız kesinleşmiş olacak. Öte yandan enerji talebinin karşılanmasında daha da çevreci alternatifler için başarılı Ar-Ge çalışmaları yürüttüğümüzü belirtmek istiyorum.



Türkiye'nin enerji arz güvenliğini çeşitlendirmek ve Avrupa ile paralel olarak sıfır emisyonlu hidrojen kullanımını artırmak için başlattığımız Yenilenebilir Gaz Üretilmesi Ar-Ge Projesi devam ediyor. GAZBİR-GAZMER bünyesinde hayata geçirdiğimiz ve Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile EPDK'nın yakından takip ettiği bu projemiz kapsamında doğal gazla yüzde 20 oranında

hidrojen karıştırıyoruz. Hidrojen hem karbondan arındırma görevi görüyor hem de arzın fazla olduğu durumlarda yenilenebilir enerjiyi depolama ve aktarım aracı olarak kullanılabilir. Tüm faaliyetlerimizle sektörümüzün lideri ve ilklerin öncüsü olarak taşıdığımız bayrağı yurt dışında da aynı gururla dalgalandırmak en büyük hedefimiz" diye konuştu.





Doğalgaz Kullanımında Önemli Noktalar İzmir Doğalgaz'dan Tüketicilere Önerileri

İzmir'in doğalgaz dağıtım ve işletmesini üstlenen İzmir Doğalgaz'dan, doğalgazın verimli ve güvenli kullanımıyla ilgili önemli uyarılar geldi. Sadece ısınma amaçlı değil mutfak ve sıcak su kullanımında da yaygın bir şekilde tercih edilen doğalgazın tüketiminde, alınacak basit tedbirlerle hem enerjinin verimli kullanımında hem de faturalarda önemli ölçüde tasarruf sağlanabiliyor.

Verimli kullanım için neler yapılmalı

Öncelikle doğalgaz yakma cihazı belirlenirken evin ısı ihtiyacına uygun cihaz seçilmeli ve bakımları yetkili servis tarafından yapılmalıdır. Konutun ısı yalıtımının iyi olması tüketilen yakıt miktarını azaltacaktır. Mümkünse çift camlı pencereler tercih edilerek ısı kaçakları engellenmelidir. Mevcut izolesiz kapı ve pencerelerin kenarlarındaki boşluklar pencere süngeri ile kapatılmalıdır. Binanın çatı izolasyonu yok veya yetersiz ise uygun bir şekilde yaptırılmalıdır. Radyatörlerin üstleri ve önleri mobilya ve benzeri eşyalarla kapatılmamalı, duvarla arasına izolasyon levhası konulmalıdır. Konut ısıtma sistemlerinde modülasyonlu çalışan kombi ve termostatik vanalı radyatörler kullanmak, yakıtta büyük ölçüde tasarruf sağlayacaktır. Oda sıcaklığı 22 derece olmalıdır, bunun üzerine yükseltile her bir derece yakıt tüketiminde %6 artışa neden olacaktır. Kombin, gündüz ve gece çalışma aralığı ayarlanarak, ihtiyaca göre

uygun sıcaklıkta sürekli açık tutulması önemli yakıt tasarrufu sağlayacaktır.

Acil Durumlarda mutlaka 187'yi arayınız

İzmir Doğalgaz, dağıtım bölgesi alanında 3 ayrı bölgede 7 gün 24 saat esasına göre ücretsiz Doğalgaz Acil Müdahale 187 ihbar hattı ve acil müdahale saha hizmeti vermektedir.

Koku Hissedildiğinde neler yapılmalı!

Doğal gaz kokusuz bir gazdır. Ancak; can ve mal güvenliği sağlamak adına kaçağın kolayca anlaşılabilmesi için çürük sarımsak kokusuna benzer bir koku ile kokulandırılır. Doğal gaz zehirli değildir ve bulunduğu zehirleyici etkisi yoktur. Ancak uygun şekilde ve şartlarda yakılmadığında tüm yakıtlarda olduğu gibi baca gazında CO (Karbonmonoksit) oluşur. Bu gaz etkin bir zehirleyici gaz olup, tüm yakıt türlerinin yakılmasında CO oluşumunu engellemek için uygun baca ve

havalandırma şartlarını sağlamak gerekir.

Bu koku hissedildiğinde neler yapılmalı: Öncelikle panik yapılmayarak sakin olunmalı. Kapı ve pencereler açılarak, ortam havalandırılmalı. Daire girişinde bulunan sayaç giriş vanası kapatılmalı. Doğal gaz içermeyen bir yerden "Doğal Gaz Acil Müdahale 187" ihbar hattı aranmalı. Kibrit, çakmak gibi açık alev kaynakları kullanılmamalı, kullananlar uyarılmalı. Elektrikli cihazlar açılmamalı, açık olanlar kapatılmamalı veya fişlerinden çekilmemeli. Elektrik düğmeleri ve kapı zilleri kullanılmamalı. Arızaya bireysel müdahalede bulunulmamalı. Ev ve cep telefonları kullanılmamalı. Doğal Gaz Acil Müdahale ekibinin gelmesi beklenmeli. Ev, apartman ya da iş yerinde bulunan insanların tahliyesi Acil Müdahale 187 operatörlerinin talimatları doğrultusunda sağlanmalı, girişler engellenmeli. Görüldüğü üzere en ekonomik ve güvenli enerji alternatifi doğalgazı daha da ekonomik ve güvenli kullanmak mümkün. Çağın yakıtı doğalgazın bilinçli kullanılması için uyarılarını dikkate alınması önemlidir.

Hedefi Dünyaya Açılmak Olanlara

İSİB Dış Ticaret İstihbarat Merkezi*

Hedef Pazar Araştırması
Hedef Müşteri Danışmanlığı

Hedef Müşteri Konşimento Danışmanlığı
Nokta Atışı İhracat Danışmanlığı

* İSİB üyelerine özel

İSİB
TURKISH
HVAC-R
www.isib.org.tr



İzmir İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve İzmir Doğalgaz Arasında İşbirliği Protokolü İmzalandı

İzmir İl Milli Eğitim Müdürlüğü ve İzmir Doğalgaz arasında “Okul Öncesi, İlkokul, Ortaokul, Lise öğrencilerine yönelik Doğalgazın Güvenli ve Verimli Kullanımı İle Kariyer Günleri Projesi” kapsamında İşbirliği Protokolü imzalandı.

Protokol imza törenine İzmir İl Milli Eğitim Müdürü Dr. Murat Mücahit Yentür, İzmir Doğalgaz A.Ş. Genel Müdürü Ahmet Yetik, Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Necdet Uluşan, İl Milli Eğitim Müdür Yardımcısı İlker Erarslan, Şube Müdürü Zeynep Başdaş katıldı.

“Okul Öncesi, İlkokul, Ortaokul, Lise öğrencilerine yönelik Doğalgazın Güvenli ve Verimli Kullanımı İle Kariyer Günleri Projesi” ile 1739 Sayılı Milli Eğitim Temel Kanunu’nun genel amaçları ve ilkeleri doğrultusunda enerji kaynaklarının güvenli ve verimli kullanımı bilincine sahip bir neslin yetiştirilmesine katkıda bulunmak amaçlanıyor. Proje ile öğretmen, öğrenci ve velilerin doğalgaz ve mesleki gelişim konusunda bilgi düzeylerinin ve farkındalıklarının artırılması hedefleniyor.

Güvenli ve verimli doğalgaz kullanımı bilgilendirme toplantıları yapılacak

“Doğalgazın Güvenli ve Verimli Kullanımı İle Kariyer Günleri Projesi” kapsamında; okul öncesi, ilkokul, ortaokul, lise öğrenci ve öğretmenlerine güvenli ve verimli doğalgaz kullanımı ve mesleki kariyer konularında farkındalık yaratmak amacıyla seminer ve konferansların düzenlenmesi planlanıyor. Kariyer Günleri ile öğrencilerin mesleki anlamda bilgilendirilmesi, İzmir ilinde bulunan Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi ve Milli Eğitim Müdürlüğünde Tesihsat Teknolojileri ve İklimlendirme Alanı bölümünün öğrenci ve öğretmenleri ile bilgilendirme toplantılarının yapılması amaçlanıyor.





Tasarruf Sever Bosch Kombi Seçer

Tasarruf, konfor ve sessizlik severlere...

Evde, ofiste, işte akıllı teknoloji, işte tasarruf!

Bosch Termoteknoloji İklimlendirme Ailesinden...

Bosch Yoğuşmalı Kombi Ailesi

www.bosch-thermotechnology.com/tr



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.



Condens 7000i W



Condens 2200i W



Condens 2500 W



Comfort Condense

Yaşam için teknoloji



BOSCH

Yıl Sonunda Doğal Gaz Tüketiminin 54 Milyar Metreküpe Gerilemesi Bekleniyor

İstanbul Gaz Dağıtım Sanayi ve Ticaret Anonim Şirketi (İGDAŞ) Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, yıl sonunda toplam doğal gaz tüketiminin bir önceki yıla göre yaklaşık yüzde 10 azalarak 54 milyar metreküp civarına gerilemesini beklediğini söyledi.



Dr. Özmen, "Cari açık üzerindeki etkisi düşünüldüğünde, tüketimdeki bu düşüşü olumlu değerlendiriyorum. Geçen yılın sonundaki toplam tüketimimiz 59,85 milyar metreküpe ulaşmıştı" açıklamasını yaptı.

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, bugün yaptığı yazılı açıklamada, bitmekte olan 2022 yılına ilişkin değerlendirmelerde bulundu. Türkiye'nin yıllık doğal gaz tüketim miktarının dalgalı bir profili olduğuna değinen Dr. Özmen, tüketim miktarı üzerindeki belirleyici faktörün başında iklim koşullarının geldiğini söyledi.

"Elektrik üretiminde ve konutlarda kullanılan doğal gaz miktarında iklimin belirgin etkisi olduğunu görüyoruz"

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, açıklamasını şöyle sürdürdü:

"Üç ana sektörden sanayideki tüketim eğrisi yatay bir seyir izlerken, elektrik üretiminde ve konutlarda tüketilen gaz miktarı üzerinde iklimin belirgin bir etkisi olduğunu görüyoruz. Bol yağışlı dönemlerde, havzalara gelen su miktarı artınca, hidroelektrik santrallerinin kapasite kul-

lanım oranları yükseliyor ve bu da gaz talebini düşürüyor. Doğal gazdan üretilen elektrik enerjisinin toplam üretim içerisindeki payı 2019'da yüzde 18 oldu. Çünkü 2019 yılı bol yağışlı bir seneydi. Ama bu oran, kurak bir yıl olan 2021'de, diğer faktörlerle birlikte yüzde 32'ye yükseldi. 2022, bir önceki seneye göre daha yağışlı olduğundan gaz santrallerinde üretilen elektriğe duyulan ihtiyaç da azaldı. Bu da 2022 gaz tüketimimizi geçen yılın altına gerilettili."

Dr. Özmen'in değerlendirmesine göre rüzgara ve özellikle güneşe dayalı yenilenebilir enerji kapasitesindeki artış da doğal gaz tüketiminin azalmasında önemli rol oynuyor. Ancak bu artış, elektrik iletim ve dağıtım şebekelerinin dengelenme gereksinimleri nedeniyle gaz santrallerine duyulan ihtiyacı şimdilik azaltmıyor.

Doğal gaz tüketiminin düşüşünde elektrik talebindeki daralmanın etkisi

2022 yılında doğal gaz tüketimindeki düşüşün nedenleri arasında elektrik talebindeki daralmanın bulunduğunu belirten Dr. Özmen, satın alma gücü ve fiyat seviyesi arasındaki dengeyi de tüketim

miktarları üzerinde artan oranda bir etkiye sahip olduğuna dikkat çekti.

Doğal gazı ısınma ve mutfak gereksinimlerini karşılamak amacıyla tüketen konutlarla ilgili de değerlendirmelerde bulunan Dr. Özmen, konutların doğal gaz tüketimlerinin sıcaklık değeriyle korelasyon içerisinde bir artış trendi izlediğini kaydetti. Geçen yıl toplam tüketimin yüzde 28'inin konutlarda gerçekleştiğine değinen Dr. Özmen, bu oranın yıl sonunda yüzde 30'un üzerine çıkmasını beklediklerini söyledi.

İstanbul'da doğal gaz dağıtım hizmeti veren İGDAŞ, altı milyona yakın aboneliyle Türkiye'deki toplam 19 milyon aşkın abonenin yaklaşık yüzde 32'sine hizmet veriyor. Ulaşılan nüfus sayısı ve geçen yıl satılan 7 milyar metreküpe yakın doğal gaz miktarı bağlamında İGDAŞ, BOTAŞ'tan sonra Türkiye'nin en büyük doğal gaz şirketi konumunda bulunuyor. Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu'nun sektör raporuna göre İstanbul, geçen yıl 8,7 milyar metreküp ile Türkiye'nin toplam tüketiminin yaklaşık yüzde 16'sını gerçekleştirdi.

2. İzmir İç Tesisat Buluşması

21 Kasım 2023

Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi



Samgaz Yılı 14.000 Yeni Aboneyle Kapattı

Samsun'da 6 ilçeye güvenli ve kesintisiz doğalgaz hizmeti sunan Samgaz, 2022 yılında 65 milyon liralık yatırım yaptı.

Geçtiğimiz yıl 14 bin yeni aboneye ulaşan Samgaz, toplam 100 kilometrelik yeni boru hattıyla dağıtım ağını genişletirken yeni yılın ilk haberi Asarcık ilçesinde başlayan abonelik işlemleri oldu.

Samgaz, 2022 yılında gerçekleşen yatırım faaliyetlerini açıkladı. Samsun'da Tekkeköy, Canik, İlkadım, Atakum ve Kavak ilçelerinde doğal gaz dağıtım faaliyetleri bulunan Samgaz, bu ilçelere yıl sonunda Asarcık'ı da ekledi. Asarcık için yeni abone başvurularını dün kabul etmeye başlayan Samgaz, 2022'de 14 bin yeni aboneyle toplam 254.000 abone sayısına ulaştı.

Samgaz Genel Müdürü Yılmaz Kolsan, geçtiğimiz yıl 65 milyon liralık yatırım yaptıklarına dikkat çekerek, "Lisans alanımızdaki tüm bölgelere kesintisiz ve güvenli doğal gaz arzı sağlama hedefiyle operasyonlarımızı sürdürüyoruz.

2022 yılında yatırım planlarımız kapsamında toplam 100 kilometrelik boru hattı tesis ettik. 26 kilometrelik servis hattı ve 1.920 bina bağlantısı gerçekleştirdiğimiz 2022'de yeni alt yapı çalışmalarına paralel olarak 15 bin 880

bağımsız bölüm sayısına (BBS) ve 14 bin yeni aboneye ulaştık" diye konuştu. 2023 yılı yatırım programının planlama aşamasında olduğunu ifade eden Kolsan, 189.000.000 liralık yatırım planladıklarını anlattı. Yaklaşık 77 kilometrelik polietilen dağıtım hattı ile birlikte 20 kilometrelik yüksek basınç çelik doğal gaz hattı hedeflediklerini dile getiren Kolsan, yatırım detaylarının ilk çeyreğinde belli olacağını söyledi.

7.000 nüfuslu Asarcık'ta aboneliğin 11 Ocak tarihinde başladığını anlatan

Kolsan, sözlerini şöyle sürdürdü: "Asarcık, Samsun merkezden uzak bir ilçe olduğu için, BOTAŞ Mavi Akım ana iletim hattından hot-tapping tekniği ile gazlama operasyonumuzu tamamladık.

Bu yatırımı başarıyla tamamlamanın mutluluğunu ve gururunu yaşıyoruz. Önümüzdeki dönemde de Samsun'a yatırımlarımızı sürdürmek, faaliyet gösterdiğimiz ilçelerde, teknik açıdan mümkün olan tüm kullanıcılara ulaşarak onları çevreci ve tasarruflu doğal gazla tanıştırmak istiyoruz."





**ALTYAPI
MALZEMELERİ SATIŞI**
Pe 80 doğalgaz boruları, Servis Kutusu
ve Ekipmanları ile Pe 100 borular, ek
parçaları, vana ve ekipmanları

**DOĞAL GAZ İŞLETME
MALZEMELERİ SATIŞI**
Doğal gaz dağıtım şirketlerinin ve
altyapı müteahhitlerinin ihtiyacı olan
tüm malzeme ve ekipmanları

**MAKİNE VE
EKİPMAN SATIŞI**
Boru ve ekleme parçalarının kaynak
ve montajında kullanılan makineler,
ekipman ve test aletlerinin satışı

Tecrübe ve mühendislik hizmetinizde



“mühendislik hizmetleriyle sertifikalı malzeme satışı”

+90 216 481 15 00 www.sekamuhendislik.com



Vaillant Group Türkiye'den Üniversite Öğrencilerine Kariyer Tavsiyeleri

Vaillant Group Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, Medipol Üniversitesi ve Ankara Üniversitesi öğrencileri ile buluştu. Kayaoğlu, iş hayatındaki 30 yılı aşkın sürede edindiği tecrübeleri paylaştığı buluşmalarda, öğrencilere kariyerlerinde yol gösterecek tavsiyelerde bulundu.

Vaillant Group Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, Medipol Üniversitesi'nin ITF MIX'22 Zirvesi ve Ankara Üniversitesi Mülkiyet İşletme Topluluğu tarafından düzenlenen Liderlik Zirvesi'ne katıldı. Erol Kayaoğlu bu zirvelerde, Vaillant Group Türkiye'nin her koşulda ayak izi bırakma hedefi ve yarın için bugünden yatırım yapma vizyonu hakkında konuştu. Kayaoğlu, "30+ Yıllık İş Hayatımda Öğrendiklerim" konulu sunumunda, en zorlu za-

manlarda bile büyüme başarısı gösteren Vaillant Group Türkiye'nin bunu; disiplinli finans yönetimi ve kârlı operasyonlarının yanı sıra müşteri ve sürdürülebilirlik odaklı iş stratejisi sayesinde gerçekleştirdiğini anlattı.

"Soru sormaktan vazgeçmeyin"

Erol Kayaoğlu üniversite öğrencilerine iş hayatında edindiği tecrübelerden yola çıkarak şu tavsiyelerde bulundu: "Meraklı olmak iş hayatının yanı sıra sosyal

hayatınızda da size katkı sağlar. Bu yüzden öğrenme isteğinizi hiç kaybetmeyin. Unutmayın ki sorular cevaplardan çok daha önemlidir. Soru sormaktan vazgeçmeyin. Hayal etmek de iş hayatında sizi ileriye taşır. Hayal edin ve kendi fikirlerinizi oluşturmaya gayret edin. Rakamlar her zaman bilginin akılda kalmasına yardımcı olur, bu sebeple verilerle konuşmaya özen gösterin. İletişim kurarken örnekler verin, hikayeler anlatın. İş hayatında güven her şeyden önemlidir. Hayattaki zorluklara meydan okuyun. Başarabileceğinize inanın. Tüm bunları yapabildiğinizde, bir de sevdiğiniz bir işte çalışıyorsanız önünüzde hiçbir engel kalmayacaktır."

VAILLANT GROUP

VIESSMANN



İşte karşınızda! Vitodens Connect 32 kW

**Daha geniş alanlarda ihtiyacınızı karşılayacak
ve size de bu anların tadını çıkarmak kalacak.**

yeni VITODENS CONNECT

Yeni Pearl Touch rengi ile eşsiz tasarım

Dahili WiFi modülü ile ilave bir aksesuar gerekmeden internete bağlanabilme

ViCare mobil uygulaması ile internet bağlantısı olan her yerden kontrol imkanı

ViGuide mobil uygulaması ile yetkili servis firmaları tarafından kolay devreye alma
ve uzaktan gözlemlene imkanı

Kullanıcı dostu kontrol paneli üzerinden sezgisel kullanım

Eşsiz Inox-Radial ısıtma yüzeyi, Matrix-Plus brülör ve Lambda Pro yanma kontrol sistemi ile
uzun ömürlü, tasarruflu, konforlu ve güvenli işletme

1:10'a kadar modülasyon oranı ile kısmi yükte daha düşük yakıt tüketimi

Kompakt boyutları ve düşük ses seviyesi ile yaşam alanlarına kusursuz uyum



Entegre WiFi özelliği

Isıtmanın yeni neslini
www.viessmann.com.tr
sayfasında keşfedin!



İklimlendirme Sektörü 2022'yi 6,6 Milyar Dolar İhracatla Kapattı

Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) verilerinden derlediği bilgilere göre, Türkiye'nin 2022 ihracatı, bir önceki yıla göre yüzde 12,9 yükselerek, 254 milyar 210 milyon dolar olarak gerçekleşti.

Aralıkta iklimlendirme sektörünün dış satımı bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3,1 artarak, 587,9 milyon dolar oldu. Sektörün 2022 ihracatı ise 6 milyar 680 milyon dolara ulaştı.

2022'de en fazla ihracat 702 milyon dolar ile Almanya'ya yapıldı. Almanya'yı, 436 milyon dolar ile Birleşik Krallık, 383 milyon dolar ile İtalya, 312 milyon dolar ile Rusya takip etti. En çok ihracat yapılan diğer ülkeler ise Fransa, Irak, Romanya, İspanya ve Polonya oldu.

2022'de iklimlendirme sektöründe en fazla ihracat yapan il 2 milyar 588 milyon dolar ile İstanbul iken İstanbul'u, 736 milyon dolar ile Manisa, 544 milyon dolar ile İzmir, 543 milyon dolar ile Kocaeli ve 497 milyon dolar ile Bursa takip etti.

İklimlendirme Sanayi İhracatçılar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı (İSİB) Mehmet Hakkı Şanal, yaptığı açıklamada, iklimlendirme sektörünün 2022'yi bir önceki yıla göre yüzde 7,9 artışla 6 milyar 680 milyon dolarlık ihracat büyüklüğü ile kapattığını, sektörün ihracatının tüm zamanların en yüksek büyüklüğüne ulaştığını ve ihracatın ithalatı karşılama oranının yüzde 93,5 olarak gerçekleştiğini söyledi.

Türkiye iklimlendirme sanayisinin ihracatı, 2022'de bir önceki yıla göre yüzde 7,9 artarak 6 milyar 680 milyon dolar oldu.

Sektörün ısıtma sistem ve elemanları alt sektörü haricinde tüm alt ürün gruplarında ihracatını artırdığını belirten Şanal, "İklimlendirme sektörü, 2022 yılında 2021 yılına göre, soğutma sistem ve elemanları alt sektöründe yüzde 21,5, klima sistem ve elemanlarında yüzde 27,3, tesisat sistem ve elemanlarında yüzde 8,4, havalandırma sistem ve elemanlarında ise yüzde 10, yalıtım malzemelerinde ise yüzde 0,3 ihracat artışı sağladı.

Isıtma sistem ve elemanları alt sektöründe ise yüzde 7,9'luk bir gerileme kaydedildi. 2022 yılında ihracatın en yüksek olduğu ülkeler sırasıyla Almanya, Birleşik Krallık, İtalya, Rusya ve Fransa oldu. Sektörün kilogram birim fiyatı 2021 yılında 4,63 dolar iken 2022 yılında 5,35 dolara çıktı." diye konuştu.

Şanal, Türk İklimlendirme sektörü olarak ana hedeflerinin dünya pazarından yüzde 1,5'luk pay almak olduğunu aktararak, "Bu hedef için var gücümüzle çalışıyoruz. 2022 yılı içerisinde dolar/avro parametre değişkenliğinden dolayı sekt-

rümüz olumsuz etkilendi. Sektörün ithal girdi maliyeti yüzde 60 oranında dolar bazlı yapılırken sektör ihracatımızın yüzde 65'ini avro bazlı yapıyoruz. Bu nedenle İklimlendirme sektörü ihracatının ithalatı karşılama oranı da bu yıl yüzde 93,5 seviyesinde gerçekleşti." değerlendirmesinde bulundu.

"Dünyadan aldığımız pay ise sektör olarak yüzde 1,37 oldu. Ülkemizin ihracatı her geçen gün artıyor ve uluslararası piyasalarda etkinleşiyor." diyen Şanal sözlerini şöyle tamamladı:

"Pazarlamadan satışa, iletişimden uygulamaya kadar Türk İklimlendirme sektörü, tüm paydaşları ile koordineli, verimli ve istihlal bir şekilde ilerliyor. Hemen hemen dünyanın her coğrafyasında yaptığımız yoğun mesainin karşılığını alıyoruz. 2022 yılında Avrupa ülkelerinin yanı sıra, potansiyel vadeden ve ülkemizin hak ettiği kadar pazar payı alamadığı Orta Asya ülkeleri, Balkan ülkeleri, Afrika ve Güney Amerika ülkelerinde pazar payımızı artırdık.

2023 yılında AR-GE ve inovasyon vizyonumuzla yeni ürün geliştirme konusunda da çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz. İhracatçılarımızı desteklemek ve onların her zaman yanında durmak birincil misyonumuz. Bunu tüm Dünya'da yapabilmek adına faaliyetlerimize kesintisiz devam edeceğiz."



SİZİN İÇİN TASARLANDI,
ALMANYA'DA ÜRETİLDİ,
TÜRKİYE'DE ÇOK SEVİLDİ!



WOLF FGB PREMİKS TAM YOĞUŞMALI KOMBİ VE KAT KALORİFERİ

- > Yüksek Teknoloji
- > Kapasiteler 24, 28 ve 35 kW
- > Verim %109
- > Modülasyon Aralığı %16-100
- > Modülasyonlu Pompa
- > Modülasyonlu EC Fan
- > Akıllı Telefonla Kumanda (WOLF LinkPro ile)
- > Çok Sessiz



WOLF

PERFECTLY IN TUNE WITH YOU.



GF Hakan Plastik'in 2023 Hedeflerini Paylaştı

GF Hakan Plastik, 2022 yılı değerlendirmesi ve 2023 yılına yönelik hedeflerini anlattı.

GF Hakan Plastik, iki yıllık pandemi sürecinin ardından sektör basını ile bir araya geldi. 2022 yılı değerlendirmesi ve 2023 yılına yönelik hedeflerinin aktarıldığı toplantının ardından düzenlenen kokteyl ile "Yeni Yıla Merhaba" denildi. GF Hakan Plastik Türkiye ve Orta-doğu Bölge Başkanı Batuhan Besler'in evsahipliğinde gerçekleşen davette Pazarlama Grup Müdürü Elif Balaban, İK Direktörü Bengü Tuna, Sürdürülebilirlik ve Kalite Grup Müdürü Baran Bilgili de bulundu.

Konuşmasına 2022 yılının genel bir değerlendirmesi ile başlayan Batuhan Besler hem sektör hem de firma özelinde açıklamalarda bulundu. Son 10 yılın en hızlı büyüyen sektörlerinden biri olan inşaat sektörünün, 2018 yılından beri çeyrek bazında düşüşünü sürdürdüğünü; bu düşüşün etkilerinin 2022 yılında pandemi, genel tedarik sıkıntıları, ham madde dalgalanmaları ve sadece Türkiye 'de değil dünyada yaşanan ekonomik istikrarsızlıklar gibi nedenlerle daha da yoğun hissedildiğini söyledi. Yatırımlardan yeni projelere kadar tüm süreçleri öngörülemez kılan bu şartların tüm sanayicilere sancılı günler yaşattığına değindi.

Yaşanan tüm dalgalanmalar nedeniyle daha proaktif, daha fazla detay düşünerek ilerlemek zorunda kaldığını belirten Besler, "2022 yılını, yönetmesi zor bir yıl olmasına rağmen, pazara olan yakınlığımız ve müşterilerimize özel

çözümlerimiz sayesinde güzel geçirdik. 2022 yılında kendimizi daha da geliştirip farklılaştıracak projelere imza attık. Her alanda iyileşme ve gelişme artık iş modelimizin rutini haline geldi" dedi. GF ve GF Hakan Plastik'in gündeminin en önemli maddelerinden birinin sürdürülebilirlik konusu olduğunu belirten Besler, sürdürülebilirliği 3 ana başlıkta topladıklarını ve bu doğrultuda çalışmalarını şekillendiklerini kaydetti:

"2022 yılında çalışmalarımızı üç başlık altında topladık. Ürün portföyü, İklim ve Kaynaklar, İnsan ve Refah. Ürün Portföyü konusunda; GF Hakan Plastik'in oldukça zengin bir ürün gamı bulunuyor. GF kanalından da ürün çeşitliliğimizi güçlendiriyoruz. Bu ürünlerimizin geliştirilmesi yönünde çalışmalarımızı yürüttük. Üst yapı, altyapı ve endüstriyel alandaki ürün ve hizmet faaliyetlerimizdeki iyileştirme çalışmalarısıyla müşteri şikayetlerinde %75 oranında bir azalma sağladık.

Ür-Ge ekibimiz tarafından geliştirilen Aquastem PP-RCT boru sistemimiz ve Silenta Extreme boru sistemimiz doğaya dost, karbon ayak izi düşük inovatif ürünlerimiz. Her iki ürün grubumuz da EPD belgeleri ile takip edilebilir değerlere sahipler. 2022 yılında bu ürünlerimizin aldığı ödüller bizi motive eden gelişmeler oldu. Silenta Extreme ALTIN ÇEKÜL Uluslararası Yapı Kataloğu Ödülleri'nde Yapıda Yenilikçi Ürün Yapı Kataloğu Özel Ödülü'nü

aldı. Yine yıl içerisinde katıldığımız Aquatherm Tashkent 2022 Fuarı'nda "Best Innovative HVAC Technologies Ödülü"ne layık görüldü.

İklim ve Kaynaklar başlığımız altında yine başarılı çalışmalar yürüttük. Özellikle üretimde enerji verimliliği konusuna kaynak ayırarak fark yaratmaya başladık. Üretimde yaklaşık bir buçuk yıldır kullandığımız Yeşil Enerji ile karbon salınım değerlerimizde düşüş elde ettik. 2021 yılında Yeşil Enerji Kullanımı ile Kapsam 2 CO2e emisyonlarımızda %45 azalma elde etmiştik. 2022 yılında da Çerkezköy tesisimizde kullanılan %100 Yeşil Enerji ile emisyonlarımızın giderilmesini sağladık.

2022 yılında enerji verimliliği yönünde çalışmalarımız farklı alanlarda sürdürülen yatırımlarla da minimize edilmeye çalışıldı. Örneğin Enerji Gemba çalışmalarımız. Yalın Üretim uygulamalarımızın temellerinden biri olan Enerji Gemba yürüyüşlerimiz "Git ve yerinde tespit et" tarzında bir yaklaşıma sahiptir. Tesislerimizde bunu her birimde düzenli aralıklarla uyguluyoruz. Endüstriyel tesislerde kritik enerji tüketim noktalarından birisi kompresörler ile basınçlı hava üretimidir. Normalde kaçaklar, hatların çalışmadığı günlerde tesiste dinleme yöntemiyle tespit edilir. Biz temin ettiğimiz Sonik Endüstriyel Görüntüleme cihazı ile herhangi bir zamanda bölümlerdeki hava kaçaklarını tespit edip, kayıpların önüne geçtik. Bu çalışmamızla

da yaklaşık 60k CHF'lık enerji tasarrufu sağlamış olduk.

Enerji verimliliği konusunda üretim hattında LED lamba kullanımı ile %60 tasarruf sağladık. Yine soğutulması gereken su miktarında %35 azaltmaya giderek enerji tasarrufu elde ettik.

Otomasyonda enjeksiyon makinelerinde robot yatırımlarımız oldu ve halihazırda bu yatırımlarımıza devam ediyoruz. Robot projemizle çevrim süresinde iyileşme sağlıyor; aynı zamanda İSG risklerini de elimine ediyoruz.

Şanlıurfa tesisimize cam elyaf hattı yatırımı yaptık. ÜR-GE çalışmalarımız doğrultusunda hızlı prototip yapma ve fikirleri fiziki olarak gözlemlemeye olanak sağlayan 3D Printer yatırımımız gibi farklı yatırımlarla zaman, maliyet, verimlilik, güvenlik, esneklik gibi konularda avantajlar yakaladık. İnsan ve Refah yine ana başlıklarımızdan birini oluşturuyor. Fabrikalarımızdaki iş kazalarımızda yaşanan %85 oranında azalma; insana verdiğimiz değer ve İSG çalışmalarımızın en öncelikli ve çok hassas konular olmasının bir göstergesi diyebiliriz.

Yalın üretim felsefesini birçok alanda uyguluyoruz. Yalın Üretim departmanımızın yanı sıra "BOB Ambasadör" adını verdiğimiz gönüllü ekibimiz, tüm süreçlerdeki yalın faaliyetlerin yürütülmesine katkı sağlıyor. GF'nin 2025 Stratejisi'nde en az %15 kadın yönetici hedefimiz bulunuyor. GF Hakan Plastik olarak 2022 yılında biz bu hedefi %30 olarak tamamladık. Yine insan sağlığı ve motivasyon için 2022 yılında "Ergoffice" projemiz devreye girdi. Tüm ofis çalışanları haftanın 3 günü 15 dakika uzman eşliğinde ofis egzersizi yapıyor. Hatta bu uygulamamız diğer GF ofisleri için de bir örnek uygulama oldu."

2023'ü yenilenme ve sektörde ayrışacak işler ile var olma yılı olarak gördüklerini belirten GF Hakan Plastik Türkiye ve Ortadoğu Bölge Başkanı Batuhan Besler, 2023 yılının daha da zor geçeceğini öngörerek, yeni pazarlar ve mevcut pazarlardaki ürün yelpazesini geliştirerek büyümeyi hedeflediklerini ifade etti:

"2023 yılındaki farkımız, müşteri taleplerine özel inovasyonlar ve sistemler olacak. Daha fazla seyahat ederek ihtiyacı anlama noktasında proaktif davranacağız. Enerji krizi Avrupalı üreticilerin daha önce girmek için emek vermedikleri 3. Dünya ülkelerine atak yapmalarını, yeni pazarlar arayışına girmelerini sağlaya-



caktır. Biz Avrupa kalitesinde ürün üretip daha iyi servis vererek pazarlardaki payımızı artıracğız. Her ne kadar enerji krizi tüm dünya için olumsuz etkiler yaratsa da gücümüz sayesinde en az etkilenecek firma olarak, ihtiyacı karşılamaya devam edeceğiz. Aynı zamanda bu krizi ülke olarak fırsata çevirebileceğimiz durumlar da olacaktır.

2023 yılındaki ihracat hedefimiz yüksek. Hali hazırda bir GF şirketi olmanın verdiği güven ve farklılığımız ile mevcut pazarları geliştirmek, yeni pazarlara da açılma hedefinde olacağız. İhracat pazarında ürün portföyümüzü, ürün satışından sistem satışına evrilecek şekilde geliştirmeyi planlıyoruz. İç piyasa müşterilerimiz için de yine ayrışacak sistem uygulamaları ve hizmetleri 2023'ün ilk çeyreğinden itibaren görmeye başlayacağız. 2023 yılını proje pazarındaki mevcut lider konumunu koruyarak; perakende pazarında ise raf payını artıracak bir yıl olarak öngörüyoruz."

GF Hakan Plastik'in, stratejisini en öncelikli ana başlıklar ile revize ettiğine değinen Besler, katma değerli projelerle büyümek, müşteri yakınlığını artırmak ve insan kaynağını geliştirmek ana başlıklarından oluşan stratejilerine uygun adımlar atacakları bir yıl hedeflediklerini sözlerine ekledi. Çerkezköy ve Şanlıurfa fabrikalarının üretim kapasitesinin GF tesisleri arasında ilk 5 içerisinde yer aldığını belirten Besler, 2023 yılında tesislerde kapasiteyi ihtiyaca göre farklılaştırmanın yanında; enerji ve ürün inovasyonuna uygun yatırım planlarının olduğunu söyledi.

Besler, planlanan diğer çalışmalarla ilgili kısa bilgiler aktardı: "2022 yılında tamamladığımız "Lead Free" projemizle tüm PVC ürünlerimizi 2023 yılında Ocak

ayından itibaren kurşunsuz üretim yaparak satışa sunacağız. GF Hakan Plastik, Türkiye'de sektöründe her zaman inovatif bir marka olmuştur. Ayrıca biz bireysel olduğu kadar şirketlerin de dünyayı korumak için sorumlulukları olduğu bilinciyle üretimimizden insan kaynağına kadar daha yaşanır bir dünya için kendimizi değiştirmeye çalışıyoruz. Bu yaklaşımla kurşunsuz PVC ürünlerimizin ardından Bio ürün projemiz de 2023 için gündemimize aldığımız, önem verdiğimiz bir projemiz olacak. Üretiminde yatırımlarımız robotik sistemler, dijitalleşme ve kalite standardını yükseltecek projelere yönelik olacak. 2023 yılı için fabrikalarımızda tüm enerjimizi Yeşil Enerji'den sağlayarak karbon ayak izimizi daha da düşürmeyi planlıyoruz. Ayrıca TS EN ISO 50001:2018 Enerji Yönetim Sistemi'ni kurmak için de hazırlıklarımızı sürdürüyoruz. 2023 yılında hem ürünlerimiz, hem verdiğimiz hizmet, hem de çalışan insan kalitemiz ile fark yaratmak istiyoruz. En iyiler ile her alanda olmak hedefindeyiz."

Bünyelerinde oluşturdukları farkındalık eğitimleri sayesinde, birçok konuda çalışanlarını geliştirdiklerini ifade eden Besler, global bir şirket olmaları nedeni ile çalışanlara farklı seviyelerde İngilizce dil eğitimi başta olmak üzere, Yönetici Geliştirme Programı gibi insan kaynağının teknik kalitesini artırıcı uzun soluklu eğitimleri de devreye aldıklarını; strateji doğrultusunda eğitim ve gelişime ayrılan kaynağın da artarak devam edeceğini iletti.

Açıklamaların ardından düzenlenen Yeni Yıla Merhaba Kokteyli ile GF Hakan Plastik yetkilileri, ülkemiz ve dünya genelinde sağlıklı, huzurlu, dengeli ve istikrarlı bir yıl dileğinde bulundular.



Doğal Gaz Keşifleri Ülkemizin Enerjide Dışa Bağımlılığını Azaltacak

Fatih Sondaj Gemimizin, Çaycuma-1 sondajında bulunduğu 58 milyar metreküplük doğalgaz rezervinin eklenerek Karadeniz'deki doğal gaz rezervimizin toplam 710 milyar metreküpe ulaşması, ülkemizin enerjide dışa bağımlılığını azaltacak.

Doğal Gaz Cihazları Sanayicileri ve İş Adamları Derneği (DOSİDER) olarak hepimizi ziyadesiyle mutlu eden gaz rezerv keşiflerin yanı sıra bulunan doğal gazın 2023 yılında başında ulusal sisteme bağlayacak altyapı çalışmalarının da dünyada emsali pek görünmeyecek hızla 7/24 çalışılarak tamamlanıyor olmasını özellikle dünya konjonktüründe doğal gaz ve enerji arzında yaşanan sıkıntılar göz önüne alındığında ülkemiz ekonomisi adına çok kıymetli buluyoruz.

Aynı zamanda tüm bu süreci, ülkemizin savunma sanayiinde elde ettiği haklı başarısının ardından dünyada ses getirecek çok önemli bir diğer gelişme olarak değerlendiriyoruz.

Doğal gazda arz güvenliği sağlayacak

Devletimizin ve doğal gaz dağıtım firmalarının yaptığı yatırımlarla bugün Türkiye'de 81 il ve 600'ü aşkın ilçede 20 milyona yakın abone doğal gaz kullanılmaktadır. Ülkemizde kullanılmaya başlandığı günden bu yana hava kirliliğini büyük ölçüde ortadan kaldıran, kullanıcılara ekonomik bir enerji kaynağı olmanın yanı sıra insan sağlığı, hijyeni ve konforu sağlayan doğal gazın yaygın bir şekilde kullanımıyla ilgili ülke genelinde yapılan

bunca yatırım adına bu yeni rezerv keşifleri daha da önem kazanmaktadır.

Artık ülke insanımızın vazgeçilmez haline gelen doğal gazın bugün için tamamına yakınının yurt dışından ithal edilmekte olduğu düşünüldüğünde, hem bu yeni gaz rezervi keşifleri hem de geçtiğimiz hafta yeni fazının açılışı yapılan Silivri doğal gaz depolama tesisinin toplam kapasitesinin 4,6 milyar metreküpe ulaşmış olması ve bunun yanında Tuz Gölü depolama sahasındaki kapasite geliştirme çalışmaları da doğal gaz arz güvenliği açısından çok önemsedığımız ve yakından takip ettiğimiz gelişmelerdir.

Ülkemiz gaz merkezi oluyor

Yapılan yatırımlarla 7 uluslararası doğal gaz boru hattı, 2'si yüzer depolama ve gazlaştırma ünitesi (FSRU) olmak üzere 4 LNG tesisi ve 2 yer altı doğal gaz depolama tesisiyle güçlü bir altyapıya sahip olan Ülkemizin doğal gaz ticaretinde merkez haline gelmek üzere olduğunu görmek bizlere memnuniyet veriyor.

Önümüzdeki on yıllarda ülkemizin ihtiyacına ciddi katkı sağlamasını ümit ettiğimiz Karadeniz'de 710 milyar metreküpe ulaşan doğal gaz rezervine ilaveten, gelecek dönemde piyasaya arz edilme ihtimali yüksek olan Doğu Akdeniz,

Türkmen, Irak ve hatta Rus gazının Avrupa piyasalarına ulaştırılması açısından da Ülkemiz kritik bir konumda bulunuyor. Bölgedeki tek gaz ticaret piyasasına sahip olmanın da avantajıyla ülkemizin doğal gaz ticaretinde merkez haline gelmek hedefine ilerlediğini düşünüyoruz.

Tüm bu gelişmeler biz DOSİDER ailesini yakından ilgilendiriyor ve ziyadesiyle memnun ediyor. Zira DOSİDER olarak kurulduğumuz günden bu yana, doğal gazın ülkemiz sathına yayılmasına, güvenli ve doğru bir şekilde tüketilmesine, insanlarımızın modern, teknolojik ve verimli cihazlarla, daha ekonomik ve konforlu çözümlere ulaşmasına, sektörün sıhhatli bir şekilde oluşup, adil bir şekilde gelişmesine, ilgili tüm regülasyonların, yönetmeliklerin oluşmasına sorumlu bir sivil toplum kuruluşu hüviyetiyle katkı sağladık ve sağlamaya devam ediyoruz.

Bu vesileyle Sektörümüzü yakından ilgilendiren ve bizleri gururlandıran Ülkemizin doğal gaz rezervlerinin keşfi, alt yapı, tesisleşme ve kullanıma sunulması süreçlerinde her türlü imkânı sağlayıp destek veren başta Sayın Cumhurbaşkanımız olmak üzere süreci yöneten Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımıza ve emeği geçen tüm kurum, kuruluş ve çalışanlarına şükranlarımızı sunuyoruz.



**ODAKLI
GRUP**

2023

**İç Tesisat
ve Güvenli
Doğalgaz
Çalıştayı**

**8 Mart 2023
Merinos AKKM**

**GELECEĞİN USTALARI BULUŞUYOR
TESİSAT SEKTÖRÜ
ÖĞRENCİ BULUŞMASI**



**5 Nisan 2023
Teknopark Ankara**

**2. İzmir
İç Tesisat
Buluşması**

**9 Mayıs 2023
Tepekule Kongre ve
Sergi Merkezi**

**5. İstanbul
İç Tesisat
Buluşması**

**20 Eylül 2023
YTÜ Davutpaşa Kongre ve
Kültür Merkezi**

**Mektes'23
Mekanik
Tesisat Zirvesi**

**27-28 Eylül 2023
YTÜ Davutpaşa Kongre ve
Kültür Merkezi**



**HVAC Kariyer
Zirvesi**

**15-16 Kasım 2023
YTÜ Davutpaşa Kongre
ve Kültür Merkezi**



**Enerji Kariyer
Zirvesi**

**22-23 Kasım 2023
YTÜ Davutpaşa Kongre
ve Kültür Merkezi**



Daikin, “Daikin Üniversitelerde” Mottosu İle Öğrencilerle Buluşuyor

İklimlendirme sektörünün öncü markası Daikin, “Daikin Üniversitelerde” mottosu ile iklimlendirme sektöründe kariyer hedefleyenleri, 98 yıllık geçmişiyle bu alanda öncü marka olan Daikin’in kültürünü ve insan kaynakları uygulamalarını keşfetmeye davet ediyor.

Daikin, “Daikin Üniversitelerde” mottosu ile iklimlendirme sektöründe kariyer hedefleyen öğrencileri onlarla bir araya gelerek insan kaynakları uygulamaları ile kurum kültürü konusunda bilgilendiriyor. 23 Aralık 2022 tarihinde, Daikin Türkiye’nin üretim merkezinin de bulunduğu Sakarya’da; Sakarya Üniversitesi öğrencileriyle bir araya gelinerek ilki gerçekleştirilen programda, Daikin Türkiye CEO’su Hasan ÖNDER ve İK & İdari İşler Departman Müdürü Ali MERCAN öğrencilerle liderlik, kurum kültürü ve işe alım uygulamaları hakkında bilgiler paylaştı.

Hem potansiyel çalışanların şirkete kazandırılması noktasında hem de sosyal sorumluluk vizyonuyla çeşitli

çalışmalar yürüten Daikin Türkiye bu kapsamda projeler hayata geçiriyor. Sürdürülebilirlik vizyonu kapsamında kadın istihdamı ve fırsat eşitliğini desteklemeyi hedef haline getiren Daikin Türkiye, 2012 yılından beri “Daikin Global Trainee” programı ile yönetici adayları yetiştiriyor. 2014 yılında başlattığı Sakura Kadın Girişimci Projesi ve 2017 yılında başlattığı Sakura Kadın Teknisyen Projesi ile de iklimlendirme sektöründe kadınlara yer açıyor. Bu doğrultuda eğitim programları sunan şirket; Sakura Kadın Girişimci Projesi kapsamında toplam 7800 insan*saat eğitim; Sakura Kadın Teknisyen Projesi kapsamında da toplam 5.088 insan*saat eğitim verdi. Daikin Türkiye tarafından

gerçekleştirilen Global Trainee Programı ise; geleceğe yatırım projesi olarak Daikin’in küresel iş planının en önemli parçalarından birini oluşturuyor. Bu yıl sadece kadınlara yönelik olarak 14 Kasım- 16 Aralık 2022 tarihlerinde başvuruların alındığı program, ‘Daikin Global Women Trainee’ olarak gerçekleştiriliyor ve şirket, 10 kadın yönetici adayını bu program ile bünyesine katmayı hedefliyor.

Temiz hava ve temiz çevre konusu da önemseyen Daikin Türkiye, 2017 yılında başlattığı; Temiz Hava Elçileri Projesi ile de; 5-12 yaş aralığındaki çocukların temiz hava ve iklim değişikliği bilinci hakkında farkındalıklarının artırılmasını amaçlıyor. Proje kapsamında

köy okullarında 3 boyutlu film gösterimleri yapılıyor ve açılan Daikin temiz hava sınıfları ile çevre bilincini oluşturmak adına farkındalık yaratmak için çalışılıyor.

Geleceğin profesyonelleri ile birebir temas

İklimlendirme sektöründe 98 yıllık geçmişe sahip Daikin; Türkiye'de Avrupa'nın İlk İklimlendirme Teknolojileri Deneyim Merkezi'ne sahip. Ürünler ve teknolojilerin, etkin bir şekilde sergilendiği merkezde 2015 yılından beri yaklaşık 15 bin ziyaretçi ağırlandı ve ilk ziyaretçileri de Yıldız Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği öğrencileri ile İstanbul Kültür Üniversitesi İklimlendirme ve Soğutma Teknolojileri Bölümü öğrencileri oldu. Açıldığı günden bu yana sektör profesyonellerinin yanı sıra; çeşitli üniversitelerden geleceğin profesyonelleri de ağırlandı.

'Eğitim gücümüz ve değerimizdir' mottosuyla hareket eden Daikin Akademi ile herkesin sınırsız potansiyeli olduğuna ve her bir bireyin gelişiminin, şirketin büyümesinin temeli olduğu görüşü ile Daikin Türkiye, Daikin Akademi ile 9 yılda 46.000 katılımcıya eğitim verdi. Daikin Türkiye, Daikin Akademi

Gençlerin eğitime yönelik girişimlerini önemseyen Daikin Türkiye, aynı zamanda Milli Eğitim Bakanlığı ile birlikte mesleki ve teknik Anadolu liselerinde laboratuvar kuruyor.

kurulduğundan bu yana sektöre yönelik 425.265 insan*saat eğitim vererek, iklimlendirme sektörünün değişim ve gelişimine katkıda bulunuyor.

Gençlerin eğitime yönelik girişimlerini önemseyen Daikin Türkiye, aynı zamanda Milli Eğitim Bakanlığı ile birlikte mesleki ve teknik Anadolu liselerinde laboratuvar kuruyor. Açılan laboratuvar sınıfları ile; iklim değişikliği ve sürdürülebilirlik bilincini yaygınlaştırmayı amaçlıyor. Pendik Borsa İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde ısıtma ve soğutma olarak 2 adet Daikin laboratuvarı bulunan şirket; 2022 yılı içerisinde Manisa Celal Bayar Üniversitesi ve İzmir Aliğa Habaş Hamdi Başaran Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde iki adet daha laboratuvar açarak gençlerin eğitime katkıda bulunmaya devam ediyor.

23 Aralık 2022 tarihinde Sakarya

Üniversitesi'nde gerçekleştirilen etkinlikte; liderlik ve inovasyon üzerine öğrencilerle bilgi paylaşan Daikin Türkiye CEO'su Hasan Önder: "Daikin gibi 98 yıllık bir geçmişe sahip şirketin bu alanda öncü bir marka olabilmesinin sırrı, sizin de tahmin edebileceğiniz gibi inovasyon. Sadece ürün geliştirmekte değil, yönetimden hizmet anlayışına kadar inovatif bir şirket olmak Daikin'in önemseydiği bir konu. Ürün ve hizmetlerinin yanı sıra çalışanlarının da inovatif olmasını bekleyen bir şirket. Her bir çalışanın fikirlerine büyük değer veren Daikin, onları bu yönde teşvik edici bir yönetim anlayışı ile yönetiliyor. İşte bu anlayış ve inovasyona verilen önem sayesinde Daikin, sektöründe hem teknoloji hem de pazar lideri olarak faaliyet gösteriyor. Girişimci yönetim anlayışımız doğrultusunda bütün çalışanlarımızın inisiyatifiyle ve mükemmeliyetçiliğiyle şirketimizi daha da geliştirme yolunda ilerliyoruz" dedi.

Daikin'in 23 Aralık 2022 tarihinde Sakarya Üniversitesi buluşması ile başlattığı "Daikin Üniversitelerde" programı, Nisan ayına kadar 4 üniversitede daha gerçekleştirilecek ve iklimlendirme sektörünün öncüsü Daikin'in sektör deneyimi ve İK uygulamaları öğrencilerle paylaşılacak.





Doğalgazın Yeni Merkezi Türkiye

Doğalgaz merkezi olmak için altyapısı ve konumuyla tüm yeterliliğe sahip olan Türkiye'nin yeni rolü, Avrupa'nın enerji sıkıntısını çözecek mi ve enerji savaşlarına ara verilmesine katkı sağlayacak mı?

Dünyanın enerji sıkıntısı ile karşı karşıya kaldığı bu günlerde Türkiye, TANAP ve TürkAkım gibi dev projeler ile tedarik sorunlarını ortadan kaldıracak kapasiteye sahiptir. Karadeniz'de milli imkanlarla çıkardığımız yerli gazımız da mevcut altyapımızla hem ülkemizin hem de Avrupa'nın enerji kullanımına sunulacaktır.

Enerji Bakanımız Fatih Dönmez'in uzun zamandır mevcut hatlarımızın kapasitesini artırmak ve yeni kaynak ülke ve güzergahlar için ciddi bir enerji diplomasisi faaliyetleri yürüttüğünü biliyoruz. Bir yandan yeni lokasyonlardan gelecek yeni doğalgaz boru hatlarıyla alakalı ülkelerle görüşmeler yapılırken, bir yandan da ortaklaşa gaz arama ve sondaj iş birlikleri içinde ikili görüşmeler uzun zamandır devam etmektedir.

Yeni kaynaklar ve yeni hatların rotasının Türkiye olması, dünyanın enerji

sıkıntısını çözmeye ve enerji savaşlarına engel olma misyonunun ülkemize verildiği şeklinde yorumlanabilir.

Türkiye'nin enerji tedariği ve altyapısıyla doğalgaz merkezi olması konuşulurken, Karadeniz'de keşfettiğimiz doğalgazı karaya çıkarmak için insanüstü kabiliyetler sergilenen çalışmalar da çok önemlidir. Şu an test ve devreye alma işlemleri yapılmakta olup, çalışmaların %80'i tamamlanmıştır. Deniz tabanından karaya çıkacak gaz Filyos tesislerinde işlenecek, ayrıştırması yapılacak ve ulusal gaz iletim sistemlerine aktararak milletimizin kullanımına sunulacaktır. Bu sürecin tamamlanması sonucu Türkiye'nin enerji arz ve talep dengesinden dolayı ortaya çıkan yüksek maliyeti aşağı seviyeye çekmesi kaçınılmaz bir durumdur.

Ukrayna ve Rusya arasında yaşanan savaş nedeniyle küresel piyasa-

larda ortaya çıkan enerji emtia fiyatlarında anormal fiyat artışlarından, yenilenebilir enerji ve yeni doğal gaz kaynaklarımızla daha az etkilenmek adına güzel çalışmalar yürütmekteyiz.

2012 yıllarına baktığımızda, 1000 metreküp doğal gazın fiyatının 250-300 dolar bandında iken şimdi doğal gaz fiyatının küresel piyasalarda 1400-1500 dolar seviyelerinde bulunması enerji konusunda yapılan çalışmaların ne denli önemli olduğunu göstermektedir.

Türkiye'nin enerji konusunda yaptığı çalışmalara baktığımızda; doğal gaz arama ve sondaj faaliyetleri ile yenilenebilir enerji kaynakları kapsamında devreye soktuğu projelerin bir devrim niteliğinde olduğu bir gerçektir.

Ülkemizin enerjide ticaret merkezi haline dönüşmesi, Türkiye için olduğu kadar Avrupa içinde bir fırsattır.

2016 Yılında İGDAŞ ile çözüm ortaklığı anlaşması imzalayan yeni nesil dijital proje onay sistemi **WebCAD**;

- Web tarayıcısı üzerinden tüm işletim sistemlerinde çalışması,
- Tek ekrandan tüm işlemlerin takibi,
- Bulut kayıt teknolojisi,
- E-imzaya alternatif mobil imza kullanma imkanı,
- Cihaz formlarının mobil cihazlardan gönderimi,
- Dinamik ve teknolojik çizim araçlarıyla hızlı, pratik endüstriyel ve konut projeleri oluşturulmasına imkan sağlayan yenilikçi yapısıyla "İşimiz, işinizi kolaylaştırmak" mottosuyla hikayesine başlayan WebCAD, kullanıcılarının desteğiyle %60lık pazar payına ulaştı.



HIZLI



PRATİK



HATASIZ

Üstelik WebCAD müşterilerine Endüstriyel ve konut projeleri için ayrı programlar kullanırmak yerine tek programdan çizim, gönderim ve takip imkanı sunuyor.

Çok hızlı ve pratik bir şekilde çizebileceğiniz, hatasız projeler üretebileceğiniz, şartnamelere uygun olarak hazırlayabileceğiniz, hazırladığınız projeleri saklayabileceğiniz bir platform olan WebCAD'in her yerden erişebilme ve çalışma olanağı sayesinde nerede olursanız olun işleriniz aksamaz. Üstelik sistem üzerindeki mesajlaşma aracı ile ihtiyaç duyduğunuz her an teknik destek personelimizden yardım alabilirsiniz.

Zaman kazanmanın yolu
WebCAD'den geçiyor!



Tüketicilerin Kombi Şikayetinde İlk Sırayı Enerji Tüketimi Aldı



Çözüm platformu Şikayetvar, soğukların başlamasıyla birlikte tüketicilerin gündemine giren kombi sektörüyle ilgili verilerini açıkladı. Verilere göre kombilerle ilgili en çok şikayet enerji tüketimiyle ilgili geldi. Kombi arızaları ve servis en çok şikayet edilen diğer konular oldu.

Şikayetvar, tüketicilerin kombi arayışlarının hız kazanmasıyla kombi satın alımında dikkat edilmesi gerekenleri ve en çok şikayet edilen konuları derledi. Şikayetvar verilerine göre 2021'in ilk 11 ayı ile 2022'nin aynı dönemi karşılaştırıldığında kombi şikayetleri yüzde 7 arttı. Platforma bu sektörle ilgili toplam 5 bin 243 şikayet yazıldı. 2022'de şikayetlerin en çok arttığı ay ise Kasım oldu.

Kombiyle ilgili en çok nelerden şikayet ediliyor?

Tüketicilerin bir referans kaynağı olarak başvurduğu ve satın alma kararıyla ilgili araştırma yaptığı Şikayetvar verilerine göre kombiyle ilgili en çok şikayet enerji tüketimiyle ilgili geldi. Kombininin arızalanması ya da çalışmaması en çok şikayet edilen ikinci konu olurken servis şikayetleri üçüncü sırada yer aldı. Ayıplı ürün satışı, garanti süresi, fiyat, fatura öne çıkan diğer şikayet konuları oldu.

"Diğer markalara göre 1,5 kat fazla gaz harcıyorum"

"Kombimi 7-8 yıllık süreçte 2 yıldır kullandım. Her yıl bir parça var, küçük bir şey, değiştirmem gerekiyor, o parçada 400-500 TL.... Ayrıca diğer markalara

göre 1,5 kat fazla gaz harcıyorum. Kaç yere gösterdim, kendi servisleri de çözemedi. Almak isterseniz siz bilirsiniz yine ama naçizane ben pişman oldum."

"Evimiz buz gibi cihazımın değişimini talep ediyorum"

"28/08/2022 tarihinde sıfır olarak almış olduğum kombi, 3 aydır arıza veriyor. Kombi 2 dakika ateşleme yapıp duruyor ve ateşleme yapar iken şiddetli bir şekilde sallanıyor bu arıza için yetkili servis geldi baktı. 'Tamam oldu' deyip gittikten 2 gün sonra aynı arıza devam etti ve bunun üzerine aynı arızayı onarmak için farklı tarihlerde 4 sefer yetkili servis geldi. Arızayı gideremedi şu kış gününde çok mağdur olduk evimiz buz gibi cihazımın değişimini talep ediyorum. Evime sürekli servis gelmesinden bıktık artık ilgilenmenizi rica ediyorum."

"5 dakika için beklemeyen servis ve çalışmayan kombi"

"Kombi bakım hizmeti için nakit ödeme aldılar, ertesi gün öğleden sonra evde olabileceğimizi belirttik, öğleden önce arandık ve işimizi bırakıp koşturduk eve eldik, servis 5 dakika bekleyip 'evde kimse bulunamadı' deyip gitmiş. Sonuç bizi

işimizden alıkoyup sadece 5 dakika için beklemeyen servis ve çalışmayan kombi. Oysa bakım anlaşmaları için 50 kere aranıyoruz, ödemeler nakit alınıyor, artık bu firma ile bir şey yaparken servisin uyumsuz olduğunu da düşünmek lazım."

"Kombiyi aldığımdan bu yana 40-50 kere servis geldi"

"Kombi ilk kurulduğundan beri evime abartısız 30-40 kere servis gedi. 5 kere 1 kart 4 kere 1 kart daha ismini bilmediğim birçok parça değiştiler ama çözüme kavuşturmadılar. Değişim istediğimde de 'Bu parçayı takalım geçecek' diye diye yıllar geçti. Ek garanti aldım en sonunda 'Ek garantide cihaz değişimi yapamıyoruz' dediler. Bir daha evime kullandığım markada cihaz kesinlikle almayacağım."

"40 dereceye ayarlıyorum, 32 dereceye düşüyor"

"Kombimi 40 dereceye ayarlıyorum ama iki dakika sonra 32 dereceye düşüyor ve orada kalıyor. Bu yüzden de peteklerde istediğim sıcaklık olmuyor. 50 dereceye getirdiğim zaman da o zaman ekran da 40 dereceyi gösteriyor o zaman petekler de ısınmış oluyor. Burada sorun nedir kimse buna bir çözüm bulamadı."

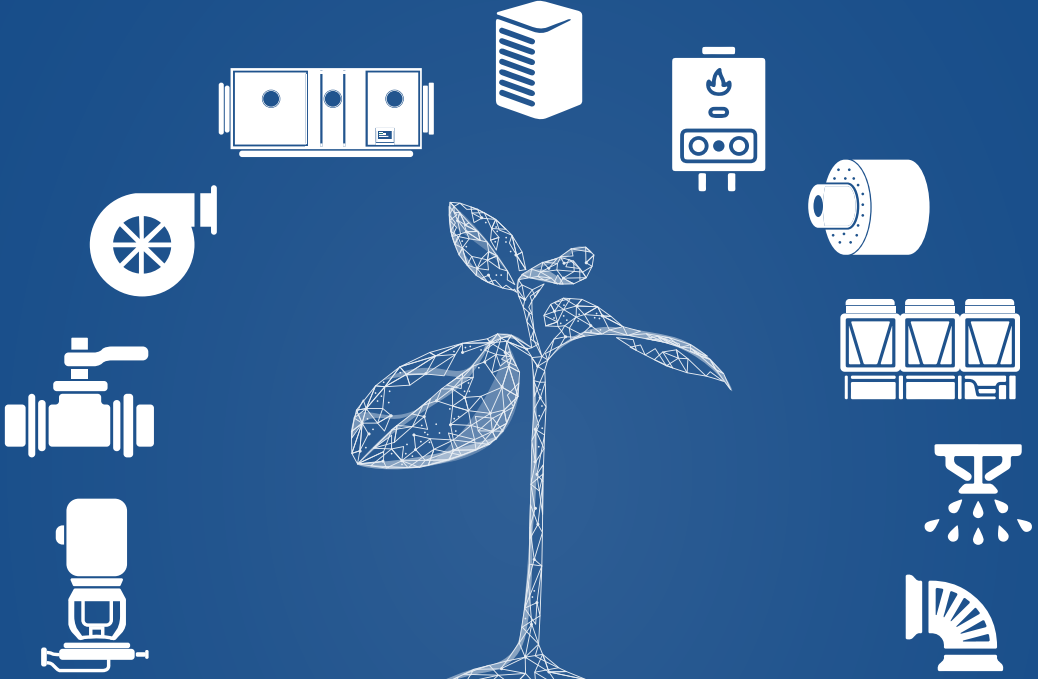
teskon+SODEX

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA
YALITIM, POMPA VE VANA FUARI

15. ULUSAL TESİSAT MÜHENDİSLİĞİ KONGRESİ

26-29 NİSAN 2023

MMO TEPEKULE KONGRE VE SERGİ MERKEZİ - İZMİR



Organizatör



Destekleyenler



Türkiye



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



Türkiye ile Bulgaristan Arasında Doğal Gaz Alanında İş Birliği Anlaşması

Türkiye ile Bulgaristan arasında yılda yaklaşık 1,5 milyar metreküpe kadar doğal gaz transferi sağlayacak iş birliği anlaşması imzalandı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, Bulgaristan ziyareti çerçevesinde gittiği Bakanlar Kurulu Ofisi'nde Bulgar mevkidaşı Rosen Hristov tarafından karşılandı. Dönmez ve Hristov'un nezaretinde düzenlenen törende, iki ülke arasında doğal gaz alanında işbirliği anlaşması imzalandı. Türkiye adına imzayı BOTAŞ Genel Müdürü Burhan Özcan, Bulgaristan adına da Bulgargaz Genel Müdürü Denitsa Zlateva attı.

İmza töreni sonrası açıklamalarda bulunan Bakan Dönmez, 2023'ün iki ülke arasında başta enerji olmak üzere işbirliğinin daha da arttığı bir yıl olması temennisinde bulundu. Geçen ay iki ülke cumhurbaşkanının İstanbul'da bir araya geldiğini hatırlatan Dönmez,

"Orada mevkidaşım ile bir araya gelmiş ve enerji alanındaki önemli hususların bir kez daha üzerinden geçmiştik. Son görüşmemizin üzerinden henüz bir ay bile geçmeden İstanbul'da ele alınan konuların bugün Sofya'da somut adımlara dönüşmesinden memnuniyet duyduğumuz ifade etmek isterim." dedi.

İmzalanan mutabakat zaptının ülkeler arasında doğal gaz alanındaki işbirliğini ve bağların daha da geliştireceğine inandığının altını çizen Bakan Dönmez, "Mutabakat zaptı Balkan coğrafyasının doğal gaz güvenliğinin artırılmasında da önemli bir adım olacaktır. Bu anlaşmanın süresi 13 yıl olacak. Yıllık yaklaşık 1,5 milyar metreküpe kadar bir gaz transferi söz konusu olacak. Başta Bulgaristan olmak üzere

Avrupa'nın da doğal gaz arz güvenliğine büyük katkı sağlayacak." diye konuştu.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ve Bulgaristan Enerji Bakanı Rosen Hristov, iki ülke arasındaki doğal gaz ve enerji alanındaki işbirliğini değerlendirdi. Bakan Dönmez, Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ile Bulgar mevkidaşı Rumen Radev'in İstanbul'da bir araya gelip kararlaş-tırmasından sadece üç hafta sonra bakanlar nezdinde BOTAŞ'ın Bulgari-standaki muhatapları Bulgargaz ve Bulgartransgaz şirketleriyle anlaşma imzaladıklarına dikkati çekti.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez anlaşma için, "Bununla neyi sağlamış olacağız? Özellikle iyi komşuluk ilişkileri içinde olduğumuz Bulgaris-

tan ile Bulgaristan'ın enerjideki arz güvenliğine katkı sağlamış olacağız. Biz altyapımızı onlar da kendi altyapılarını karşılıklı olarak, iki ülke birbirine hizmet sunmak üzere emre amade hale getiriyorlar. Yaklaşık yıllık 1,5 milyon metreküpe varan bir gaz transferi söz konusu olacak. 13 yıllık anlaşma süresini dikkate aldığımızda, toplam 20 milyar metreküpe kadar ulaşabilecek bir gaz transferi, gaz ticareti söz konusu olacak.” ifadelerini kullandı.

Türkiye'nin Bulgaristan ile enerji alanında işbirliğinin çok eskiye dayandığına işaret eden Bakan Dönmez, “Biliyorsunuz ilk Türkiye'ye doğalgaz Ukrayna, Romanya ve Bulgaristan üzerinden gelmişti. O hat, Türk Akım devreye girdikten sonra devre dışı kalmıştı doğal olarak. İki yıldır o hat boştu, şimdi aynı hattı ters yönde akıtarak, çalıştırarak, başta Bulgaristan olmak üzere Avrupa'nın bu bölgedeki üyelerine hizmet sunma imkanına kavuşmuş oluyoruz.” dedi.

Dönmez, BOTAŞ ve Bulgargaz yetkililerine teşekkür ederek “Tabii en büyük şükranlarımızı da her iki ülkenin liderlerine, cumhurbaşkanlarına sunuyorum. Onların kararlılığı ve iradesi sonucunda çok kısa süre içerisinde netice almış olduk.” diye konuştu.

Uygun koşullar olursa talep eden

ülkelerle Türkiye'nin gaz ticareti yapabileceğini söyleyen Enerji Bakanı Dönmez, “Şartlar oluştuğunda diğer ülkelerin de bu noktadaki ihtiyaçlarını karşılayabileceğimizi rahatlıkla söyleyebiliriz. Projenin bir başka önemi de Türkiye'nin özellikle son yıllarda bu bölgede bir ticaret merkezi olma, gaz ticaret merkezi kurma çalışması vardı, biliyorsunuz. Biz büyük oranda fiziki altyapımızı tamamlamıştık. Şimdi bu anlaşmayla da aslında bunun ilk meyvelerini toplamaya başladığımızı ifade edebilirim. Sadece Bulgaristan değil, Bulgaristan üzerinden diğer komşu ülkelere de gaz sevkiyatı gaz transferi söz konusu olabilecek” dedi.

Bulgaristan Enerji Bakanı Rosen Hristov da Türkiye ile imzalanan anlaşma ile bölgesel alanda ticareti de genişletebileceklerini söyledi. Hristov, “Türkiye'nin gaz ticaretinde kilit rol oynamaya girişimlerini takdir ediyoruz. Bulgaristan ona destek vermekle kalmıyor, o çabalarına bizzat katılmış bulunuyor. Bu vesile ile bölgesel alanda ticareti genişletebiliriz.” ifadelerini kullandı.

İki ülke arasında ekonomik ve kültürel bağların tarih boyunca iyi olduğuna işaret eden Hristov, “Türkiye ile bu denli kapsamlı bir işbirliğini gerçekleştirebileceğimize inanıyorum. Gördüğümüz

gibi Cumhurbaşkanı Erdoğan ve Cumhurbaşkanı Radev'in ikili görüşmesinin hemen ardından bu girişimi somut getirisi olan reel bir anlaşmaya dönüştürmemiz sadece birkaç haftalık zaman aldı. Varılan anlaşma, bir kez daha ortak görev ve çıkarlarımız olduğunda, ne kadar hızlı, iyi ve etkin bir şekilde çalışabileceğimizi gösteriyor.” dedi.

Hristov, BOTAŞ ile Bulgargaz arasındaki anlaşmanın “tarihsel bir nitelik taşıdığına” işaret ederek “Bu anlaşma, Bulgaristan ile Türkiye arasında enerji alanında gerçekleştirilen kapsamlı bir atılım sayılır.” değerlendirmesini yaptı.

Doğal gaz tedarikiyle ilgili sorunların, Ukrayna'daki savaşın ardından başladığını anımsatan Hristov, sözlerini şöyle bitirdi: “Bu konuda bulunabilecek tek çözüm, farklı ülkelerin çabalarının birleştirilmesi üzerinden geçer. Kısacası, Türkiye'deki arkadaşlarımızla birlikte bu önemli adımın atılması konusunda mutabık kalmayı başardık. Yapılan anlaşma sadece ülkelerimiz için değil, tüm Avrupa için de büyük önem taşır. Anlaşma sayesinde Güneydoğu Avrupa'da, Romanya, Moldova, Ukrayna, Sırbistan ve Kuzey Makedonya gibi, diğer tüm komşu ülkelerin doğalgaz ihtiyaçlarını da karşılayabileceğiz. Dolayısıyla tüm çabalarımızın takdirle karşılanması bekleniyor.”





“2022 Doğal Gaz İthalatında 7 Milyar Dolar Düşüş Öngörüyoruz”

Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcıları Birliği (GAZBİR) Başkanı Yaşar Arslan, bu yıl doğal gaz tüketiminde yaşanan düşüş ve bunun sektöre etkilerini değerlendirdi.

Yıl başında hesaplanan tüketim tahminlerinin yıl sonuna doğru çeşitli etkenler yüzünden değişebileceğini dile getiren Arslan, yılın ilk aylarında başta konutlar olmak üzere sanayi ve santrallerde yüksek tüketim değerlerine ulaşılmasıyla 2022 için yaklaşık 60 milyar metreküplük tüketim tahmini yapıldığını anımsattı.

Arslan, yıl sonuna doğru sıcaklıkların mevsim normallerinin üzerinde seyretmesiyle konutlarda talebin düşmesi, sanayi ve elektrik santrallerinin de alternatif kaynaklara yönelmesiyle doğal gaz tüketiminin tahminlerin altında kaldığını bildirdi.

Hava sıcaklıklarının konut tüketimini belirgin şekilde etkilediğine işaret eden Arslan, “Alternatif enerji kaynaklarının küresel gaz fiyatlarından dolayı avantajlı duruma gelmesi sebebiyle de sanayi tesislerinin doğal gaz tüketimi azaldı.” diye konuştu.

Arslan, bu yıl doğal gaz tüketiminin bir önceki yıla kıyasla daha düşük olacağını düşündüğünü belirterek, “Türkiye’nin toplam enerji ithalat fatu-

rası bu yılın 10 aylık döneminde yaklaşık 81 milyar dolara ulaştı. Bu faturanın geçtiğimiz yıllara kıyasla bu seviyeye ulaşmasındaki en büyük etkenlere, pandemi sonrası başlayan küresel enerji krizi ve Rusya-Ukrayna Savaşı diyebiliriz. Bu kriz sonucu emtia fiyatlarının yükselmesiyle Türkiye’nin doğal gaz ithalat faturasının 60 milyar dolar civarında olacağı tahmin edilmekteydi. Bu yıl doğal gaz talebinin düşmesiyle ithalat faturasının yaklaşık 53 milyar dolar seviyesine gerileyeceğini düşünüyorum.” değerlendirmesinde bulundu.

“2023’te 100-110 yerleşim yerine daha gaz ulaştırmayı hedefliyoruz”

Bu yıl doğal gaz dağıtım şirketleri tarafından mevcut ve genişleme bölgelerine yaklaşık 12 milyar lira yatırım yapıldığını ifade eden Arslan, şunları kaydetti:

“Bu yıl, 64 yeni yerleşim yerine doğal gaz arzı sağlanırken, önümüzdeki bir kaç haftalık süreçte yaklaşık 40 yeni yerleşim yerine daha doğal gaz arzı gö-

türmeyi hedefliyoruz. 2023’te de dağıtım şirketleri olarak, bu yıl olduğu gibi yaklaşık 2022 fiyat endeksiyle 12 milyar liralık yatırım ile yaklaşık 100-110 yerleşim yerine daha doğal gazı ulaştırmayı hedefliyoruz. Böylelikle, 2023 yıl sonu itibarıyla toplam 850 yerleşim yerinde vatandaşların evinin önünde doğal gaz hazır hale gelecektir.”

Arslan, doğal gaz dağıtım şebekesi uzunluğunun gelecek yıl sonu itibarıyla 190 bin kilometreyi aşacağını ve Türkiye’nin, Avrupa’nın en uzun beşinci şebekesine sahip ülke olacağını dile getirdi.

Türkiye’de nüfusun yüzde 82’sine doğal gaz ulaştırıldığını belirten Arslan, “Ulaşılan nüfus 70 milyonun üzerindedir. Aktif doğal gaz kullanıcı sayısı 59 milyon civarındadır. 2023-26 yıllarında yapılacak yatırımlarla ulaşılan nüfusun 3,4 milyon artarak 73 milyon üzerine çıkartılması planlanmaktadır. Bu sayede aynı dönemde aktif doğal gaz kullanıcı sayısının 7,5 milyon artışla 66 milyona ulaşmasını bekliyoruz.” diye konuştu.

GİPES MÜHENDİSLİK

Müşavirlik İnşaat Turizm San.ve Tic. Ltd. Şti.



Güvenilir
İktisadi
Projelerle
Emsaller
Sunar...



❖ Mühendislik
❖ Müşavirlik

❖ Fizibilite
❖ Etüt

❖ Proje Tasarımı
❖ Proje Kontrolü





Warmhaus'un Yeni Genel Müdürü Erdem Ertuna Oldu

Warmhaus'ta Genel Müdürlük görevine Erdem Ertuna getirildi. Warmhaus'tan yapılan açıklamaya göre Ağustos 2021'den bu yana Warmhaus'ta Satış ve Pazarlama Direktörü olarak iç piyasa, satış ve sonrası hizmetler, iş geliştirme ve pazarlama konularında başarılı işlere imza atan Ertuna'nın 26 Aralık 2022 tarihi itibarı ile Warmhaus Genel Müdürü olarak görevine devam edeceği ifade edildi.

Erdem Ertuna Kimdir ?

İstanbul Teknik Üniversitesi Makine Mühendisliği Bölümünden mezun olan Erdem Ertuna, yüksek lisansını Los Angeles International Üniversitesi'nde tamamladı. Profesyonel iş hayatına 1992 yılında başlayan Erdem Ertuna 2001 yılına kadar doğrudan satış sektöründe farklı markalar için önce Eğitim Müdürü daha sonrasında da Satış ve Pazarlama Müdürü olarak görev aldı. Ertuna;

2001 yılında Vaillant Group bünyesinde çalışmaya başlayarak sırasıyla Protherm Marka Müdürü, Vaillant Group Romanya Ülke Müdür Yardımcısı, DemirDöküm Satış ve Pazarlama Direktörü görevlerinde bulundu. 2013-2020 yılları arasında Türk DemirDöküm Fabrikaları A.Ş.'de Yönetim Kurulu Üyesi /CMO olarak görev yaptı. 2021 yılında Warmhaus'a katılan Ertuna Satış ve Pazarlama Direktörü görevini yürütüyordu.

DemirDöküm'ün Yetkili Satıcıları İle Yeni Rotası Phuket Oldu

DemirDöküm, iş ortaklarının motivasyonunu artırmak ve satışlarını desteklemek için düzenlediği yurt dışı toplantılarına yenisini ekledi. Şirket, düzenlediği yeni ödüllü kampanyasında bu kez 35 yetkili satıcısını Tayland'ın egzotik cenneti Phuket'te ağırladı.

DemirDöküm, iş ortaklarının satışlarını desteklemek ve motivasyonunu artırmak için düzenlediği kampanyalarına yenisini ekledi. Şirketin iş ortaklarıyla sinerjiyi artırmak için yeni rotası Phuket oldu.

Büyüleyici manzaraları, eşsiz plajları, egzotik lezzetleri, tarihi güzellikleriyle öne çıkan Phuket seyahatine De-

mirDöküm yöneticilerinin yanı sıra 35 DemirDöküm yetkili satıcısı katıldı. Altı gün süren organizasyon kapsamında katılımcılar, turizm cenneti Phuket'in

eşsiz adalarını, doğal güzelliklerini ve Güneydoğu Asya'nın en iyi mutfaklarının lezzetlerini deneyimleme fırsatı buldu.



Daikin Türkiye, Mesleki Eğitimi Desteklemeye Devam Ediyor

Hem sektöre hem de geleceğin profesyonelleri olan öğrencilere yönelik çeşitli eğitimler sunan şirket; mesleki eğitim veren okullara da bu kapsamda destekte bulunuyor. F25 stratejileri kapsamında 2025 yılına kadar en az 5 yeni iklimlendirme laboratuvarı kurma hedefi belirleyen Daikin Türkiye; daha önce İstanbul'da Pendik Borsa İstanbul Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde ısıtma ve soğutma olarak 2 adet ve İzmir Aliağa Habaş Hamdi Başaran Mesleki ve Teknik Anadolu Lisesi'nde de 1 adet Daikin laboratuvarı kurdu.

Meslek ve Anadolu liselerinin yanı sıra Manisa Celal Bayar Üniversitesi'nde de iklimlendirme laboratuvarı kuran Daikin Türkiye, her yaş grubundan öğrenci-



nin iklimlendirme sektöründeki mesleki yetkinliklerini son teknolojileri deneyimleyerek geliştirmesini hedefliyor.

28 Aralık 2022 tarihinde gerçekleştirilen Manisa Celal Bayar Üniversitesi Hasan Ferdi Turgutlu Teknoloji Fakültesi'nde yer alan iklimlendirme laboratuvarının resmi açılışına, Manisa Celal Bayar Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Ahmet ATAÇ ile Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuncer Gülsaran ve Satış Sonrası Hizmetler Departman Müdürü Alper Bulca katılım gösterdi.

Daikin Türkiye'nin mesleki eğitime verdiği önem ile ilgili Daikin Türkiye Genel Müdür Yardımcısı Tuncer Gülsaran: "Daikin olarak eğitime çok önem veriyoruz ve bu kapsamda gerek Daikin Global Trainee gibi işe alım programlarımız kapsamında gerekse Daikin Akademi ile hem sektöre yönelik hem öğrencilere yönelik eğitimler sunuyoruz. İklimlendirme sektörünün de gelişimine katkıda bulunmak amacıyla; mesleki eğitim konusunda üzerimize düşeni yapmaya gayret ediyoruz.

SOCAR Türkiye'den 10 Bin Fidanlık Orman

Türkiye'nin en büyük endüstriyel holdingi SOCAR Türkiye, imhalık malzemelerini ormana dönüştürüyor. SOCAR Türkiye ve grup şirketlerindeki arşiv çalışmaları sonucu, saklama süreleri dolan imhalık malzemeler için dönüşüme başlandı. Proje kapsamında elde edilen gelir ile Ege Orman Vakfı'na 10 bin fidan bağış gerçekleştirildi. Menemen'de oluşturulacak SOCAR Türkiye Gönüllüleri Hatıra Ormanı için ilk fidanların dikimi, SOCAR Türkiye Gönüllüleri'nin katılımıyla yapıldı.

1.058 ağacın kesilmesi önlendi

SOCAR Türkiye'nin net sıfır emisyon hedefi doğrultusunda başlayan proje, imha edilecek arşiv kâğıtlarının güvenli geri dönüşüm tesislerine götürülmesi, ardından malzemelerin tekrar kâğıt olmaları için hamur haline getirilmesiyle devam etti. Projede 62,23 ton kâğıt atık geri dönüşüme gönderilerek 9 bin 240 fidanlık gelir elde edildi. SOCAR Türkiye'nin 760 fi-



dan eklemesiyle birlikte 10 bin fidan Ege Orman Vakfı'na bağışlandı. Geri dönüşüm sayesinde 1.058 ağacın kâğıt elde etmek için kesilmesi önlendi. Kurtarılan her ağaç günde 3 insanın tükettiği oksijeni üretecek, yılda 7 kg toz ve 300 kg zehri süzecek. 10 bin fidanlık ormanla 11 bin 15 kg daha az sera gazı salımı gerçekleşecek ve

1.742 m³ su tasarrufu sağlanacak. 1 ton kâğıdın geri dönüşüme kazandırılmasıyla 17 ağacın kesilmesi önleniyor, 177 kg daha az sera gazı salımı gerçekleşiyor ve 28 m³ su tasarrufu sağlanıyor. Proje kapsamında her yıl geri dönüşümden elde edilen gelir ile fidan bağışı düzenli olarak devam edecek.

Pegi Teknik

Boru Hatları ve

Dağıtım Şebekeleri

Kontrolü



A Tipi Muayene Kuruluşu

Cumhuriyet Mh. Yıldırım Çınar Sk. No:41 34520 Büyükçekmece / İstanbul
pegi@pegiteknik.com.tr • www.pegiteknik.com.tr
T: +90 212 852 84 30 • F: +90 212 852 84 32



Emas Bayileri ile İstanbul'da Buluştu

Emas Makina Sanayi A.Ş., 2022 yılının son bayi buluşmasını Renaissance İstanbul Polat Bosphorus Hotel'de gerçekleştirdi. Öncelikli olarak yıl değerlendirmeleri ve 2023 yılı planlarının aktarıldığı toplantıya yaklaşık 80 kişi katılım sağladı. Etkinlikte konuşan Emas A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Özokumuşoğlu, "Dünyada yaşanan enerji krizi ve resesyona rağmen Emas ailesinin tüm paydaşlarıyla birlikte 2022'yi çok güzel geçirdik ve verimli sonuçlar aldık. Başarımızı hep birlikte 2023 yılında da sürdüreceğimize eminim" dedi.

Elginkan Topluluğu şirketlerinden Emas Makina Sanayi A.Ş., yıllık değer-

lendirme toplantısını İstanbul'da gerçekleştirdi. Emas Makina Sanayi A.Ş. Genel Müdürü Mehmet Özokumuşoğlu'nun açılış konuşmasını yaptığı etkinliğin ilk gününde önce 2022 yılı değerlendirilmesi yapıldı sonrasında ise 2023 yılına dair hedefler, stratejiler ve planlar görüşüldü. Geride kalan 2022 yılı ve gelecek yılın hedefleri üzerine Mehmet Özokumuşoğlu, "Her geçen gün büyüyen ve gelişen bir sektörümüz var. Günümüz teknolojilerine ve şartlarına uygun çözüm üreten şirketler de öne çıkıyor. Emas olarak kullanıcı deneyimini önemsiyor ve sürekli olarak nitelikli çözümler üretiyoruz. Bu sayede verimli bir yılı geride bıraktık. 2023 yılında da büyüme yolculuğu-

muzda önemli adımlar atarak ülkemize ekonomisine katkı sunacağımıza inanıyorum. Bu yolculukta payı olan tüm çalışanlarımıza ve bayilerimize teşekkür ederim" dedi.

Tüm gün süren ve yoğun geçen toplantının ardından bayiler ve şirket yöneticileri Rahmi Koç Müzesi'ndeki Suzy's Café Du Levant'ta akşam yemeğinde bir araya geldi. Toplantının ikinci gününde ülkemizin önde gelen ekonomistlerinden Sabancı Üniversitesi Finans Kürsüsü Başkanı Prof. Dr. Özgür Demirtaş gerçekleştirdiği sunum ile ekonomik gelişmeler üzerine değerlendirmede bulundu ve bayileri bilgilendirdi.

Kombi Klima Shop Alibeyköy Şube Açılışını Yaptı

Kombi Klima Shop İstanbul'daki yeni şubesini, Alibeyköy'de 8 Aralık tarihinde sektörden 400 temsilcinin katılımıyla gerçekleştirdi. Bugüne kadar Ataşehir'deki Genel Müdürlüğü ve Ümraniye Şubesi ile 81 ilde 4.000'in üzerinde firmaya hizmet veren Kombi Klima Shop, yeni lokasyonu Alibeyköy Şube ile de sektörüne değer katmaya devam edecek.

Kurdele kesim töreni, Kombi Klima Shop Yönetim Kurulu Başkanı Deniz Kaya'nın hoş açılış konuşması ile başladı. Dijitalleşmenin ve hızlı teslimatının önemini vurgulayan Kaya, sözü sektörün yöneticilerine bıraktı.

Sırası ile TİMDER Yönetim Kurulu Başkanı Kemal Yıldırım, SANİCA Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ali Fatınoğlu, ECA Emas Makine Genel Müdürü Mehmet Özokumuşoğlu, Bosch



Genel Müdürü Kivanç Arman, Termoteknik Genel Müdürü Emin Kasan, Vailant Group Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, TEKA Genel Müdürü Barış Orbay Kombi Klima Shop'a yeni ofislerinin hayırlı olmasını dilediler ve sektöre olan katkılarından dolayı teşekkür ettiler.

Açılış duasından sonra kurdele merasimi gerçekleşti. Daha sonra misafirler, canlı trio müziği eşliğinde öğlen ye-

meğinde sohbet etme fırsatı buldular.

Kombi Klima Shop 3.200 m2 depo alanına sahip Alibeyköy Şubesi ile Avrupa yakasındaki müşterilerine çok daha yakın olmayı hedeflemektedir. İstanbul içinde 6 sevkiyat aracı ile firmalarına yarım günde teslimat yapmaktadır. Diğer yerlerde iline ve ilçesine göre 1-5 günde teslimat gerçekleştiriyor. Hem de ücretsiz teslimat yapmaktadır.

Vaillant Group Türkiye, Vakıf Katılım ile İş Birliği Yaptı

İş ortakları ile uzun süreli, sürdürülebilir ilişkiler kurmaya önem veren ve bu doğrultuda birçok uygulamaya imza atan Vaillant Group Türkiye, iş ortaklarını finansal anlamda desteklemek üzere katılım finans dünyasına yeni bir soluk getiren Vakıf Katılım ile iş birliği yaptı. Bu anlaşmayla Vaillant Group Türkiye'nin güçlü tahsilat araçlarından biri olan ve halihazırda 11 banka ile entegre olarak çalıştığı Doğrudan Borçlandırma Sistemi'ne (DBS) Vakıf Katılım'ın katkı paylı DBS (Taksitli DBS) sistemi eklenerek sektörde öncü bir adım atıldı.

Vaillant Group Türkiye Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu iş birliğiyle ilgili, "Vakıf Katılım ile çok güçlü bir anlaşmaya imza attık. Bu sayede Vaillant, DemirDöküm ve Protherm markalarımızdaki iş ortaklarımızın faydalanabileceği önemli fırsatlar sunuyoruz. Sektörümüze büyük bir yenilik



getiren bu uygulamayı Vakıf Katılım ile gerçekleştirmiş olmanın heyecanını duyuyoruz" ifadelerini kullandı.

Vakıf Katılım Kurumsal ve Ticari Bankacılık Birim Müdürü Barış Kösten ise, "Vakıf Katılım olarak yenilikçi ürün ve hizmetleri geliştirerek sektöre değer katmaya önem veriyoruz. Bu yaklaşım paralelinde Vaillant Group Türkiye ile hayata geçirdiğimiz uygulama sayesinde finansal enstrümanlarımızla Vaillant Group Türkiye'yi ve iş ortaklarını desteklemeyi hedefliyoruz. İş birliğimizin kapsamını zaman içinde Garantili Fon Transferi (GFT) ve diğer yenilikçi uygulamalarımızla genişleteceğiz. Gerçekleş-

tirdiğimiz bu iş birliğinin her iki taraf için de hayırlı olmasını dileriz" dedi.

İş birliği kapsamında, Vaillant Group Türkiye'nin iş ortaklarına, Katkı Paylı Doğrudan Borçlandırma Sistemi ürünü ile "2 ay ertelemeli +10 eşit taksitle" vade farksız ve komisyonsuz ödeme yapabilecekleri taksitli DBS opsiyonu sağlandı. Ödeme kolaylığı ve finansal fayda sağlayacak bu uygulama kapsamında iş ortaklarına ayrıca; Vakıf Katılım'dan verimlilik esaslı masrafsız EFT ve havale, grup şirketlerine hitaben verilecek teminat mektuplarında avantajlı özel bireyselleştirilmiş komisyon oranları gibi fırsatlar da sunulmuş olacak.

SOCAR Başkanı Rövsan Najaf ve Beraberindeki Heyet Türkiye Ziyareti Gerçekleştirdi

Heyet, ilk olarak Ankara'da Azerbaycan halkının Ulusal Lideri Haydar Aliyev'in adını taşıyan parkta bulunan Ulu Önder anıtını ziyaret ederek anıtın önüne çiçekler bıraktı.

Ardından SOCAR Türkiye Yönetim Kurulu toplantısı gerçekleştirildi. Toplantıda 2022 yılı sonuçlarına yönelik değerlendirmeler yapılırken, 2023 yılı için planlar belirlendi.

Azerbaycan gazını Türkiye'ye ve Avrupa'ya taşıyan Güney Gaz Koridoru'nun önemli halkalarından biri olan Trans Anadolu Doğal Gaz Boru Hattı'nın (TANAP) Yönetim Kurulu toplantısında, TANAP'ın bu yılki faaliyetleri hakkında sunumlar yapıldı, geleceğe yönelik hedefler ve bu doğrultuda yapılacak çalışmalar müzakerede edildi.

Ziyaret kapsamında ayrıca SOCAR

Başkanı, Türkiye Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez ile bir araya geldi. Görüşmede, ülkelerimiz arasındaki karşılıklı dostluk ve kardeşlik ilişkilerinden, üst düzey stratejik ortaklıktan duyulan memnuniyet dile getirilirken, Türkiye ile Azerbaycan arasında enerji alanı da dahil olmak üzere her alanda faydalı işbirliğinin başarılı bir şekilde ilerlediği vurgulandı. Bu kapsamda SOCAR'ın Türkiye'deki faaliyetlerinin genişletilmesiyle ve iki taraf için de önem taşıyan çeşitli konularla ilgili görüş alışverişinde bulunuldu.

SOCAR heyeti, 21 Aralık 2022 tarihinde Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO) Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Melih Han Bilgin ile de bir araya geldi. Toplantıda SOCAR ile TPAO arasındaki verimli işbirliği ele alınırken, mevcut ve olası işbirliği fırsatları görüşüldü.



Aksa Doğalgaz'dan Bağlantı Bedeline 10 Taksit Fırsat

Ocak ve Şubat Aylarına Özel
BAĞLANTI BEDELİNE 10 TAKSİT

DOĞAL GAZ
Ne Kadar Ekonomik?

4,5 kat* (Pisirimde suda göre)
3,5 kat* (Isınmada ithal kömüre göre)
4,5 kat* (Isınmada elektrikle göre)

Doğal gaz konforu ve ekonomisi şimdi Bağlantı Bedeline 10 Taksit Fırsatı ile buluştu. Sakın kaçırmayın, doğal gaz konforunu yaşamaya hemen başlayın.

Dilerseniz SADECE MUTFAKTA
Dilerseniz EVİN HER YERİNDE

5 milyona yakın abonesine güvenle doğal gaz ulaştıran Aksa Doğalgaz, 40 bin kilometreyi bulan şebeke uzunluğuyla Türkiye'nin dört bir yanına doğal gaz dağıtımını gerçekleştiriyor. Ekonomik, çevreci ve güvenli enerji doğal

gazı herkese ulaştırma hedefiyle çalışmalarına devam eden Aksa Doğalgaz, faaliyet gösterdiği tüm kent ve ilçelerde abonelerine yönelik cazip imkânlar sunmaya devam ediyor. Ocak ve şubat ayları boyunca geçerli olacak kam-

panya kapsamında doğal gaz abonesi olmak isteyen vatandaşlar, anlaşmalı banka kredi kartlarını kullanarak abone bağlantı bedellerini 10 taksit fırsatıyla ödeyebilecekler.

Sıcak suda tüpe göre 5 kat daha ekonomik

Aboneler, ısınmada ithal kömüre göre 3,5 kat*, elektriğe göre 4,5 kat*, mutfakta yemek pişirmede ve sıcak suda tüpe göre 4,5 kat* daha ekonomik doğal gazı evlerinin her odasında veya isterlerse yalnızca mutfakta kullanabiliyor. Pratik kullanım kolaylığıyla her açıdan avantaj sağlayan doğal gaz, tercih edilen tüm bölgelerde doğaya katkısı nedeniyle daha temiz hava sahasının oluşmasına katkıda bulunuyor. "Şehirler doğal gazla nefes alıyor" diyerek ilerleyen Aksa Doğalgaz, vatandaşları doğal gaz konforuyla buluşturmasının yanında sürdürülebilir bir geleceğe katkı sağlamak amacıyla insan ve çevre merkezli faaliyetlerini başarıyla hayata geçiriyor.

Bosch Termoteknik, Okul Çağındaki Çocukları 'Yeşil Yaşam Kahramanları'na Dönüştürüyor

Yönetmeliğe göre EPDK doğal gaz tüketicilerinin korunmasını zorunlu hale getirecek hallerde, dağıtım şirketleri hakkında yönetime el koymadan şebeke lisanının satışına kadar tedbirler alabilecek.

İklimlendirme sektörünün öncü şirketlerinden Bosch Termoteknik, kullanıcılarına sunduğu üstün kaliteli ve yüksek verimli ürünlerle enerji tasarrufu yapmalarını sağlarken, bir yandan da gelecek nesillere bu konuda bilinç ve farkındalık kazandırmayı amaçlayan 'Tasarruf Candır' projesini yürütüyor.

Son yedi yıldır ilk öğretim çağındaki çocuklarla hem eğitici hem de eğlendirici etkinlikler gerçekleştiren şirket, enerji tasarrufunun yeşil bir yaşam için yapacağı katkıları, çeşitli oyunlar ve eğlenceli aktivitelerle anlatıyor ve çocukları da 'Yeşil Yaşam Kahramanları'na dönüştürmeyi amaçlıyor.

Geçtiğimiz günlerde İstanbul ve Ma-

nisa'daki 5 ilk öğretim okulunda çocuklarla bir araya gelen Bosch Termoteknik'in Yeşil Yaşam Kahramanları, çocuklara enerji tasarrufu hakkında bilgiler verdi, birlikte çeşitli oyunlar oynanarak keyifli bir gün geçirildi. Etkinlikler boyunca sık sık 'Öğrenmeyi sever, enerji sever, tasarruf

sever, Tasarruf Candır der' sloganları dile getirildi.

Enerji tasarrufu sağlayacak projeler geliştirmeleri için çocuklara ilham veremeyi amaçlayan Bosch Termoteknik, hem eğitici hem de eğlendirici etkinliklerine önümüzdeki dönemde de devam edecek.





TESİS ATTA
SANCAK
KALİTESİ



S 5007 KELEBEK
VANA



S 1120 TORTU PİSLİK
AYIRICILAR



S 1142 BIGVENT
HAVA ATICI



S 5003 DOĞALGAZ
VANASI



S 855



S 860



S 510



S 770



S 920



S 1080



S 1140



S 1180



S 1065



S 1015



S 1010



S 1050



S 5018



S 5001



S 5006



S 990



S 995



S 5010



S 5014



S 5002



S 5002



S 5005

Bosch'un Yeni Kombisi Condens 1200W ile Büyük Tasarruf

Bosch Termoteknik, 2023 yılına 3 farklı kapasite seçeneğiyle kullanıcıların değişen ihtiyaçlarına çözüm sunan yeni yoğuşmalı kombisi Condens 1200W ile 'merhaba' dedi. Yüksek verimliliği, geniş modülasyon aralığı ve sessiz çalışmasıyla sınıfının iddialı cihazlarından biri olan Condens 1200W, aynı zamanda kompakt ve şık tasarımıyla dikkat çekiyor.

'Tasarruf sever, Bosch seçer' sloganıyla iddiasını ortaya koyan Bosch Termoteknik'in yeni yoğuşmalı kombisi, yüzde 94 ErP verimliliği ve 1:5'e varan modülasyon oranıyla gerçek anlamda bütçe dostu olduğunu gösteriyor. Geniş modülasyon aralığı sayesinde çok düşük ısı ihtiyaçlarında bile tasarruflu çözüm sunuyor. Condens 1200W, gerekli durumlarda kendini 6,4 kW'a kadar kısımlıyor. Isıtılacak mekânın ısı

kaybının düşük olması durumunda kombi, buna uyum sağlayarak kapasitesini kısıyor ve daha az yakıt tüketiyor.

20kW, 24 kW ve 28 kW kapasite seçenekleriyle pazara sunulan yeni yoğuşmalı kombi, farklı büyüklükteki mekanlarda hem konfor hem de tasarruf sağlıyor. 20 kW'lık modeli ile 22 kW, 24 kW ile 24 kW, 28 kW modeli ile 30 kW sıcak kullanım suyu kapasitesi sunan Condens 1200W, yüksek sıcak su performansı sağlıyor.

Sınıfının kompakt boyutlara sahip cihazlarından biri olan Condens 1200W, çok hafif ve şık bir tasarıma sahip. Montaj kolaylığı sağlayan askı aparatı ve yüksek baca atış mesafelerine sahip olması hem montaj esnasında hem de montaj yeri bulmakta kolaylık sağlıyor.



Buderus'tan Maksimum Verim ile Estetik Katan Radyatör

Buderus'un yüksek kalite kriterleri göz önünde bulundurularak pazara sunulan Logatrend C-Profil R panel radyatör, doğrudan su kanallarına kaynak yöntemi ve çift konvektörlü yapısı sayesinde yüksek enerji verimliliği sağlıyor. Buderus uzmanlığını seçerek, maksimum verim ve estetik kullanım konforunu tercih eden kullanıcılar böylece uzun yıllar rahat edecekleri konforu yaşıyor.

Tüm Buderus radyatörlerde olduğu gibi, 13 bar altında test edilerek kalitesi garanti edilen ve ISO 9001:2015 kalite yönetim sistemi denetiminde üretilen Logatrend C-Profil R, üstün boya kalitesi



sayesinde darbelere, korozyona ve diğer tüm çevre koşullarına karşı yüksek dayanıklılığa sahip. Rengini uzun yıllar boyunca ilk günkü gibi koruyan radyatör, 10 yıllık garantiyle pazara sunuldu.

Logatrend C-Profil R radyatörler, farklı boyutlardaki yaşam alanlarının ihtiyaçlarını karşılamak için 300 mm'den 900 mm'ye kadar değişen yükseklik ve 400 mm'den 3.000 mm'ye kadar farklı uzunluklarda üretiliyor. RAL 9016 renkli su bazlı astar boya ile boyanarak fırınlarda kurutulan sonra epoksi polyester toz boya ile bir kez daha kaplanıyor. Boya kalitesi sayesinde yüksek dayanım sunuyor. Böylece eve uyum sağlayan rengini ilk günkü gibi uzun yıllar koruyor. Duvar montaj gereçleri, konsol plastikleri ve tapalardan oluşan kolay montaj seti ise kurulum kolaylığı sağlıyor.

Warmhaus'dan Çevreye Duyarlı Sürdürülebilir Ürünler

Warmhaus kombilerde bulunan Gaz Adaptif Sistem gazın yanma kalitesini sürekli denetliyor ve gaz kalitesinde ortaya çıkan değişikliklere anında müdahale ederek gaz/hava oranını ayarlayabiliyor. Bu sayede doğal gaz en ideal şartlarda yanıyor. Gaz Adaptif Sistem ihtiyaç duyulan ısıyı elde etmek için enerjinin maksimum verimlilikte kullanımını sağlayarak gaz tüketimini minimum seviyede tutuyor. Gaz tüketiminden maksimum tasarruf sağlanırken, çevre ve canlılar için zararlı ola-

bilecek emisyonlar da minimum düzeye indirilmiş oluyor.

Warmhaus kombilerin "Sıcak Kullanım Suyu Sensörü" hassas sıcak su ayarı yaparak daha az su tüketimi sağlarken enerjinin de daha verimli kullanılmasını sağlıyor. Warmhaus kombilerin Preheat (ön ısıtma) özelliği sayesinde sıcak kullanım suyu bekleme süresi düşürülüyor. Suyun ısınması için beklenen sürede suyun boşa akması da bu şekilde önleniyor.

Kombilerin özel izolasyonu minimum



ısı kaybını sağlayarak çevreye zarar verilecek gereksiz gaz tüketimini önüyor. Ürünlerde kullanılan yüksek kaliteli bileşenler sayesinde ürünler uzun yıllar kullanılabilir. Bu da daha az karbon ayak izi bırakılmasını sağlıyor.

GAZETENERJİ

WWW.GAZETEENERJİ.NET



gazeteenerji

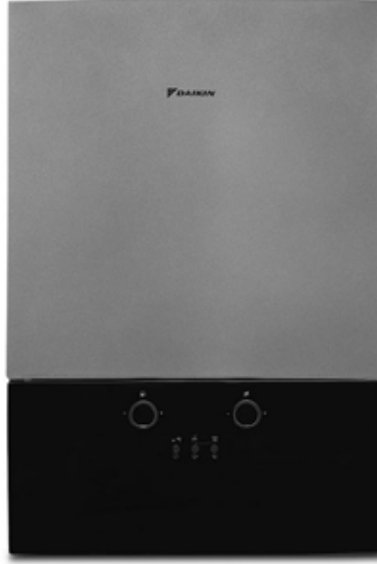
info@odakligrup.com



Daikin'in Yeni Nesil Akıllı Kombisi Ndj Smart ile Maksimum Güvenlik ve Verimlilik

Kış aylarının yaklaşmasıyla beraber tüketiciler kışın nasıl tasarruflu ısınacaklarını da düşünmeye başladı. Geleneksel yöntemlerle alınabilecek önlemlerin yanı sıra, yeni nesil akıllı teknoloji bir kombiyle de teknolojik bir tasarruf imkanı da sunuluyor. Daikin'in yeni nesil akıllı NDJ Smart kombisi ile istenilen ortam sıcaklığına verimli bir şekilde ulaşılabilir.

24, 28, 35 kW ısıtma kapasitesine sahip NDJ Smart kombilerde bulunan Daikin'e özel yüksek verimli ve AISi10Mg alaşımı ile yüksek korozyon dayanımlı Premix Eşanjör sayesinde kullanıcılar yüzde 94 gibi yüksek bir verimlilikle ısınabiliyor. Aynı zamanda sahip olduğu otomatik gaz adaptasyon sistemi ile de ideal hava-gaz oranı yakalanana kadar gaz-hava karışımı düzenleniyor. Böylece en verimli yanma en sessiz şekilde sağlanıyor. Bu fonksiyon cihazın ömrünü uzatmakla birlikte, çevreye yayılan zararlı gazların azalmasını da sağlıyor. Özel tasarruf teknolojisi ile geliştirilmiş NDJ Smart kombilerde; ihtiyaca göre brülör gücünün ayarlanması sayesinde, cihazın DUR/KALK çalışması engelleniyor. Böylelikle ısıtma konforu artırılıyor, sistem kayıpları minimize ediliyor ve aynı zamanda, ateşleme esnasında ilave oluşabilecek zararlı madde emisyonları etkisizleştirili-



yor. Yüksek modülasyon sayesinde 24 kW kapasitede 3 kW'a kadar inebiliyor.

Daikin NDJ Smart kombilerde bulunan dahili online kablosuz termostat ile kombiyi uzaktan yönetme imkanı da sunuluyor. D-Sense akıllı kontrol cihazı ve mobil uygulaması ile kullanıcılar evde değilken kombilerini açıp kapatabilir, ortam sıcaklığını konforlarına göre ayarlayabilirler. Her yerden Google Home asistan ve Android telefonlardan sesli komut ile kombiyi

kontrol edebilirler böylece istedikleri kolay kontrol ve konfora sahip olabilirler.

Konum algılama özelliği ile önceden ayarlanan uzaklığa ulaşıldığında, kullanıcılar kombilerini otomatik olarak çalıştırabilir ya da kapatabilir. Açık pencere algılayıcı ile pencere açık unutulduğunda kombiyi kapatır ve tüketiciyi uyarır. Aplikasyon üzerinden haftalık / günlük programlama yapılabildiği gibi gündüz, gece gibi modlarla hem konfor hem de tasarruf elde edilebilir. Dış hava sensörü olmadan akıllı uygulama sayesinde dış hava sıcaklığı kontrol edilebilir. Kullanıcılar aynı zamanda aplikasyon üzerinden kombinin çalışma performansı ile ilgili alabilecekleri raporlama ile yüzde 30'a kadar ekstra tasarruf sağlayabilirler.

D-sense mobil uygulamasında yer alan akıllı modlar günün her anı için kullanıcılara kullanım kolaylığı sunuyor. Ev modu ile kullanıcılar evlerini istedikleri sıcaklıkta tutabilir; uyku modu ile uyurken sıcaklığı diledikleri kadar düşürerek tasarruf sağlar. Dışarı modu ile kullanıcıların günlük rutinlerine göre ev sıcaklığı adapte edilir, onlar dışarıda iken sıcaklık azaltılır, eve döndüklerinde ise kolayca ısıtılır. Konum algılama teknolojisiyle kullanıcılar evden uzaklaştığında kapanır, eve yaklaşıtlarında ise yeniden ısınmaya başlar.

E.C.A. Yeni Nesil Kombi Confeo Premix

E.C.A, ileri teknolojilerle donatıldığı Confeo Premix yoğunmalı kombi ile kullanıcıların beklentilerine güncel çözümler sunuyor. Kullanım kolaylığıyla şıklığı bir arada sunan ürün, sessiz çalışma özelliğinin yanı sıra hata durumunda devreye giren sesli uyarı sistemiyle de oluşabilecek kazaların önüne geçiyor.

Full dokunmatik cam ekranı ve cam ön panelli inovatif tasarımıyla öne çıkan Confeo Premix, yoğunmalı kombi minimal boyutuyla da kullanıcılara alandan tasarruf imkanı sağlıyor. Green Good Design Yarışması'nda 'Green Product' dalında ödül alan, düşük NOx ve CO2 emisyonları ile çevreye gösterdiği hassasiyetle öne çıkan

kombi; ErP yönetmenliğine uygun A enerji verimlilik sınıfı yapısıyla yüksek enerji tasarrufu sağlayarak kullanıcıya konfor sağlıyor. Akıllı oda termostatu vasıtasıyla iOS ve Android uygulamaları ile internet üzerinden kontrol edilebilen ve çocuk kili-diyle güven veren Confeo Premix, Türkçe-İngilizce dil seçeneğiyle birlikte açıklamalı menü sistemiyle de üstün özellikleri bir araya getiriyor.

Doğalgaz ve LPG olarak iki farklı kullanım imkanı tanıyan Confeo Premix ayrıca 24 –30 – 35 kW olarak üç farklı kapasite seçeneği sunuyor. Homojen yanma sağlayan özel brülör sistemi, 47 dB değerinde sessiz çalışma özelliği bulunan kombi, yıllık bakım hatırlatma özelliğiyle de kolaylık sunuyor. Tesistatı ve kombiyi



koruma altına alan otomatik By-Pass sistemine sahip Confeo Premix, donmaya karşı koruma özelliğinin yanı sıra yüzde 15'e kadar cihaz kapasitesinin üstüne çıkarak daha konforlu su alma imkanı sağlıyor.

DOĞALGAZ ALTYAPI PE BORU BİRLEŞTİRMEDE YENİ TEKNOLOJİ



20 YIL
RAF ÖMRÜ

isiflo
MEKANİK FITINGS



GÜÇLÜ > GÜVENLİ
HIZLI > KOLAY



Hidrojen gazına
uyumlu, onaylı

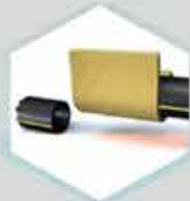
Darbeye mukavemetli
kompozit ile
güçlendirilmiş gövde

20mm,32mm,40mm
ve 63mm çaplarında
tüm boru birleştirme
ihtiyaçlarına cevap
verebilir ürün
çeşitliliği

PATRONLAR VE USTALAR **ÇOK SEVECEK !**



Deprem, doğal afet
gibi acil durumlarda
elinizin altındaki
sorun çözücü



Eski veya yeni PE80, PE100
tüm boruların tesisat
imalatında ve tamirlerinde
kullanılır



Âlet edavat, jeneratör ve kaynak
makinasına ihtiyaç duymadan
yağmurda çamurda karda kışta bir kaç
dakikada **10 Bar** işletme basıncına
dayanıklı mükemmel birleştirme

PE BORU HASARLARINDA EN HIZLI VE MÜKEMMEL ÇÖZÜM



TÜRKİYE-NORVEÇ
İŞBİRLİĞİ

BİR KAÇ BASİT ADIMDA

Mükemmel BORU BİRLEŞTİRME
Mükemmel Sızdırmazlık

dms
DIŞ TİCARET A.Ş.
1991

"Gelişen teknolojinin adresi"

info@dmsdisticaret.com
0312 287 7319

www.dmsdisticaret.com | www.dmsdogalgaz.com | www.dmsas.com.tr



Mehmet Şerif Sarıkaya

Proje ve Uluslararası İlişkiler Müdürü
GAZBİR-GAZMER

Düşük karbon ekonomisine geçiş, ABD, Çin, Japonya ve Avrupa Birliği dahil olmak üzere birçok hükümetin yüzyılın ortasına kadar net sıfır karbon emisyonu taahhüdü ile devam ediyor.

Enerji, sanayi ve ulaşım sektörlerinin karbondan arındırılması, kapsamlı politika girişimlerine ve büyük ölçekte altyapı gelişmelerine bağlı olacaktır.

Net sıfır karbon emisyon hedeflerine ulaşılmasında konut ısıtmalarından kaynaklı CO2 emisyon değerleri de göz ardı edilemez boyuta ulaşmıştır. Artan şehirleşme hızı ile konut ısıtması da ciddi oranlarda karbon salınımına neden olmaktadır. Ticari binalarda ve konutlarda ısıtma ve yemek pişirme, küresel CO2 emisyonlarının yüzde 6'sını oluşturmaktadır.

Özellikle Avrupa genelinde net sıfıra ulaşma hedefi ve fosil yakıtlara olan bağlılığı azaltma çabalarının bir parçası olarak geleneksel doğal gazlı ısıtma sistemlerinden uzaklaşarak, düşük karbonlu ısıtma sistemlerine talebin arttığı görülmektedir. Artan doğal gaz faturaları da konutlarda düşük karbonlu ısıtma sistemlerine geçişi hızlandıracaktır. Bu noktada son zamanlarda iki alternatif sistem öne çıkmakta; hidrojenli kombi ve ısı pompası. Hem hidrojen kombisi hem de ısı pompası çevre dostu ısıtma sistemi türleri olmasına rağmen, iki seçenek arasında çok sayıda fark vardır.

Hidrojenli Kombi mi Isı Pompası mı?

Evlerimizi ısıtmak için hidrojen yakıtının kullanılması, net sıfır hedeflerine ulaşılmasında sık sık gündeme gelen bir alternatiftir. Pek çok mevcut doğal gaz kombisi, gaz şebekesine %20 hidrojen karışımlarıyla çalışabilen hidrojen karışımına hazır olarak adlandırılır. %100 hidrojenle çalışan kombiler ise hala geliştirilme aşamasındadır. Prototip üretimler yapıp, sahalarda test edilmesine rağmen teknik ve mevzuatsal engellerden kaynaklı olarak hidrojenli kombiler şu an kullanılmamaktadır. Hidrojenin önündeki ana engellere baktığımızda; yüksek miktardaki yeşil hidrojen üretim maliyeti, çok büyük miktarda elektrik üretiminin inşaa edilmesi ve işletilmesi, ayrıca mevcut doğal gaz iletim tedarik ağının yerini alacak yeni hidrojen ağının yüksek yatırım maliyeti karışımıza çıkmaktadır.

Bu olumsuzluklarına rağmen hidrojen kullanımı bir dizi avantajı da beraberinde getirmektedir. Bunlar ise;

- Mevcut doğal gaz dağıtım şebekelelerinde ciddi değişiklik yapılmadan hidrojen enjeksiyonunun yapılabilmesi,
- Hidrojenin doğal gaza göre daha verimli bir yakıt olmasından dolayı doğal gaza kıyasla birim kütlede daha yüksek enerji yoğunluğuna sahip olması,
- Hidrojen kombilerinin doğal gazlı muadillerinden bir miktar daha pahalı olmasına rağmen ilerleyen teknoloji ve pazar oluşumuna göre fiyat farkının gelecek yıllarda tamamen kapanacağına öngörülmesi,
- Mevcut gaz endüstrisinin, hidrojene uyum sağlamak için iyi bir konumda olması ve kombi üreticilerinin, aynı türde duvar tipi hidrojen kombileri üretebilmesi,
- Hidrojen kombilerinin karbon salımı yapmayarak çevre dostu bir seçenek olması,
- Kullanıcıların bu değişime hızlı adapte olması ve bu süreçte ocak ve kombilerini değiştirmesidir.

Diğer karbonsuzlaştırma seçeneği ise ısı pompası. Bu teknoloji zeminden veya havadan ısı çekerek çalışır ve konut ısıtmada elektrik kullanır. Son yıllarda ısı pompası satışlarında ve politik destekle ciddi artışlar olmaktadır. 2021'de ısı pompalarının binalardaki küresel ısıtma ihtiyacının yalnızca yaklaşık %10'unu karşıladığını tahmin edilmekte. Isı pompası, enerji verimliliği açısından hidrojene kıyasla çok daha başarılıdır. Yeşil hidrojen kullanımı için ihtiyaç duyulan elektrik üretimi, ısı pompalarına göre altı kat daha fazla rüzgar türbini, güneş paneli veya nükleer santral gerektiriyor. Isı pompaları kullandıkları her birim elektrik için havadan ücretsiz 2-4 birim arası enerji üretirler.

Ancak ısı pompası çözümlerinin sınırlamaları vardır. Mevcut kombilerden daha düşük bir sıcaklıkta çalıştığından, birçok evin çok daha iyi yalıtıma sahip olması gerekir. Özellikle yalıtımı zayıf eski binalarda düşük verimliliğe sahiptir. Isı pompalarının kapladığı alanlar kombilere kıyasla daha fazladır. Bir diğer önemli sınırlama ise maliyet. Bir ısı pompasının maliyeti, bir doğal gaz kombisinin maliyetinin yaklaşık 3 – 6 katıdır.

Bu bilgiler ışığında bir değerlendirme yapmak gerekirse, hidrojen düşük karbonlu bir ısıtma çözümü sunuyor gibi görünse de, hidrojen üretiminin yüksek maliyeti, bazı teknik ve mevzuatsal boşluklar hidrojenin yakın vadede kullanılması önünde büyük engeldir. Tamamen ısı pompaları üzerine inşa edilmiş bir evsel ısıtma sistemine geçilmesi de pek mümkün görünmemekte. Tüm konut tipleri için uygun olmaması, yüksek kurulum maliyeti ve mevcut elektrik şebekesine getireceği ekstra yük ısı pompası sektörünün gelişim hızını etkilemektedir. Hidrojenciler ve ısı pompacılar arasındaki bu rekabetin ilerleyen günlerde daha da kızışacağı görülmekte.



**YENİ
NESİL
KOMBI**



**DİJİTAL
ŞİK TASARIM**



**YÜKSEK SICAK
SU KONFORU**



**MiGo ODA TERMOSTATI İLE
UZAKTAN KONTROL İMKANI**

68 yılın tecrübesi ve bugünün ileri teknolojisiyle

**KONU KOMBI OLUNCA
DEMİRDÖKÜM vintomiX**

DemirDöküm



Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



ODAKLI
GRUP

GELECEĞİN USTALARI BULUŞUYOR

TESİSAT SEKTÖRÜ ÖĞRENCİ BULUŞMASI

ANKARA



**Teknopark
Ankara**

**05
Nisan
2023**

ODAKLI GRUP
0216 527 32 62
info@odakligrup.com

www.utesankara.com
etkinlik@tesider.ogr.tr