

“İç Tesisat Buluşmaları” Doğal Gaz Sektörünü Bir Araya Getirmeye Devam Ediyor



Bakan Dönmez'den Elektrik ve Gaz Desteği Açıklaması

Dönmez, depremde evi ve/veya iş yeri yıkılan, acil yıkılacak, orta ve ağır hasarlı olan vatandaşların depremden önceki ödenmemiş tüm elektrik ve doğal gaz faturalarının silindiğini belirtti. ► S: 08

Doğal Gaz Şirketleri Elbistan'da “10 Yıllık İş 10 Günde” Yaptı

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, depremin merkez üssü Elbistan'da doğal gaz dağıtım şirketlerinin deprem kaynaklı hane içi tesisat sorunlarını 10 gün gibi kısa bir sürede giderdiğini bildirdi. ► S: 12

EPDK, BOTAŞ'ın Doğal Gaz İletim Şebekesi Yatırım Tutarını Onayladı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunca (EPDK), Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ'nin (BOTAŞ) 2023'e ilişkin doğal gaz iletim şebekesi yatırım tutarı 6 milyar 455 milyon 385 bin lira olarak onaylandı. ► S: 14

E.C.A. Gururla Sunar: **NEM HAZNELİ RADYATÖR**

Evinizi ısıtırken aynı zamanda havasını da nemlendirir, daha sağlıklı ve ideal bir yaşam alanı oluşturmanıza yardımcı olur.

E.C.A. nem hazneli radyatörle siz de hemen tanışın.



2. Bursa İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı

Katılım ve destek sağlayan tüm kişi, kurum ve kuruluşlara teşekkür ederiz.

Sponsorlar



BDR THERMEA GROUP



BDR THERMEA GROUP



BOSCH



TOSÇELİK



ZETACAD



YILLARCA BERABER



design for industry



warmhaus



ALARKO
Carrier



copa



Inspecco



SANCAK
SANCAK ENDÜSTRİYEL A.Ş.



WOLF



bacamarket



Pegi Teknik



PRİZMA



seka
MÜHENDİSLİK



Tehne
logos



ZETA
teknik

Destekleyenler



ARMAÇÖTÜR
ARMATÖR, VALF, MÜSLÜK, TESİSAT EKİPMANLARI
VE VANNA SANAYİCİLERİ DERNEĞİ



BACADER
BACA İMALATÇILIK VE UYGULAYICILAR DERNEĞİ



ENİS



mükad
MÜHENDİS VE MİMAR KADINLAR DERNEĞİ



Tesisat
Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



TMMOB
TMMOB MÜHENDİSLİK VE
MİMARLIK BİRLİĞİ

Merinos Atatürk Kongre Kültür Merkezi

8 Mart 2023 / BURSA



**YÖNETİM
İmtiyaz Sahibi**

Odaklı Yayıncılık Tanıtım ve Sanayi
Ticaret Ltd. Şti.
Adına
Nurhan SAĞIR

Yayınlayan

Odaklı Medya Grup Bas. Yay. Rek. Ve Tan.
Hiz. Tic. Ltd. Şti

**Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve
Genel Yayın Yönetmeni**

Özay SAĞIR
o.sagir@odakyayincilik.com

Yayın Danışmanı

Mustafa Ali AKMAN
Özgür ÖZKAN

Yazı İşleri Koordinatörü

Hüsamettin SAĞIR
h.sagir@odakyayincilik.com

Reklam Koordinatörü

Ethem KUT
e.kut@odakyayincilik.com

Yönetim Merkezi

Odaklı Grup Medya Anonim Şirketi
Tatlısu Mah. Arif Ay Sok. No:36/2
Ümraniye/ İstanbul
Tel: (0216) 527 32 62
Faks: (0216) 527 32 63
info@odakyayincilik.com

Tasarım

Odaklı Yayıncılık Tanıtım Hizmetleri
Tel: (0216) 527 32 62
tanitim@odakyayincilik.com
Abone ve Okur Hizmetleri
abone@odakyayincilik.com

Baskı

Evos Basım Yayın İnşaat
Turizm San.ve Tic.Ltd.Şti.
İvedik OSB Matbaacılar Sit. 1515 Cad.
No: 51 Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0 (312) 278 49 61-62

Baskı Tarihi

15.04.2023

Bu dergi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.
Basın Kanunu'na göre
Yerel Süreli Yayındır.

Fiyatı: 10 TL
Yıllık Abonelik: 100 TL

(Fiyatlara KDV Dahildir. Yıllık
gönderimlerde kargo
fiyata dahil, tek gönderimlerde
dahil değildir.)

08**14****34**

26



Isıtma Sektörüne Yön Veren Teknolojilerini Tanıttı.

- teskon+SODEX İklimlendirme Sektörünün Dikkatini Ege'ye Çekiyor.
- Carrier ME, Geleneksel Yıllık Toplantısını İstanbul'da Gerçekleştirdi.
- Türkiye Doğal Gaz Meclisi Toplandı.
- SAMGAZ`dan Tesisat Hizmeti Uyarısı.
- "2022 DemirDöküm'ün Rekor Yılı Oldu"
- Termo Teknik'in Sürdürülebilirliğe Katkısı Artarak Devam Ediyor.
- İç Tesisat Sektörü Bursa'da Bir Araya Geldi.

30



HABERLER

- Enerji Bakan Fatih Dönmez'den Elektrik ve Gaz Desteği Açıklaması
- EPDK, OHAL Kapsamında Bazı Doğal Gaz Tüketicilerinin Sayaç Okuma İşlemlerini Durdurdu.
- Sıvılaştırılmış Gazı Tekrar Gaza Dönüştürecek LNG Gemisi İtalya'ya Geldi.
- Avrupa'da Gaz Fiyatları 1,5 Yılın En Düşük Seviyesinde
- "2. İzmir İç Tesisat Buluşması" İçin Geri Sayım Başladı.
- EPDK, BOTAŞ'ın 2023 Doğal Gaz İletim Şebekesi Yatırım Tutarını Onayladı.

GÜNCEL

- Doğal Gaz Şirketleri Elbistan'da "10 Yıllık İş 10 Günde" Yaptı.
- DemirDöküm, Yetkili Servisleriyle İstanbul'da Buluştu.
- DAIKIN Türkiye'ye, Ortadoğu ve Afrika(dame) Bölgesine Bağlı Mısır Ofisinden Bayileri İle Ziyaret.
- Çukurova Isı, ISH Fuarı'nda

28



08

40

ŞİRKET HABERLERİ

- "Mavi Gökyüzü, Yeşil İzmir" Resim Yarışması İzmir Doğalgaz'dan Resim Yarışması.
- Warmhaus'a Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Ödülü.
- Copa, İnovatif Ürünleriyle ISH Frankfurt Fuarı'ndaydı.
- E.C.A., Ramazan Bereketini Bayileriyle Beraber İftar Sofrasında Paylaştı.
- Alarko Carrier Martech 2023'ten Ödülle Döndü!
- SOCAR Türkiye CEO'luğu Görevini Vekaleten Yürüten Elchin Ibadov, YASED'in Yeni Başkan Yardımcısı Oldu.
- Vaillant Group Türkiye, Eğitim Programları İle 2022 Yılında da 4 Bine Yakın İş Ortağına Ulaştı.
- Baymak'a Üst Üste Beşinci Kez "Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Başarı Ödülü".

NİSAN 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

"S. NO"	2022 Ağustos Sıralaması	Dağıtım Bölgesi	Dağıtım Şirketi	ANA FİRMA	Son Baz Yıl Varlık Tabanı 2022	Alış Fiyatı + ÖTV TL/m3
1	7	ERZURUM	PALEN	PALMET GRUP	293.976.957	4,103634
2	12	GEYVE-ALİ FUAT PAŞA-PAMUKOVA	AKMERCAN GEPA	AKMERCAN	50.135.385	4,103634
3	1	ANTALYA	ENERYA ANTALYA	AHLATÇI / ENERYA	353.955.293	4,103634
4	51	KARS- ARDAHAN	KARGAZ DAĞITIM	TURGAY KALEMCİ	73.205.199	4,103634
5	18	MUĞLA	AKMERCAN MUĞLA	AKMERCAN	94.474.694	4,103634
6	3	ADANA-MERSİN-HATAY-OSMANİYE	AKSA DOĞALGAZ	AKSA	764.973.495	4,103634
7	15	AFYONKARAHİSAR	AKSA AFYON	AKSA	174.868.491	4,103634
8	2	AYDIN	ENERYA AYDIN	AHLATÇI / ENERYA	246.913.930	4,103634
9	4	KIZILCAHAMAM	KIZILCAHAMAM DOĞ. GAZ DAĞ	KOÇOĞLU	4.034.299	4,103634
10	20	POLATLI	POLGAZ	DELTA	118.555.363	4,103634
11	8	GÜMÜŞHANE BAYBURT	AKSA GÜMÜŞHANE	AKSA	72.727.741	4,103634
12	16	YOZGAT	SÜRMELİGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	33.178.865	4,103634
13	5	ERZİNCAN	ENERYA ERZİNCAN	AHLATÇI / ENERYA	128.934.245	4,103634
14	6	İĞDIR	SERHAT GAZ 2*	İS-KA		4,103634
15	24	ISPARTA-BURDUR	TOROSGAZ	SEL-TAN	209.209.849	4,103634
16	40	ORDU-GİRESUN		AKSA	195.850.640	4,103634
17	32	BALIKESİR	AKSA BALIKESİR	AKSA	200.650.975	4,103634
18	14	SEYDİŞEHİR-ÇUMRA	SELÇUKGAZ	CENGİZ İNŞAAT	35.737.063	4,103634
19	31	M.K.PAŞA-SUSURLUK-KARACABEY	AKSA OVAGAZ	AKSA	73.014.420	4,103634
20	10	BİTLİS-BİNGÖL-MUŞ	DOĞUGAZ 2*	DOĞUGAZ		4,103634
21	30	AKSARAY	ENERYA AKSARAY	AHLATÇI / ENERYA	102.579.962	4,103634
22	29	KARABÜK-KASTAMONU-ÇANKIRI	KARGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	267.492.402	4,103634
23	58	SİİRT-BATMAN-KURTALAN	AKSA SİİRT BATMAN	AKSA	100.234.444	4,103634
24	26	ADİYAMAN-KAHTA-BESNİ-GÖLBAŞI	AKMERCANGAZ	AKMERCAN	110.681.716	4,103634
25	56	ÇORUM	ÇORUMGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	127.374.999	4,103634
26	54	KAYSERİ	KAYSERİGAZ	SOCAR	524.029.375	4,103634
27	9	HAVZA-VEZİRKÖPRÜ-BAFRA	DELTA	AKMERCAN	103.706.586	4,103634
28	53	ÇANAKKALE	AKSA ÇANAKKALE	AKSA	105.834.376	4,103634
29	43	ŞANLIURFA	AKSA ŞANLIURFA	AKSA	134.944.096	4,103634
30	13	TRABZON- RİZE	AKSA KARADENİZ	AKSA	252.929.532	4,103634
31	50	KAHRAMANMARAŞ	ARMADAŞ	ARSAN	350.882.084	4,103634
32	22	ANKARA	BAŞKENTDOĞALGAZ	TORUNLAR	3.527.804.900	4,103634
33	25	KÜTAHYA	ÇİNİGAZ	SETAŞ A.Ş.	271.783.916	4,103634
34	48	İNEGÖL	İNGAZ	ARSAN	168.830.302	4,103634
35	21	MANİSA	AKSA MANİSAGAZ	AKSA	235.885.344	4,103634
36	27	İZMİR	İZMİRGAZ	KOLİN İNŞAAT	1.239.169.299	4,103634
37	19	ZONGULDAK - BARTIN	AKMERCAN BATIKAR	AKMERCAN	154.942.361	4,103634
38	37	SİVAS	AKSA SİVAS	AKSA	149.639.198	4,103634
39	41	DİYARBAKIR	DİYARGAZ	FERNAS İNŞAAT	269.210.324	4,103634
40	64	KOCAELİ	İZGAZ	PALMET GRUP	455.038.357	4,103634
41	45	ÇORLU	ÇORDAŞ	ARSAN	215.813.138	4,103634
42	42	KIRIKKALE-KIRŞEHİR	KIRGAZ	KIRGAZ	196.509.353	4,103634
43	17	YALOVA-KARAMÜRSEL	ARMAGAZ	ARSAN	236.634.957	4,103634
44	33	EDİRNE-TEKİRDAĞ-KIRKLARELİ	GAZDAŞ TRAKYA	ZORLU	545.426.986	4,103634
45	57	UŞAK	UDAŞ	UDAŞ	114.379.117	4,103634
46	28	GEMLİK	AKSA GEMLİK	AKSA	48.820.747	4,103634
47	47	TOKAT-AMASYA	AKSA TOKAT AMASYA	AKSA	189.991.155	4,103634
48	46	BOLU-BİLECİK	AKSA BOLU-BİLECİK	AKSA	217.335.762	4,103634
49	34	KONYA - EREĞLİ	ENERYA EREĞLİ	AHLATÇI / ENERYA	44.296.246	4,103634
50	23	KARAMAN	ENERYA KARAMAN	AHLATÇI / ENERYA	60.971.538	4,103634
51	55	BANDIRMA	AKSA BANDIRMA	AKSA	52.202.814	4,103634
52	36	VAN	AKSA VAN	AKSA	168.225.548	4,103634
53	52	DENİZLİ	ENERYA DENİZLİ	AHLATÇI / ENERYA	242.370.022	4,103634
54	35	SAKARYA	AGDAŞ	ERDEM HOLDİNG	456.720.270	4,103634
55	49	ESKİŞEHİR	ESGAZ	KOLİN İNŞAAT	357.096.779	4,103634
56	38	DÜZCE-EREĞLİ	AKSA DERGAZ	AKSA	85.816.975	4,103634
57	65	GEBZE	PALGAZ	PALMET GRUP	321.445.887	4,103634
58	60	MALATYA	AKSA MALATYA	AKSA	146.671.470	4,103634
59	62	BURSA	BURSAGAZ	SOCAR	755.700.785	4,103634
60	63	NİĞDE-NEVŞEHİR	ENERYA KAPADOKYA	AHLATÇI / ENERYA	83.567.577	4,103634
61	44	GAZİANTEP	GAZDAŞ GAZİANTEP	ZORLU	400.293.104	4,103634
62	59	KONYA	ENERYA KONYA	AHLATÇI / ENERYA	460.193.415	4,103634
63	39	ELAZIĞ	AKSA ELAZIĞ	AKSA	147.088.539	4,103634
64	61	BAHÇEŞEHİR	BAGDAŞ	SÜZER GRUP	14.269.966	4,103634
65	66	SAMSUN	SAMGAZ	CENGİZ İNŞAAT	151.528.289	4,103634
66	11	İSTANBUL	İGDAŞ	İBB	1.724.301.340	4,103634

NİSAN 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

Yıllık Tüketime Göre SKB (Sistem Kullanım Bedeli) (TL/m3)

0-100.000	100.001-800.000	800.001-1.000.000	1.000.001-10.000.000	10.000.001 100.000.000	100.000.001 ve üzeri	SKB/ Alış Fiyatı Oranı 1*	SKB/ Satış Fiyatı Oranı
1,923050	0,991625	0,991625	0,595273	0,203850	0,069808	47%	32%
1,881553	0,984597	0,984597	0,678002	0,164289	0,039809	46%	31%
1,857401	0,659718	0,659718	0,336983	0,082934	0,037628	45%	31%
1,776716	1,242802	1,242802	0,837255	0,564045	0,379987	43%	30%
1,697428	1,079127	1,079127	0,481986	0,310921	0,200569	41%	29%
1,528733	0,900665	0,900665	0,349953	0,088766	0,048665	37%	27%
1,425617	0,907075	0,907075	0,603157	0,401068	0,266689	35%	26%
1,418053	0,947173	0,947173	0,247212	0,083545	0,282338	35%	26%
1,365440	0,964485	0,964485	0,826124	0,732661	0,649773	33%	25%
1,359626	0,836273	0,836273	0,678751	0,090880	0,056312	33%	25%
1,313699	0,757538	0,757538	0,504473	0,335948	0,223720	32%	24%
1,303688	0,742582	0,742582	0,470843	0,124129	0,032724	32%	24%
1,290772	0,755007	0,755007	0,429569	0,244408	0,139059	31%	24%
1,288401	0,824260	0,824260	0,759859	0,700490	0,645759	31%	24%
1,286231	0,640812	0,640812	0,464665	0,216511	0,100883	31%	24%
1,239447	0,714147	0,714147	0,342558	0,160269	0,022892	30%	23%
1,230651	0,609562	0,609562	0,243146	0,149103	0,091434	30%	23%
1,218456	0,475606	0,475606	0,266696	0,076832	0,022135	30%	23%
1,193835	0,475894	0,475894	0,120810	0,084790	0,059509	29%	23%
1,188826	0,830593	0,830593	0,316372	0,120505	0,045901	29%	22%
1,163962	0,547549	0,547549	0,393359	0,078534	0,015679	28%	22%
1,156541	0,691763	0,691763	0,324792	0,092915	0,026580	28%	22%
1,134988	0,708480	0,708480	0,633370	0,100855	0,016060	28%	22%
1,128198	0,582098	0,582098	0,321968	0,178085	0,098502	27%	22%
1,118293	0,549589	0,549589	0,325201	0,111682	0,038354	27%	21%
1,115294	0,807835	0,807835	0,408679	0,093833	0,057524	27%	21%
1,107204	0,636972	0,636972	0,208536	0,128852	0,079615	27%	21%
1,096455	0,640880	0,640880	0,290953	0,064302	0,056842	27%	21%
1,091475	0,623577	0,623577	0,453557	0,242753	0,129927	27%	21%
1,079278	0,628308	0,628308	0,290704	0,119927	0,049474	26%	21%
1,075751	0,466489	0,466489	0,157001	0,103683	0,092078	26%	21%
1,069810	0,624313	0,624313	0,234924	0,090548	0,034488	26%	21%
1,059237	0,682366	0,682366	0,295276	0,060070	0,012221	26%	21%
1,051278	0,541977	0,541977	0,404223	0,060484	0,053270	26%	20%
1,042370	0,521121	0,521121	0,289503	0,064655	0,054620	25%	20%
1,040886	0,382824	0,382824	0,150830	0,053837	0,036449	25%	20%
1,032812	0,527353	0,527353	0,307467	0,134489	0,058827	25%	20%
1,010871	0,493301	0,493301	0,363402	0,152893	0,064326	25%	20%
0,984881	0,699506	0,699506	0,394780	0,222803	0,125744	24%	19%
0,981230	0,468589	0,468589	0,206783	0,046720	0,034553	24%	19%
0,979441	0,441059	0,441059	0,207555	0,072817	0,025546	24%	19%
0,968892	0,461504	0,461504	0,200010	0,122607	0,028346	24%	19%
0,965039	0,579649	0,579649	0,241661	0,065251	0,017619	24%	19%
0,960521	0,334847	0,334847	0,136177	0,114383	0,048780	23%	19%
0,955888	0,559763	0,559763	0,247432	0,056417	0,012863	23%	19%
0,941206	0,507889	0,507889	0,199208	0,068125	0,016764	23%	19%
0,939847	0,437893	0,437893	0,295420	0,122886	0,051117	23%	19%
0,937801	0,433464	0,433464	0,171913	0,048155	0,013489	23%	19%
0,927425	0,387132	0,387132	0,273276	0,091805	0,030842	23%	18%
0,914449	0,434691	0,434691	0,207976	0,050661	0,012340	22%	18%
0,873153	0,332636	0,332636	0,221125	0,062176	0,026566	21%	18%
0,871157	0,478183	0,478183	0,285111	0,169994	0,101357	21%	18%
0,823044	0,516640	0,516640	0,262244	0,090380	0,030926	20%	17%
0,818593	0,400147	0,400147	0,175561	0,032071	0,022502	20%	17%
0,793557	0,450457	0,450457	0,250208	0,096566	0,042819	19%	16%
0,782506	0,317417	0,317417	0,158607	0,053372	0,040951	19%	16%
0,767494	0,343969	0,343969	0,181537	0,048278	0,033016	19%	16%
0,750799	0,412966	0,412966	0,336552	0,054857	0,008942	18%	15%
0,735298	0,321465	0,321465	0,143674	0,061948	0,025102	18%	15%
0,729185	0,263165	0,263165	0,126363	0,066393	0,034884	18%	15%
0,702368	0,312661	0,312661	0,201332	0,085123	0,035991	17%	15%
0,700973	0,289838	0,289838	0,184505	0,050535	0,013841	17%	15%
0,692238	0,344986	0,344986	0,213890	0,123182	0,070942	17%	14%
0,644879	0,371394	0,371394	0,186725	0,109314	0,063998	16%	14%
0,602130	0,265621	0,265621	0,163648	0,054611	0,019413	15%	13%
0,535062	0,145775	0,145775	0,088646	0,062096	0,028152	13%	12%

SİZE ZAMAN, MARKANIZA DEĞER KAZANDIRIYORUZ!

Ülke genelinde yaygın olarak kullanılan Doğal gaz ve Elektrik Tesisatı CAD Yazılımlarımızın yanı sıra Kurumsal Yazılımlarımız ile sektörel zorlukları aşmanızı sağlıyor, iş akışlarınızı hızlandıran yenilikçi dijital çözümler sunuyoruz.



PROJELENDİRME VE ONAY SÜREÇLERİNİZİ DİJİTALE TAŞIYIN!

Doğal gaz iç tesisat projelerinizi GasLine 3D, endüstriyel ve büyük tüketimli tesislerin doğal gaz tesisat projelerini GasLine Industry ile hazırlarken, tasarımdan onay sürecine kadar zamandan ve maliyetlerden tasarruf edin.



GasLine 3D
Doğalgaz Tasarım Programı

**gas
line** 
design for industry



Enerji Bakan Fatih Dönmez'den Elektrik ve Gaz Desteği Açıklaması

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Fatih Dönmez, depremde evi ve/veya iş yeri yıkılan, acil yıkılacak, orta ve ağır hasarlı olan vatandaşların depremden önceki ödenmemiş tüm elektrik ve doğal gaz faturalarının silindiğini belirterek, "Elektrikte 3,13 milyar lira, doğal gazda 953 milyon lira olmak üzere doğrudan destek tutarı 4,08 milyar lira." ifadesini kullandı.

Bakan Dönmez, Twitter hesabından yaptığı paylaşımında, şunları kaydetti:

"Adıyaman, Hatay, Malatya ve Kahramanmaraş'ın tamamıyla Gaziantep'in İslahiye ve Nurdağı ilçelerindeki depremde zarar gör-



meyen yüksek tüketimli sanayi ve ticarethane aboneleri haricinde tahakkuk ve tahsilatlar da 31 Mayıs'a kadar ertelendi. Haziran'dan itibaren tanzim edilecek faturalar faiz uygulanmadan 6 eşit taksite bölünecek.

Hem deprem bölgesinde hem de deprem bölgesi dışında yaşayan vatandaşlarımıza her türlü desteğimiz sürecektir. Birlik, beraberlik ve dayanışmayla yaralarımızı sarmaya devam edeceğiz."

EPDK, OHAL Kapsamında Bazı Doğal Gaz Tüketicilerinin Sayaç Okuma İşlemlerini Durdurdu

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunca (EPDK), olağanüstü hal (OHAL) kapsamındaki bazı illerde 31 Mayıs 2023'e kadar tüm doğal gaz konut aboneleri ile yıllık tüketimi 100 bin metreküp ve altında olan diğer tüm tüketicilerin sayaç okuma işlemleri durduruldu.

6 Şubat 2023'te meydana gelen depremler nedeniyle OHAL kararı alınan veya afet bölgesi ilan edilen yerlerde faaliyet gösteren doğal gaz dağıtım şirketlerinin, deprem sonrası dağıtım faaliyetlerinin sürdürülmesini sağlamak amacıyla gerekli olan hizmetler (acil müdahale, bakım-onarım, kaçak arama, acil 187, çağrı merkezi, müşteri şikayet başvuru süreçleri, gaz açma işlemleri vb.) hariç olmak üzere, ilgili mevzuattan kaynaklanan sürekli yükümlülükleri OHAL süresince erte-lenecek.

OHAL kararı alınan veya afet bölgesi ilan edilen illerden Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya illerinin tamamı ile Gaziantep ilinin İslahiye ve Nurdağı ilçelerindeki doğal gaz abonelikleriyle ilgili olarak 21 Mart 2023 tarihli ve 32139 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan 20 Mart 2023 tarihli ve 6974 sayılı Cumhurbaşkan Kararı çerçevesinde 31 Mayıs 2023'e



kadar, tüm konut aboneleri ile yıllık tüketimi 100 bin metreküp ve altında olan diğer tüm tüketicilerin Doğal Gaz Piyasası Dağıtım ve Müşteri Hizmetleri Yönetmeliği'nin "tüketimlerin tespit edilmesi, tahakkuk ve faturalandırma" başlıklı 48'inci maddesi kapsamında sayaç okuma işlemleri durdurulacak.

"Hizmetin durdurulması" başlık-

lı 44'üncü madde kapsamında, acil müdahale nedeniyle can ve mal güvenliğini korumak amacıyla yapılması gereken kesintiler ile diğer mevzuat gereğince yapılması gereken kesintilere ilişkin bildirimler de 31 Mayıs 2023'e kadar durdurulacak. "Tüketimlerin tespit edilmesi, tahakkuk ve faturalandırma" başlıklı 48'inci madde ve "Faturaların Ödenmesi" başlıklı 49'uncu madde kapsamında fatura tahakkuk ve tahsilat işlemleri 31 Mayıs 2023'e kadar ve bu tarih de dahil olmak üzere ertelenecek. Bu süredeki toplam doğal gaz tüketimine esas fatura bedeli, 2023 yılı haziran ayı fatura döneminden itibaren gecikme zammı olmaksızın eşit taksitlerle 6 ayda tahsil edilecek. Borçtan dolayı doğal gazı kesilerek hizmeti durdurulmuş olan tüketicilere, talepte bulunulması halinde, ödeme koşulu aranmaksızın yeniden doğal gaz verilecek.



Deprem Bölgesindeki Bazı İllerde Elektrik ve Doğal Gaz Tahsilatı Ertelendi

Kahramanmaraş merkezli depremlerden etkilenen bazı illerdeki tüketicilerin elektrik ve doğal gaz tüketimlerine yönelik tahakkuk ve tahsilat işlemleri 31 Mayıs'a kadar ertelendi.

6 Şubat'ta meydana gelen depremler nedeniyle zarar gören bazı illerdeki tüketicilerin elektrik ve doğal gaz tüketimlerine yönelik tahakkuk ve tahsilat işlemlerinin ertelenmesine dair usul ve esaslar belirlendi.

Buna göre, Adıyaman Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya illerinin tamamı ile Gaziantep ilinin İslahiye ve Nurdağı ilçelerinde bulunan faal veya kullanılabilir durumda olan iletimden bağlı elektrik tüketicileri, orta gerilimden bağlı sanayi abone grubundaki elektrik tüketicileri, orta gerilimden bağlı "kamu ve özel hizmetler ile diğer abone" grubundaki elektrik tüketicileri haricindeki elektrik tüketicilerine yönelik ilgili tedarik şirketleri tarafından gerçekleştirilen tahakkuk ve tahsilat işlemleri 31 Mayıs'a (bu tarih dahil) kadar ertelendi.

Bu süredeki toplam elektrik tüketimine esas fatura bedeli, haziran ayı fatura ödeme döneminden itibaren gecikme zammı olmaksızın eşit taksitlerle 6 ayda tahsil edilecek. Bu işlemler, ilgili tedarik şirketleri tarafından

başvuru şartı aranmaksızın yürütülecek.

Doğal gaz tüketimine ilişkin tahakkuk ve tahsilat erteleme

Ayrıca, Adıyaman, Hatay, Kahramanmaraş ve Malatya illerinin tamamı ile Gaziantep ilinin İslahiye ve Nurdağı ilçelerinde ilgili bölgelerin doğal gaz dağıtım şirketlerinden veya tedarik şirketlerinden doğal gaz temin eden tüm konut aboneleri ile yıllık tüketimi 100 bin standart metreküp ve altında olan diğer tüm tüketicilerin doğal gaz tüketimlerine ilişkin tahakkuk ve tahsilat işlemleri de 31 Mayıs'a (bu tarih dahil) kadar ertelendi.

Bu süredeki toplam doğal gaz tüketimine esas fatura bedeli haziran ayı fatura döneminden itibaren gecikme zammı olmaksızın eşit taksitlerle 6 ayda tahsil edilecek. Söz konusu işlemler ilgili doğal gaz dağıtım şirketleri ile tedarik şirketleri tarafından başvuru şartı aranmaksızın yürütülecek.

Kamu tüzel kişiliğini haiz aboneler

ve genel aydınlatma aboneleri bu karar kapsamı dışında tutulacak.

Finansman, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı bütçesinden karşılanacak Elektrik tüketimlerine yönelik tahsilat ertelemelerinden kaynaklı finansman ihtiyacına yönelik finansman maliyeti, Umumi Hayata Müessir Afetler Dolayısıyla Elektrik ve Doğal Gaz Tüketim Bedelleri Tahakkuk ve/veya Tahsilatlarının Ertelenmesi Hakkında Yönetmelik hükümleri çerçevesinde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı bütçesinden karşılanacak.

Doğal gazda tüketimleri kapsamında ertelenen tutarlar kadar ilgili doğal gaz dağıtım şirketlerinin Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ'ye (BOTAŞ) yapacakları ödemeler de erteleme süresi boyunca ötelenecek ve bu tutar öteleme sonrasında gecikme zammı olmaksızın eşit taksitlerle 6 ayda BOTAŞ'a ödenecek.

Söz konusu ertelemelerden kaynaklı finansman maliyeti Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı bütçesinden karşılanacak.



Sıvılaştırılmış Gazı Tekrar Gaza Dönüştürecek LNG Gemisi İtalya'ya Geldi

İtalyan enerji altyapıları şirketi SNAM'ın aldığı sıvılaştırılmış gazı tekrar gaza dönüştürecek büyük LNG gemisi Golar Tundra, İtalya'nın Piombino limanına ulaştı.

İtalyan basınında çıkan haberlerde, sıvılaştırılmış gazı yeniden gaza dönüştürecek Golar Tundra gemisi, Singapur'dan 26 günlük bir seyahatin ardından ülkenin batısındaki Toskana bölgesinin Piombino limanına pazar-tesi günü ulaştı.

2015'te inşa edilen, 300 metre uzunluğunda, 55 metre yüksekliğindeki geminin alımının, İtalya'nın Rus gazına olan bağımlılığını azaltma çabalarının bir parçası olduğu belirtildi.

SNAM şirketinin, Golar Tundra gemisini 350 milyon dolara alarak, ülkeye getirttiği ifade edildi.

Mayıs ayından önce faaliyete

geçmesi beklenmeyen Golar Tundra gemisinin yılda yaklaşık 5 milyar metreküp gazı dönüştürme kapasitesine sahip olduğu kaydedildi.

İtalya'nın, Piombino'daki bu gemi dışında, ülkenin doğusundaki Ravenna kentinde kurulacak başka bir tesisle de yılda yaklaşık 13 milyar metreküp dönüştürme kapasitesine sahip olmayı hedeflediği belirtildi.

Bu arada, Piombino belediyesi, yerel bazı dernekler ise Golar Tundra gemisinin yerel halk ve deniz trafiğini tehlikeye atacağı gerekçesiyle geminin kentlerine gelişine tepki gösterdi.

Rusya'nın Ukrayna'ya işgalinin baş-

ladığı 24 Şubat 2022'den bu yana İtalya, enerji kaynaklarını çeşitlendirme ve Rus gazına bağımlılığını azaltma arayışında. Savaşın başladığı dönemde Rus gazına bağımlılığı yüzde 40 civarında olan İtalya, bunu azaltma konusunda bir dizi girişimde bulunmuştu.

İtalya, Cezayir, Angola ve Kongo ile gaz tedarikini artırmaya dönük anlaşmalar imzalamış, Katar, Mısır, Azerbaycan ve ABD gibi ülkelerle de gaz alımı konusundaki görüşmelerini sıklaştırmıştı.

Roma, 2024-2025 kışına kadar Rus gazına olan bağımlılığını sona erdirmeyi hedefliyor.

Avrupa'da Gaz Fiyatları 1,5 Yılın En Düşük Seviyesinde

Avrupa'da doğal gaz fiyatı, ılıman hava koşulları ve rüzgar santrallerinden üretimin artmasıyla 40 avronun altına gerileyerek Temmuz 2021'den beri en düşük seviyeye indi.

Avrupa'da derinliği en fazla olan Hollanda merkezli sanal doğal gaz ticaret noktası TTF'de işlem gören nisan vadeli gaz kontrat fiyatı, bugün megavatsaat başına 43,8 avrodan işleme açıldı.

Gaz kontrat fiyatı, gün içinde megavatsaat başına 39,8 avroya düşerek Temmuz 2021'den bu

yana en düşük seviyesine geriledi. Söz konusu fiyat, Türkiye saatiyle 15.00'tecuma gününün kapanışına göre yüzde 5,91 azalışla 40 avro seviyesinde seyrediyor. Avrupa'da hava sıcaklığının artması ve rüzgar santrallerinden elektrik üretiminin yükselmesi, spot piyasada gaz fiyatlarının düşmesinde etkili oldu. Düşük

gaz tüketimi nedeniyle Avrupa'daki doğal gaz depolarının doluluk oranı da bir miktar artarak yüzde 55,7 seviyesini buldu. Öte yandan, TTF'de işlem gören vadeli kontratların fiyatı enerji krizi öncesinde 20 avronun altında seyrediyordu. Gaz fiyatları geçen yılın ağustos ayında 348,8 avroya kadar çıkarak rekor kırmıştı.



Çevre dostu teknoloji ile konforu yaşamak çok kolay.

A+++ verimlilik sınıfı ile 4,89'a varan SCOP* değerine sahip çevre dostu yeni **Bosch Compress 3400i AWS ısı pompası** 8 ile 14 kW arasında 3 farklı kapasite seçeneği ile ısıtma, soğutma ve sıcak kullanım suyu için her ihtiyaca özel sistem tasarımına sahiptir. Mükemmel derecede sessiz çalışır. **Bosch HomeCom Easy** uygulaması ile dilediğiniz yerden kontrol edebilirsiniz.

Yeni



Çevre Dostu Teknoloji Sever, Bosch Isı Pompası Seçer.

* Ortalama çevre koşulları ve 35 °C akış sıcaklığı ile.

Yaşam için teknoloji



BOSCH



Tepekule Kongre ve Kültür Merkezi
9 Mayıs 2023 / İZMİR

“2. İzmir İç Tesisat Buluşması” İçin Geri Sayım Başladı

Doğal gaz iç tesisat sektörünün en önemli etkinliği “İç Tesisat Buluşmaları” sektör profesyonellerini bir araya getirmeye devam ediyor.

İzmirgaz, Gastechnews Dergisi ve GAZ-BİR-GAZMER işbirliği ve DOSİDER, Armatür Derneği, BACADER, MÜKAD ve TESİDER’in destekleri ile düzenlenecek olan “İzmir 2. İç Tesisat Buluşması” 9 Mayıs Salı günü Tepekule Kongre ve Sergi Merkezinde düzenlenecek.

“İzmir 2. İç Tesisat Buluşması” tesisat firmaları, mekanik tasarım ve uygulama firmaları, proje firmaları, sektöre mal ve hizmet sağlayan firmaların yöneticilerinin yanı sıra , Türkiye’nin değişik bölgelerinden gaz dağıtım şirketlerinin üst düzey yöneticileri ve STK’ların tem-

silcilerinin katılımıyla gerçekleştirilecek. Konusunda uzman çok değerli konuşmacıların katılımı ile gerçekleşecek olan “İzmir 2. İç Tesisat Buluşması”, sektörün sorunlarının tartışıldığı, çözüm yollarının arandığı, bilgi ve birikimin paylaşıldığı bir platform olacak.

EPDK, BOTAŞ’ın 2023 Doğal Gaz İletim Şebekesi Yatırım Tutarını Onayladı

Enerji Piyasası Düzenleme Kurumunca (EPDK), Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ’nin (BOTAŞ) 2023’e ilişkin doğal gaz iletim şebekesi yatırım tutarı 6 milyar 455 milyon 385 bin lira olarak onaylandı.

EPDK’nin konuya ilişkin kurul kararları, Resmi Gazete’nin bugünkü sayısında yayımlanarak yürürlüğe girdi.

Buna göre, BOTAŞ’ın 2023’e ilişkin transit doğal gaz iletimi dahil “2023 Yılı Doğal Gaz İletim Şebekesi Yatırım Programı” kapsamında iletim şebekesi yatırım tutarı 6 milyar 455 milyon 385 bin lira olarak onaylandı.

BOTAŞ, 2023’te proje bazında tahsis edilen yatırım projeleri tavanlarını geçemeyecek ve programda yer almayan herhangi bir proje için harcama yapamayacak. Proje ödenekleri de yatırımla ilgili olmayan amaçlar için kullanılamayacak. BOTAŞ tarafından uygulanacak olan



2023 yılı ulusal iletim şebekesi yatırım programında yapılacak her türlü değişiklik Kurul onayına tabi olacak.

Öte yandan, Kurul tarafından onaylanan 2023 yılı ulusal iletim şebekesi yatırım programının gelişimi 1 Ocak-31 Haziran, 1 Temmuz -31 Aralık dönemlerini kapsayacak şekilde dönem

sonlarını takip eden en geç 30 gün içinde EPDK’ye bildirilecek.

Tuz Gölü ve Silivri depolama tesislerinin gelir tavanı belirlendi

BOTAŞ’a ait Tuz Gölü Doğal Gaz Yer Altı Depolama Tesisi ve Silivri Yer Altı Doğal Gaz Depolama Tesisi’nin 2023 için bütünsel gelir tavanı 9 milyar 52 milyon 628 bin 761 lira olarak belirlendi.

Bu kapsamda 2023 yılı depolama yılında geçerli olacak depolama bedelleri üst sınırları karara bağlandı. Buna göre kapasite bedeli standart metre-küp başına 1,566590 lira olarak tespit edildi.



ZetaCAD, doğal gaz sektörüne yönelik üretilmiş ilk CAD yazılımı olmasıyla ilklerin programı olmuştur. Aynı anda hem genel hem yerel olmayı başarabilmiştir. Son 20 yılda Türkiye'nin her ilinde ve pek çok ilçesinde doğal gaz kullanımının yaygınlaşması ve ZetaCAD programının bu merkezlerin neredeyse tamamında kullanılagelmiş olması 'genel' yönünü, her bölgenin kendi şartnamesine uygun versiyonlar üretmesi ise 'yerel' yönünü gösterir.

İlk CAD yazılımı olmasıyla özellikle öğrenciler ve yeni mezun mühendisler için bir okul misyonu üstlenmektedir. Programın akıllı çizim araçları, kullanıcı dostu arayüzü, yönlendirici hata mesajları, yapay zeka temelli önerileriyle kullanıcıları doğru bilgiye hızla ulaştırmaktadır. Bazı Yüksek Öğretim Kurumlarında seçmeli ders olarak okutulması akademik camiadan da tam güven oyu aldığıın bir göstergesidir.

ZetaCAD programı ve DİPOS sistemi birlikte dijital bir dünyadır. Biri diğerine güç kazandırır. DİPOS (Dijital Proje Onay Sistemi) ile proje firmaları; proje süreçlerini, randevu listelerini, müşteri fihristini, cari bakiyelerini, randevu talep edebilme ve son 6 aylık proje performans sayılarını uygulama üzerinden görebilmektedir. Gaz dağıtım şirketleri ise yer ve zaman sınırlaması olmadan dijital projeyi ve projeye ilişkin tüm evraklarını dijital dosya içerisinde görebilir. Sahada uygulama üzerinden randevunun durumunu tayin edebilir. Çoğu sektörde manuel proje teliflerinin yapıldığı zamanlarda ZetaCAD ve DİPOS; proje çizimleri, elektronik imza kullanımı, evrak ve poliçenin dijitalleşmesi, onay süreçlerinin dijitalleşmesi noktasında doğal gaz sektörünü dijital anlamda üst liglere çıkarmıştır.

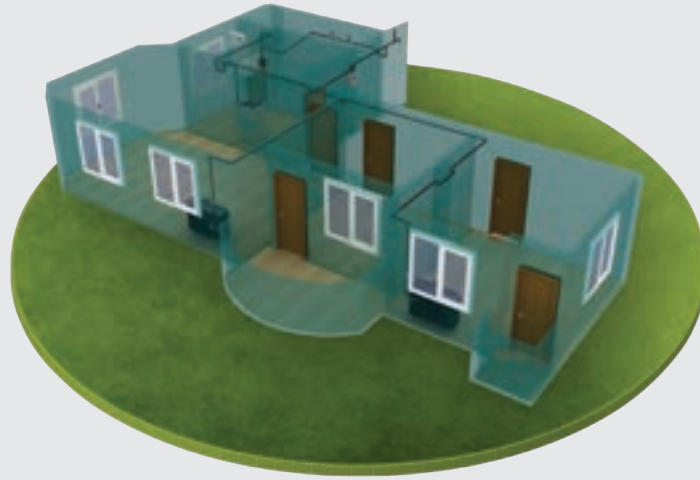
Bugünkü tecrübemiz ve ilk günkü heyecanımızla sürekli gelişime ve sektöre öncülük etmeye devam ediyoruz. Üretilen ürünün kalitesinde emeği geçen tüm arkadaşlarımız kendilerini ürünle ilişkilendirmekten haz duyuyor.

**HIZLI
PROJE ÇİZİMİ**

**HATA KONTROLÜ
YÖNLENDİRMESİ**

**KATMANLI
TASARIM**

**HATASIZ
TELİF**



Doğal Gaz Şirketleri Elbistan'da “10 Yıllık İşi 10 Günde” Yaptı



GAZBİR - GAZMER Genel Müdürü Mustafa Ali Akman

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, depremin merkez üssü Elbistan'da doğal gaz dağıtım şirketlerinin sorumluluk alanlarında olmamalarına rağmen deprem kaynaklı hane içi tesisat sorunlarını 10 gün gibi kısa bir sürede giderdiğini bildirdi.

Bakanlıktan yapılan açıklamada, “asrın felaketi” olarak nitelendirilen 6 Şubat depremleri sonrası hem üstyapı hem de altyapıda büyük hasarlar olduğu, depremin ilk anından itibaren AFAD koordinasyonunda tüm kurumların harekete geçtiği ve arama kurtarma çalışmalarıyla eş zamanlı olarak altyapı sorunlarını gidermek için çalışmalar başlatıldığı belirtildi.

Bu kapsamda BOTAŞ ve TEİAŞ'ın yanında elektrik ve doğal gaz dağıtım şirketlerinin de sahada 7 gün 24 saat esasına göre mesai harcadığı kaydedilen açıklamada, 6 Şubat 13.24'te meydana gelen 7,4 büyüklüğündeki depremin merkez üssü Kahramanmaraş'ın Elbistan ilçesinin depremde en çok etkilenen şehirlerin başında yer aldığı anımsatıldı.

Açıklamada, Çevre, Şehircilik ve İklim Değişikliği Bakanlığı ekiplerinin yaptığı kontroller sonrası, hasarsız ve az hasarlı

binalarda vatandaşlara doğal gaz arzını sağlamak için hızla çalışma başlatıldığı belirtilerek, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı öncülüğünde Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcıları Birliği teknik merkezi GAZBİR - GAZMER koordinasyonunda harekete geçen ekiplerin Türkiye'nin birçok noktasından desteğe geldiği aktarıldı.

İlk olarak doğal gazın evlere ulaştırılmasının sağlandığı bildirilen açıklamada, evlerin içindeki tesisatlarda deprem ve hava şartlarından kaynaklı sorunların gaz arzında sıkıntı oluşturduğu belirtildi.

Açıklamada görüşlerine yer verilen GAZBİR - GAZMER Genel Müdürü Mustafa Ali Akman, depremde doğal gaz dağıtım şirketlerinin de ciddi şekilde etkilendiğini, ilk olarak iletim hattındaki hasarların 48 saat içinde Bakanlığın ve BOTAŞ'ın çalışmalarıyla tamamlandığını anlattı. Kalan kısımların ise dağıtım şirketleri tarafından kısa süre içinde onarıldığını, ancak gaz arzının hanelerin

kapılarına kadar getirilmesine rağmen ısınmaya geçilemediğini aktaran Akman, şunları kaydetti:

“Gazı verdiğimiz halde özellikle yoğun kış şartlarının yaşandığı Elbistan, Malatya ve Adıyaman'da enerji arzı durduğu için kombi ve kazanlarda donmalar, su şişmelerinden kaynaklı patlamalar oldu. Bu da tamamen abonelerin firmalarla çözmesi gereken bir konuydu. Ancak bölgede bu tür işleri yapan insanların depremde olması nedeniyle buna yönelik bir adım atılması gerekiyordu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız Sayın Fatih Dönmez, sektörümüzün sosyal bir proje gerçekleştirmesi gerektiğini belirtti ve sıkıntıların giderilmesi için bizleri talimatlandırdı.”

Akman, koordinatör olarak GAZBİR-GAZMER'in görevlendirildiğini belirterek, şöyle devam etti:

“Biz hemen Kahramanmaraş'ın El-

bistan ilçesine mobilize olduk. İlk 24 saat içinde Türkiye'nin çeşitli yerlerinden 70 teknik servis personel ve kendi bünyemizdeki 10 yöneticimizle bölgede çalışmaya başladık. Doğal Gaz Cihazları Sanayici ve İş Adamları Derneği ile Armatür, Valf, Musluk, Tesisat Ekipmanları ve Vana Sanayicileri Derneği başta olmak üzere çeşitli STK'ler destek verdi. Yaklaşık 10 milyon lira civarında malzeme ve servis maliyetini tamamen kendileri üstlenerek, bir miktar da GAZBİR-GAZMER katkısı sağlanarak Elbistan ilçemizdeki bu sorunları tamamen giderdik. Deprem sonrası yaklaşık 8 bin abone ilçede doğal gazı kullanmaya başladı. Bunların 5 bini bu servis hizmetine ihtiyaç duydu. Bu 5 bin abonemizin tüm kombileri, kazanları tamamen ücretsiz servis sağlanarak tamir ve tadilat işlemi, parça değişimi yapıldı. Artık onlar da doğal gazı en uygun ve en güvenli şekilde kullanıyorlar. Söz konusu operasyonun sevkıyatı da büyük bir başarıyla yürütüldü. 10 gün içinde 10 yılda Elbistan'a takılmış iç tesisat cihazlarını yeniden kontrol ederek güvenli bir biçimde abonelerimizin kullanımına açık hale getirdik. 10 günde 10 yıllık işi başardık."

İlk olarak doğal gazın evlere ulaştırılmasının sağlandığı bildirilen açıklamada, evlerin içindeki tesisatlarda deprem ve hava şartlarından kaynaklı sorunların

gaz arzında sıkıntı oluşturduğu belirtildi.

Açıklamada görüşlerine yer verilen GAZBİR-GAZMER Genel Müdürü Mustafa Ali Akman, depremden doğal gaz dağıtım şirketlerinin de ciddi şekilde etkilendiğini, ilk olarak iletim hattındaki hasarların 48 saat içinde Bakanlığın ve BOTAS'ın çalışmalarıyla tamamlandığını anlattı.

Kalan kısımların ise dağıtım şirketleri tarafından kısa süre içinde onarıldığını, ancak gaz arzının hanelerin kapılarına kadar getirilmesine rağmen ısınmaya geçilemediğini aktaran Akman, şunları kaydetti:

"Gazı verdiğimiz halde özellikle yoğun kış şartlarının yaşandığı Elbistan, Malatya ve Adıyaman'da enerji arzı durduğu için kombi ve kazanlarda donmalar, su şişmelerinden kaynaklı patlamalar oldu. Bu da tamamen abonelerin firmalarla çözmesi gereken bir konuydu. Ancak bölgede bu tür işleri yapan insanların depremde olması nedeniyle buna yönelik bir adım atılması gerekiyordu. Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanımız Sayın Fatih Dönmez, sektörümüzün sosyal bir proje gerçekleştirmesi gerektiğini belirtti ve sıkıntıların giderilmesi için bizleri talimatlandırdı."

Akman, koordinatör olarak GAZBİR-GAZMER'in görevlendirildiğini belirterek, şöyle devam etti:

"Biz hemen Kahramanmaraş'ın Elbistan ilçesine mobilize olduk. İlk 24 saat içinde Türkiye'nin çeşitli yerlerinden 70 teknik servis personel ve kendi bünyemizdeki 10 yöneticimizle bölgede çalışmaya başladık. Doğal Gaz Cihazları Sanayici ve İş Adamları Derneği ile Armatür, Valf, Musluk, Tesisat Ekipmanları ve Vana Sanayicileri Derneği başta olmak üzere çeşitli STK'ler destek verdi."

Yaklaşık 10 milyon lira civarında malzeme ve servis maliyetini tamamen kendileri üstlenerek, bir miktar da GAZBİR - GAZMER katkısı sağlanarak Elbistan ilçemizdeki bu sorunları tamamen giderdik. Deprem sonrası yaklaşık 8 bin abone ilçede doğal gazı kullanmaya başladı. Bunların 5 bini bu servis hizmetine ihtiyaç duydu.

Bu 5 bin abonemizin tüm kombileri, kazanları tamamen ücretsiz servis sağlanarak tamir ve tadilat işlemi, parça değişimi yapıldı. Artık onlar da doğal gazı en uygun ve en güvenli şekilde kullanıyorlar. Söz konusu operasyonun sevkıyatı da büyük bir başarıyla yürütüldü. 10 gün içinde 10 yılda Elbistan'a takılmış iç tesisat cihazlarını yeniden kontrol ederek güvenli bir biçimde abonelerimizin kullanımına açık hale getirdik. 10 günde 10 yıllık işi başardık."





DemirDöküm, Yetkili Servisleriyle İstanbul'da Buluştu

DemirDöküm'ün geleneksel olarak düzenlediği Yetkili Servisler Toplantısı, bu yıl İstanbul'da gerçekleşti. Türkiye'nin dört bir yanından 300'e yakın DemirDöküm yetkili servisi, "Konu Rekor Olunca DemirDöküm" temasıyla Bomonti Hilton Otel'de buluştu.

İklimlendirme sektörünün öncü markalarından DemirDöküm, Korona-virüs pandemi sürecinin ardından yetkili servisleriyle fiziki ortamda buluştu. "Konu Rekor Olunca DemirDöküm" temasıyla Hilton İstanbul Bomonti Hotel'de gerçekleştirilen toplantıya Türkiye genelinden 300'e yakın yetkili servis katıldı. CEO Alper Avdel, Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Zeki Kalaycılar, Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, Servis Saha Direktörü Fuat Hamoğlu, Müşteri İletişim Merkezi Direktörü Hakan Yalçın ve DemirDöküm üst düzey yöneticilerinin katıldığı toplantıda 2022 yılı iş sonuçları ile 2023 yılı hedefleri paylaşıldı. Satış Sonrası Hizmetlerde Türkiye'nin sektöründe referans noktası konumuna ulaşan DemirDöküm'ün yetkili servis buluşmasının sunuculuğunu Simge Fıstıkoğlu üstlenirken, konuk konuşmacı Dr. Can Fuat Gürlesel ekonomik anlamda ciddi sınavlardan geçen piyasaları değerlendirdi.

"HEDEFİMİZE ULAŞTIK"

Konuşmasına Türkiye'nin dört bir yanında aynı kalitede hizmet vermek için

büyük efor sarf eden yetkili servislerle teşekkür ederek başlayan DemirDöküm CEO'su Alper Avdel, 2022 yılı değerlendirmesi ve 2023 yılındaki DemirDöküm stratejisi ile küresel ve Türkiye özelindeki gelişmeleri katılımcılarla paylaştı. 2022'nin kendine özel zorlukları barındıran bir yıl olduğunun altını çizen Avdel; "Doğru zamanda müşterilerimizin talep ettiği ürünleri üretebilmek için komponent ve yedek parça tedariki ile kusursuz hizmet ana gündemimiz arasında yer aldı. Tüm iş kollarımızda üretimden satış, pazarlama ve satış sonrası hizmetlere kadar hep birlikte çok büyük

efor sarf ettik. Yeni ürünlerimiz müşterilerimizin ve iş ortaklarımızın teveccühünü kazandı. Geleneksel iş kollarının yanı sıra yeni iş kollarında da büyüme hedefimize bu yıl hep birlikte ulaştık. Hizmet verdiğimiz tüm alanlarda kendi rekorlarımızı tazeledik " dedi.

"MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNDE ZİRVEDEKİ YERİMİZİ KORUDUK"

Rakamsal hedeflerin dışında DemirDöküm'ün en önemli gündeminin "müşteri memnuniyeti" ve "müşteri deneyimi" olduğunu belirten Alper Avdel; "Yıl sonunda rakamsal hedeflere ulaşmak, günümüz şartlarında çok büyük anlamlar ifade etmiyor. Müşteri memnuniyeti hedefi gerçekleşmediği takdirde orta ve uzun vadede başarıya ulaşmak zor. DemirDöküm olarak müşteri memnuniyetindeki hassas yaklaşımımız ile başarı puanımızı 90'ın üzerine taşımaya devam ettik. Bu alanda zirvedeki yerimizi koruduk" açıklamasını yaptı.

"ISI POMPALARI İLE 2 MİLYAR DOLARLIK ENERJİ TASARRUFU MÜMKÜN"

Küresel ölçekte büyümenin daha sınırlı kalacağı 2023'ün farklı başlıklarda yeni fırsatları beraberinde getirdiğine



DemirDöküm CEO'su Alper Avdel

dikkat çeken DemirDöküm CEO'su Avdel şöyle konuştu: "Önümüzdeki süreçte ülkemizde ve küresel ölçekte en önemli gündem maddesi enerji çeşitliliği olacak. Yeşil Mutabakatla birlikte 2050 yılına kadar dünyada emisyonların tüm sektörlerde sıfırlanma hedefi var. Bu hem çok kıymetli hem de çok önemli bir hedef. Vaillant Group olarak 2030 ve 2050 yıllarını içeren hedeflerimiz ve stratejilerimiz hazır. Yenilenebilir enerjili ürünlerin öneminin ülkemizde de küresel ölçekte de artma trendine gireceğini düşünüyoruz. Önce binalardaki dönüşüm, ardından bu binalar için üreteceğimiz ürünler yeşil dönüşümün en önemli adımları olacak. Önümüzdeki sürecin yıldızı ise ısı pompaları olacak. Yaptığımız hesaplamalara göre ülkemizde var olan yıllık 1 milyon adet olan kombi satışının tamamı ısı pompasına çevrilirse, ülkemizin yılda elde edeceği enerji tasarrufu 2 milyar doları buluyor. Bunu 10 yıllık bir periyotta yaptığımızı düşündüğümüzde, bu dönüşüm ekonomimize ve daha da önemlisi doğanın sürdürülebilirliğine en önemli destek olacak. Yatırımlarımızı ve stratejimizi enerjide çeşitlilik, ürün portföyünde yenilikler ve geleceğin olmazsa olmazı olacak yeni nesil ürünlere yönelik yapıyoruz."

"MÜŞTERİLERİMİZ BİZE HER KANALDAN ULAŞABİLİYOR"

DemirDöküm'ün müşteri deneyimi ve memnuniyeti konusundaki stratejisinin 7 yıl önce hayata geçirildiğini belirten Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Zeki Kalaycılar ise bu süreçte hayata geçen uygulamalarla 2023 yılı ve önümüzdeki birkaç yıl içinde devreye alınacak yeni projeleri paylaştı. Satış Sonrası Hizmetlerde müşteri bekleme süresini minimuma indirmek için farklı alanlarda birçok projeyi hayata geçirdiklerini belirten Kalaycılar; "Geride bıraktığımız süreçte kendimize bir ölçek belirledik. Müşteri İletişim Merkezi'nde tüm sistemin buluta taşınması, daha hızlı ulaşılabilir olmak adına gerçekleştirdiğimiz yatırımlar, her dilde otomatik çeviri yapan WhatsApp tercüme projesi gibi birçok yenilik ile müşterilerimizin bize her mecradan hızlıca ulaşabilmesine ve çözüm bulabilmesine odaklandık. Diğer bir taraftan da yetkili servislerimizin yetkinliklerini artırmak için eğitimlerimizi sürdürdük. Önümüzdeki süreçte Satış Sonrası Hizmetlerde



DemirDöküm Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Zeki Kalaycılar

dijital kullanımımızı çok daha yoğunlaştıracak projelerimizi hazırladık; buna bir örnek olarak, verdiğimiz servis hizmetlerinde kağıt kullanımını hayatımızdan tamamen çıkaracağız" dedi.

"TÜRKİYE'NİN EN HIZLI ULAŞILABİLİR HİZMETLERİNE SAHİBİZ"

Dijital yönetim ve takip uygulamalarıyla operasyonel süreçlerin daha da hızlanıp kusursuzlaşacağını belirten Kalaycılar; "Satış Sonrası Hizmet yönetiminin tamamen online ortamda gerçekleşmesiyle gelişim alanlarımızı daha iyi yöneteceğiz. Cihazlarımız güçlü, kaliteli ve uzun ömürlü. Bizim yapmaya çalıştığımız, mükemmel bir müşteri deneyimi sunmak. Yıl içinde yaklaşık 1,1 milyon ziyaretin gerçekleştiği ve 3,3 milyon kontakın kurulduğu Satış Sonrası Hizmetlerde bugün yüzde 98'lik erişilebilirlik oranıyla farkımızı ortaya koyuyoruz. Dönemsel olarak kalitemizi artırmak için bağımsız bir iş ortağımız tarafından denetleniyor ve yeni kararlar alarak yol haritamızı güncelliyoruz" açıklamasını yaptı. Yeni dönemde süreçleri kusursuzlaştırmak için yatırımların devam edeceğini belirten Kalaycılar, dijitalleştirilen DemirDöküm yetkili servislerinin aynı zamanda yetkinlik gelişimi için eğitimlere devam edeceklerini söyledi.

"İLK TERCİH EDİLME ORANIMIZ YÜZDE 20 ARTTI"

Pandemi sürecinin ardından Türkiye genelindeki DemirDöküm servis ailesiyle tekrar bir araya gelmekten dolayı mutluluklarını dile getiren Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, sektördeki gelişmeleri, farklı başarılar altında paylaştı. DemirDöküm'ün 2023 ajandasında önemli gündemlerin

yer aldığına dikkat çeken Ufuk Atan; "Yeni dönemde bireyselleştirilmiş müşteri deneyimine odaklanacağız. Önümüzdeki yıl hem ülkemizde hem sektörde hem de küresel ölçekte enerji çeşitlenmesi gündemi ön planda olacak. Biz de bu konuda ciddi hazırlıklar yapıyoruz. Hedefimiz her zamanki gibi satışını yaptığımız tüm ürün gruplarında büyümek. Kısa sürede pazarın yıldızı olmayı başaran yeni ürünlerimizin yanı sıra müşteri deneyimi ve memnuniyeti üzerine yaptığımız projelerle, markamızın ilk tercih edilen marka olma oranını yine arttırmayı başardık. Bu oranı daha da yukarı çekmek için 2023'te de markamıza yatırım yapmaya devam edeceğiz. Yeni yılda akıllı sistem ürünlerimizle de pazarda fark yaratacağız. Mutlu müşteriyi inşa etmenin merkezinde yer alan Satış Sonrası Hizmet ailemizi desteklemeye devam edeceğiz" dedi.

"KÜRESEL ÖLÇEKTE BİRÇOK BAŞLIKTA MÜCADELE EDİLİYOR"

Strateji Uzmanı, Stratejik Araştırmalar Enstitüsü Başkanı Dr. Can Fuat Gürlesel'in konuşmacı olarak katıldığı organizasyonda katılımcılarla son yıllarda ekonomik anlamda ciddi sınavlardan geçen piyasalar, küresel ekonomide yaşananların sebep ve sonuçları, önümüzdeki yıla dair öngörüler paylaşıldı. Fuat Gürlesel, içinde bulunduğumuz süreçte küresel ölçekte iklim değişikliği, yeşil dönüşüm, salgın, enflasyon, Avrupa'da yaşanan savaş, enerji ve gıda krizine bağlı olarak yaşam maliyeti krizi başta olmak üzere birçok başlığın aynı anda yönetildiğini söyledi. Gürlesel, 2023 yılı dünya ekonomisi gündemini ise enflasyonla mücadele, sıkı para politikaları, enerji ve gıda krizinin yanı sıra olası durgunlukla mücadelenin oluşturacağını belirtti. Türkiye'de ise Avrupa'daki enerji tasarrufu uygulamalarının inşaat ve iklimlendirme sektöründe talepleri artıracağına işaret eden Gürlesel, doğal gaz piyasasındaki potansiyel de göz önünde bulundurulduğunda iklimlendirme sektörü için fırsatların mevcut olacağını ilettili.

Tüm gün süren etkinlik sonunda Türkiye genelinde dereceye giren yetkili servislere başarı ödülleri de takdim edildi. Performans ve kıdem başlıklarında dereceye giren yetkili servisler ödülleri DemirDöküm yöneticilerinden aldı.

DAIKIN Türkiye'ye, Ortadoğu ve Afrika(dame) Bölgesine Bağlı Mısır Ofisinden Bayileri İle Ziyaret



Daikin Ortadoğu ve Afrika (DAME) bölgesine bağlı Daikin Mısır, bayileri ile arasındaki bağı pekiştirmek ve Mısır pazarında Daikin'i daha güçlü bir konuma getirmek amacıyla içinde Birleşik Arap Emirlikleri ve Mısır'daki üst düzey yöneticilerin de olduğu 24 kişilik bir bayi ekibiyle Türkiye'yi ziyaret etti.

26 Şubat - 1 Mart 2023 tarihlerinde gerçekleşen ziyarette; Daikin'in Avrupa'da ilk olan Daikin Türkiye İklimlendirme Teknolojileri Deneyim Merkezi ile Sakura Kadın Girişimci Projesi kapsamında açılan Daikin bayisi GK İklimlendirme'yi ve Daikin Ekotek bayilerini ziyaret etti. Aynı zamanda Daikin Türkiye'nin Sakarya - Hendek'te bulunan üretim merkezini de ziyaret eden grup, Daikin'in üretim gücünü yerinde görme fırsatını elde etti.

Dünyanın birçok ülkesindeki yapılanmasını sürekli olarak büyüten ve güçlendiren Daikin, teknik ve iş gezilerinin

düzenlenmesini, farklı kültürlerin bir araya gelerek farkındalık oluşmasını ve iyi ilişkilerin gelişmesini şirket politikasının bir parçası olarak benimsiyor. Bu bağlamda Daikin Ortadoğu ve Afrika (DAME) bölgesine bağlı olarak faaliyetlerini sürdüren Daikin Mısır, bayileri arasındaki bağı güçlendirmek amacıyla 26 Şubat-1 Mart 2023 tarihlerinde Türkiye'ye bir ziyaret gerçekleştirdi. Mısır'dan bayi olarak 20 kişinin dahil olduğu ziyarete ayrıca DAME bölgesine bağlı ülke ofisleri Birleşik Arap Emirlikleri ve Mısır'dan 4 üst düzey yönetici de katıldı ve CIS bölgesinin sorumluluğunu

üstlenen Daikin Türkiye'nin faaliyetleri yerinde incelendi.

Ziyaretin ilk gününde, Daikin'in Avrupa'da ilk deneyim merkezi olan Daikin Türkiye İklimlendirme Teknolojileri Deneyim Merkezi'nde bir tur gerçekleştirerek bireysel ve ticari çözümlere yönelik ürünler incelendi ve yöneticilerden bilgiler alındı. Daikin Ortadoğu ve Afrika (DAME) bölgesinden ziyarette bulunan ekip, daha sonra Daikin Türkiye'nin "Sakura Kadın Girişimci Projesi" kapsamında açılan Sakura bayisi GK İklimlendirme'yi ziyaret etti. Kendilerine bu gezi sırasında Daikin Türkiye'nin 2014 yılında başlayan ve TEGEP'in Öğrenme ve Gelişim Ödülleri yarışmasının "Toplumsal Katkıda Fark Yaratan Gelişim Projesi" kategorisinde "En İyi Proje" ödülünü alan "Sakura Kadın Girişimci" projesi hakkında çeşitli bilgiler de verildi. Ataşehir'deki Daikin Ekotek Bayi'yi de ziyaret eden bayi ve yöneticiler, meslektaşlarıyla ilişki geliştirerek bilgi paylaşımında bulundu. 28 Şubat günü Sakarya-Hendek'te yer alan fabrikada bir tur gerçekleştiren bayi ve yöneticilerden oluşan ekip, 44 ülkeye geniş kapsamlı ihracat gerçekleştiren Daikin Türkiye'nin üretim merkezindeki faaliyetlerini yerinde inceleme fırsatı buldu. 1 Mart günü ise İstanbul turuna katılarak bayileri arasında motivasyon sağlayan Daikin Mısır ofisi, keyifli ve verimli bir ziyaretin ardından ülkelerine döndü.



ELITEPIPE, Altın Çekül Ödülü'nün sahibi oldu

ELITEPIPE,
Yapı Sektörünün Oskarı
olarak bilinen
Yapı Sektöründe
Yenilikçi Ürünler
Kategorisinde
Altın Çekül Ödülü'ne
layık görüldü.



-40 derecede dahi kırılmaz



- KAVİSE
- DİRSEĞE
- MANŞONA
- ZAMAN KAYBINA
- KIRILMAYA

SON!

ELITEPIPE
"Güvenin ve Rahatlığın Keyfini Yaşa"

DiZAYN
GRUP

www.dizayngrup.com

Çukurova Isı, ISH Fuarı'nda Isıtma Sektörüne Yön Veren Teknolojilerini Tanıttı

Isıtma sektörünün lideri Çukurova Isı, işletmelere ve endüstriyel tesislere yüksek verimlilik ve konfor sunan elektrikli ve radyant ısıtma çözümleri ile dünyanın önde gelen iklimlendirme fuarı ISH 2023'te yer aldı.

Çukurova Isı, 13 - 17 Mart tarihleri arasında Almanya'nın Frankfurt şehrinde düzenlenen ISH Frankfurt Fuarı'na katıldı. HVAC sektörünün buluşma noktası olarak konumlanan fuarda yeni nesil radyant ve elektrikli ısıtma çözümleriyle fark yaratan şirket, ziyaretçilerden tam not aldı. Beş gün süren fuar boyunca; Goldsun elektrikli ısıtıcıları, Goldun seramik plakalı radyant cihazları, Blackheat ve Silversun markalı borulu tip radyant ısıtıcıları ziyaretçilerin beğenisine sundu.

Ecodesign Direktifi'ne (ErP) uygun olarak geliştirildi

Çukurova Isı, daha önce ithal ettiği; ancak 2023 yılının Ocak ayından itibaren kendi teknolojisiyle Gebze fabrikasında üretmeye başladığı Goldsun CPH seramik plakalı radyant ısıtıcıları da ilk kez ISH Frankfurt Fuarı'nda sergiledi.

Avrupa Komisyonu'nun enerji verimliliğini arttırma ve karbon emisyonlarını azaltma hedefleri doğrultusunda hazırlanan Ecodesign Direktifi'ne (ErP) uygun olarak geliştirilen Goldsun CPH seramik plakalı radyant ısıtıcılar, düşük emisyon değerleri ile sınıfının en çevreci teknolojisi olarak tanımlanıyor.

Fuarın ilgi odağı olan Goldsun CPH, ısıtmanın güç olduğu; yüksek, büyük ve izolasyonu olmayan işletmelerde, lokal (bölgesel) ve spot (noktasal) ısıtma özelliği ile ısıtma giderlerinden yüzde 70'lere varan oranlarda tasarruf sağlıyor. Doğalgaz veya LPG ile çalışma imkânına sahip olan Goldsun CPH, enerjiden tasarruf etme ve maliyeti en aza



indirmenin yanı sıra kalite, performans ve konfor gibi özellikleriyle öne çıkıyor.

Isıtmada yüzde 94,6'lara varan yanma verimi sağlıyor

Fuarda sergilenen bir diğer teknoloji ise Blackheat borulu radyant ısıtma sistemleri oldu. Çukurova Isı'nın 30 yılı aşkın bir süre distribütörü olduğu Amerikan Roberts Gordon LLC firması ile 2021 yılının son çeyreğinde imzaladığı lisans anlaşması ile Türkiye'de üretmeye başladığı Blackheat borulu radyant ısıtma sistemleri de sağladığı yüksek verimlilik değerleriyle ziyaretçilerden tam not aldı. Çukurova Isı'nın Türkiye'de üretip; AB ülkelerine, İngiltere'ye ve Türkiye'nin çevresindeki ülkelere ihraç ettiği Blackheat borulu radyant ısıtma sistemleri, ısıtmada yüzde 94,6'lara varan yanma verimi sağlayarak, işletmelerin ve endüstriyel tesislerin ısıtmasında yüzde 50'lere varan oranlarda enerji tasarrufu sağlıyor.

Hızlı, konforlu ve yüzde 40 daha tasarruflu

Fuarda yer alan Goldsun Elite serisi seramik plakalı radyant ısıtıcılar da ziyaretçilerden tam not aldı. Başta cafe ve restoranlar olmak üzere farklı sektörlerdeki birçok işletmenin açık alanlarını; hızlı, konforlu ve yüzde 40 daha tasarruflu bir şekilde ısıtan Goldsun Elite seramik plakalı radyant ısıtıcılar, 600 derece sıcaklığa dayanıklı dış kasası ile açık alanlarda uzun yıllar kullanım avantajı da sunuyor.

Mekânın ihtiyacına göre dizayn ediliyor

Çukurova Isı'nın kaliteli ve özgün tasarım anlayışı ile açık alan ısıtmasında konfor ve tasarrufu bir arada sunmak amacıyla geliştirdiği Silversun Evo borulu radyant ısıtıcıları da fuarın öne çıkan ürünleri arasında yerini aldı. Rüzgârdan etkilenmeyen Silversun Evo borulu radyant ısıtıcılar, uzaktan kumanda veya programlanabilir kontrol panosu kullanılarak, ihtiyaca uygun şekilde ayrı ayrı çalıştırılabilir.

Silversun Evo borulu radyant ısıtıcılar, borulardan çıkan ışınların yüzde 99'unun cisimlere yönlendirilerek, daha verimli ve yoğun ısıtma sağlıyor. Cihazın bu özelliği onu piyasadaki borulu radyant ısıtıcılardan ayırıyor. Ayrıca ısıtıcılar, mekânın ihtiyacına göre dizayn edilebiliyor.





ALTYAPI MALZEMELERİ SATIŞI

Pe 80 doğalgaz boruları, Servis Kutusu ve Ekipmanları ile Pe 100 borular, ek parçaları, vana ve ekipmanları

DOĞAL GAZ İŞLETME MALZEMELERİ SATIŞI

Doğal gaz dağıtım şirketlerinin ve altyapı müteahhitlerinin ihtiyacı olan tüm malzeme ve ekipmanları

MAKİNE VE EKİPMAN SATIŞI

Boru ve ekleme parçalarının kaynak ve montajında kullanılan makineler, ekipman ve test aletlerinin satışı

Tecrübe ve mühendislik hizmetinizde



“mühendislik hizmetleriyle sertifikalı malzeme satışı”

+90 216 481 15 00 www.sekamuhendislik.com



teskon+SODEX İklimlendirme Sektörünün Dikkatini Ege'ye Çekiyor

Türkiye iklimlendirme sektörünün en önemli oyuncularını ve akademisyenleri iki yılda bir İzmir'de buluşturan teskon+SODEX'e organize edildiği her yıl Ege Bölgesi sektör temsilcileri büyük ilgi gösteriyor.

26-29 Nisan 2023 tarihleri arasında Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi (TESKON) ile eş zamanlı olarak düzenlenecek sektörün bölgedeki en önemli fuarının bu yıl da bölgede üretim gerçekleştiren firmaların yanı sıra mühendis, akademisyen ve teknisyenlerin yoğun ilgisiyle gerçekleşmesi bekleniyor.

Ege Bölgesi'nin en güçlü fuarlarından olan ve 12 yıldır organize edildiği her yıl firmaların, sektör temsilcilerinin, akademisyenlerin, mühendislerin ve teknisyenlerin yoğun ilgi gösterdiği teskon+SODEX- Isıtma, Soğutma, Klima, Havalandırma, Yalıtım, Pompa, Vana Fuarı için hazırlıklar devam ederken fuarda bu yıl 7 binden fazla ziyaretçinin ağırlanması planlanıyor. İklimlendirme sektörünün en önemli buluşma noktalarından biri olan fuarda bu yıl İzmir, Manisa, Denizli ve Aydın gibi Ege Bölgesi'nin güçlü sanayi şehirlerine ev sahipliği yapması hedefleniyor. Fuarda eş zamanlı olarak Ulusal Tesisat Mühendisliği Kongresi'nin (TESKON) düzenlenmesi sebebiyle tüm Türkiye'den mühendisler, akademisyenler, teknisyenler ve öğren-

ciler İzmir Tepekule Kongre ve Sergi Merkezi'nde gerçekleşecek fuarı merakla bekliyor. Ayrıca 6 Şubat'ta 11 ili etkileyen depremle ilgili fuarda gerçekleşecek 'dayanışma' çalışmaları ile de afet bölgesine destek olunması hedefleniyor.

teskon+SODEX yoğun ilgi görüyor

Bugüne kadar organize edildiği 12 yılda 45.000'den fazla ziyaretçi ve 1.000'in üzerinde katılımcı ağırlayan teskon+SODEX Fuarı'nın 2023 organizasyonunda 100 katılımcı firma ve 7 binin üzerinde ziyaretçiye ev sahipliği yapması planlanıyor. Düzenlendiği her yıl dikkatleri üzerine çeken fuara, Ege Bölgesi'nde üretim yapan ve iklimlendirme sektöründe faaliyetlerini sürdüren firmalar bu yıl da katılmak için yoğun ilgi gösteriyor. TMMOB Makine Mühendisleri Odası İzmir Şubesi öncülüğünde fuarla eş zamanlı olarak organize edilen; her dönem belirlenen kongre temaları ile çeşitli disiplinlerde teorik, uygulamalı bilimsel ve teknolojik bilgilerin, konferanslar aracılığıyla ziyaretçi ve katılımcılarla paylaşıldığı Ulusal Tesisat Mühendisliği

Kongresi'nin bu yılki ana teması ise "Mekanik Tesisatta Dönüşüm" olacak. Kongreye fuarın düzenlendiği her yıl bölgede yaşayan akademisyenler, sektör profesyonelleri ve kariyer hedefini iklimlendirme sektörü doğrultusunda çizen öğrencilerle birlikte firmalar ve mühendisler yoğun ilgi gösteriyor.

Sektör temsilcileri teskon+SODEX'ten memnun

Türkiye iklimlendirme sektörünün en önemli buluşma noktalarından biri olan teskon+SODEX iki yılda bir yoğun bir katılımı gerçekleştirirken katılımcı firma temsilcileri de her fuar sonrasında olumlu geri bildirimlerde bulunuyor. İmalatçı, projeci, tasarımcı, uygulamacı gibi sektördeki bütün oyunculara ev sahipliği yapan fuara katılan firmaların yüzde 88'i, ziyaretçilerin ise yüzde 95'i teskon+SODEX'ten memnun ayrıldıklarını bildiriyor. Fuar sonrası yayınlanan rapora göre katılımcıların yüzde 70'i yeni iş bağlantılarından memnun kaldığını bildirirken, ziyaretçilerin yüzde 96'sı ise sonraki yıllarda da teskon+SODEX'i ziyaret edeceklerini belirtiyor.

Dünya için
ÜRETİYORUZ

TESİSATA DAİR HERŞEY



SANCAK
SANCAK ENDÜSTRİYEL A.Ş.

www.sancakendustri.com.tr

İstasyon Mahallesi Fabrikalar Çıkmaı Sokak No: 3/1 Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0216 395 65 13 0505 120 44 06

info@sancakendustri.com.tr

Carrier ME, Geleneksel Yıllık Toplantısını İstanbul'da Gerçekleştirdi



İklimlendirme sektörü markalarından Carrier'ın Ortadoğu Yönetimi, her yıl gerçekleştirdiği yıllık geleneksel toplantısını (kick off 2023) bu yıl 14-17 Mart tarihleri arasında Shangri-La Bosphorus Otel İstanbul'da düzenledi. Toplantıya Carrier grubunun Ortadoğu bölgesindeki yönetici ve distribütörleri katıldı.

Alarko Carrier Genel Müdürü Cem Akan'ın ev sahipliğinde gerçekleştirilen ve Ortadoğu ülkelerinden 42 yöneticinin eşlik ettiği dört günlük programda, katılımcı ülkelerin 2022 yılı değerlendirmeleri ve yeni dönem hedefleri paylaşıldı.

Program kapsamında Ortadoğu ekibi Alarko Carrier'ın Gebze'de faaliyet gösteren fabrikasını ziyaret ederek tesiste üretilen klima santralleri, çatı tipi iklimler ve fancoil cihazlarının imalat süreçleri ve inovasyonları hakkında ilgililerden kapsamlı bilgiler alıp ürünlerin test laboratuvarlarını da inceleme fırsatı buldu. Katılımcılar tarihi yarımada ve Ayasofya gezisi ile İstanbul'un tarihi hakkında bilgi edinirken, boğazda gerçekleştirilen yat turları ile de İstanbul Boğazı'nın eşsiz güzelliğinin keyfini çıkardı.

"Büyümeye odaklanıp yenilikçi bir marka olmaya devam edeceğiz"

Carrier'ın Ortadoğu ve Türkiye HVAC Genel Müdürü Sathya Moorthi, değerlendirme toplantısında yaptığı konuşmada "Pandemiden 3 yıl sonra tekrar İstanbul'da toplanmanın mutluluğunu yaşıyoruz. Bu yıl yine odağımızda büyüme olacak. Vizyonumuz insanlar ve gezegenimiz için önemli çözümler üretmek, değerlerimiz ise her zaman doğru olanı yapmak, saygı, dürüstlük ve inovasyondur" dedi. 2023 hedefleri için

her zaman daha iyisine ulaşmayı hedeflediklerini vurgulayan Moorthi sözlerine şöyle devam etti; "Müşteri ilişkilerinde reaktiften proaktifte geçiş sağlayacağımız gibi müşteri odaklı bir yaklaşımla değer yaratacağız. Halka açık, global, köklü bir firma olarak, 2023 yılında daha da büyümeye odaklanacağız ve yenilikçi olmaya devam edeceğiz."

"Gelecek sene odağımız dijitalleşme ve bireysel ürünlerin ihracatında büyüme olacak"

Buluşmaya ev sahipliği yapan Alarko Carrier'ın Genel Müdürü Cem Akan ise Türkiye perspektifini aktardığı toplantı-

da, ihracat pazarında büyümeyi hedeflediklerini ifade ederek şunları söyledi: "Gelecek yıl için Carrier'ın büyüme odaklı stratejisini paylaşıyor, yeni dönemi bu hedef doğrultusunda planlıyoruz. Büyümeyi daha geniş bir perspektifte ele alarak özellikle bireysel ürünler ihracat pazarında ilerlemeyi önceliklendiriyoruz. Yeni Fabrika yatırımımız ile üretimde dijitalleşme ve verimlilik artışı elde etmeyi hedefliyoruz. Öte yandan, dijitalleşme yönündeki çalışmalarımızı da ara vermeden sürdürüyoruz. Gelecek sene ürün alanındaki odağımızda fabrikamızda üreteceğimiz ısı pompası sistemleri olacak" dedi.



Yeni Nesil Dijital Proje Onay Sistemi

2016 Yılında İGDAŞ ile çözüm ortaklığı anlaşması imzalayan yeni nesil dijital proje onay sistemi **WebCAD**;

- Web tarayıcısı üzerinden tüm işletim sistemlerinde çalışması,
- Tek ekrandan tüm işlemlerin takibi,
- Bulut kayıt teknolojisi,
- E-imzaya alternatif mobil imza kullanma imkanı,
- Cihaz formlarının mobil cihazlardan gönderimi,
- Dinamik ve teknolojik çizim araçlarıyla hızlı, pratik endüstriyel ve konut projeleri oluşturulmasına imkan sağlayan yenilikçi yapısıyla "İşimiz, işinizi kolaylaştırmak" mottosuyla hikayesine başlayan WebCAD, kullanıcılarının desteğiyle %60lık pazar payına ulaştı.



HIZLI



PRATİK



HATASIZ

Üstelik WebCAD müşterilerine Endüstriyel ve konut projeleri için ayrı programlar kullanırmak yerine tek programdan çizim, gönderim ve takip imkanı sunuyor.

Çok hızlı ve pratik bir şekilde çizebileceğiniz, hatasız projeler üretebileceğiniz, şartnamelere uygun olarak hazırlayabileceğiniz, hazırladığınız projeleri saklayabileceğiniz bir platform olan WebCAD'in her yerden erişebilme ve çalışma olanağı sayesinde nerede olursanız olun işleriniz aksamaz. Üstelik sistem üzerindeki mesajlaşma aracı ile ihtiyaç duyduğunuz her an teknik destek personelimizden yardım alabilirsiniz.

Zaman kazanmanın yolu
WebCAD'den geçiyor!





Türkiye Doğal Gaz Meclisi Toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Doğal Gaz Meclisi 2023 yılının ilk toplantısını, Meclis Başkanı İbrahim Akbal'ın başkanlığında gerçekleştirdi.

Meclis Başkanı İbrahim Akbal; merkez üssü Kahramanmaraş olan ve 11 ili etkileyen deprem sebebiyle duyulan üzüntüyü paylaşarak ve kayıplara rahmet dileyerek, deprem sonrasında yangın yaşanmamasının doğal gaz sektörü olarak şans ve teselli olduğunu ifade etti.

Şebekede, olayın doğası gereği bazı sıkıntılar yaşandığını belirten Akbal; sektörün bu noktada özverili çalışmalarıyla kısa sürede problemlerin çoğunun çözülme kavuşturulduğunu belirterek, emeği geçen başta BOTAŞ, GAZBİR ve Sıvılaştırılmış ve Sıkıştırılmış Doğal Gazcılar Derneği (SSDGD) olmak üzere tüm kurum ve kuruluşlara teşekkürlerini sundu.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan, doğal gaz piyasasına ilişkin deprem sürecinde yaşananları paylaştı. Dünyada yaşanan diğer deprem felaketleri de incelendiğinde deprem sonrası en büyük sorunlardan birinin yangın olduğu, ancak Türkiye'de uygulanmakta olan 'gaz stop' uygulaması sayesinde ülkemizde yangın felaketinin önüne geçildiği ifade edildi. Arslan tarafından önemli ve zahmetli bir süreç olan şebekenin yeniden canlandırılması adına çalışmaların başarıyla yürütüldüğü aktarıldı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı

ğı temsilcisi tarafından, 19 Ocak 2023 tarihinde yayımlanan "Türkiye Ulusal Enerji Planı" hakkında bilgi verildi. 2020-2035 yılları arası için birincil enerji üretimi, elektrik tüketimi, yenilenebilir enerji üretimi gibi birçok başlıkta projeksiyon sunan bu planda, doğal gaz sektörünün konumu ve önemine ilişkin değerlendirmelerde bulunuldu.

BOTAŞ Doğal Gaz İletim ve Piyasa İşlemleri Daire Başkan Yardımcısı Murat Koçak, deprem sonrası BOTAŞ olarak iletim hatlarında kontrolün kısa süre içerisinde sağlandığını, Kahramanmaraş, Hatay ve Gaziantep hatlarında oluşan hasarlar sebebiyle anılan bölgedeki il ve ilçelere doğal gaz iletiminde kısa süreli kesintilerle karşılaşıldığını, genel itibarıyla bu sorunların deprem bölgesinde vuku bulan ulaşım ve lojistik ekipmanların intikalinde yaşanan gecikmelerden kaynaklandığını belirtti.

Deprem bölgesindeki vatandaşlarımıza güvenli bir ortamda doğal gaz akışı sağlanması amacıyla oldukça zorlu hava ve arazi şartları altında onarım çalışmalarını yürüten BOTAŞ ekiplerinin, bölgedeki doğal gaz dağıtım şirketleri ile koordineli olarak yürütülen onarım çalışmaları akabinde ilk beş gün içinde kontrollü olarak yeniden işletmeye alınan iletim hatları vasıtasıyla bölgedeki dağıtım

şebekelerine kesintisiz doğal gaz arzına yeniden başlandığı ifade edildi.

GAZBİR Genel Müdürü Musa Cem Önal tarafından deprem bölgesinin doğal gaz piyasası genel görünümü aktarıldı. Doğal gaz dağıtım şirketleri tarafından deprem sonrası yürütülen koordinasyon süreci ve güvenlik önlemleri hakkında bilgi verildi. Deprem etkilerinin daha iyi anlaşılabilmesine yardımcı olacak şekilde deprem öncesi ve sonrasına ilişkin verileri paylaşan Önal, doğal gaz dağıtım şirketlerinin de yoğun çalışması neticesinde abonelerin kesintisiz hizmet alması için çalışmalara devam edildiğini ifade etti.

Sıvılaştırılmış ve Sıkıştırılmış Doğal Gazcılar Derneği Başkanı Serkan Hotoğlu tarafından LNG ve CNG sektörü olarak deprem sonrası alınan önlemler ile acil doğal gaz ihtiyacı olan yerlere gaz verilmesi için gerçekleştirilen faaliyetler aktarıldı.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Danışmanı Erdinç Özen, Türkiye'nin doğal gaz merkezi olma yolunda çalışmalarına devam ettiğini ve bu noktada AB ülkelerine arz kapasitesinin yükseltilmesi için fiziki altyapının geliştirilmesi ve bu bağlamda ilgili mevzuat hazırlıklarının hızla tamamlanması gerektiğini belirtti.

Hedefi Dünyaya Açılmak Olanlara

İSİB Dış Ticaret İstihbarat Merkezi*

Hedef Pazar Araştırması
Hedef Müşteri Danışmanlığı

Hedef Müşteri Konşimento Danışmanlığı
Nokta Atışı İhracat Danışmanlığı

* İSİB üyelerine özel

İSİB
TURKISH
HVAC-R
www.isib.org.tr

SAMGAZ`dan Tesisat Hizmeti Uyarısı

Samsun'da 6 ilçeye doğalgaz hizmeti sunan SAMGAZ, lisans alanlarındaki doğal gaz kullanıcılarını, tesisat hizmetini, SAMGAZ tarafından yetkilendirilen firmalardan almaları konusunda uyardı.

SAMGAZ Genel Müdürü Yılmaz Kolsan, sertifika sahibi olmayan kuruluşlar veya kişiler tarafından yapılan tesisatların Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu ilgili yönetmelikleri gereğince teknik kriterleri sağlamadığı için kabul görmediğini söyledi.

Çevreci, ekonomik ve güvenilir olan doğal gazı tercih eden abonelerin, doğal gaz tesisatlarını yaptırırken dikkatli olmaları gerekiyor. Samsun'da Tekkeköy, Canik, İlkadım, Atakum, Kavak ve Asarcık ilçelerinde doğal gaz dağıtım faaliyetleri bulunan SAMGAZ, bu konuda abonelerini uyardı.

SAMGAZ`dan yetki almamış, doğal gaz tesisatı yapmaya çalışan pazarlamacılar, doğal gaz malzeme satıcıları, sıhhi tesisat ustaları ve benzeri yetkisiz kişi veya kuruluşların bulunduğunu belirten SAMGAZ Genel Müdürü Yılmaz Kolsan, "Abonelerimizin tesisatlarını SAMGAZ tarafından yetkilendirilen firmalara



yaptırmaları gerekiyor. Sertifika sahibi olmayan kuruluşlar veya kişiler tarafından yapılan tesisatlar Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu ilgili yönetmelikleri gereğince teknik kriterleri sağlamadığı için kabul görmüyor ve tarafımızdan da söktürülmek durumunda kalıyor. Abonelerimizin mağduriyet yaşamamaları için bu hususlara dikkat etmeleri çok önemli" dedi.

SAMGAZ proje aşaması hakkında da bilgiler veren Kolsan, şöyle konuştu: "Doğal gazı konforlu ve güvenli olarak kullanmak isteyen vatandaşlar doğal gaz tesisatlarını sertifika sahibi firmalar ile anlaştıktan sonra, sertifika sahibi firma-

lara yaptırabiliyor. Sertifika sahibi firmalar; projelerini İç Tesisat Şartnamesi`ne göre hazırlayarak SAMGAZ`a proje onayına sunuyor. SAMGAZ tarafından kontrol edilen proje, şartları sağlaması halinde onaylanıyor. Onayı firmaya bildirildikten sonra da firma tarafından iç tesisat yapımına başlanıyor. Proje onayı gerçekleşmeyen tesisatların yaptırılması bu noktada çok önemli. Projesi onaylanan abonelerin tesisatı sertifika sahibi firmalar tarafından yapılırken, aboneler de SAMGAZ Abone Merkezlerine başvuruda bulunarak güvence bedellerini yatırabiliyor."

LİSTE SAMGAZ'IN SİTESİNDE

Özellikle abone taleplerinin yoğun olduğu dönemlerde yetkisiz kişilerin doğal gaz tesisatları yapmak için aboneleri yanıltmaya ve yanlış yönlendirmeye çalıştıkları yönünde bildirimler aldıklarını ifade eden Kolsan, "Abonelerimizin mağduriyet yaşamamaları için doğal gaz tesisatlarını muhakkak yetkili firmalara yaptırmaları hususunun altını çiziyorum. Abonelerimiz, güncel yetkili firma listesine www.samgaz.com.tr adresinden ulaşabilirler. Aboneler, SAMGAZ yetkili firmalarından haftada 3 gün için randevu alabiliyor. Randevu talebinde bulunan abonelerimizin tesisat kontrolüne en geç 2 gün içerisinde gidiliyor" diye konuştu.



Buderus



Bu Buderus Kombi. Bu uzmanlık başka kimde var?

3 asır önce başlar Buderus uzmanlığının hikayesi.

Zamanın ötesinde ısıtma sistemleriyle, onu seçenlerin hayatına sıcaklık katan, mavi gezegenimizin geleceğini koruyan, çevre dostu bir markanın hikayesi bu.

Bu Buderus kombi. Enerji verimliliği ve yüksek performansıylay yıllara meydan okuyorsa, köklerinde Buderus uzmanlığı olduğu için.



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.



DemirDöküm CEO'su Alper Avdel

“2022 DemirDöküm’ün Rekor Yılı Oldu”

Isıtma sektörümarkası DemirDöküm, 2022 yılı iş sonuçlarını paylaştı. 2022’de iç pazarda yeni ürün gamıyla bir önceki yıla kıyasla önemli bir performans gösteren şirket, cirosunu bir önceki yıla göre euro bazında yüzde 27 artırdı.

Müşteri memnuniyetinde başarısını yüzde 90’ın üzerine taşıyan DemirDöküm’ün 2023’e daha iddialı hedeflerle başladığını belirten CEO Alper Avdel; “Bu yıl da kombide adet bazında yüzde 15, ısı pompasında ise yüzde 50 büyüme hedefi belirledik. Ülkemizin yanı sıra 40 ülkede gerçekleştirdiğimiz operasyonlarımızla 2023 yılında katma değerimizi artırmak ve ciroda euro bazında 25 büyümeye ulaşmak istiyoruz” dedi.

Çevreci ve yenilikçi ürünleriyle 69 yıldır sektöre öncülük eden DemirDöküm, 2022 yılı iş sonuçları ile 2023 yılı hedeflerini paylaştı. Türkiye’nin yanı sıra 40’a yakın ülkede faaliyet gösteren şirket, istikrarlı büyümesini sürdürdü. Küresel çapta yaşanan olumsuzluklara rağmen yenilik ve yatırımda hız kesmedikleri-

ni belirten DemirDöküm CEO’su Alper Avdel, yenilik yılı olarak duyurdukları 2022’de bir önceki yıla kıyasla euro bazında yüzde 27 büyüdüklerini duyurdu.

“YENİ ÜRÜNLERİMİZ PAZARIN GÖZDESİ OLDU”

Hızlı bir başlangıç yaptıkları 2022’de satışa sunulmaya başlanan ademiX ve vintomiX kombilerin hem iş ortakları hem de tüketiciler tarafından büyük beğeni kazandığını belirten Avdel; “Isıtma alanındaki öncülüğümüzü sürdürdüğümüz 2022’de, yatırıma ve pazara yeni ürünlerimizi sunmaya devam ettik. Fabrikadaki üretimden, satış, pazarlama, yetkili satıcı ve satış sonrası destek birimlerimize kadar büyük bir performans göstererek kendi rekorumuzu kırma-yı başardık. Satışa sunduğumuz yeni

ürünlerimiz pazarın gözdesi oldu. Yeni girdiğimiz alanlarda da çift haneli büyümeyi sürdürmeyi başardık. Hem adet hem ciro olarak hedeflerimizi tutturduk. Emeği geçen tüm mesai arkadaşlarına ve iş ortaklarımıza teşekkür ederim” açıklamasını yaptı.

“İÇ PAZARDA YÜZDE 27 BÜYÜDÜK”

Yıl genelinde ısıtma ve soğutma alanında birçok yeni ürünü satışa sunan DemirDöküm’ün 3 iş kolunun ikisinde rekor kırdığını aktaran Alper Avdel, “Kombi, klima, ısı pompası satışında yeni bir rekora imza attık. Kaskad, şofben, termostofon ve panel radyatör satışlarımızda da istikrarlı büyümemiz devam etti. Klima pazarı daralmasına rağmen kendi rekorumuzu kırdık. Tüm bölgelerde yüz-

de 30, perakende kanalında yüzde 14, beyaz eşyada yüzde 28, proje kanallarında ise yüzde 145 ile rekor bir büyümeye imza attık. 2021 yılına kıyasla iç pazarda euro bazında toplamda yüzde 27 büyümeye ulaştık” dedi.

“MÜŞTERİ MEMNUNİYETİNDE ZİRVEDEKİ YERİMİZİ KORUDUK”

Rakamsal hedeflerin dışında DemirDöküm’ün en önemli gündeminin “müşteri memnuniyeti” ve “müşteri deneyimi” olduğunu belirten Alper Avdel; “Yıl sonunda rakamsal hedeflere ulaşmak, günümüz şartlarında çok büyük anlamlar ifade etmiyor. Müşteri memnuniyeti hedefi gerçekleşmediği takdirde orta ve uzun vadede başarıya ulaşmak zor. DemirDöküm olarak müşteri memnuniyetindeki hassas yaklaşımımız ile başarı puanımızı 90’ın üzerinde taşımaya devam ettik. Bu alanda zirvedeki yerimizi koruduk” açıklamasını yaptı.

“1,1 MİLYON ZİYARET, 3,3 MİLYON GÖRÜŞME YAPTIK”

DemirDöküm’ün yüksek teknolojiye sahip olan ürünlerinin yanı sıra Satış Sonrası Hizmetlerde de mükemmel bir müşteri deneyimi sunmak için dijital



yönetim ve takip uygulamalarının devreye alınacağını belirten Avdel, “Güçlü ve kaliteli cihazlarımızın Satış Sonrası Hizmetlerinde de sektörün referans noktası olmak için yatırımlarımız devam ediyor. 2022 yılında 1,1 milyon ziyaret gerçekleştirip, 3,3 milyon kontak kurduk. Müşteri İletişim Merkezi’nde tüm sistemleri buluta taşıyıp daha hızlı ve ulaşılabilir bir konuma ulaştık. Her dilde otomatik çeviri yapan WhatsApp tercüme projesi gibi birçok yenilik ile müşterilerimizin bize her mecradan hızlıca ulaşabilmesine ve

çözüm bulabilmesine odaklandık. Satış Sonrası Hizmetlerde yüzde 98’lik erişilebilirlik ile sektördeki farkımızı ortaya koyduk. Bireyselleştirilmiş müşteri deneyimi uygulamalarıyla ilk tercih edilme oranımızı yüzde 20 artırdık” dedi.

“2023 İÇİN DAHA İDDIALI HEDEFLER BELİRLLEDİK”

DemirDöküm’ün 2023 yılına daha iddialı hedeflerle başladığına dikkat çeken CEO Alper Avdel, “Bu yıl yeni bir başarı hikayesi sayfası aralayacağız. 2023 yılında yeni gözdemiz olacak ürünleri tüketicilerimizle tanıştıracğız. Sadece geleneksel ürün gamımız olan kombi, şofben, termosifon, panel radyatör değil, yeni girdiğimiz alanlarda da iddialı hedefler belirledik. Yenilenebilir enerji ürünleriyle katettiğimiz mesafe ve Türkiye’ye ve tüketicimize sağladığımız fayda ile başarımızı taçlandıracağız. Bu yıl yeni iş kollarında yüzde 20, kombide adet bazında yüzde 15, ısı pompasında ise yüzde 50 büyümeye hedefi belirledik. Ülkemizin yanı sıra 40 ülkede gerçekleştirdiğimiz operasyonlarımızla 2023 yılında katma değerimizi artırmayı ve ciroda euro bazında 25 büyümeye ulaşmak istiyoruz” dedi.





Termo Teknik Türkiye Ticari Genel Müdürü M.Emin Kasan

Termo Teknik'in Sürdürülebilirliğe Katkısı Artarak Devam Ediyor

Çorlu'da dünyanın en büyük panel radyatör fabrikasına sahip olan Termo Teknik'in hayata geçirdiği sürdürülebilirlik uygulamaları ile yılda 1,5 milyon kWh enerji, 36 bin ton su tasarrufu sağlanıyor ve her ay 25.394 KG sera gazı oluşumu engelleniyor.

Çorlu'da, dünyanın en büyük panel radyatör fabrikasında üretime devam eden, Türkiye'nin ve Avrupa'nın önde gelen ısı sistemleri tedarikçisi olan Termo Teknik yaptığı yatırımlarla sürdürülebilirliğe katkıda bulunuyor.

Termo Teknik Türkiye Ticari Genel Müdürü M.Emin Kasan, İstanbul İstinye'de 1966 yılında çelik radyatör fabrikası olarak faaliyetine başlayan Termo Teknik'in, 1999'da uluslararası ısı devi Stelrad Radiators Group (SRG)'a katıldığını ve toplam 120 milyon doların üzerinde yatırımla Çorlu'da yıllık üretim

kapasitesi 5.2 milyon adet olan modern bir tesis kurulduğunu söyledi.

Fabrikaya, kapasite arttırımının yanı sıra otomasyon, robot teknolojisi, enerji tasarrufu ve atık su dönüştürme yatırımlarının da yapıldığını ve bu yatırımların devam ettiğini belirten Kasan, "Hayata geçirdiğimiz projelerle 2022 yılında 1,5 milyon kWh'lık enerji tasarrufu sağlandı" dedi.

Üretim teknolojisini sürekli olarak yenileyen ve iş süreçlerini daha verimli hale getiren Termo Teknik'in sürdürülebilirlik yatırımları şu başlıklardan oluşuyor:

1,5 Milyon kWh Tasarruf

Enerji takibi ve Enerji verimliliği projelerini 1990'lardan beri yoğun olarak hayata geçiren Termo Teknik fabrikası, 2021 yılında ISO 50001 Enerji Yönetim Sistemi Belgelendirmesini hatasız olarak tamamladı. Tüketilen enerjinin kurulan otomasyon sistemi ile düzenli olarak kayıt altına alındığı fabrikada, IE3 yüksek verimlilik sınıfında elektrik motorları ve led aydınlatma kullanılıyor. Tesisteki pompa ve fan sistemleri, enerji tasarrufu sağlanması, arızalanmadan daha uzun süreli kullanılması amacıyla invertörlü olarak tasarlandı.

Uzaktan enerji izleme otomasyonu faz-1 kısmının tamamlandığı tesiste, 100'den fazla analizör ve sayacın uzaktan takibi yapılabiliyor, devam eden projeler tamamlandığında, 583 enerji analizörü ve enerji sayacının uzaktan takibi gerçekleştirilecek.

Termo Teknik'in Çorlu'da bulunan üretim tesisinde yapılan enerji verimliliği çalışmaları ile 2022 yılında, 1.500.000 kWh dan fazla enerji tasarrufu sağlandı.

36 Bin Ton Su Tasarrufu

Termo Teknik fabrikasında üretim hatlarında bulunan deneme havuzlarındaki atıksular geri kazanılarak, tekrar deneme havuzlarında kullanılabilir hale getiriliyor. Bu uygulama ile her gün 100 ton, yıllık 36 bin ton su tasarrufu sağlanıyor.

Atıksu arıtma tesisi modernizasyonu 2021 yılında gerçekleştirilen Termo Teknik'te atıksu arıtma ve geri kazanım ultrafiltrasyon sistemi, minimum kimyasal kullanılarak maksimum arıtma verimliliği sağlayan, atık suyu tekrar kullanarak doğaya sıfır atıksu deşarj eden bir şekilde çalışıyor.

Sera Gazı Önleniyor

Fabrikada oluşan tüm atıklar, atık

Fabrikada oluşan tüm atıklar, atık yönetimi prosedürü ve sıfır atık kapsamında, ayrı ayrı renklerde toplama varilleri konularak biriktiriliyor. Çalışanlarda farkındalık sonucunda her atık kendi geri dönüşüm ve geri kazanım sürecine giriyor ve elde edilen ayrıştırılmış atık işlem görmek üzere lisanslı firmalara gönderiliyor.

yönetimi prosedürü ve sıfır atık kapsamında, ayrı ayrı renklerde toplama varilleri konularak biriktiriliyor. Çalışanlarda farkındalık sonucunda her atık kendi geri dönüşüm ve geri kazanım sürecine giriyor ve elde edilen ayrıştırılmış atık işlem görmek üzere lisanslı firmalara gönderiliyor. Bu işlem sonucunda her ay sadece geri dönüşüme gönderilen ürünlerden 25.394 KG sera gazı oluşumu önleniyor.

Boyahane ünitelerinde bulunan yüzey işlem (yağ alma) tanklarında oluşan atık yağın seperatör makineleri ile alınması sonucunda ise, atıksu içeriğindeki atık yağ ayrılıyor ve atık yağlar geri kazanım süreci için lisanslı firmalara gönderiliyor. Bu yağlar dönüştürülerek ticari yağ ürünü olarak kullanılıyor.

2023 Yatırımları

Termo Teknik Türkiye Ticari Genel Müdürü M. Emin Kasan, 2023 yılında yapılması planlanan yatırımlar ile sürdürülebilirliğe katkının arttırılacağını belirterek, yapılacak iyileştirmeler konusunda şu bilgileri verdi:

"Yardımcı işletmelerde yer alan kompresör motorlarının IE4 dönüşümlerinin yapılması, boyahanelerde yer alan egzoz bacası kontrolü ve paketlenme fırınlarındaki enerji verimliliğinin otomasyon ile daha etkin hale getirilmesi ve yeni davlumbaz sisteminin üretim hatları ile uyumlu hale gelmesi"

Kasan, Termo Teknik'in üretim teknolojisi ve sürdürülebilirlik yatırımları ile önemli bir dönüşüm yaşadığını, 2023 yılında yapılacak yatırımlar ile yıllık 60.000 kWh dan fazla artı enerji tasarrufu sağlanmasının amaçlandığını söyledi.



İç Tesisat Sektörü Bursa'da Bir Araya Geldi



ODAKLI GRUP, DEMSİAD ve İMSİAD işbirliği ile düzenlenen “2. Bursa İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı” Bursa’da faaliyet gösteren sertifikalı tesisat firmalarını bir araya getirdi.





ODAKLI GRUP, DEMSİAD ve İMSİAD işbirliği ile düzenlenen "2. Bursa İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı", 08 Mart 2023 tarihinde "Merinos Atatürk Kongre Kültür Merkezi'nde gerçekleştirildi. Programa Odaklı Grup Başkanı Özay Sağır, DEMSİAD Başkanı Alptekin Şahintürk, İMSİAD Başkanı Şeref Demir, İGDAŞ Genel Müdür Yardımcısı Murat Odabaşı, SOCAR Türkiye Doğal Gaz İş Birimi Başkan Yardımcısı Dinçer Akbaba ve doğal gaz dağıtım şirketlerinin yöneticilerinin yanı sıra 164 sertifikalı tesisat firması katıldı.

Programın açılışında konuşan DEMSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Alptekin Şahintürk, "Ülkemizde yaşanan ve yüz yılın felaketi olarak nitelendirilen 50 bine yakın insanımızı kaybettiğimiz, 11 ilimizi ve 35 milyon insanımızı doğrudan etkileyen deprem afetinde hayatını kaybeden vatandaşlarımıza Allah'tan rahmet ailelerine başsağlığı, yaralılarımıza acil şifalar dilerim. Bu çalıştayın konusunun da ne kadar önemli ve riskli bir konuyu kapsadığını bu felakette bir kez daha görmüş ve ne yazık ki acı bir şekilde tecrübe etmiş olduk" dedi.

Konuşmasında dernek çalışmalarını hakkında katılımcılara bilgiler veren Şahintürk, "Derneğimiz tüm kamu kurum kuruluş, yerel yönetim, STK, paydaş ve

sektör temsilcileri ile yakından temas ederek dernek üyelerimize ve sektöre fayda yaratmaya ve çatı kuruluşu olma görevini artırarak yerine getirmeye devam etmektedir. Yakın zamanda sonuçlanan BTSO seçimlerinde önemli bir başarı ile Bursa iş dünyasında sektörümüzü 5 firma ile 25. komite başkanlığı, dönüşümlü meclis üyeliği ile temsil hakkı kazanılmıştır" şeklinde konuştu.

İMSİAD Yönetim Kurulu Başkanı Şeref Demir ise "Ülkemizin yaşadığı elim deprem felaketinde hayatını kaybeden-

lere Allah'tan rahmet, yaralananlara şifa diliyorum. Yardımlaşma ile depremin yaralarını sarma hassasiyetinin sürmesi gerektiğine inanıyoruz. Bugün gerçekleştireceğimiz İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalıştayı'nın, yıllardır İMSİAD olarak önemle vurguladığımız nitelikli yapılaşma farkındalığının artırılmasına katkı yapacağını inanıyoruz. İMSİAD olarak Bursa ve ülkemize en iyisini layık gördüğümüz için, hem sismik izolatör gibi deprem dayanımı yüksek yapılaşma, hem de, konutlardaki enerji sarfiyatını düşürebili-





len çevre dostu yeşil binalar, güneş enerjisi, ısı pompaları gibi nitelikli yapılaşma üzerine çalışmalar yaptık, yapmaya da devam edeceğiz” dedi.

İNGAZ yatırımları, çalışmaları hakkında bilgiler veren İNGAZ İşletme Müdürü Yavuz Seneman, “bölgem İnegöl ve Yenişehir’de İNGAZ olarak 90 personelle şu an için 116 bin aboneye hizmet vermekteyiz. Ayrıca bölgemizde yıllık 350 milyon metreküplükte bir doğal gaz ticareti dönmemektedir. Yıllık ortalama 7 bin yeni abone sistemimize dâhil olmaktadır. Ve 6 bin civarı ikinci sözleşmeden gaz açımı gerçekleştirilmektedir. Bu zamana kadar gerçekleştirilen iş tesisat buluşmaları ve benzer diğer organizasyonların ne kadar değerli olduğunu yaşadığımız asrın felaketinde bir kez daha anlamış olduk. Bu bağlamda yeme-içme, barınma gibi kritik organizasyonlardaki çaba ne kadar kutsalsa, doğal gaz sektöründeki gayret o kadar kutsaldır. Sektördeki en özellikli kurumlarda çalışan en üst düzey yöneticilerden tutunda şantiyelerde çalışan kazma kürek işçisine kadar sektörün tüm çalışanlarının bu elim olaya hep birlikte müdahale etme çabasını gördük” şeklinde konuştu.

Açılıştaki konuşan Socar Türkiye Doğalgaz İş Birimi Başkan Yardımcısı Dinçer Akbaba ise, “ve Ülkemizi yasa boğan



deprem felaketinde hayatını kaybedenlere Allah’tan rahmet, yaralılarına acil şifalar diliyorum. Türkiye, her açıdan çok önemli bir ülke. Kıtalar arasında ekonomik, politik, kültürel, sosyal bir köprü; bir enerji koridoru. Biz de SOCAR Türkiye olarak, tüm grup şirketlerimiz ile ülkemizin kalkınması için çalışıyoruz. Bu amaçla, Bursagaz’ı devraldığımız günden bu yana Bursa’ya 600 milyon TL’ye yakın yatırım gerçekleştirdik. Bursa’nın 11 ilçesinde, 7.356 kilometrelik şebekemiz ile yaklaşık 1,1 milyon abonemize 2022 yılında 2.3 milyar metreküp doğal

gazı güvenle ulaştırdık. EPDK tarafından 2021 yılı içerisinde kabul alan “3D Yazdırma Teknolojisi ile Doğal Gaz Şebeke Ekipmanları Üretiminin Araştırılması” ile “Vana Menholü Denetim Sistemi” projelerimizin de Ar-Ge faaliyetlerini sürdürüyoruz. Bursagaz olarak güvenli ve sürekli doğal gaz arzı sağlamanın yanı sıra, sürdürülebilir bir geleceğin oluşturulması için üzerimize düşen sorumlulukları da yerine getirmeye gayret ediyoruz. Sürdürülebilir kalkınmayı tüm yönleriyle benimsiyor, iş modelimizi bu doğrultuda şekillendiriyoruz. Ekonomik



ve çevresel performansımızın yanı sıra, sosyal performansımızı da güçlendiriyoruz. Çalışanlarımızın katkılarıyla topluma faydalı projeleri hayata geçiriyoruz. SOCAR Türkiye'nin iştiraki olarak doğru strateji ve yenilikçi yaklaşımla Bursa'ya değer katmaya devam edeceğiz" dedi.

Açılış konuşmalarının ardından Piri Reis Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ziya Söğüt moderatörlüğün de düzenlenen Yeni Teknolojiler ve İnovatif Uygulamalar oturumunda, SOCAR Türkiye Doğalgaz İş Birimi Proje Yönetimi ve İç Tesisat Direktörü Özhun Özbirlik, Bursagaz'ın iç tesisat uygulamaları, iç tesisat ile ilgili önümüzde ki dönemde devreye alınacak geliştirilen projeler, Baymak Satış ve Pazarlama Direktörü Pınar Öztürk iklimlendirme sektöründe ki gelişmeler ve Baymak'ın faaliyetleri ile ilgili, Tekhnelogos Ürün ve Müşteri İlişkileri Koordinatörü İsmail Kayar, dünden bugüne Tekhnelogos'un sektördeki yolculuğu ve DIPOS hakkında, GAZBİR-GAZMER AR-GE ve Proje Uzmanı İclal Güney Arslan ise hidrojenli doğal gaz sistemlerinin kullanımı konusunda çok detaylı bilgiler aktardılar.

2. Bursa İç Tesisat ve Güvenli Doğal-

gaz Çalıştayı'nı da öğleden sonra iki oturum gerçekleştirildi. Öğleden sonraki ilk oturumda TESİDER Yönetim Kurulu Başkanı Yücel Yorulmaz moderatörlüğün de İç Tesisat Sektörü ve Doğal Afetler oturumu gerçekleştirildi. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı Sanayi Genel Müdürlüğü Makine Daire Başkanlığı'ndan Abdullah Karahan, gaz yakan cihazlara dair mevcut yönetmelikleri ve bakanlık çalışmalarına ilişkin bilgiler paylaştı. Mekanik Proje Genel Müdürü Hamit Mutlu ise mekanik

tesisat sistemlerinde sismik önlemler ve mekanik tesisat sistemlerin çalışma sistemleri hakkında bilgiler verdi. BACADER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İrfan Durak'ta yaptığı sunumda deprem sonrası az hasarlı ve orta hasarlı binalarda baca kontrolü ve çadır konteyner vb yerleşim yerlerinde ısıtıcılar için güvenli bacaların nasıl olması konusunda katılımcıları bilgilendirdi. Oturum son konuşmacısı sertifikalı iç tesisat firması sahibi Ömer Faruk Aydın, doğal gazın kullanı-





cılara ulaştırılmasında önemli bir alan olan iç tesisat sektöründe sertifikalı olarak faaliyet gösteren iç tesisat firmalarının dün bugünü ve yarını ile tesisatların mevcut durumunu hakkında katılımcıları bilgilendirdi.



Günün son oturumunda MMO Bursa Şubesi SMM ve Tesisat Komisyonu Başkanı Bilal Çetinkaya'nın moderatörlüğün de Yasal Düzenlemeler, Uygulamalar ve Sektörün Geleceği oturumu gerçekleştirildi. Enerji İşverenleri Sendikası Başkanvekili Dr. Müh. Mustafa Uysal katılımcılara yeni yönetmelikler ışığında yeşil bina uygulamaları, yeşil binaların diğer binalardan farkı ve avantajları konusunda katılımcılara bilgiler verdi. Bursa Valiliği Enerji Biriminden Ercan Baş ise Valilik enerji birimi çalışmaları ve EVeP16 Yazılımı hakkında bilgiler verdi. Bursa Uludağ Üniversitesi Teknik Bilimler MYO Doğalgaz ve Tesisatı Program Başkanı

Öğr. Gör. S. Hakan Gül ise Yükseköğretimde doğalgaz teknikerliği eğitimi programı ve özel sektör işbirliği çalışmaları ile katılımcıları bilgilendirdi. DEMSİAD Yönetim Kurulu Üyesi Gökhan Yavuz ise dernek olarak gerçekleştirdikleri faaliyetler ve hedeflerine ilişkin açıklamalarda bulundu. Mesleki Yeterlilik Kurum'undan Mesleki Yeterlilik Uzmanı Mustafa Özgen tarafından "Ulusal Yeterlilik Sistemi ve Nitelikli İşgücünün Belgelendirilmesi" konulu sunum ile sektöre ilişkin düzenlemeler ve güncel veriler paylaşıldı.

Program, panelist ve sponsor firmalara plaket töreni ve tatil çekilişi ile son buldu.



“Mavi Gökyüzü, Yeşil İzmir” Resim Yarışması İzmir Doğalgaz’dan Resim Yarışması

İzmir Doğalgaz düzenlediği resim yarışması ile çevrenin önemine dikkat çekerken, yetenekli öğrencileri de ödüllendiriyor.

İzmir Doğalgaz, düzenlediği çevre konulu resim yarışması ile çocukların çevre ve doğa duyarlılığını artırmaya devam ediyor. “Mavi Gökyüzü, Yeşil İzmir” konusu ile bu yıl 10’uncusu düzenlenen yarışma resmi ve özel tüm ortaöğretim 6-7 ve 8’inci sınıf öğrencileri katılabiliyor.

Daha temiz bir İzmir için neler yapılmalı

Doğalgazın yaygınlaşması ve kullanımının artması ile birlikte İzmir’in hava kalitesi daha solunabilir, çevresi daha az kirlenir hale gelmiştir. Ancak mavi ve yeşili korumak hatta artırmak için neler yapılması gerektiğini çocuklarımıza sormaya devam ediyoruz. Cevapları da öğrencilerimizin hayallerini yansıttıkları renkli çizimlerde görmek istiyoruz. Çocuklarımızın resimleri ile biz büyüklere yol göstermelerini bekliyoruz.

İzmir ve çevre ilçelerde bulunan tüm resmi ve özel okulları kapsayan yarışma, İzmir İl Mili Eğitim Müdürlüğü ile birlik-

te düzenleniyor. İlk üç derece, mansiyon ve sergilenmeye değer görülen 14 eser sahibi öğrenci çeşitli kategorilerdeki hediyeler ile ödüllendiriliyor. Yetenekli öğrencilerin yetiştirmesine önemli katkılar sağlayan öğretmenler de çeşitli hediyeler ile takdir ediliyor.

Temiz çevre nasıl olmalı

Çevre ve doğayla birlikte çocukların gelişiminin de önemli olduğunu ifade eden İzmir Doğalgaz Genel Müdürü Ahmet Yetik, “Temiz çevre, yeşil doğa gibi konularda yapacağımız tüm çalışmalarımız bizlerden sonra gelecek olan çocuklarımıza emanet edeceğimizi unutmamalıyız. Onların çevre ve doğa konularında bilinçlendirilmesini oldukça önemsiyoruz. Bu sene okullarımızda çevre konulu resim yarışmamızla birlikte “Ağaç Ev” adlı müzikal tiyatro oyunumuzu da sahnelemeye başlıyoruz. Oyunumuzla doğa ve çevre bilincini alt yaş öğrenci gruplarında da geliştirmeyi hedefliyoruz” dedi.

Son teslim tarihi 10 Mayıs olan ya-



ışmada eserler İzmir Doğalgaz’a posta yoluyla veya doğrudan ulaştırılabilecek. 12 Mayıs’ta jüri tarafından değerlendirilecek eserlerin ödül töreni ise 18 Mayıs’ta İzmir Doğalgaz Genel Müdürlük binasında gerçekleştirilecek.

Warmhaus’a Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Ödülü



Warmhaus, müşteri memnuniyetini ölçen platform şikayetvar tarafından verilen A.C.E Awards’ta (Achievement in Customer Excellence/ Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Ödülleri) “Gold” Ödülü’nü aldı.

Müşteriler ile markalar arasında köprü görevini üstlenen şikayetvar platformu 20 Mart Pazartesi günü JW Marriott Hotel Ankara’da gerçekleştirdiği organizasyon ile A.C.E Awards (Achievement in Customer Experience/ Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Başarı) Ödülleri sahiplerine takdim etti. Bu yıl 8. kez düzenlenen A.C.E Awards’ta 60 farklı sektörden 113 marka ödüle layık görüldü.

Müşteri deneyimini en iyi yaşatan markalara ödülleri verildiği etkinlikte, Warmhaus kombi ürün grubunda müşteri memnuniyetini en iyi yöneten fir-

malar arasında ikinci sırada yer alarak Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Başarı Ödülleri “Gold” Ödülü almaya hak kazandı. Geçtiğimiz yıl üçüncü sırada yer alan Warmhaus müşteri deneyimini iyileştirmeye yönelik yaptığı çalışmalar neticesinde ikinci sıraya yükseldi. Warmhaus, müşteri memnuniyeti oranı, müşteri kaybını önlemedeki başarı oranı, şikayet oranı ve şikayet yönetim sürecindeki değerlendirmeler sonucunda yakaladığı başarılı çıkışla ikinci sırada yer aldı. Ödülü Warmhaus’u temsilen Müşteri Hizmetleri Birim Lideri Erdem Yüce teslim aldı.

Copa, İnovatif Ürünleriyle ISH Frankfurt Fuarı'ndaydı

COPA, iklimlendirme sektörünün en önemli organizasyonlarından biri olan ve 13 - 17 Mart 2023 tarihleri arasında Almanya'nın Frankfurt şehrinde gerçekleştirilen ISH Frankfurt Fuarı'nda yeni ve inovatif ürünlerini ziyaretçileriyle buluşturdu.

Almanya'daki ısıtma, soğutma, havalandırma, enerji, konvansiyonel ve yenilenebilir enerji alanının en prestijli fuarlarından ISH Frankfurt Fuarı 13 - 17 Mart 2023 tarihleri arasında gerçekleşti. Sektörün önde gelen lider firmaları ve profesyonellerini bir araya getiren fuar, güncel teknolojileri sergileme ve iş bağlantıları kurma açısından hem katılımcı hem de ziyaretçilere önemli katkılar sundu.

Fuarda iş birliklerini global düzeyde geliştiren COPA, 5 gün boyunca yüksek verimli ve inovatif ürünlerini ziyaretçileriyle buluşturdu. 4 kıtada 40'tan fazla ülkede faaliyet gösteren COPA, ürün gamına ekleyeceği ısı pompası, yoğunmalı kazan, elektrikli kombi ve elektrikli radyatörlerin yer aldığı yeni ürünlerinin yanı sıra Eomix Plus, Eomix ve Eon kombiler; tasarımı ile fark yaratan panel radyatörler; Naya Line ve Viva Line duvar tipi split klimalar ve Nixa12 Hermetik Şofbeniyle fuarda yer aldı. Yeni ürünlerini fuarda ziyaretçilerin beğenisine sunan COPA, ürün gamını



daha yeşil bir geleceğe odaklanarak genişletmeyi hedefliyor.

Fuar süresi boyunca ziyaretçileri ve sektör profesyonellerini ağırlamaktan mutluluk duyduklarını ifade eden COPA ısı Sistemleri Genel Müdürü Oktay Erdiç: "Sektörümüzün global ölçekteki lider firmalarını bir araya getirmenin yanı sıra yenilenebilir enerji, sürdürülebilirlik ve kaynakların korunmasına odaklanan

ISH 2023, inovatif ürünlerimizi geniş kitlelere ulaştırmak adına önemli bir fırsat oldu. Kombi, kazan, şofben, klima, panel radyatör gibi ürünlerimizi ziyaretçilerimize sunduk. Ürün gamımızı her geçen gün artırmaya devam ediyoruz. İlk kez ISH 2023'te sergilediğimiz yeni ürünlerimiz ısı pompası, yoğunmalı kazan, elektrikli kombi ve elektrikli radyatörlerimiz katılımcılardan büyük ilgi gördü.

E.C.A., Ramazan Bereketini Bayileriyle Beraber İftar Sofrasında Paylaştı

Birlik ve beraberlik duygusunu İstanbul'da 250 kişiyle paylaşan E.C.A., bayilerini aynı sofrada buluşturdu.

Türkiye'de iklimlendirme sektörünün liderlerinden biri olan E.C.A., bu yılki ramazan ayı bereketini bayi ve iş ortaklarıyla buluştuğu iftar sofrasında paylaştı. E.C.A., Swissotel The Bosphorus İstanbul'da gerçekleşen iftar daveti ile 250 kişiyi bir araya getirdi.

E.C.A. ailesi aynı sofrada birlik oldu

Uzun yıllardır her duyguyu birlikte yaşayan E.C.A. ailesi, Türkiye'deki çeşitli



illerdeki bayilerini ve iş ortaklarını birlik ve beraberlik etrafında topladı. İftar organizasyonlarında E.C.A. markasının çatısı altında yer almanın gururunu yaşadıklarını belirten bayiler, bir araya

gelmenin heyecanını paylaştı. Ramazan ayının bereket ve kardeşlik duygusunu keyifli sohbetler eşliğinde kutlayan E.C.A. ailesinin üyeleri, yeni başarılarına imza atmanın temennisini paylaştı.

Alarko Carrier Martech 2023'ten Ödülle Döndü!

Alarko Carrier, Branchsight bilgi teknolojileri iş birliğiyle hayata geçirdiği "Alarko Carrier Dijital Bayım" platformu uygulaması ile Martech Awards 2023'te, "en iyi teknoloji kullanımı" ödülünü kazandı.



Dijital dönüşüme en çok yatırım yapan şirketlerin başında gelen Alarko Carrier, pazarlama alanındaki yaratıcı teknolojilerin değerlendirildiği Martech Awards 2023'te, en iyiler arasında yerini aldı. Branchsight bilgi teknolojileri ile birlikte yürüttüğü yeni uygulama, Bayi Dijital Pazarlama Yönetimi Kategorisi'nde B2B alanında "en iyi teknoloji kullanımı" ödülünü kazandı.

Ödüllü Platformda Alarko Carrier yetkili satıcıları, kurumsal prosedürler kapsamında hazırlanmış dijital ürün reklamlarını, kendi bulundukları satış bölgelerinde yine kendi isimleri ve yönlendirme aksiyonları ile sosyal medyada yayınlatabiliyor. Ayrıca yetkili satıcılar uygulama ile Alarko Carrier'in ulusal reklam aksiyonlarının onaylanmış reklam görselleri ile istedikleri dönemde dijital

reklam çalışmalarını kurgulayarak yayınlatabiliyor. Uygulama, yetkili satıcıların dijital farkındalığını artırmakla beraber satışlarına da olumlu yönde katkı sağlıyor.

Uygulama içerisinde yayına alınan reklamlarda tüketicilere tek tıklama ile mesaj gönderebilme, telefon edebilme ve yetkili satıcı lokasyonu için yol tarifi bilgisi alma gibi çözümler de sunuluyor.

SOCAR Türkiye CEO'luğu Görevini Vekaleten Yürüten Elchin Ibadov, YASED'in Yeni Başkan Yardımcısı Oldu

Uluslararası Yatırımcılar Derneği'nin (YASED) 16 Mart 2023 tarihinde gerçekleştirilen 42. Olağan Genel Kurul Toplantısı'nda, SOCAR Türkiye CEO'luğu görevini vekaleten üstlenen Elchin Ibadov, YASED Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı'na seçildi.



Türkiye'nin en büyük endüstriyel holdingi SOCAR Türkiye'nin CEO'luğu görevini vekaleten yürüten Elchin Ibadov, YASED'in gerçekleştirilen olağan genel kurulunda yeni dönem Yönetim Kurulu ve Denetim Kurulu üyelerinin seçimi ile Yönetim Kurulu Başkan Yardımcılığı görevini üstlenecek.

Elchin Ibadov, yeni dönemde YASED Başkanı ve Yönetim Kurulu Üyeleri ile birlikte, YASED'in Türkiye'nin sürdürülebilir ekonomik ve sosyal kalkınmasına katkı sağlama hedefi doğrultusunda, iş ve yatırım ortamının iyileştirilmesi ve öngörülebilir bir yatırım ikliminin oluşturulması için çalışmalarını sürdürecektir.



SİZİN İÇİN TASARLANDI,
ALMANYA'DA ÜRETİLDİ,
TÜRKİYE'DE ÇOK SEVİLDİ!



WOLF FGB PREMİKS TAM YOĞUŞMALI KOMBİ VE KAT KALORİFERİ

- › Yüksek Teknoloji
- › Kapasiteler 24, 28 ve 35 kW
- › Verim %109
- › Modülasyon Aralığı %16-100
- › Modülasyonlu Pompa
- › Modülasyonlu EC Fan
- › Akıllı Telefonla Kumanda (WOLF LinkPro ile)
- › Çok Sessiz



WOLF

PERFECTLY IN TUNE WITH YOU.

Vaillant Group Türkiye, Eğitim Programları İle 2022 Yılında da 4 Bine Yakın İş Ortağına Ulaştı

Vaillant Group Türkiye Teknik ve Eğitim Müdürlüğü tarafından her yıl yüz yüze ve online olarak düzenlenen eğitim programı, 2022'de de iş ortakları tarafından büyük ilgi gördü. Gelişen teknolojik imkanlar sayesinde öğrenmenin kolaylaştırıldığı ve interaktif hale getirildiği programlara Vaillant ve DemirDöküm markalarından toplam 4 bine yakın iş ortağı katıldı.

Vaillant Group Türkiye, "Teknik ve Eğitim Müdürlüğü" tarafından düzenlenen eğitim programlarına 2022 yılında da devam etti. Geçtiğimiz yıl Vaillant ve DemirDöküm markaları özelindeki online eğitimlerinin yanı sıra 17 ilde gerçekleştirilen yüz yüze eğitimlerde iş ortakları ile bir araya gelindi. Sektör paydaşlarının ve iş ortaklarının her alanda kaliteli hizmet anlayışına fayda sağlama hedefiyle yürütülen eğitim çalışmalarına toplam 277 seansta 4 bine yakın iş ortağı katıldı.

Satış Öncesi Birimi tarafında online eğitimlerin yanı sıra İstanbul, Ankara, Sakarya, Samsun, Antalya, Hakkari, Şırnak, Kırık, Van, Batman ve Adana illerinde düzenlenen eğitimlerle 1.690 kişiye ulaşıldı. Satış Sonrası Birimi'nde



ise online eğitimlerin yanı sıra İstanbul, Sakarya, Düzce, Samsun, Ordu, Çanakkale, İzmir, Adana, Bursa, Kocaeli, Ankara illerinde düzenlenen eğitimlerle 2.183 kişiye ulaşıldı. Satış Öncesi Biriminin düzenlediği eğitimlere Vaillant'tan 851 kişi, DemirDöküm'den 839 kişi; Satış Sonrası biriminin düzenlediği eğitimlere ise

Vaillant'tan 474 kişi, DemirDöküm'den 1.709 kişiye ulaşıldı.

Satış Öncesi Birimi'nde Vaillant'a yönelik 41, DemirDöküm'e yönelik 39 oturum; Satış Sonrası Birimi ise Vaillant'a yönelik 140, DemirDöküm'e yönelik 57 oturum düzenlendi. Eğitimler, video ve görsellerle desteklendi.

Satış Öncesi Birimi'nde yeni ürün eğitimleri, mevcut ürünlere yönelik eğitimler, ilk çalıştırma ve kontrol listesi eğitimleri, yeni personel ve bayi eğitimleri verildi. Satış Sonrası Birimi'nde ise ilk çalıştırma ve kontrol listesi eğitimleri, yeni servis ve servis teknisyeni eğitimleri, yeni ürün ve mevcut ürün eğitimleri, yüksek kapasite kazanlar ve kaskad ile ısı pompası gibi içeriklere yönelik eğitimler düzenlendi.

Baymak'a Üst Üste Beşinci Kez "Mükemmel Müşteri Memnuniyeti Başarı Ödülü"

Baymak, Şikayetvar.com tarafından düzenlenen A.C.E. (Achievement in Customer Excellence) Awards'da ısı sistemleri kategorisinde geçtiğimiz dört yılda olduğu gibi bu yıl da irtibat hızı, şikâyeti çözüm hızı, sonuçtan memnuniyet ve teşekkür oranlarındaki başarısıyla ilk sıraya yerleşti.

Baymak adına ödülü alan Baymak Satış Sonrası Hizmetler Müdürü Betül Başkır, bu ödülün 'İşimiz Sizi Anlamak' anlayışının sahaya yansıdığının bir göstergesi olduğunu söyledi. Başkır, "Aynı ödülü tüketicilerin oylarıyla üst üste beş kez almak çok önemli bir başarı. Bu başarının şirketimize ait olması hepimizi gururlandırıyor. 'Diamond' ödül olarak zirvedeki yerimizi pekiştirmemizi sağlayan, müşterilerimize en iyi deneyimi sunan çalışanlarımıza, ülkemizin dört bir yanına dağılmış bayilerimize ve teknik servislerimize teşekkür ediyorum" dedi.

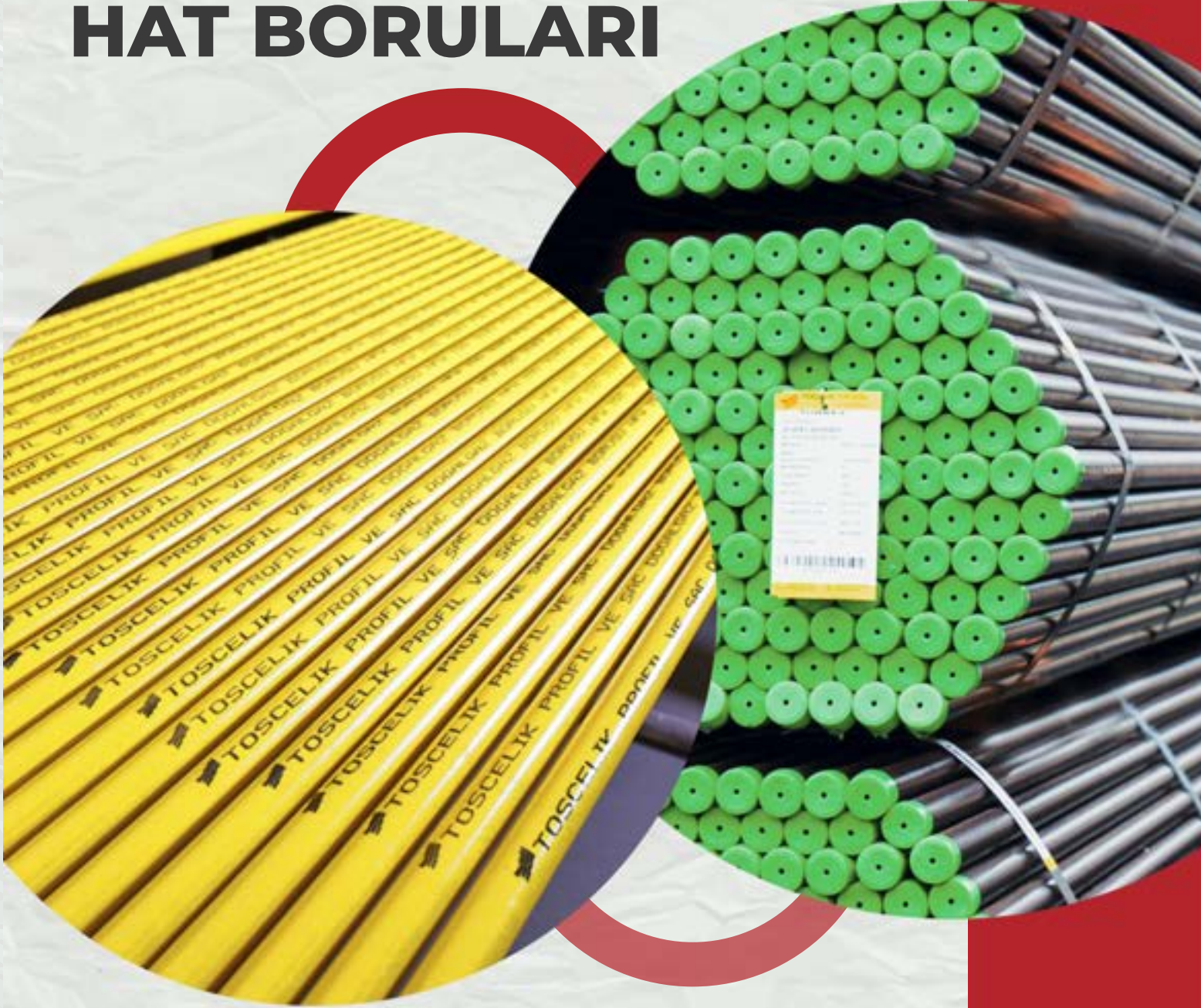
Baymak ve çatı şirketi BDR Thermea'nın üç ana ilkesinden birinin



müşteri memnuniyeti olduğunu belirten Başkır, "Tüm grubumuz enerji dönüşümü, dijitalleşme ve müşteri memnuniyetini en üst seviyeye çıkarma vizyonumuz çerçevesinde faaliyetlerini sürdürüyor.

Aslında hem enerji dönüşümünü sağlayan ürünlerimiz hem de dijitalleşme çalışmalarımızın temelinde müşterilerimize daha fazla değer sağlamak yer alıyor. Bir yandan verimli, kaliteli ve çevreci ürünler üretiyor bir yandan da dijitalleşmeyle faaliyetlerimizi daha hızlı ve verimli bir şekilde sürdürüyoruz. Tüm mecraları kullanarak müşterilerimizi dinliyor, bilgileri analiz ediyor ve kişiye özel çözümlerle müşterilerimize dokunuyoruz. Tüm bu çalışmalarımızın karşılığını da beşinci kez 'en iyi' seçilerek aldık. Müşteri memnuniyetini en üst düzeye çıkarma hedefimiz doğrultusunda çalışmalarımıza hız kesmeden devam edeceğiz" şeklinde konuştu.

DOĞAL GAZ ve PETROL HAT BORULARI



Türkiye'nin global yeşil çelik üreticisi olan Tosçelik'in, Dünyanın en düşük karbon ayak izine sahip fabrikalarında üretilen; doğal gaz, petrol, petrol türevleri ile her türlü yanıcı ve patlayıcı gazların iletiminde ve dağıtımında kullanılan doğal gaz ve petrol hat boruları, konut ve sanayi doğal gaz iç tesisat hatları, LPG tesisat hatları, petrol ve doğal gaz iletim hatları gibi sektörlerde ve uygulamalarda kullanılmaktadır.

Daha fazla bilgi için
QR kodu okutun.



Dizayn Grup'tan Tesisatta Asrın Ürünü ELITEPIPE



Bu ve benzer teknolojileri geliştiren Ar-Ge yapılanması 35 yıl öncesine dayanıyor. Mir Ar-Ge, boru, tarım, enerji, yapı, savunma sanayi alanlarında Ar-Ge faaliyeti yapan, bü-tüncül (holistik) Ar-Ge kültürü olan bir oluşum içerisinde yer alıyor.

NEDEN ELITEPIPE TER-CİH EDİLMELİ?

Yüksek Sıcaklıkta Yüksek Basınç Dayanımı: PPRC PN25: 50 Yıl Ömür 70 °C 8,8 Bar. ELITEPIPE PN25: 50 Yıl Ömür 70 °C 11 Bar.

Sevkiyat Kolaylığı: Kangal olabilmek ve kangal olmuş borunun kolay açılabilme özelliği sayesinde ELITEPIPE kangal şeklinde sevk edilmektedir. Kangallar küçük araçlarla dahi sevk edilebilmekte ve tek kişi ile çok kolay taşınabilmektedir. Oysaki PPR boruları kangal yapmak ve kangal haline gelmiş boruyu açmak imkânsızdır.

Eksi 40 Derece Soğukta Dahi Kırılmaz: Özellikle soğuk havalarda PPR borulardaki kırılma, çatlama çokça rastlanan bir sorundur. ELITEPIPE boru ve ek parçaları çok soğuk havalarda dahi darbelerle dayanır ve kırılmaz. ELITEPIPE ile kırılma, çatlama sebebiyle oluşan maddi ve manevi zararlar bertaraf edilmiştir.

Kimyasallara Karşı Dayanıklısıdır: Sıcak ve soğuk su tesisatlarında kullanılan kimyasallara karşı mükemmel dayanım göstermektedir.

PPR Gibi Kaynak Yapılır: Soket füzyon kaynağı yapılma özelliği PPR borular se-

viyesindedir.

Esnektir ve Kolay Şekil Alır: Kolay şekil alma özelliği ile muazzam montaj kolaylığı sağlamaktadır.

Ek Parça İhtiyacı Çok Azdır: Sıhhi tesisatta kavis, manşon ihtiyacı sıfırlanmış, dirsek ihtiyacı ise sıfıra yaklaştırılmıştır. Bu sayede, çoğu tesisatlarda çap 25 mm yerine çap 20 mm kullanılması mümkün olabilecektir. Mühendisler bu önemli ayrıcalığı, büyük bir heyecan ile karşılayacak ve projelendirme sırasında kullanacaklardır. Bu sayede ek parçadan %60 oranında tasarruf etme imkânı sağlıyor.

Döşendikten Sonra Oluşan Riskleri Ortadan Kaldırır: PPR uygulaması yapılmış tesisatlarda, tesisat sonrası sıva yapılırken, özellikle batarya bağlantılarına dönüşte, sıva ustasının keskin mala kullanarak sıvaya şekil vermesi sırasında, pek çok boru ölümcül yara almaktadır. ELITEPIPE mala darbelerine çok-çok daha dayanıklıdır.

Fireleri Öner: PPR borular 4 metre olarak sevk edilmektedir. ELITEPIPE boruları çap 20 mm 60 m, çap 25 mm 48 m, çap 32 mm 24 m olarak, kangal şeklinde sevk edilmektedir. Bu özelliğiyle "boru fireleri" de sıfıra indirilmiştir.

Malzeme Maliyetini Azaltır: ELITEPIPE tesisatlarında malzeme maliyeti, PPR tesisatlarına göre %15 daha azdır.

İşçilik Maliyetlerini Azaltır: ELITEPIPE ile yapılan tesisatlarda, işçilik maliyeti PPR tesisatlarına göre %50 daha azdır. İşçilik ve ürün maliyetlerini azaltmanın yanında montaj kolaylığından dolayı süreden de %50 zaman avantajı sağlamaktadır.

Tüm bu özellikler ELITEPIPE'in tercih edilme nedenleri arasında yer alıyor.

Benzer ürünlerden daha üstün özelliklere sahip olan ELITEPIPE, Mir Ar-Ge şirketi tarafından "7 yıl süren Ar-Ge çalışmaları" sonucu geliştirildi. PPR'in kaynak kabiliyeti, PEX'in yüksek sıcaklık dayanım performansı, PERT'in elastikiyeti optimize edilip "yepyeni, bambaşka" HİBRİT bir ürün açığa çıkartıldı. Mir Ar-Ge ekibi, bu ürünün tesisat dünyasında çığır açacağı inancında. Ürün geliştirilirken, aşılama, molekülleri oryante etme dahil tüm birikimler hassasiyetle kullanıldı. Bu optimizasyonlar yapılmıyaydı, bu seviyede ileri teknoloji bir ürün açığa çıkamazdı. Bu üstünlükler patent koruması altına alındı.

Tesisat sektöründe PPR, PEX, PERT ürünleri sektörün ihtiyaçlarını karşılama konusunda aciz kalmaktaydı. ELITEPIPE işte tamda böyle bir çaresizliğe Dizayn Grup'un kardeş şirketi Mir Ar-Ge tarafından ÇARE olarak geliştirildi.

ELITEPIPE, benzer ürünlere kıyasla süreden %50, borudan %30 ve ek parçadan %60 oranında tasarruf etme imkânı sağlıyor.



GİPES MÜHENDİSLİK

Müşavirlik İnşaat Turizm San.ve Tic. Ltd. Şti.



Güvenilir
İktisadi
Projelerle
Emsaller
Sunar...



❖ Mühendislik
❖ Müşavirlik

❖ Fizibilite
❖ Etüt

❖ Proje Tasarımı
❖ Proje Kontrolü



Vaillant ecoCRAFT kazanlar, ısınma ihtiyacı yüksek yapılara kapsamlı çözümler sunuyor

Enerji verimli ve çevre dostu olan ürünlere öncelik veren Vaillant, geniş kapasite aralığına sahip ecoCRAFT yoğuşmalı yer tipi kazanları ile ısınma ihtiyacı yüksek yapılara kapsamlı çözümler sunuyor. ecoCRAFT yoğuşmalı kazan ailesine yeni eklenen 350, 700 ve 1000 kW kapasiteli kazanlar, tek bir otomasyon panelinden 14 cihaza kadar kaskad bağlantı ile toplam 14.000 kW'lık ısı ihtiyacını karşılayabiliyor.

Vaillant, evlerde ve çevrede daha iyi bir iklim yaratma vizyonu doğrultusunda, ürünleri ile kullanıcılara üst düzey konfor sağlarken, daha verimli enerji kullanımı ile de dünyamızın korunmasına katkıda bulunuyor. Ar-Ge'ye büyük önem veren Vaillant, iklimlendirme sektöründe geleceğin teknolojilerine bugünden yatırım yapıyor. Vaillant'ın yaklaşık 150 yıllık tecrübesi ile pazara sunduğu ecoCRAFT yoğuşmalı yer tipi kazanlar, geniş kapasite aralığı sayesinde ısı ihtiyacı yüksek yapılara kapsamlı

çözümler sunuyor. 200, 240 ve 280 kW kapasitelerdeki ecoCRAFT yoğuşmalı kazan ailesine yeni eklenen 350, 700 ve 1000 kW kazanlar, tek bir otomasyon panelinden 14 cihaza kadar kaskad bağlantı ile toplam 14.000 kW'lık ısı ihtiyacını karşılayabiliyor.

Yüksek katlı binalar için ideal çözüm

ecoCRAFT yoğuşmalı kazanlar 6 bar işletme basınç dayanımı ile yüksek katlı binalar için ideal çözüm sunarken; premix brülör teknolojisi sayesinde kullanıcılarına düşük ses seviyesinde, sorunsuz kullanım sağlıyor. Alüminyum-Silisyum ısı eşanjörüne sahip olan ecoCRAFT kazanların yüksek verim değeri ve yüzde 18 - yüzde 100 oranında değişen modülasyon aralığı, işletme maliyetlerinin düşürülmesinde de etkin rol oynuyor. Tekerlekli tasarımı sayesinde kolaylıkla taşınabilen ecoCRAFT 350, 700 ve 1000 kW kazanların montajı ise pratik bir şekilde yapılabilir.



Yaşam Alanları için İdeal Kombi: WARMHAUS ENERWA

Warmhaus EnerWa kombi 24 kW kapasiteden 45 kW kapasiteye kadar farklı kapasite seçenekleri ile ısıtma ve sıcak su ihtiyacı olan yaşam alanları için ideal çözüm sunuyor. Warmhaus ısıtma ihtiyacı olan yaşam alanları için ideal çözümleri geniş kombi ürün gamı ile tüketicilere sunuyor. Warmhaus EnerWa 24 kW ve EnerWa Plus 28, 33, 42 ve 45 kW kapasiteli kombi seçenekleri ile tüketicilerin ısıtma ve sıcak su taleplerini en konforlu, verimli ve tasarruflu şekilde karşılıyor.

Daha Düşük Gaz ve Elektrik Tüketimi

EnerwaWarmhaus EnerWa kombi enerjiyi en verimli şekilde kullanmasını sağlayan Gaz Adaptif Kontrol Sistemi ile teknolojik olarak da farkını ortaya koyuyor. Gaz Adaptif Kontrol Sistem kombiye değişken ısı değerlerinde gelen doğal gazın, daima ideal oranda hava ile karışmasını ve en iyi yanmayı sağlıyor. Bu sayede kullanıcı için verimlilik sürekli hale geliyor. Bunun yanı sıra kullanılan gazdan maksimum enerji alınarak en düşük atık gaz emisyonları ile daha çevreci bir kullanım



da sağlıyor. Hayati risk kontrolü açısından önemli bir özelliğe de sahip olan sistem, herhangi bir gaz kaçağı durumunda kendisini kapatarak olası riskleri ortadan kaldırıyor.

Daha düşük gaz ve elektrik tüketen, sürekli verimlilik sağlayan yoğuşmalı kombi EnerWa kompakt boyutları ve düşük ısı kaybı ile sessiz çalışma sağlayan izolasyonlu gövde yapısıyla mutfak veya balkon kabinlerinin içine de kolaylıkla monte edilebiliyor.

Büyük Mekanların Tercihi EnerWa Plus 42 ve EnerWa Plus 45

Warmhaus EnerWa Plus 42 ve EnerWa Plus 45 özellikle büyük ofisler, anaokulları, küçük işletmeler ve dubleks evler gibi büyük mekanların ısınma ve sıcak su ihtiyacı için tercih edilen bir ürün olarak ön plana çıkıyor. Kompakt ölçüleri ile 117 litrelik hacmi ile sınırlı yeri olan mekanlarda bir boylere ihtiyaç duymadan kolayca ve düşük tesisat masrafı ile monte edilebilen pratik bir çözüm sunuyor. ErP sınıflandırılmasına göre XL yük profilinde A sınıfında yer alan EnerWa Plus 42 ve 45 kombiler dakikada 18 ve 20 litre yüksek kapasitede sıcak kullanım suyu sağlayarak 3 banyo veya duşa kadar sıcak su ihtiyacını hijyenik olarak karşılayabiliyor.

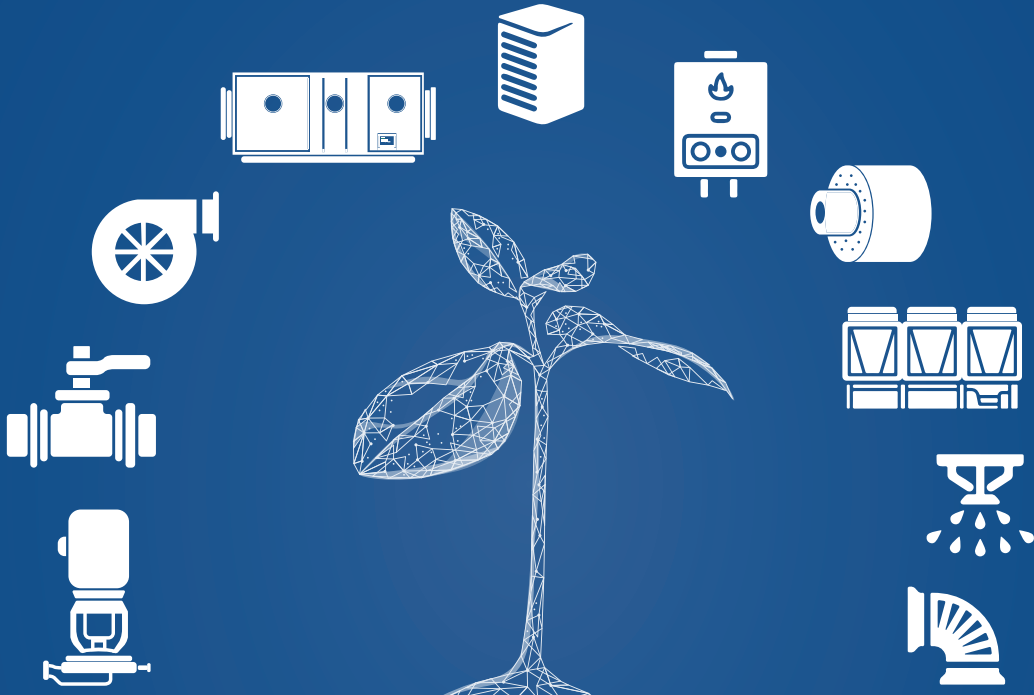
teskon+SODEX

ISITMA, SOĞUTMA, KLİMA, HAVALANDIRMA
YALITIM, POMPA VE VANA FUARI

15. ULUSAL TESİSAT MÜHENDİSLİĞİ KONGRESİ

26-29 NİSAN 2023

MMO TEPEKULE KONGRE VE SERGİ MERKEZİ - İZMİR



GİRİŞ BİLETİ
FUAR ZİYARETİ
SADECE ONLINE KAYIT
İLE MÜMKÜN OLACAKTIR

teskon
+
SODEX

Organizatör



Deutsche
Messe

Destekleyenler



Türkiye



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

Buderus'tan büyük projeler için çok yönlü çözüm

Yeni Logano plus KB372 Yer Tipi Yoğuşmalı Kazan; kompakt tasarımı, kurulumu, servis kolaylığı ve esnek sistem bağlantısı ile üstün özelliklere sahip. Tüm bileşenleri mükemmel entegre edilmiş olan ve yeni nesil Buderus Kumanda Panelleri ile en yüksek uyum içinde çalışan Logano plus KB372 serisi kazanlar; yüksek verimi, yüksek güvenlik ve esneklik ile birlikte sunar.

Yüksek verim ve esneklik bir arada

Logano plus KB372 Yer Tipi Yoğuşmalı Kazan, yeni nesil alüminyum alaşımlı ısı eşanjörü sayesinde, düşük su devresi direnci, yüksek gidiş suyu sıcaklığı, ısıtma devresinde yüksek gidiş-dönüş sıcaklık rejiminde çalışabilme özellikleri ile ön plana çıkmaktadır. Bu özellikleri kazanların neredeyse tüm ısıtma sistemlerine entegrasyonunu mümkün kılar. Logano plus KB372'nin 75, 100, 150, 200, 250 ve 300 kW'lık altı farklı kapasite seçeneği; rezidans, konut, ofis, ticari yapılar ve kamu tesisleri gibi farklı tasarım kriterlerine sahip olan yapılarda kullanıma uygundur. Kazanlar, fabrikada monte edilmiş olan tüm do-



nanımları ile birlikte planlamayı, montajı ve devreye almayı olabildiğince yalın ve kolay hale getirir.

Yalın sistem mühendisliği

Yeni Logano plus KB372 ideal bir değişim kazanıdır ve özellikle modernizasyon projelerine uygundur. Kazan dönüşümü uygulamalarında tasarımcılara ve uygulayıcılara gerek cihaz ilk yatırım maliyeti gerekse tesisatta düşük revizyon ihtiyacı sayesinde büyük fayda sağlar. Düşük ağırlıklı ve modüler kazan yapısı sayesinde çok kolay şekilde taşınabilir ve neredeyse her yere monte edilebilir. Hidrolik yapısı, teknik özellikleri ve benzersiz kazan kumanda sistemi kompleks sistemlere entegrasyonu kolaylaştırır.

Çok sayıda kurulum avantajı

Yeni yer tipi yoğuşmalı kazan, özellikle kurulum konusunda birçok avantaj sağlar. Kompakt boyutları, düşük ağırlığı, tekli komponentler halinde sökülebilen bir kazan gövdesi ve kazan dairesi gereksinimlerine göre önceden bir araya getirilen bağlantılar Logano plus KB372'yi ısıtma teknolojileri dünyasında esnek ve çok yönlü çözüm haline getirmektedir.

Bosch'un Yeni Kombisi Condens 1200W ile Büyük Tasarruf

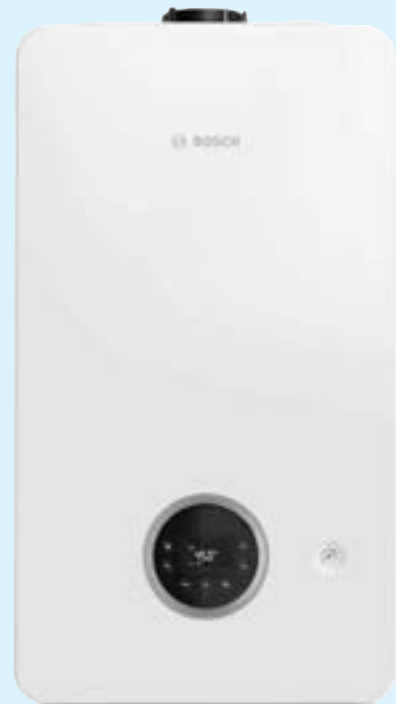
Bosch Termoteknik, 2023 yılına 3 farklı kapasite seçeneğiyle kullanıcıların değişen ihtiyaçlarına çözüm sunan yeni yoğuşmalı kombisi Condens 1200W ile 'merhaba' dedi. Yüksek verimliliği, geniş modülasyon aralığı ve sessiz çalışmasıyla sınıfının iddialı cihazlarından biri olan Condens 1200W, aynı zamanda kompakt ve şık tasarımıyla dikkat çekiyor.

'Tasarruf sever, Bosch seçer' sloganıyla iddiasını ortaya koyan Bosch Termoteknik'in yeni yoğuşmalı kombisi, yüzde 94 ErP verimliliği ve 1:5'e varan modülasyon oranıyla gerçek anlamda bütçe dostu olduğunu gösteriyor. Geniş modülasyon aralığı sayesinde çok düşük ısı ihtiyaçlarında bile tasarruflu çözüm sunuyor. Condens 1200W, gerekli durumlarda kendini 6,4 kW'a kadar kısımlıyor. Isıtı-

lacak mekânın ısı kaybının düşük olması durumunda kombi, buna uyum sağlayarak kapasitesini kısıyor ve daha az yakıt tüketiyor.

20kW, 24 kW ve 28 kW kapasite seçenekleriyle pazara sunulan yeni yoğuşmalı kombi, farklı büyüklükteki mekanlarda hem konfor hem de tasarruf sağlıyor. 20 kW'lık modeli ile 22 kW, 24 kW ile 24 kW, 28 kW modeli ile 30 kW sıcak kullanım suyu kapasitesi sunan Condens 1200W, yüksek sıcak su performansı sağlıyor.

Sınıfının kompakt boyutlara sahip cihazlarından biri olan Condens 1200W, çok hafif ve şık bir tasarıma sahip. Montaj kolaylığı sağlayan askı aparatı ve yüksek baca atış mesafelerine sahip olması hem montaj esnasında hem de montaj yeri bulmakta kolaylık sağlıyor.



WARMHAUS AQUWA 12 HERMETİK ŞOFBEN İLE GÜVENLİ VE KONFORLU SICAK SU KEYFİ



A
Enerji
Sınıfı



Dakikada
12 Litre
Sıcak Su



20 - 30 W
Düşük Elektrik
Tüketimi



21 kW
Sıcak Su
Isıtma Gücü



ErP En İyi
NOx Sınıf 6
Kategorisi



48 dB
Düşük
Ses Seviyesi



Kompakt Boyutlar
51,9 Litre
Hacim



%89,2'ye
Kadar Yüksek
Verim ($\eta_{\text{g-min.}}$)

Pegi Teknik

Boru Hatları ve Dağıtım Şebekeleri Kontrolü





A Tipi Muayene Kuruluşu

Cumhuriyet Mh. Yıldırım Çınar Sk. No:41 34520 Büyükçekmece / İstanbul
pegi@pegiteknik.com.tr • www.pegiteknik.com.tr
T: +90 212 852 84 30 • F: +90 212 852 84 32

GAZETENERJİ

WWW.GAZETEENERJİ.NET



info@odakligrup.com



gazeteenerji





Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



ODAKLI
GRUP

GELECEĞİN USTALARI BULUŞUYOR

TESİSAT SEKTÖRÜ ÖĞRENCİ BULUŞMASI

ANKARA



**Teknopark
Ankara**

**05
Nisan
2023**

ODAKLI GRUP
0216 527 32 62
info@odakligrup.com

www.utesankara.com
etkinlik@tesider.ogr.tr



**YENİ
NESİL
KOMBİ**



**DİJİTAL
ŞİK TASARIM**



**YÜKSEK SICAK
SU KONFORU**



**MiGo ODA TERMOSTATI İLE
UZAKTAN KONTROL İMKANI**

68 yılın tecrübesi ve bugünün ileri teknolojisiyle

**KONU KOMBİ OLUNCA
DEMİRDÖKÜM vintomiX**

DD DemirDöküm