

6. Ankara İç Tesisat Buluşması



2 Aralık 2023
Teknopark Ankara

Doğal Gaz İç Tesisat Teknolojileri Dergisi

www.gastechnicsdergisi.com

GASTECHNICS



YIL 12 • SAYI 145 • EKİM 2023

Aylık Süreli Yayındır.



5. İstanbul İç Tesisat Buluşması



Katılım ve destek sağlayan tüm kişi,
kurum ve kuruluşlara teşekkür ederiz.

20 Eylül 2023

Yıldız Teknik Üniversitesi Davutpaşa
Kongre ve Kültür Merkezi



İdeal sıcaklık ve tasarruf içimizde var!



*İleri teknolojisi ve tasarımıyla verimli ısınma sağlayan, çevre ve bütçe dostu
E.C.A. İklimlendirme Sistemleri'yle siz de tanışın, içiniz rahat etsin.*

6. Ankara İç Tesisat Buluşması

2 Aralık 2023

Teknopark Ankara

YÖNETİM İmtiyaz Sahibi

Odaklı Yayıncılık Tanıtım ve Sanayi
Ticaret Ltd. Şti.
Adına
Nurhan SAĞIR

Yayınlayan

Odaklı Medya Grup Bas. Yay. Rek. Ve Tan.
Hiz. Tic. Ltd. Şti

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü ve Genel Yayın Yönetmeni

Özay SAĞIR
o.sagir@odakyayincilik.com

Yayın Danışmanı

Mustafa Ali AKMAN
Özgür ÖZKAN

Yazı İşleri Koordinatörü

Hüsamettin SAĞIR
h.sagir@odakyayincilik.com

Reklam Koordinatörü

Ethem KUT
e.kut@odakyayincilik.com

Yönetim Merkezi

Odaklı Grup Medya Anonim Şirketi
Tatlısu Mah. Arif Ay Sok. No:36/2
Ümraniye/ İstanbul
Tel: (0216) 527 32 62
Faks: (0216) 527 32 63
info@odakyayincilik.com

Tasarım

Odaklı Yayıncılık Tanıtım Hizmetleri
Tel: (0216) 527 32 62
tanitim@odakyayincilik.com
Abone ve Okur Hizmetleri
abone@odakyayincilik.com

Baskı

Evos Basım Yayın İnşaat
Turizm San.ve Tic.Ltd.Şti.
İvedik OSB Matbaacılar Sit. 1515 Cad.
No: 51 Yenimahalle/ANKARA
Tel: 0 (312) 278 49 61-62

Baskı Tarihi

24.10.2023

Bu dergi tüm Türkiye'de dağıtılmaktadır.
Basın Kanunu'na göre
Yerel Süreli Yayındır.

Fiyatı: 10 TL
Yıllık Abonelik: 100 TL

(Fiyatlara KDV Dahildir. Yıllık
gönderimlerde kargo
fiyata dahil, tek gönderimlerde
dahil değildir.)



10



12

20





22

- İç Tesisat Sektörü İstanbul'da Bir Araya Geldi
- "Kadın çalışan sayımızı yüzde 22 artırdık"
- DemirDöküm, İş Ortaklarına Sektör Trendlerini ve Yenilikleri Aktardı
- Tüketici Memnuniyetini İlke Edinen Firma Ödülü Aksa Doğalgaz'ın
- Doğal Gaz Abone Sayısı 20 Milyonu Aştı
- İklimlendirme Sektörünün Heyecanı ISK – SODEX Fuarı'na Yansıyor



26

HABERLER

- Bilgin, "Sakarya Gaz Sahası'nda Günlük Yaklaşık 4 milyon Metreküp Gaz Üretiyoruz"
- Doğal Gazda Ekim Tarifesi Belirlendi
- Türkiye, Moldova'ya Günlük 2 Milyon Metreküp Doğal Gaz İhraç Edecek
- Gazprom'un Doğal Gaz Üretimi Yüzde 25 Azaldı

GÜNCEL

- Türkiye Gaz İhracat Anlaşmalarıyla Avrupa'nın Enerji Arzında Kilit Rol Oynamaya Hazırlanıyor
- Gayrimenkul Sektörü Yapılarda Dönüşüm Zirvesi'nde Buluştu
- "Annelik" Fotoğrafları Ödüllendirildi
- ODE Yalıtım Cam Yünü Üretiminde Yüzde 80'den Fazla Geri Dönüştürülmüş Malzeme Kullanıyor
- Kombi ve Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazan Bakımını Yaptırın, Kış Aylarında Hesaplı Isının



30

08

36

10

- İzmir Doğalgaz, Kullanılmayan Doğalgaz Kutularını Söküyor
- Türkiye Doğal Gaz Meclisi Deprem Özel Gündemi İle Toplandı
- Türkiye, Romanya'ya Günlük 4 Milyon Metreküpe Kadar Doğal Gaz İhraç Edecek
- Türkiye'nin Enerji İthalatı Faturasının Bu Yıl Yüzde 26,4 Düşeceği Öngörülüyor
- Daikin, 28. İklim Değişikliği Konferansı'na Katılıyor
- Gazbir: 'Temmuz 2023'te Doğal Gaz İthalatı Yüzde 11 Azaldı'

ŞİRKET HAERLERİ

- Bosch Partner Program Şehir Buluşmaları Samsun'da gerçekleşti
- Buderus Star Club buluşmasının son durağı Adana oldu
- BDR Thermea Group, İtalyan G.I. Holding'in Hisselerinin Yüzde 25'ini Satın Aldı
- Warmhaus'un Hedefi Kusursuz Müşteri Deneyimi

EKİM 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

"S. NO"	2022 Ağustos Sıralaması	Dağıtım Bölgesi	Dağıtım Şirketi	ANA FİRMA	Son Baz Yıl Varlık Tabanı 2022	Alış Fiyatı + ÖTV TL/m3
1	7	ERZURUM	PALEN	PALMET GRUP	293.976.957	4,155334
2		SİNOP-GERZE	SİNOPGAZ 3*	AKMERCAN	166.828.245	4,155334
3	12	GEYVE-ALİ FUAT PAŞA-PAMUKOVA	AKMERCAN GEPA	AKMERCAN	50.135.385	4,155334
4	1	ANTALYA	ENERYA ANTALYA	AHLATÇI / ENERYA	353.955.293	4,155334
5		MARDİN-KIZILTEPE	AKMERCAN MARDİN 3*	AKMERCAN	272.375.956	4,155334
6	51	KARS- ARDAHAN	KARGAZ DAĞITIM	TURGAY KALEMCI	73.205.199	4,155334
7	6	İĞDIR	SERHAT GAZ	İS-KA	123.127.907	4,155334
8	18	MUĞLA	AKMERCAN MUĞLA	AKMERCAN	94.474.694	4,155334
9	3	ADANA-MERSİN-HATAY-OSMANİYE	AKSA DOĞALGAZ	AKSA	764.973.495	4,155334
10	15	AFYONKARAHİSAR	AKSA AFYON	AKSA	174.868.491	4,155334
11	2	AYDIN	ENERYA AYDIN	AHLATÇI / ENERYA	246.913.930	4,155334
12	4	KIZILCAHAMAM	KIZILCAHAMAM DOĞ. GAZ DAĞ	KOÇOĞLU	4.034.299	4,155334
13	20	POLATLI	POLGAZ	DELTA	118.555.363	4,155334
14	8	GÜMÜŞHANE BAYBURT	AKSA GÜMÜŞHANE	AKSA	72.727.741	4,155334
15	16	YOZGAT	SÜRMELİGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	33.178.865	4,155334
16	5	ERZİNCAN	ENERYA ERZİNCAN	AHLATÇI / ENERYA	128.934.245	4,155334
17	24	ISPARTA-BURDUR	TOROSGAZ	SEL-TAN	209.209.849	4,155334
18	40	ORDU-GİRESUN		AKSA	195.850.640	4,155334
19	32	BALIKESİR	AKSA BALIKESİR	AKSA	200.650.975	4,155334
20	14	SEYDİŞEHİR-ÇUMRA	SELÇUKGAZ	CENGİZ İNŞAAT	35.737.063	4,155334
21	31	M.K.PAŞA-SUSURLUK-KARACABEY	AKSA OVAGAZ	AKSA	73.014.420	4,155334
22	10	BİTLİS-BİNGÖL-MUŞ	DOĞUGAZ 2*	DOĞUGAZ		4,155334
23	30	AKSARAY	ENERYA AKSARAY	AHLATÇI / ENERYA	102.579.962	4,155334
24	29	KARABÜK-KASTAMONU-ÇANKIRI	KARGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	267.492.402	4,155334
25	58	SİİRT-BATMAN-KURTALAN	AKSA SİİRT BATMAN	AKSA	100.234.444	4,155334
26	26	ADİYAMAN-KAHTA-BESNİ-GÖLBAŞI	AKMERCANGAZ	AKMERCAN	110.681.716	4,155334
27	56	ÇORUM	ÇORUMGAZ	ÇEDAŞ / AHLATÇI	127.374.999	4,155334
28	54	KAYSERİ	KAYSERİGAZ	SOCAR	524.029.375	4,155334
29	9	HAVZA-VEZİRKÖPRÜ-BAFRA	DELTA	AKMERCAN	103.706.586	4,155334
30	53	ÇANAKKALE	AKSA ÇANAKKALE	AKSA	105.834.376	4,155334
31	43	ŞANLIURFA	AKSA ŞANLIURFA	AKSA	134.944.096	4,155334
32	13	TRABZON- RİZE	AKSA KARADENİZ	AKSA	252.929.532	4,155334
33	50	KAHRAMANMARAŞ	ARMADAŞ	ARSAN	350.882.084	4,155334
34	22	ANKARA	BAŞKENTDOĞALGAZ	TORUNLAR	3.527.804.900	4,155334
35	25	KÜTAHYA	ÇİNGAZ	SETAŞ A.Ş.	271.783.916	4,155334
36	48	İNEGÖL	İNGAZ	ARSAN	168.830.302	4,155334
37	21	MANİSA	AKSA MANİSAGAZ	AKSA	235.885.344	4,155334
38	27	İZMİR	İZMİRGAZ	KOLİN İNŞAAT	1.239.169.299	4,155334
39	19	ZONGULDAK - BARTIN	AKMERCAN BATIKAR	AKMERCAN	154.942.361	4,155334
40	37	SİVAS	AKSA SİVAS	AKSA	149.639.198	4,155334
41	41	DİYARBAKIR	DİYARGAZ	FERNAS İNŞAAT	269.210.324	4,155334
42	64	KOCAELİ	İZGAZ	PALMET GRUP	455.038.357	4,155334
43	45	ÇORLU	ÇORDAŞ	ARSAN	215.813.138	4,155334
44	42	KIRIKKALE-KIRŞEHİR	KIRGAZ	KIRGAZ	196.509.353	4,155334
45	17	YALOVA-KARAMÜRSEL	ARMAGAZ	ARSAN	236.634.957	4,155334
46	33	EDİRNE-TEKİRDAĞ-KIRKLARELİ	GAZDAŞ TRAKYA	ZORLU	545.426.986	4,155334
47	57	UŞAK	UDAŞ	UDAŞ	114.379.117	4,155334
48	28	GEMLİK	AKSA GEMLİK	AKSA	48.820.747	4,155334
49	47	TOKAT-AMASYA	AKSA TOKAT AMASYA	AKSA	189.991.155	4,155334
50	46	BOLU-BİLECİK	AKSA BOLU-BİLECİK	AKSA	217.335.762	4,155334
51	34	KONYA - EREĞLİ	ENERYA EREĞLİ	AHLATÇI / ENERYA	44.296.246	4,155334
52	23	KARAMAN	ENERYA KARAMAN	AHLATÇI / ENERYA	60.971.538	4,155334
53	55	BANDIRMA	AKSA BANDIRMA	AKSA	52.202.814	4,155334
54	36	VAN	AKSA VAN	AKSA	168.225.548	4,155334
55	52	DENİZLİ	ENERYA DENİZLİ	AHLATÇI / ENERYA	242.370.022	4,155334
56	35	SAKARYA	AGDAŞ	ERDEM HOLDİNG	456.720.270	4,155334
57	49	ESKİŞEHİR	ESGAZ	KOLİN İNŞAAT	357.096.779	4,155334
58	38	DÜZCE-EREĞLİ	AKSA DERGAZ	AKSA	85.816.975	4,155334
59	65	GEBZE	PALGAZ	PALMET GRUP	321.445.887	4,155334
60	60	MALATYA	AKSA MALATYA	AKSA	146.671.470	4,155334
61	62	BURSA	BURSAGAZ	SOCAR	755.700.785	4,155334
62	63	NİĞDE-NEVŞEHİR	ENERYA KAPADOKYA	AHLATÇI / ENERYA	83.567.577	4,155334
63	44	GAZİANTEP	GAZDAŞ GAZİANTEP	ZORLU	400.293.104	4,155334
64	59	KONYA	ENERYA KONYA	AHLATÇI / ENERYA	460.193.415	4,155334
65	39	ELAZIĞ	AKSA ELAZIĞ	AKSA	147.088.539	4,155334
66	61	BAHÇEŞEHİR	BAGDAŞ	SÜZER GRUP	14.269.966	4,155334
67	66	SAMSUN	SAMGAZ	CENGİZ İNŞAAT	151.528.289	4,155334
68	11	İSTANBUL	İGDAŞ	İBB	1.724.301.340	4,155334

EKİM 2023 ŞEHİRLERİN DOĞAL GAZ SATIŞ FİYATLARI

Yıllık Tüketime Göre SKB (Sistem Kullanım Bedeli) (TL/m3)

SKB/ Alış Fiyatı
Oranı 1*SKB/ Satış
Fiyatı Oranı

0-100.000	100.001-1.000.000	1.000.001-10.000.000	10.000.001 100.000.000	100.000.001 ve üzeri	SKB/ Alış Fiyatı Oranı 1*	SKB/ Satış Fiyatı Oranı
2,500999	1,289645	0,774175	0,265114	0,090787	60%	38%
2,487923	1,990159	1,591984	1,273473	1,028687	60%	37%
2,447031	1,280506	0,881767	0,213664	0,051773	59%	37%
2,415620	0,857988	0,438259	0,107859	0,048936	58%	37%
2,406973	1,848544	1,506420	0,129471	0,116524	58%	37%
2,310686	1,616310	1,088882	0,733561	0,494188	56%	36%
2,240610	1,633538	1,190946	0,868270	0,633020	54%	35%
2,207569	1,403445	0,626840	0,404364	0,260848	53%	35%
1,988175	1,171349	0,455127	0,115444	0,063291	48%	32%
1,854069	1,179686	0,784428	0,521603	0,346839	45%	31%
1,844231	1,231834	0,321509	0,108654	0,367191	44%	31%
1,775806	1,254349	1,074405	0,952854	0,845055	43%	30%
1,768245	1,087605	0,882741	0,118192	0,073236	43%	30%
1,708515	0,985207	0,656086	0,436913	0,290957	41%	29%
1,695496	0,965755	0,612349	0,161434	0,042559	41%	29%
1,678697	0,981916	0,558671	0,317862	0,180851	40%	29%
1,672793	0,833400	0,604315	0,281580	0,131202	40%	29%
1,611948	0,928775	0,445509	0,208436	0,029772	39%	28%
1,600508	0,792758	0,316220	0,193914	0,118913	39%	28%
1,584648	0,618543	0,346849	0,099923	0,028787	38%	28%
1,552628	0,618918	0,157118	0,110272	0,077394	37%	27%
1,546113	1,080217	0,411453	0,156721	0,059696	37%	27%
1,513776	0,712108	0,511579	0,102136	0,020391	36%	27%
1,504125	0,899663	0,422404	0,120840	0,034569	36%	27%
1,476095	0,921404	0,823722	0,131166	0,020886	36%	26%
1,467264	0,757040	0,418731	0,231607	0,128105	35%	26%
1,454383	0,714761	0,422936	0,145246	0,049881	35%	26%
1,450481	1,050620	0,531503	0,122033	0,074812	35%	26%
1,439960	0,828406	0,271208	0,167576	0,103543	35%	26%
1,425981	0,833489	0,378395	0,083627	0,073925	34%	26%
1,419504	0,810986	0,589868	0,315709	0,168975	34%	25%
1,403641	0,817138	0,378071	0,155970	0,064343	34%	25%
1,399055	0,606686	0,204186	0,134844	0,119752	34%	25%
1,391329	0,811943	0,305527	0,117761	0,044853	33%	25%
1,377578	0,887443	0,384017	0,078123	0,015893	33%	25%
1,367227	0,704862	0,525707	0,078661	0,069280	33%	25%
1,355642	0,677737	0,376509	0,084086	0,071036	33%	25%
1,353711	0,497877	0,196161	0,070018	0,047404	33%	25%
1,343211	0,685842	0,399872	0,174909	0,076507	32%	24%
1,314676	0,641557	0,472618	0,198844	0,083659	32%	24%
1,280875	0,909734	0,513427	0,289763	0,163534	31%	24%
1,276126	0,609417	0,268929	0,060761	0,044937	31%	23%
1,273800	0,573613	0,269933	0,094701	0,033224	31%	23%
1,260081	0,600204	0,260120	0,159455	0,036865	30%	23%
1,255070	0,753855	0,314289	0,084862	0,022914	30%	23%
1,249193	0,435481	0,177104	0,148760	0,063440	30%	23%
1,243169	0,727993	0,321794	0,073372	0,016729	30%	23%
1,224074	0,660529	0,259078	0,088599	0,021802	29%	23%
1,222307	0,569497	0,384205	0,159818	0,066479	29%	23%
1,219646	0,563736	0,223579	0,062628	0,017543	29%	23%
1,206151	0,503480	0,355405	0,119396	0,040111	29%	22%
1,189275	0,565332	0,270481	0,065886	0,016049	29%	22%
1,135568	0,432606	0,287582	0,080863	0,034551	27%	21%
1,132972	0,621894	0,370798	0,221084	0,131819	27%	21%
1,070399	0,671910	0,341058	0,117543	0,040220	26%	20%
1,064611	0,520406	0,228324	0,041710	0,029264	26%	20%
1,032051	0,585837	0,325405	0,125588	0,055688	25%	20%
1,017679	0,412813	0,206275	0,069412	0,053258	24%	20%
0,998155	0,447344	0,236095	0,062788	0,042939	24%	19%
0,976442	0,537077	0,437699	0,071343	0,011629	23%	19%
0,956283	0,418077	0,186853	0,080565	0,032646	23%	19%
0,948332	0,342256	0,164340	0,086347	0,045368	23%	19%
0,913456	0,406627	0,261839	0,110706	0,046807	22%	18%
0,911642	0,376946	0,239956	0,065723	0,018001	22%	18%
0,900282	0,448667	0,278172	0,160203	0,092263	22%	18%
0,838689	0,483012	0,242843	0,142166	0,083231	20%	17%
0,783093	0,345450	0,212831	0,071024	0,025247	19%	16%
0,695869	0,189586	0,115288	0,080759	0,036613	17%	14%

SİZE ZAMAN, MARKANIZA DEĞER KAZANDIRIYORUZ!

Ülke genelinde yaygın olarak kullanılan Doğal gaz ve Elektrik Tesisatı CAD Yazılımlarımızın yanı sıra Kurumsal Yazılımlarımız ile sektörel zorlukları aşmanızı sağlıyor, iş akışlarınızı hızlandıran yenilikçi dijital çözümler sunuyoruz.



PROJELENDİRME VE ONAY SÜREÇLERİNİZİ DİJİTALE TAŞIYIN!

Doğal gaz iç tesisat projelerinizi GasLine 3D, endüstriyel ve büyük tüketimli tesislerin doğal gaz tesisat projelerini GasLine Industry ile hazırlarken, tasarımdan onay sürecine kadar zamandan ve maliyetlerden tasarruf edin.



GasLine 3D
Doğalgaz Tasarım Programı

**gas
line** 
design for industry





Bilgin, “Sakarya Gaz Sahası’nda Günlük Yaklaşık 4 milyon Metreküp Gaz Üretiyoruz”

Türkiye Petrolleri Anonim Ortaklığı (TPAO) Genel Müdürü Melih Han Bilgin, Sakarya Gaz Sahası’nda kapasitenin giderek artırılacağını belirterek, “Türkiye, bugün itibarıyla Sakarya Gaz Sahası’ndan günde yaklaşık 4 milyon metreküp gaz üretmektedir.” dedi.

Bilgin, TPAO’nun dünyada petrol ve doğal gaz üretim şirketleri arasında bu yıl 92. sıraya kadar yükselerek ilk 100 arasına girdiğini söyledi.

Türkiye’de doğal gaz ve petrol üretiminde önemli bir noktaya gelindiğini ifade eden Bilgin, Karadeniz’de dünyanın denizlerdeki en büyük keşiflerinin gerçekleştirildiğini anımsattı.

Karada da arama ve üretim alanında önemli başarılarla imza atıldığı anlatılan Bilgin, şöyle devam etti:

“Türkiye, bugün itibarıyla Sakar-

ya Gaz Sahası’ndan günde yaklaşık 4 milyon metreküp gaz üretmektedir. Karada ürettiğimiz gazla beraber gaz üretimi Türkiye’nin 88 yıllık tarihinde çıkmadığı bir noktadır. Söz veriyoruz, her gün çitayı yükselterek devam edeceğiz. TPAO bugün toplamda günde 5 milyon metreküp gaz üretiyor artık. 5 milyon metreküplük gaz artarak devam edecek yılbaşına kadar. Sakarya Gaz Sahası’nda planlanmış bir kapasite var. Bu kapasite ve rezervuarın gerçeklerini daha iyi anlayarak optimize ederek ileriye doğru taşıyacağız. Tesi-

sin tamamı devrede, üretimi artırarak geliştiriyoruz.”

Bilgin, uzun zamandır ilk defa Türkiye’nin yurt içi hidrokarbon üretiminin, yurt dışı üretiminin üzerine çıktığını belirterek, “Bütün üretim artışları aslında organik büyümeyle sağlanmış üretim büyüklükleridir. Daha çok aramaya ve üretmeye yoğunlaştığımız için aslında burada elde ettiğimiz başarılar ortadadır. İnorganik büyüme ise daha hedeflediğimiz büyümeyi kolaylaştırmış değiliz.” değerlendirmesinde bulundu.

Doğal Gazda Ekim Tarifesi Belirlendi

Ekim itibarıyla konutlarda kullanılan doğal gazın toptan satış fiyatında değişikliğe gidilmezken, elektrik üretim amaçlı doğal gaz tarifi ile büyük sanayi kuruluşlarında ve küçük ve orta ölçekli işletmelerde kullanılan gazın satış fiyatı yüzde 20 artırıldı.

BOTAŞ’ın internet sitesinde ekimde geçerli olacak mesken ve sanayi abonelerinin tarifi ile elektrik üretim amaçlı tarife tablosu yayımlandı.

Buna göre, BOTAŞ’ın konut tüketicileri için dağıtım şirketlerine ekimde uygulayacağı satış fiyatı 1000 metreküp doğal gaz için 4 bin 80 lira olarak açıklandı.

Sanayi abonelerinin tarifi, kademe 1 için 1000 metreküp doğal gazda 8 bin 549 lira, kademe 2 için ise 11 bin 374 lira olarak belirlendi.

Elektrik üretim amaçlı tarifede ise

1000 metreküp doğal gazın fiyatı 12 bin lira olarak duyuruldu.

Doğal gazda fiyat tarifeleri aylık hesaplanıyor.

Kurumun internet sitesinde yer alan duyuruda, “Konutlarda kullanılan doğal gazın toptan satış fiyatında herhangi bir değişiklik yapılmamıştır. Household Energy Price Index (HEPI) fiyatları esas alındığında halen konutlarda, Ukrayna’dan sonra Avrupa ülkeleri arasında en düşük doğal gaz fiyatı ülkemizde uygulanmaktadır.” ifadesi kullanıldı.



Türkiye, Moldova'ya Günlük 2 Milyon Metreküp Doğal Gaz İhraç Edecek

Türkiye'den Moldova'ya günlük 2 milyon metreküp doğal gaz ihracatı için anlaşmaya varıldı.



■ Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ'den (BOTAŞ) yapılan açıklamada, Enerji Yüzyılı vizyonu ile yeni ihracat anlaşmaları için birçok ülke ve şirketle görüşmelerin sürdüğü bildirildi.

BOTAŞ'ın birbiri ardına gerçekleştirdiği ihracat anlaşmalarıyla Avrupa'nın

enerji arz güvenliğinin teminatı olmaya devam ettiği belirtilen açıklamada, şunlar kaydedildi:

"BOTAŞ, gerçekleştirdiği altyapı yatırımları, gelişmiş iletim sistemi, coğrafi konumu ve bu güçlü altyapısının sağladığı avantajları değerlendire-

rek yeni ihracat anlaşmaları yapmaya devam ediyor. BOTAŞ, ülkemizi doğal gaz ticaret merkezi konumuna ulaştırma hedefi kapsamında, 'Türkiye'nin ve Avrupa'nın Enerjisi' unvanıyla doğal gaz ihracatı gerçekleştirdiği ülkeler listesine yeni bir Avrupa ülkesini daha ekledi. Bu kapsamda BOTAŞ, bölgede ve özellikle Moldova enerji piyasasında aktif rol oynayan East Gas Energy Trading şirketi ile doğal gaz ihracatı anlaşmasına imza attı."

Açıklamada, bugün gerçekleştirilen törenle BOTAŞ Yönetim Kurulu Başkanı ve Genel Müdürü Burhan Özcan ile East Gas Energy Trading şirketi Genel Müdürü Nicolai Gaborak'ın anlaşmaya imza attıklarına işaret edilerek, "Boru hattı vasıtasıyla bugüne kadar Yunanistan, Bulgaristan, Macaristan ve Romanya'ya doğal gaz ihracatına dair kritik anlaşmalar gerçekleştiren BOTAŞ, 1 Ekim tarihinde başlamak üzere anlaşma kapsamında Moldova'ya günlük 2 milyon metreküp doğal gaz aktaracak." ifadesine yer verildi.



Gazprom'un Doğal Gaz Üretimi Yüzde 25 Azaldı

Rus enerji şirketi Gazprom'un doğal gaz üretimi, yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 25 azalarak 179,5 milyar metreküpe geriledi.

Gazprom'dan yapılan açıklamaya göre, şirketin bu yıl iç ve dış pazarlara doğal gaz sevkiyatı yılın ilk yarısında 166 milyar metreküple geçen yıla göre yüzde 26,5 azaldı. Söz konusu dönemde,

şirketin doğal gaz üretimi de geçen yıla kıyasla yüzde 25 azalarak 179,5 milyar metreküpe geriledi. Açıklamada, doğal gaz üretimindeki düşüşün ana nedenleri olarak havaların sıcak geçmesi, ekono-

mik ve jeopolitik etkenler gösterildi.

Gazprom'un net karı, yılın ilk yarısında geçen yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 88 azalarak 296 milyar rubleye (yaklaşık 3 milyar dolar) gerilemişti.



Türkiye Gaz İhracat Anlaşmalarıyla Avrupa'nın Enerji Arzında Kilit Rol Oynamaya Hazırlanıyor

Türkiye son dönemde yaptığı doğal gaz ihracat anlaşmalarıyla gaz merkezi olma yolunun taşlarını döşerken, Avrupa'nın enerji tedarikinde de kilit rol oynamaya hazırlanıyor.

Rusya-Ukrayna krizinin ardından doğal gaz arzında darboğaz yaşayan Avrupa ülkeleri farklı ülkelerden gaz tedariki arayışına girerken, Türkiye, doğal gaz merkezi olma hedefi doğrultusunda sahip olduğu boru hattı altyapısıyla bu arayışa cevap vermek için harekete geçti.

Hali hazırda Yunanistan'a boru hatlarıyla gaz sevk eden Türkiye, bu yıl Avrupa'da 4 ülke ile doğal gaz ihracatı anlaşmalarına imza attı.

Türkiye, yılın ilk doğal gaz ihracatı anlaşmasını ocak ayında Bulgaristan ile yaptı. Türkiye'den Bulgaristan'a 13

yıl süreyle yıllık 1,5 milyar metreküp doğal gaz ihracatını kapsayan anlaşma imzalandı.

Bulgaristan'ın ardından Macaristan ile görüşmeleri neticelendiren Türkiye, ağustos ayında bu ülkeyle doğal gaz ihracatı konusunda anlaşta.

Anlaşmayla Türkiye ilk kez sınırı olmayan bir ülkeye boru hatlarıyla gaz ihraç etmek için adım attı. Macar basınına göre, Türkiye, bu ülkeye 275 milyon metreküp gaz ihracatını öngörüyor.

Yılın üçüncü gaz ihracat anlaşmasını Romanya ile yapan Türkiye, günlük

4 milyon metreküpe kadar doğal gazı Romanya'ya ihraç edecek. Sevkiyatın 1 Ekim'de başlaması, 31 Mart 2025'te sona ermesi planlandı. Yılın dördüncü doğal gaz ihracat anlaşmasını ise Moldova ile imzalayan Türkiye, bu ülkeye günlük 2 milyon metreküp doğal gaz ihraç edecek. Moldova'ya gaz sevkiyatının da 1 Ekim'de başlaması kararlaştırıldı.

Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanı Alparslan Bayraktar, dün katıldığı Birleşik Arap Emirlikleri'nin (BAE) başkentinde düzenlenen Abu Dabi Uluslararası Petrol Fuarı ve Konferansı'nda Türkiye'nin

Avrupa'ya doğal gaz sevkiyatını "Bugün itibarıyla Batı Balkan Boru Hattıyla Macaristan, Bulgaristan, Romanya ve Moldova'ya gaz gönderiyoruz. Doğal gazda giderek daha fazla merkez haline geliyoruz." sözleriyle duyurdu.

Anlaşmalar Doğal Gaz Ticaret Merkezi Olma Hedefinin "Ön Perdesi"

Ankara Kriz ve Siyaset Araştırmaları Merkezi (ANKASAM) Enerji Başdanışmanı Cenk Pala, muhabirine yaptığı değerlendirmede, "Türkiye, son 26-27 yıldır konuştuğumuz, Azerbaycan özelinde petrol ve doğal gazda Türkiye'yi doğu-batı arasında bir koridora, oradan da bir ticaret merkezine çevirme hedefini gerçekleştiriyor. İmzalananlar aslında bunun ön perdesi. Bu güzel bir çalışma. BOTAŞ iyi şeyler yapıyor. Ticaretin önünü açıyor. Güney Gaz Koridoru dediğimiz bu projenin hayata geçmesini sağlıyor." dedi.

Rusya-Ukrayna Savaşı'ndan sonra Kuzey Akım-1 ve 2'nin devreden çıkması ve Avrupa Birliği'nin genel olarak Rus gazından uzaklaşmaya çalışması nedeniyle kıtanın gaz tedarikinde büyük bir boşluk oluştuğunu söyleyen Pala, bu boşluğun Avrupa tarafından Türkiye dışında Mısır, Libya ve Cezayir

gibi ülkelerle doldurulmaya çalışmasının en az 5 yıl gerektireceğini ve söz konusu ülkelerin kendi tüketimlerinin çokluğu nedeniyle Avrupa'nın ihtiyacını karşılamada yetersiz kalacağını söyledi.

Türkiye, Avrupa'nın Gaz İhtiyacına En Hızlı Cevap Verebilecek Ülke

Pala, Avrupa gaz ihtiyacını sıvılaştırılmış doğal gazla (LNG) kapatmaya çalışsa da LNG piyasasında anlaşmaların çoğunun imzalandığını ve sevkiyatların büyük ölçüde Asya piyasasına yöneldiğini belirterek, Türkiye'nin Avrupa'nın ihtiyacına en hızlı cevap verecek ülke olduğunu dile getirdi.

Türkiye'nin TANAP ve BOTAŞ ile sahip olduğu altyapıyla 10-15 milyar metreküplük gazı Avrupa'ya hızlıca sevk edebileceğini ya da Avrupa ülkelerinin Türkiye'nin yıllık 25 milyar metreküplük kapasiteye sahip LNG altyapısından yararlanabileceğini ifade etti.

"İsteyen gider Katar'dan LNG alır, getirir BOTAŞ terminalerinden birine indirir. BOTAŞ, onu, bu boru hattı bağlantılarıyla Avrupa'ya verir." diyen Pala, Türkiye'nin yaptığı mevcut anlaşmaların dışında daha fazla gaz sevkiyatı ya-

pılabilmesi için de Batı Boru Hattı'nda kapasite artışı yapılması gerektiğini söyledi.

"Türkiye, Avrupa için Önemli Bir Ticaret Merkezi Olabilir"

Erste Investment Petrol ve Gaz Analisti Tamas Pletser, Türkiye'nin son dönemde yaptığı anlaşmalara ilişkin, "Türkiye'nin Avrupa'nın gaz tedariki için önemli bir merkez olabileceğini düşünüyorum. Türkiye, sadece Rus ham petrol ve gazına değil, Azerbaycan, Kuzey Irak, İsrail piyasası, farklı LNG kaynakları hatta uzun vadede Kıbrıs gazına bile ulaşabilir." değerlendirmesinde bulundu.

Mevcut durumda Macaristan'a yapılan gaz tedarikinde Bulgaristan bölümünde bazı darboğazların olduğunu belirten Pletser, bu tür konuların kolayca çözülebileceğini kaydetti.

Türkiye'nin doğal gaz merkezi olma planının yeni olmadığına işaret eden Pletser, hali hazırda Rusya-Ukrayna Savaşı'ndan dolayı Moskova yönetiminin doğrudan gaz tedarik edecek bir boru hattının bulunmadığını söyledi.

Pletser, "Bu plan yeniden revize edilebilir. Bunun Türkiye açısından son derece olumlu olduğunu düşünüyorum." dedi.





Gayrimenkul Sektörü Yapılarda Dönüşüm Zirvesi'nde Buluştu

Yıldız Teknik Üniversitesi ve Odaklı Grup iş birliği ile düzenlenen "Yapılarda Dönüşüm Zirvesi" sektörün önde gelen isimlerini bir araya getirdi.

Yıldız Teknik Üniversitesi ve Odaklı Grup iş birliği sektör derneklerinin destekleriyle düzenlenen "Yapılarda Dönüşüm Zirvesi" 4-5 Ekim 2023 tarihlerinde Yıldız Teknik Üniversitesi Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi'nde gerçekleşti.

"Sürdürülebilir Dönüşüm" ana temasıyla düzenlenen zirveye, 61. Dönem Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar, Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Tamer Yılmaz, Türkiye Belediyeler Birliği Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı, GYODER Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kalyoncu, KONUTDER Yönetim Kurulu Başkanı Ramadan Kumova, Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Kenan Aracı, Vakıf GYO Genel Müdürü Onur İncehasan, sektörel dernek temsilcileri, kamu kurum ve kuruluşlarının temsilcileri katıldı.

Zirvenin açılışında konuşan Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkan

Yardımcısı Kenan Aracı, "Şehirleşme oranının sürekli arttığını dikkate alarak, yarının ihtiyaçlarını göz önünde tutan, vizyoner imar planlaması ile daha iyi tasarlanmış; çevre, sağlık, kültür, ulaşım, sosyal ve idari altyapıları ile yaşanabilir şehirler ve bu şehirlerden oluşan bir dünya yaratmalıyız.

Diğer yandan deprem gerçeği nedeniyle güvenli yapı stoku ihtiyacımız her geçen gün artıyor ve maalesef zaman giderek daralıyor. Tüm Türkiye'yi yasa boğan 6 Şubat Depremi'nde yaşadığımız kayıplar, önleyici tedbirler kapsamında güvenli binalara sahip olmamızın ne denli hayati önem taşıdığını, önceliğimizin can ve mal güvenliği olduğunu bir kez daha hatırlattı.

Görüyoruz ki binalarımızın yüksek risk taşıması, en başta dönüşümün hızlandırılması ve güçlü yapılara kavuşmamız için daha birçok adımın atılması gerektiğine de işaret etmekte.

Deprem bölgesinde yer alan ülkemiz binalarını üç grupta kategorize edersek; kesinlikle yıkılması gereken binalar, güçlendirilerek kullanılacak durumda olan binalar ve hâlihazırda deprem riski olmayan binalar olarak sıralayabiliriz.



Kenan Aracı
Türkiye İMSAD
Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı



Ramadan Kumova
KONUTDER Yönetim Kurulu Başkanı

Tüm şehirlerimizde depreme dayanıklı, enerji verimli yapıların sayısını artırmak için sürdürülebilir binalara odaklanmalıyız. Depreme hazırlık, şu an için atacağımız öncelikli adım olmalı” diye konuştu.

KONUTDER Yönetim Kurulu Başkanı Ramadan Kumova ise yaptığı konuşmada dernek olarak sektöre yol gösteren ve ilham veren bu zirvelerde yer almalarının değerlerinin bir misyonu olarak gördüklerini belirterek, “Biz dönüşüm başlığına farklı bir bakış açısı getirerek bu dönüşümün İstanbul’un marka değerine nasıl bir katkı sağlayabileceğini ortaya koymak istiyoruz. İstanbul Üniversitesinde öğretim üyesi olan bir arkadaşımın başkanlığında yakın zamanda bir toplantı yapıldı. Bu toplantıya kamu kurum ve kuruluşları, STK temsilcileri, T.C. Kültür ve Turizm Bakanlığı ve bakanlığın yurt dışındaki temsilcilikleri de dahil olmak üzere çok sayıda katılım oldu. Toplantıda İstanbul’un marka ruhu şu kelimelerle betimlendi: ‘İstanbul; kendisine has, ikonik, özgür ve büyüleyicidir. Hayat dolu, asil, aydınlık ve ilham verici bir şehirdir. İstanbul’un marka kişiliği, diğer bir deyişle ayırt edici karakteristik özelliği İstanbul’un özgüvenli, güçlü, şaşırtıcı, sıcakkanlı yenilikçi ve çekici olmasıdır. Ahenklidir, bilgedir, dinamik, kutsal ve kadim bir şehirdir.’

Bu saptamalardan hareketle nasıl bir şehir inşa edelim ki İstanbullu olmaktan mutluluk duyulan, şehirlisini motive eden, ona coşku ve enerji veren bir hâle getirelim İstanbul’u ve yapılarımızı nasıl dönüştürelim ki bu amaçla İstanbul’u inşa etmemize katkı sağlayabilelim. KONUTDER olarak sektöre yol gösteren ve ilham veren bu zirvelerde yer almayı değerlerimi-

zin bir misyonu olarak görmekteyiz. Bu değerli zirvenin İstanbul’un marka değerini daha yukarıya taşıyacağına öneriler ve çözümler getireceğine inanıyoruz” dedi.

Gayrimenkul Yatırımcıları Derneği (GYODER) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Kalyoncu konuşmasında belediyelerin ruhsat işlemlerinde hızlı şekilde dijital ruhsat süreçlerine geçmesi gerektiğini ederek, “Yapıları dönüştürmekle ilgili aklımıza ilk gelen tabi ki kentsel dönüşüm meselesi. Elimizden geldiğince yapılarımızı ve şehirlerimizi dönüştürmeye çalıştık ama zihniyetlerin dönüşümü de burada önemliydi. Türkiye’de şehirlerle ilgili henüz verilmemiş kararlarımız var. Bu işlere atılmadan önce bu kararları vermemiz gerekiyor. Nedir bunlar? Örneğin şehirlerimizin nüfusu ile ilgili kararlar vermemiz gerekiyor. İstanbul kaç milyon kişiye ev sahipliği yapabilir, insani sınır ne? İkinci olarak, bizim modernleşmeyle olan imtihanımızın bir parçası olan modern araçlarla ilgili yaklaşım tarzımızı da netleştirmemiz gerekiyor. Bunun da başında otomobil meselesi var. ABD’de şehirler otomobiller için yapılıyor. Avrupa’da ise daha çok insanlar ve yayalar için. Bizde ikisi de değil. Biz hangisine karar vereceğiz? Öncelikle ulaşabilmek gerekiyor. Biz otomobillerimizi evimizin altına park edip bir yandan da yüksek standartlı bir şehirde yaşamayı eş zamanlı nasıl sağlayabiliriz? Bunun yerine sistem otoparklarına park edip evimize biraz yürüyerek gitmeye razıysak yürünebilir ve bisiklet dostu şehirler mümkün olur.

Marka şehirler konusunda bütün şehirler marka şehir olduğunu iddia



Mehmet Kalyoncu
Gayrimenkul Yatırımcıları Derneği (GYODER) Yönetim Kurulu Başkanı



Dr. Hayri Baraçlı
Türkiye Belediyeler Birliği (TBB) Genel Sekreteri

ediyor zaten. Tasarım gücünden faydalanmadan marka şehir olunmaz. Geliştiricilerle konuştuğumuzda onların da tasarımcılardan mustarip olduğunu görüyoruz. Tecrübeler bizi bu noktaya getirdi. Tecrübelerden ders çıkarmamız lazım. Biz gayrimenkul sektörü olarak kendimize bir yol haritası oluşturduk ve bunu özellikle 6 şubattan sonra büyük bir şevkle uygulamaya çalışıyoruz. Türkiye’nin gayrimenkul değeri, madenlerinden daha değerli ve paha biçilemez ama bunlar biraz lafta kalıyor.

Gerçeklere bakalım, belediyelerimiz ruhsatları nasıl veriyor? Bir kağıt yığını var fakat onları inceleyecek insan kaynağı yok. Bizim çok acil şekilde dijital ruhsat süreçlerine geçmemiz lazım. Bir binanın olma veya olmama anı ruhsatın verilmesi ya da verilmemesine bağlı. Bunun üç aktörü var: Ruhsat veren belediye, ruhsatı alan müteahhit veya geliştirici, buna konu olan dokümanı oluşturan tasarımcı. Bu üç aktörün yaptığı iş birliğini çok daha şeffaf ve dijital araçlarla birtakım garantileri sağlanmış hâle getirebiliriz. Bazı belediyelerimizin bu noktada pilot uygulamaları başladı. Bahsettiğimiz dijital ruhsat, denetlenebilir ve sorgulanabilir. Yapı bilgi modellemesi araçlarının kullanılabilirdi, örneğin yangın yönetmeliğinin yapay zekâyla çok kolay kontrol edilebildiği bir imkân sunabilir bize. Bununla ilgili adım atmamız lazım. Bu bize teknoloji katma değeri de getiriyor” şeklinde konuştu.

Türkiye Belediyeler Birliği (TBB) Genel Sekreteri Dr. Hayri Baraçlı ise “Dönüşüm derken değişimi de ön planda tutmamız gerekiyor. Dirençli yapı yönetim modelini artık geliştirmeliyiz.



Prof. Dr. Tamer Yılmaz
Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü

Çünkü her şartta bazı sorunlarla karşı karşıyayız. Sadece deprem değil sel ile ya da orman yangınları ile ilgili felaketleri de bir şekilde yaşıyoruz. Bu çerçevede şehirlerimizde bunları da göz önünde bulundurmamız gerekiyor. Son depremde 11 ilde 62 ilçe ve 10 bin 190 köy etkilendi. Bu çok büyük bir rakam. Bunu göz ardı edemeyiz. Afet esnasında ve sonrasında hızlı iyileştirmeleri yapabiliyoruz ama afet öncesinde risk analizi, zayıf nokta analizi ve tehlike analizi gibi konuları hep göz ardı ediyoruz. Bu şekilde biraz daha rahatlatıyoruz ama işin vicdani boyutunu ön planda tutmamız lazım. Bu vicdan analizlerini de yaparak bizler gelecek noktada büyük çalışmaları gerçekleştirebiliriz. Bu çalışmaları yaparken risk analizi yapma anlayışı içine de girmemiz gerekiyor.

Sık yapılan hatalar var. Bizim de bu hataları ortadan kaldıracak tedbirler almamız gerekiyor. Planlama, yer seçimi, zemin, projelendirme, tasarım, yapım aşaması, malzeme seçimi, inşaat sonrası ya da periyodik bakım ve süreçlerde sigortalama ve denetim kavramlarında birçok hatayı ortadan kaldıracak bir yaklaşımla hareket etmeliyiz. Bundan sonraki hedefimiz sıfır hata olmalı” dedi.

Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Tamer Yılmaz, gayrimenkul sektörü ve üniversitelerin mevcut problemlere karşı yan yana hareket etmesi gerektiğini dile getirerek, “Üniversitelerin temel görevleri içerisinde zihinsel dönüşüme öncülük etmek vardır. Eğer bir problemin merkezinde üniversite yoksa ilk bakacağımız şey bu olmalı. Bugün yapıları konuşuyoruz. Büyük bir deprem yaşadık. Çok büyük kayıplarımız var. Bu sorunu konuşu-

yoruz. Tek bakmamız gereken şu ki, merkezinde üniversitelerin olduğu bir çözüme mi yoksa yine parçacıl yine pansuman birtakım tedbirlere doğru mu gidiyoruz? Üniversitelerin merkezinde olmadığı herhangi bir çözümün başarılı olma şansı yoktur. Bunu göz ardı etmeyelim.

Yıldız Teknik Üniversitesi de hem kentsel dönüşümde hem de inşaat ve tasarım sektöründe öncü olmaya çalışıyor. Biz şu anda içerisinde Türk Hava Yolları ve TAV’ın da olduğu yirmi şirkette sürdürülebilirlik belgeleri vermeye başladık. Buna bizim liderlik yapmamız lazım. Arkasından sektörün gelmesi gerek. Biz sektörün arkasında kaldığımız zaman sektörün bizi de yanına çekmesi gerekir. Mutlaka sektörün yanına beraber koşmamız lazım. Ancak bu şekilde başarılı oluruz” şeklinde konuştu.

61. Hükümet Çevre ve Şehircilik Bakanı Erdoğan Bayraktar ise yaptığı konuşmada, “Üniversitelerin, akademisyenlerin sadece eğitim vermezler aynı zamanda bulundukları toplumu da dinamize ederler. Bu anlamda gerçekleştirilen bu programda konuşmacılar da çok güzel ifadeler de bulundular bu nedenle öncelikle üniversitemize ve tüm konuşmacılarımıza teşekkür ediyorum. Türkiye’nin öncelikli problemlerinin başında kentsel dönüşüm geliyor. Kentsel dönüşüm Türkiye’nin olmazsa olmaz bir gerçeğidir. Eğer biz Türkiye’de radikal, bilimselliğe uygun bir kentsel dönüşüm yapabilirsek ihracatımızda da birinci sırayı inşaat malzemeleri alacak” dedi.

2 gün süren zirvede, 8 oturumda 34 konuşmacı ile yapılar da dönüşüm tüm yönleri ele alındı. Ekonomi Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Gültaş’ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen Gayrimenkul Sektöründe Gelecek Projeksiyonu oturumunda Vakıf GYO Genel Müdürü Onur İncehasan, Ege Yapı Yönetim Kurulu Üyesi Didem Güneş ve Siemens Ülke Direktörü Tolga Afşin sektörün geleceğini konuştu.

Yıldız Teknik Üniversitesi Genel Sekreteri Ahmet Yüksel Karahan’ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen Kentsel Dönüşümde Afet Öncesi ve Sonrası Planlama oturumunda KAMİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ali Adıgüzel ve Yıldız Teknik Üniversitesi Mimar-



Erdoğan Bayraktar
61. Hükümet Çevre ve Şehircilik Bakanı

lık Fakültesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Serhat Başdoğan kentsel dönüşümün tüm yönleri ile ele aldılar.

İlk günün son oturumunda ise Türkiye İMSAD Genel Sekreteri Aygen Erkal moderatörlüğünde gerçekleştirilen Geleceğe Hazır Sürdürülebilir Yapılar oturumunda ÇEBDİK Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Sami Kılıç, EYODER Yönetim Kurulu Üyesi Serkan Emin sürdürülebilirlik ekseninde yapılaşmayı konuştu.

Zirvenin ikinci gününde üç oturum gerçekleştirildi. TSKB Gayrimenkul Değerleme Genel Müdürü Makbule Yönel Maya’nın moderatörlüğünde gerçekleştirilen Kentsel Dönüşümde Finansal Riskler, Kısıtlar ve Fırsatlar oturumunda İstanbul Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ali Hepşen, KONUTDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Barlas Ülkü ve KENTSEV Başkan Vekili Dr. Haldun Ersen tarafından kentsel dönüşümün finans kısmı her yönüyle masaya yatırıldı.

GAPAS Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Özcan moderatörlüğünde gerçekleştirilen Malzeme ve Kaynak Yönetimi oturumunda MTMD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Erdem, THBB Genel Sekreteri Reşat Sönmez ve VERİMDER Genel Sekreteri Arkın Konak ile kentsel dönüşümde doğru malzeme kullanımı ve kaynak yönetimi konusu konuşuldu.

Zirvenin son oturumunda EYODER Denetleme Kurulu Üyesi Melih Ballıkaya’nın moderatörlüğünde KUZU GRUP Mekanik İşler Lideri Semih Çalpaklı, Akçakaya Mühendislik Genel Müdürü Ahmet Akçakaya ve UTTMD Başka Yardımcısı Ali Gülker dönüşümde dijitalleşme ve bina teknolojileri ile ilgili sunumlarını gerçekleştirdiler.



2 gün süren zirvede, 8 oturumda 34 konuşmacı ile yapılar da dönüşüm tüm yönleri ele alındı. Ekonomi Gazetesi Yönetim Kurulu Başkanı Hakan Gündoğdu'nun moderatörlüğünde gerçekleştirilen Gayrimenkul Sektöründe Gelecek Projeksiyonu oturumunda Vakıf GYO Genel Müdürü Onur İncehasan, Ege Yapı Yönetim Kurulu Üyesi Didem Güneş ve Siemens Ülke Direktörü Tolga Afşin sektörün geleceğini konuştu.



Yıldız Teknik Üniversitesi Genel Sekreteri Ahmet Yüksel Karahan'ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen Kentsel Dönüşümde Afet Öncesi ve Sonrası Planlama oturumunda KAMİAD Yönetim Kurulu Başkanı Ali Adıgüzel ve Yıldız Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi Öğretim Üyesi Doç. Dr. Serhat Başdoğan kentsel dönüşümün tüm yönleri ile ele aldılar.



İlk günün son oturumunda ise Türkiye İMSAD Genel Sekreteri Aygen Erkal moderatörlüğünde gerçekleştirilen Geleceğe Hazır Sürdürülebilir Yapılar oturumunda ÇEBDİK Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Sami Kılıç, EYODER Yönetim Kurulu Üyesi Serkan Emin sürdürülebilirlik ekseninde yapılaşmayı konuştu.



Zirvenin ikinci gününde üç oturum gerçekleştirildi. TSKB Gayrimenkul Değerleme Genel Müdürü Makbule Yönel Maya'nın moderatörlüğünde gerçekleştirilen Kentsel Dönüşümde Finansal Riskler, Kısıtlar ve Fırsatlar oturumunda İstanbul Üniversitesi Öğretim Üyesi Prof. Dr. Ali Hepşen, KONUTDER Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ömer Barlas Ülkü ve KENTSEV Başkan Vekili Dr. Hal-dun Ersen tarafından kentsel dönüşümün finans kısmı her yönüyle masaya yatırıldı.



GAPAS Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Özcan moderatörlüğünde gerçekleştirilen Malzeme ve Kaynak Yönetimi oturumunda MTMD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Hüseyin Erdem, THBB Genel Sekreteri Reşat Sönmez ve VERİMDER Genel Sekreteri Arkin Konak ile kentsel dönüşümde doğru malzeme kullanımı ve kaynak yönetimi konusu konuşuldu.



Zirvenin son oturumunda EYODER Denetleme Kurulu Üyesi Melih Ballıkaya'nın moderatörlüğünde KUZU GRUP Mekanik İşler Lideri Semih Çalapkulu, Akçakaya Mühendislik Genel Müdürü Ahmet Akçakaya ve UTTMD Başka Yardımcısı Ali Gülker dönüşümde dijitalleşme ve bina teknolojileri ile ilgili sunumlarını gerçekleştirdiler.



“Annelik” Fotoğrafları Ödüllendirildi

İzmir Doğalgaz, İzmir Fotoğrafçılar Odası iş birliğiyle bu yıl onuncusu düzenlenen fotoğraf yarışmasının sergi ve sertifika töreni Point Bornova Mira Art Gallery’de gerçekleştirildi.

30 Eylül’e kadar açık olan sergide sanat severler, fotoğraf yarışması eserleri ile birlikte İzmir Doğalgaz tarafından düzenlenen “Mavi Gökyüzü, Yeşil İzmir” konulu okullar arası resim yarışmasının eserlerini de görme fırsatı bulacaklar.

Cumhuriyetimizin 100. Yılı onuruna “Annelik” konusu ile düzenlenen yarışmada 3 eser derece, 3 eser mansiyon ödülü alırken, 34 eser ise sergilenmeye değer görüldü. Yarışma birincisi Orhan Bektaş 15 bin, ikinci Abit Kullebi 7 bin, üçüncü K. Deniz Kalaycı 4 bin lira ile ödüllendirilirken; mansiyona hak kazanan Ramazan Çırakoğlu, Aylin Coşkun ve Hasan İçel ise 2’şer bin lira ile ödüllendirildi.

Point Bornova Mira Art Gallery’de açılan “Annelik” konulu fotoğraf sergisinde yapılan sertifika törenine İzmir Fotoğrafçılar Odası Başkanı Murat Yavuz, jüri üyeleri, İzmir Doğalgaz yöneticileri ile eser sahipleri ve yakınları katıldı.

İzmir Fotoğrafçılar Odası Başkanı Murat Yavuz sertifika töreninde yaptığı konuşmasında “İzmir Doğalgaz işbirliği ile 2011 yılında başlattığımız ve ulusal düzeye taşıdığımız fotoğraf yarışmamızın onuncusunu “Annelik” konusuyla gerçekleştirdik. Anneliğin bilinen tarihin başlangıcından bu yana büyük öneme sahip olduğu düşünüldüğünde,

Cumhuriyetimizin 100. Yılı’nı kutladığımız böylesine anlamlı bir senede birbirinden değerli fotoğrafların bir araya gelmesi bizleri onurlandırdı. Yarışmada emeği geçen herkese ve tüm katılımcılarımıza teşekkür ediyorum” dedi.

Şirket olarak sanata ve sanatçıya verdikleri önemi bir kez daha vurgulayan İzmir Doğalgaz Kurumsal İletişim ve Pazarlama Müdürü Necdet Uluşan, “Cumhuriyetimizin 100. Yılında, Annelik konusuyla düzenlediğimiz yarışmamızın bizler için ayrı bir anlamı bulunmaktadır. Ulusal düzeyde gerçekleştirilen yarışmaya ülkemizin birçok kentinden çok sayıda katılımın olması bizleri ayrıca mutlu etmiştir. Jüri üyelerimiz değerli zamanlarını yarışmamıza ayırarak her bir eseri titizlikle inceledi. Yarışmaya katılan tüm eserlerin son derece değerli olduğunu bir kez daha belirtmek isterim. Katılımcılarımıza ve

jüri üyelerimize katkıları için teşekkür ediyorum” dedi.

Açılış töreninin ardından derece ve sergiye değer görülen eser sahiplerine sertifikaları Jüri üyeleri tarafından takdim edildi.





ODAKLI
GRUP



Yapılarda
Dönüşüm Zirvesi



YAPILARDA DÖNÜŞÜM ZİRVESİ'ne değerli katılımları ile bizleri onurlandıran;

61. Dönem Çevre ve Şehircilik Bakanı

Erdoğan Bayraktar

Yıldız Teknik Üniversitesi Rektörü

Prof.Dr. Taner Yılmaz

Türkiye Belediyeler Birliği Genel Sekreteri

Dr. Hayri Baraçlı

GYODER Yönetim Kurulu Başkanı

Mehmet Kalyoncu

Konutder Yönetim Kurulu Başkanı

Ramadan Kumova

Türkiye İMSAD Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı

Kenan Aracı'ya

**Katılım ve katkı sağlayan tüm paydaşlarımıza
Teşekkür Ederiz**

PREMIUM SPONSOR



Vaillant

ANA SPONSOR



TOSÇELİK

KAHVE MOLASI SPONSORU



OTURUM SPONSORU



Vakıf GYO

DESTEKLEYENLER



ODE Yalıtım Cam Yünü Üretiminde Yüzde 80'den Fazla Geri Dönüştürülmüş Malzeme Kullanıyor



Türkiye'nin yüzde 100 yerli sermayeli en büyük yalıtım şirketi ODE Yalıtım, üretimde geri dönüşümü üst seviyeye taşıdı. Şirket, Ar-Ge faaliyetleri neticesinde cam yünü üretiminin yüzde 80'inden fazlasını geri dönüştürülmüş malzemeden üretiyor.

olan tüm ürün gruplarımız için Ar-Ge faaliyetleri gerçekleştiriyor, dönüşüm oranlarında en üst seviyelere ulaşmayı hedefliyoruz. Şu anda cam yünü üretiminde maksimum geri dönüştürülmüş malzeme kullanımına ulaştık. Topluma ve çevreye saygılı, iklim değişikliğine duyarlı, döngüsel ekonomiyi destekleyen, enerji verimliliğini sağlamaya yönelik faaliyetlerimize aralıksız devam edeceğiz" dedi.

Ar-Ge faaliyetleri neticesinde cam yünü üretiminin yüzde 80'inden fazlasını geri dönüştürülmüş malzemeden üretir duruma geldiklerini anlatan Turan şunları söyledi; "Bu oran ile cam yünü üretimindeki geri dönüştürülmüş malzeme kullanımında en üst noktaya ulaştık. Öte yandan ekstrüde polistren köpük, bitümlü membran, taş yünü ve cam yünü üretim proseslerimizde de tamamen geri dönüşüme odaklanarak, sıfır atık hedefimize doğru emin adımlarla ilerliyoruz."

Ekstrüde polistren köpük, bitümlü membran, taş yünü ve cam yünü üretim proseslerinde geri dönüşüme odaklandıklarını söyleyen ODE Yalıtım Yönetim Kurulu Üyesi Ozan Turan, "Topluma ve çevreye saygılı, iklim değişikliğine duyarlı, döngüsel ekonomiyi destekleyen, enerji verimliliğini sağlamaya yönelik faaliyetlerimize devam ediyor, sıfır atık hedefimize doğru emin adımlarla ilerliyoruz" dedi.

Üretimini gerçekleştirdiği yalıtım malzemesi gruplarının tamamında Çevresel Ürün Beyanı (EPD) bulunan tek yalıtım şirketi olan ODE Yalıtım, üretimdeki çevresel etkileri düşürmek için de Ar-Ge çalışmalarına devam ediyor. Şirket bu çalışmalar kapsamında üretimde geri dönüştürülmüş malzeme kullanımını artırıyor.

Ozan Turan: "Üretimi geri dönüşüme uygun tüm ürün gruplarımız için Ar-Ge çalışması yapıyoruz"

Üretimde geri dönüşüm kullanımlarıyla ilgili bilgi veren ODE Yalıtım Yönetim Kurulu Üyesi Ozan Turan,

"Yaşamı iyileştirmenin öncelikli unsuru olan çevreyi ve doğal ortamı korumaya odaklanan bir şirket olarak, ürettiğimiz ürünleri çevre ve insan sağlığına uyumlu hale getirmek ve bu uyumu sertifikasyonlarla belgelendirmek üzere çalışmalar yürütüyoruz. Bu doğrultuda özellikle kaynak koruma, atık azaltma, yeniden kullanma ve geri kazanmaya odaklanıyoruz. Malzeme olarak geri dönüşüm malzemesi kullanmaya uygun



Bİ' BAŞKA GELECEK MÜMKÜN.



Doğa ve insan için sorumluluklarımızı biliyor, teknolojilerimizi sürdürülebilir bir gelecek hayaliyle geliştiriyoruz.

Daha az enerji tüketimi, daha yüksek verim sağlayan ürün gamımızla tükenbilir enerji kaynaklarımızı korumak için var gücümüzle çalışıyoruz.



Kombi ve Duvar Tipi Yoğuşmalı Kazan Bakımını Yaptırın, Kış Aylarında Hesaplı Isının

Sonbahar ile birlikte kombi ve kazanların kesintisiz ve sağlıklı çalışması tekrar önemli konulardan birisi haline geldi. Termo Teknik Servis Yöneticisi Ali Bayramoğlu, kış aylarına girmeden kombi ve duvar tipi yoğuşmalı kazan bakımının yaptırılmasının önemine dikkat çekerek, bu bakımın doğalgaz faturalarının düşmesine katkı sağlayacağını söyledi.

Isıtma tesisatının en önemli öğeleri olan kombi ve duvar tipi yoğuşmalı kazanlarda kış aylarında meydana gelebilecek arızalar ve verimlilik düşmeleri bir yandan yaşam kalitesini olumsuz yönde etkilerken, diğer yandan doğalgaz tüketiminin artmasına neden olabiliyor.

İngiliz iş dünyasının prestijli "Kraliçe Ödülü-The Queen's Award" sahibi olan ve İngiltere'de IDEAL Boilers üretim tesislerinde 6 Sigma kalitesiyle üretilen, LOGIC Yoğuşmalı Premix Kombi ve Duvar tipi yoğuşmalı Kazan EVOMAX 2'yi Türkiye'ye sunan Termo Teknik'in Servis Yöneticisi Ali Bayramoğlu, verimli bir ısınma için yıllık kombi ve kazan bakımının yaptırılmasının önemini

vurguladı ve verimli ısınmanın doğalgaz tasarrufuna sunacağı katkırı anlattı.

Yıllık Bakım

Kombilerin, duvar tipi yoğuşmalı kazanların ve tesisatın her yıl yetkili servisler tarafından bakımının yapılması çok sayıda fayda sağlamakta ve soğuk kış günlerinde cihazınızın aniden durma riskine karşı etkili ve iyi bir önlem olarak kabul edilmektedir.

Kombi ve kazan bakımı birden fazla aşamadan oluşur ve bu bakım evdeki ısıtma tesisatını da kapsar. Bakımın her aşamasında kombinin veya kazanın farklı yönleri gözden geçirilerek sorunlar tespit edilir ve iyileştirmeler ya-

pılır. Tesisatta ise eksik ve sorun varsa, bu sorunların giderilmesi için kullanıcıya bilgi verilir. Kombi ve kazan bakımının faydaları şu şekilde sıralanabilir:

1. Kombin veya kazanın gaz bağlantısı kontrol edilir, olası bir gaz kaçağı var ise tehlikenin önüne geçilir.
2. Kombi veya kazan girişinde bulunan pislik tutucuları veya filtreleri temizlenerek sistem içerisindeki suyun doğru debide dolaşması sağlanır. Böylece, sistemin yeterince ısınmaması durumunun önüne geçilerek daha yüksek ısı verim alınır.
3. Kombi ve kazanların kalbi olarak tanımlanan ana eşanjörün ısıtma

yüzeyi kısımları su ile veya gerekli ise uygun kimyasallar ile yıkanarak içerisinde yanma sonrası oluşabilen partiküller temizlenir. Bu partiküllerin temizlenmesi sayesinde ısı transferi hızlandırılır ve yakıt tüketiminden tasarruf sağlanır.

4. Kombi veya kazanların içerisinde bulunan parçalar ve elektrik bağlantıları gözden geçirilerek oluşması muhtemel arızaların önüne geçilir.
5. Brülör üzerinde bulunan parçalardan ateşlemeyi ve yanmayı kontrol eden elektrotlar temizlenerek olası ateşleme veya alev algılama sorunlarının önüne geçilir.
6. Atık gaz yolları ve baca bağlantılarının uygunluğu kontrol edilerek doğru ve ideal yanma değerlerinde çalışma sağlanır.
7. Kombi veya kazan tarafından kullanılan suyun ısınmaya bağlı olarak yaratacağı genleşmenin kontrol altında tutulmasını sağlayan genleşme tankının hava basıncı kontrol edilir, gerekiyorsa basınç yükseltilir.
8. Cihazların ana eşanjöründe yoğunlaşma neticesinde oluşan asidik değerlere sahip suyun sifon ile tahliyesinin doğru şekilde yapıldığı kontrol edilir. Böylece asidik yoğunlaşma suyu cihazı doğru şekilde terk eder.
9. Dış etkenler ile oluşan, doğru çalışmayı tehdit eden (bilgi dışında oluşturulan, uygun olmayan baca uzatımları gibi) noktaları tespit edilerek bilgilendirme yapılır ve cihazın daha güvenli çalışması sağlanır.
10. Tesisat üzerinde var ise kaçaklar tespit edilir ve böylece sistemdeki suyun mümkün olduğunca stabil kalması sağlanır. Tesisattaki suyun stabil kalması ve tesisata mümkün olduğunca az su eklenmesi, yeni su ile birlikte tesisata karışacak oksijenin engellenmesi ve böylelikle tesisatın korozyondan korunması açısından çok önemlidir. Korozyon cihazların daha uzun süre verimli çalışmasına engel teşkil eder.
11. Kombi veya kazana gerekli bakım yapıldıktan sonra ideal yanma değerleri ve basınçlar tekrar gözden geçirilerek cihazın ideal olarak çalışmasını sağlayacak uygun fabrika değerlerine getirilir. Bu şekilde cihazın yüksek ve tasarruflu verimlilikle çalışması sağlanır.

Kombi Kullanıcılarının Yapması Gerekenler

Tüketicilerin yıllık bakımın yanı sıra, kombiyi açma-kapama dahil bir çok konuda kullanım kılavuzunu okuyarak kombilerini doğru şekilde kullanmaları ve yetkili servislerinin tavsiyelerini dikkate almaları önemlidir.

Kullanıcıların dikkat etmesi gereken noktalar şöyle sıralanıyor:

Gaz Vanasını Açmayı Unutmayın

Kullanılan mekandan uzun süreli ayrılmalarda gaz vanasının kapatılması durumunda gaz vanasının kombi çalıştırılmadan önce açılması gerekir. Aksi halde kombi ilgili arıza moduna geçecektir.

Kombi Yaz Modunda Isıtmaz

Kombi yaz modunda iken tesisatınızı ısıtmayacaktır. Bu nedenle radyatörlerin ısınması için kombinin kış moduna getirilmesi unutulmamalıdır.

Elektrik Kesildiğinde Kombi Kapanmalı

Şebeke elektrik kesintilerinde kombinin aç/kapa düğmesinin açık durumda kalması, elektrik tekrar devreye verildiğinde oluşabilecek voltaj dalgalanmaları, kombinin elektronik devrelerine zarar verip arıza vermesine neden olabilir. Bunun için elektrik kesintisi durumunda aç/kapa düğmesinin "kapalı" konuma getirilmesi ve elektrik verildikten bir süre sonra tekrar açılması önemlidir.

Donma

Kış aylarında en önemli sorunlardan bir tanesi don korumasının aktif kalmasının sağlanabilmesidir. Açık ortamlara (balkon v.b.) monte edilen kombilerin iç ortamda montajı yapılan cihazlara göre donma riski çok yüksektir. Sistem don korumasının aktif olabilmesi için elektrik sigortasının ve gaz vanasının açık, yoğunlaşma giderinin tıkalı olmaması gerekir.

Yetkili Servisin Önemi

Seneler içerisinde bakımsız zorlu şartlarda ve yoğun olarak kullanılan cihazların parçalarının arıza yapması doğaldır. Parça ömürlerini uzatmak için şartların uygunluğu ve temizliği yetkili servisler tarafından yıllık olarak kontrol edilmelidir. Cihazlar hakkında yeterli bilgiye sahip olmayan yetkisiz özel servisler tarafından yapılan müdahaleler ve uygun olmayan değerlere sahip parçaların kullanılması cihazınızın sağlıklı, verimli çalışmasını engeller ve en önemlisi kullanıcının hayatını tehlikeye atabilir. Cihazınızın bakımının ve arıza hallerinde gerekli tüm müdahalelerin cihazlar hakkında yeterli eğitimi almış yetkili servislere yaptırılması gerekir.

Geniş Servis ve Bayi Ağı

Termo Teknik, Türkiye'nin tamamında, 180 yetkili servis ağı, 200'ün üzerinde bayi ve 500'ün üzerinde satış noktası ile tüketiciye ulaşıyor.





İç Tesisat Sektörü İstanbul'da Bir Araya Geldi

İlki 2017 yılında gerçekleşen İstanbul İç Tesisat Buluşma'larının beşincisi Yıldız Teknik Üniversitesi Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi'n de gerçekleştirildi.

Gastechnics Dergisi ve ODAKLI GRUP iş birliği İGDAŞ, MMO, TTMD, GAZBİR-GAZMER ve DOSİDER stratejik partnerliğinde düzenlenecek olan 5. İstanbul İç Tesisat Buluşması, sektörün önde gelen firmalarının katılımıyla 20 Eylül 2023 tarihinde Yıldız Teknik Üniversitesi Davutpaşa Kongre ve Kültür Merkezi'n de gerçekleştirildi.

Programın açılışında konuşan MMO İstanbul Şubesi Başkan Vekili Seyfettin Avcı ise " Enerjinin tüm tüketicilere yeterli, kaliteli düşük maliyetli ve sürdürülebilir bir şekilde sunulması temel bir enerji politikası olmalıdır. Doğal gazın toplam enerji üretimi içerisinde ki payının artmasının yanı sıra toplam elektrik içerisinde ki payının yükselmesine yönelik karar ve uygulamalar, uluslararası politikalar ve gelişmelere bağlı olarak ithalatın kesilme riskini taşıdığından kısmen sakıncalıdır. Üretimin yanı sıra tüketim alışkanlıklarının da gözden geçirilmesi son derece önemlidir. Tüketiciler enerjinin verimli kullanımına ve ısı yalıtımı-



Seyfettin Avcı

MMO İstanbul Şubesi Başkan Vekili

na özendirilmelidir. Üretim ve tüketim ile ilgili çalışmaların ardından enerjinin güvenli kullanımı konusunda da çalışmalar yapılmalıdır. Bu nokta da periyodik bakımlar hayati önem taşımaktadır. Odamız bildiğiniz üzere ülke, kamu, toplum ve üye çıkarları doğrultusunda

çalışmalar yapan kamu kurumu niteliğinde bir meslek kuruluşudur. İllerde ki gaz dağıtım şirketleri ile anlaşmalar yaparak bu firmalara teknik destekler sağlamaktadır. Örneğin 2023 yılı Mart süresince İstanbul Şubemizin mekanik tesisat birimimiz İGDAŞ bünyesinde çalışan 200 personele baca uygunluk kontrolü eğitimi vermiştir" diye konuştu.

Yıldız Teknik Üniversitesi Genel Sekreteri Ahmet Yüksel Karahan ise "Yıldız Teknik Üniversitesi olarak ülkenin geleceğinin iş dünyası ve üniversite iş birliğinde olduğuna inanıyoruz. Ülkemiz ekonomisine önemli katkı sağlayacağına inandığımız bu tarz organizasyonların her zaman destekçisi olmaya devam edeceğiz.

Üniversitemizde geliştirilen bilgi ve teknolojinin uygulamaya dönüştürülerek ticarileştirilmesi, üniversite- iş dünyası arasında iş birliklerinin oluşturulması ve iş dünyasının ihtiyaç duyduğu bilgi ve teknolojinin üniversitemizde geliştirilmesine özel ehemmiyet gösterdik.

Tüm iç ve dış paydaşlarımızla beraber bilimsel bir yaklaşım ve huzur ortamı içinde katma değer sağlayan projeler üretmeyi ve bilimsel, sosyal ve kültürel alanlarda uluslararası üniversitelerle rekabet edebilecek çağdaş bir dünya üniversitesi oluşturmayı amaçlamaktayız” diye konuştu.



Ekrem Erkut
DOSİDER Yönetim Kurulu Başkanı

DOSİDER Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Erkut'ta yaptığı konuşmada “DOSİDER olarak ısıtma sektöründe gaz yakan cihazlar olarak baktığımız da sektörün yaklaşık yüzde 90'nını temsil kabiliyetine sahibiz. Baktığımız zaman 30 yıl önce kurulduğumuz da doğal gazın Türkiye'ye yayılması, şehirlerimiz de güvenli kullanımı, insanlarımızın daha verimli ve ekonomik cihazlarla tanışmasını sağlama, ısıtma sektöründe doğru regülasyonlar adil ve doğru bir rekabet unsurunun oluşması ile ilgili görevleri vardı. Ve bunları da 30 yıl içerisinde gereğince yerine getirdiğine inanıyoruz. Bununla ilgili de bir çok işbirliği kurarak devam ettirdik ve ettirmeye de devam ediyoruz. 2022 yılı sonuna geldiğimiz zaman 81 ilde 700'ün üzerinde ilçede doğal gaz kullanılabilir bir yaygınlığa ulaştı. Bu konu Türkiye için önemli bir gündem maddesi ve önemli bir husus. Türkiye'de ki doğalgaz ithal bir ürün ve diğer enerji kaynaklarının bir çoğu gibi ithalat ediliyor. Türkiye'nin cari açığına baktığımız zaman oluşan miktarın yüzde 80 civarında enerjiden olduğunu ifade edebiliriz. Bu neden verimli ve tasarruflu kullanım gibi konular sektörün tüm paydaşlarının en önemli görevlerinden bir tanesi.” dedi.

Son 4 yılda artan İstanbul nüfusunun güvenli doğal gaz arzına olan ihtiyacına, kesintisiz olarak devam edebilmek için, özellikle İGDAŞ Ar-Ge Merkezi üzerinden birçok proje geliştirdiklerini belirten İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, “Bu büyüklükte bir şirketin ağır sorumlulukları var. Bunlar arasında İstanbul'a güvenli doğal gaz arzı sağlamayı kesintisiz olarak sürdürmek, en başta gelmekte. Son 4 yılda bu bilinçle İGDAŞ'ı, teknik akla önem veren bir gelecek vizyonu ile çağın gerektirdiği teknoloji ve inovatif yönetim stratejileriyle buluşturmak için, birçok projeyi hayata geçirdik. Burada özellikle, iki projeyi vurgulamak istiyorum. İlki, ‘Esenyurt 1-2-3 RMS-A Çıkış Hatları Düzenlemesi ve Kapasite Artırımı’ çalışmasıdır. Başarıyla tamamladığımız bu proje ile hem güvenli işletme koşullarını sağlamış olduk hem de 1 milyon m3/h olan istasyon çıkış kapasitesini, yaklaşık 1,6 milyon m3/h seviyesine çıkararak, Avrupa Yakası'nın her geçen yıl artan doğal gaz talebine cevap verebilme kabiliyetini, yüzde 60 gibi ciddi oranda yükselttik. 2'inci önemli projemizse, ‘Esenyurt 1-2-3 RMS-A BOTAŞ Yedek Hattına Bağlantı Projesi'dir. Bu proje ile heyelan, sel vb. sebeplerle olası hasar durumlarına karşı alternatif bağlantı ile arz güvenliğini sağlamayı hedefledik. İstanbul'un gaz arzı açısından çok önemli olan bu kritik projeyi de Kasım 2023 itibarıyla tamamlamayı öngörüyoruz.” “2 yılda 14 Patent ve 32 Uluslararası akademik makale ürettik” dedi



Dr. Mithat Bülent Özmen
İGDAŞ Genel Müdürü

Yaklaşık 2 yıl önce doğal gaz dağıtım şirketleri arasında “lisanslı ilk ve tek” AR-GE Merkezi'ni kurduklarını belirten Özmen, “Ar-Ge Merkezimiz, ülkemize ve sektörümüze değer katacak akıllı şehircilik; enerji verimliliği; karbonsuzlaştırma; çevre koruma; iklim değişikliği; şebeke güvenliği ve yerli ürün geliştirme gibi konularda çok önemli çalışmalar yürütüyor. Bugüne kadar Türk Patent ve Marka Kurumu'na 23 fikri mülkiyet hakkı başvurusunda bulunduk. Bunlardan 14'ünün tescil işlemleri tamamlandı. Ayrıca ulusal ve uluslararası alanda 32 akademik yayın da Ar-Ge Merkezimizin çalışmaları paralelinde üretildi.” “Deprem erken uyarı ve afet önlem projelerine hız kazandırdık” Dr. Özmen, Ar-Ge Merkezi'nde



halen sürdürülen projelerin çoğunun odağında doğal gaz arz güvenliği olduğunu belirterek, konuşmasını şöyle sürdürdü: "Hepimizin malumu, olası bir Marmara depremi gerçeği var. Yönetime geldiğimizde ilk yaptığımız işlerin başında 'Deprem Erken Uyarı Sistemi' de dedikimiz; 'İGDAŞ Deprem Risk Azaltım Sistemi'ni güncellemek oldu. Bu projeye, İGDAŞ'ın mevcut doğal gaz dağıtım sistemindeki 832 bölge regülatör istasyonunun eksik kalan kısımlarını tamamlamak suretiyle, tüm bölge regülatörlerine kuvvetli yer hareketi ivme ölçer cihazları monte ettik. Yine mevcut cihazların teknolojik versiyonlarını da yenileyerek, daha yüksek hassasiyetle ölçüm yapabilen bir yapıya kavuşmalarını sağladık. Ar-Ge Merkezimizin Boğaziçi Üniversitesi Kandilli Rasathanesi iş birliği ile başlattığı önemli projelerden bir diğeri de "Fiber Optik Tabanlı Deprem Erken Uyarı Sistemi Geliştirilmesi Projesi" (FOTDES)'dir. Projede, Marmara Denizi tabanında bulunan ve Adalar açıklarından geçen Ambarlı-Pendik arasındaki mevcut fiber optik kabloların erken uyarı sensörü olarak kullanılması hedefleniyor. Bu çalışma ile olası bir Marmara depreminin, gerçekleşme yerine bağlı olarak 3 saniye ile 30 saniye arasında bir erken uyarı süresi elde etmeyi hedefliyoruz. Bu sistemin de yapay zekâ ve akıllı öğrenme süreciyle birlikte, 2024 sonuna kadar tamamlanmasını" diye konuştu.

Açılış konuşmalarının ardından bir sunum gerçekleştiren DemirDöküm Strateji Direktörü Dr. Ahmet Bozgeyik, DemirDöküm'ün gelecek dönem planları ve sektöre yönelik yaptıkları çalışmalar hakkında katılımcılara bilgiler verdi.

Dr. Necmettin Karakuş tarafından verilen Farkındalık Eğitimin de katılımcılara iş hayatında ve sosyal hayattaki yaklaşımlara yönelik bilgiler verildi.

Programın öğleden sonra ki ilk oturumunda Baymak Pazarlama ve Satış Direktörü Pinar Canlı tarafından katılımcılara bir sunum gerçekleştirildi. Sunumunda iklimlendirme sektörünün



Derya Önal

İGDAŞ İç Tesisat Müdürü Derya Önal

2023 yılı performansı ve 2024 yılı beklentileri ile ilgili bilgiler veren Canlı, Baymak'ın yeni ürünleri ve çalışmaları hakkında da katılımcılara bilgiler verdi.

MMO İstanbul Şubesi Başkan Vekili Seyfettin Avcı'nın moderatörlüğün de gerçekleştirilen İç Tesisat Sektöründe Uygulamalar ve Sektörün Geleceği oturumunda İGDAŞ İç Tesisat Müdürü Derya Önal, DOSİDER Genel Sekreteri Sencer Erten ve DODER Yönetim Kurulu Başkanı Ramazan Ergün sektörün geleceği ve yeni uygulamalar hakkında katılımcılara bilgiler verdi.

Program, panelist ve sponsor firmalara plaket töreni ve tatil çekilişi ile son buldu.



Pinar Canlı

Baymak Pazarlama ve Satış Direktörü



Dr. Ahmet Bozgeyik

DemirDöküm Strateji Direktörü





Tesisat Teknolojileri
Eğitim ve Araştırma
Derneği



ODAKLI
GRUP

GELECEĞİN USTALARI BULUŞUYOR

TESİSAT SEKTÖRÜ ÖĞRENCİ BULUŞMASI

ANKARA



**Teknopark
Ankara**

7
Aralık
2023

ODAKLI GRUP
0216 527 32 62
info@odakligrup.com

www.utesankara.com
etkinlik@tesider.ogr.tr



İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen: “Kadın çalışan sayımızı yüzde 22 artırdık”

Yanımdayız Derneği'nin “Kadın Erkek Eşittir, Nokta” başlığıyla düzenlediği konferansta “İş Dünyasındaki İyi Uygulamalar” bölümüne konuşmacı olarak katılan İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, “Göreve geldiğimizden bu yana kadın mühendis sayımızı yüzde 130 artırdık. kadın yönetici sayımız ise yüzde 125 artarak, toplam içinde yüzde 30'lara çıktı” dedi.

İGDAŞ Genel Müdürü Dr. Mithat Bülent Özmen, “Cumhuriyetimizin 100. Kuruluş Yıl Dönümü” ve “11 Ekim Dünya Kız Çocukları Günü”ne atfen, Yanınayız Derneği tarafından “Kadın Erkek Eşittir, Nokta” başlığıyla organize edilen konferansta, İGDAŞ'ta uygulanan eşitlik politikalarını anlattı.

İş Bankası Kuleleri Konferans Salonu'nda dün gerçekleştirilen konferansın “İş Dünyasındaki İyi Uygulamalar” bölümüne misafir konuşmacı olarak katılan Dr. Mithat Bülent Özmen, kız çocuklarının maruz kaldığı eşitsizlik konusundaki farkındalığın artırılması amacıyla 2012'de Birleşmiş Milletler'ce ilan edilen Dünya Kız Çocukları Günü'nü kutlayarak başladı konuşmasını, şöyle sürdürdü:

“2019 ikinci yarısında göreve geldiklerimizden bu yana İGDAŞ'ta biz daima ‘teknik aklı’ öncelikledik. Ama akıl, kalp ile birlikte hareket etmelidir. Bu yüzden

cana, aynı zamanda insana dokunacak işler yapmayı şiar edindik.

Örneğin mezuniyet ortalaması yüzde 50'lere kadar düşebilen, okul terk oranının çok yükseklerle çıkabildiği mesleki ve teknik liselerdeki çocuklarımızın hayatlarına dokunmak istedik. Onlara daha okuldayken eğitimler verip, mezun olduklarında İGDAŞ'lı olabilecekleri bir eğitim ve istihdam projesi hayata geçirdik. Artık 1500'e yakın çocuğumuzun hayatı, “İGDAŞ Altın Bilezik Eğitim ve İstihdam Programı” ile değişebilir, sektörün iyi eğitilmiş aranılan kalifiye gençleri olabilirler. Bunların 200'ünü biz program kapsamında İGDAŞ'ta istihdam edeceğiz. İlk mezunlar 2024'te aramıza katılacak.

Canı dokunacağız dediğimizde, sokaktaki canlıları da unutmadık. ‘İGDAŞ Can Dostlar Projesi’ ile kediye, köpeğe, suistimal edilmiş yük hayvanlarına; ata, eşeğe, deveye, kuzuya, keçiye, sin-

caba, onların yaralarına dokunduk, hayat verdik.”

“Yüzde 86'sı erkeklerden oluşan bir sektörde ilkleri gerçekleştirdik”

Genel Müdür Dr. Mithat Bülent Özmen, İGDAŞ'ın daima teknoloji ve altyapıya yatırım yapan Türkiye'nin en büyük doğal gaz dağıtım şirketi olduğunu; alanında Avrupa ve dünyanın da en büyük şirketleri arasında bulunduğunu kaydederek, konuşmasını şöyle sürdürdü:

“Biz doğal gaz dağıtım yapıyoruz. Sahada yüksek basınçlı çelik ya da polietilen altyapı hatları, dev iş makineleri, büyük istasyonlar... Bunlarla anılan bir kurumuz. Doğal gaz dağıtım sektöründe toplam 72 şirket bulunuyor. Bu şirketlerde çalışanların yüzde 86'sını, erkekler oluşturuyor. Yani son derece ‘maskülen’ bir sektörde çalışıyoruz.

Ama rakamlar ve devasa makinelerle yüksek teknolojilerden oluşan bu büyüklük içinde, bizim bir kalbimiz var. Ve daima bu kalbin sıcaklığını göstermek zorunda olduğumuzu derinlerden hissettik. Göstermeliydik ki farkındalık artsın. Başkaları da bizim yaptıklarımızdan çok daha iyilerini yapsın.

Göreve geldiğimizde, zaten çok düşük olan sektör ortalamasının da altında bir kadın çalışan ortalamamız vardı. Son dört yılda kadın çalışan sayımız yüzde 22 arttı. Böylece kadın çalışan oranında sektör ortalamasının 2 puan altından 2 puan üstüne çıktık. Kadın Genel Müdür Yardımcımız yoktu, artık var. Kadın müdür sayımız sadece 1'di. Bugün kadın yö-

netici sayımız yüzde 125 artarak toplam içinde yüzde 30'lara çıktı. Kadın mühendis sayımızı yüzde 130 artırdık. Teknik süreçlerden sorumlu, özellikle sahada kadın müdürlerimiz yoktu, artık var. Yeter mi? Yetmez. Daha iyisini yapar mıyız? Elbette yaparız. Elbette yapacağız."

"İş'te Eşitlik Programı"nı hayata geçiriyoruz"

Genel Müdür Dr. Mithat Bülent Özmen, bu süreçte yollarının Yanındayız Derneği ile kesiştiğini kaydederek; "İyi ki de kesişti ve adını 'İş'te Eşitlik' koyduğumuz programımız hayat buldu. Programımızın amacı, şirket üst yönetiminin eşitlik prensibini kabul

etmesi; kurumun tüm iş süreçlerinde bu prensibi uygulaması; personele iş ve sosyal yaşam üzerinden farkındalık yaratması ve bu uygulamanın sürdürülebilir politika haline getirilmesidir. Bugüne dek kendi içimizde bu konuda birçok toplantılar yaptık. Pilot gruplar kurduk. Odak çalışmaları yaptık ve bu bağlamda bir seminerler serisi oluşturarak hayata geçiriyoruz. Kadın-erkek, yönetici-personel ayrımı yapmadan 2300'ün üzerinde çalışanımızın katılacağı bu seminerlerde, birçok konuyu konuşacağız. Ama aslında temel olarak tek bir ana konuyu; işte, sokakta, yolda, evde ve her yerde 'eşitliği' konuşacağız. Çünkü kadın ve erkek eşittir, nokta" diye konuştu.



**ODAKLI
GRUP**



3. Bursa İç Tesisat ve Güvenli Doğalgaz Çalışayı

20 Şubat 2024

**Merinos Atatürk
Kongre Kültür Merkezi**

www.bursatesisatbulusmasi.com



DemirDöküm, İş Ortaklarına Sektör Trendlerini ve Yenilikleri Aktardı

DemirDöküm, Ankara, Adana, İzmir ve İstanbul'da iş ortaklarıyla buluştu. DemirDöküm üst düzey yöneticilerinin konuşmacı olarak yer aldığı Bölge Toplantılarında sektörün güncel trendleri, doğal gaz pazarındaki gelişmeler, tüketici beklentileri, fırsatlar, DemirDöküm'ün bölgelerde yürüttüğü çalışmalar ve 2023 yılı hedefleri paylaşıldı.



DemirDöküm, iş ortaklarıyla sektöre yön verecek adımları atmaya devam ediyor. 2022 yılında euro bazında yüzde 26 büyümeye sağlayarak rekor kıran ve bu yıla da yine aynı bazda yüzde 25 büyümeye hedefiyle başlayan şirket, Bölge Toplantılarında iş ortaklarıyla buluştu. İstanbul, Ankara, Adana ve İzmir'de gerçekleştirilen toplantılar; Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, Satış Direktörü Fırat İrfanoğlu ve DemirDöküm CFO'su Dr. Hasan M. Eren'in katılımı ile gerçekleşti.

DemirDöküm'ün ürün gamındaki yenilikleri, büyüme verileri, kampanyaları, iletişim stratejileri, müşteri memnuniyeti çalışmaları ve satış sonrası hizmetlerindeki güncellemelerinin yanı sıra sektörün karşılaşılabileceği fırsatların paylaşıldığı toplantılara 300'e yakın iş ortağı katıldı.

"Kendi Rekorumuzu Kırma Hedefiyle İlerliyoruz"

Rekorlar yılı olan 2022'deki performansı, 2023 yılında da sürdürülebilmek amacıyla, tüm süreçlerini geliştirme yönünde önemli yatırımlar yaptıklarını vurgulayan Satıştan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Erol Kayaoğlu, sektörde her kesime hitap eden son derece geniş ve rekabetçi bir ürün gamına ulaştıklarını ifade etti. İş ortaklarına çevrelerindeki iş fırsatlarına odaklanmaları için atmaları gereken adımları detaylı bir şekilde paylaşan Kayaoğlu sözlerini şöyle sürdürdü: "Ürünlerimizin yanı sıra tedarik, sevkiyat ve satış sonrası hizmetlerde öncü projeleri hayata geçirmeye devam ediyoruz. Kombi ile birlikte özellikle ısı pompası gibi yükselen iş alanlarında yeni bir stratejiyle ilerliyoruz. Hedefimiz açık ve net: Kendi rekorumuzu kırmak." Erol Kayaoğlu, 7 başlık altında

gerçekleştirdiği sunumda, iş yönetimi becerilerini güçlendirme, pazardaki fırsatları keşfetme ve müşteri ihtiyaçlarını doğru analiz etme gibi alanlarda gereken hazırlıkları yapmanın önemini katılımcılara aktardı. Kayaoğlu, “Önümüzdeki süreçte hedeflerinize doğru emin adımlarla ilerlerken çevrenizdeki iş fırsatlarının farkında olmayı ve artan maliyetlerinizin etkilerini en aza indirmek için stratejiler geliştirmeyi mutlaka önceliklendirin” diye konuştu.

“Yenilikçi Alanlardaki Yatırımlarımızla Öncülüğümüzü Sürdürüyoruz”

Pazarlamadan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ufuk Atan, iklimlendirme ve inşaat sektöründeki 5 yıllık gelişim projeksiyonunu, önümüzdeki 3 yıl içerisinde doğal gaz pazarında beklenen gelişmeleri aktardı. Tüketici trendlerine dair detaylı bir sunum yapan Ufuk Atan, DemirDöküm’ün ticari pazarlama faaliyetleri, kampanyaları, pazarlama iletişim çalışmaları ve dijital iletişimdeki çalışmalarını katılımcılarla paylaştı. Dijitalleşme ve yeni nesil yönetim yaklaşımını benimseyenlerin rekabette bir adım önde olacağını vurgulayan Atan; “Yeniliğe kapalı markalar, bugün daha önce akıllarına dahi gelmeyen rakiplerle karşı karşıya kalabiliyor. Müş-



teri deneyimi ile yönetim yaklaşımı ve dijitalleşmeyi aynı anda benimseyen kurumlar, rakiplerinden ayrılmaya devam ediyorlar. DemirDöküm olarak iş ortaklarımız ve müşterilerimize yönelik gerçekleştirdiğimiz dönüşümle sektördeki öncülüğümüzü sürdürüyoruz” şeklinde konuştu. Ufuk Atan ayrıca DemirDöküm Akademi tarafından sunulan eğitimler, sonbahar ve kış sezonlarında

gerçekleştirilecek kampanyalar ve yeni ürün lansmanlarına yönelik detayları iş ortaklarıyla paylaştı.

“Hedef Sadece Bir Isıtma ve Soğutma Üreticisi Olmanın Çok Ötesinde”

Sunumunda DemirDöküm’ün son 7 aydaki performansını aktaran Satış Direktörü Fırat İrfanoğlu, satışa sunulan yeni ürünleri, ürün gruplarındaki başarıları ve şirketin büyüme alanlarını katılımcılarla paylaştı. İrfanoğlu, “Amacımız, sadece ısıtma ve soğutma çözümleri üreticisi olmanın ötesine geçmek. Nesillerdir yenilikçi yaklaşımımız, kaliteli ürünlerimiz ve güvenilir hizmet anlayışımızla sektörde fark yaratmayı başardık. Bu yolda siz değerli iş ortaklarımızın ve çalışanlarımızın desteğiyle önemli adımlar attık. Tüm illerimizde her yıl, kıymetli emeklerinizle başarı grafiğimizi daha da yukarı taşıyoruz” dedi.

Türkiye ve küresel ölçekteki ekonomik gelişmelerin ele alındığı etkinlikte, DemirDöküm CFO’su Dr. Hasan Melih Eren, enflasyon baskısının kurumlar üzerindeki etkilerini, inşaat, yapı malzemeleri ve iklimlendirme sektöründeki dinamikleri ele aldı. Eren, zorlu ekonomik koşullarda alınabilecek önlemleri, risk yönetimi adımlarını ve tüketici taleplerindeki süreci paylaştı.





Tüketici Memnuniyetini İlke Edinen Firma Ödülü Aksa Doğalgaz'ın

Aksa Doğalgaz, T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından 26'ncısı düzenlenen Tüketici Ödülleri'nde Tüketici Memnuniyetini İlke Edinen Firma Ödülü'nün sahibi oldu.

Aksa Doğalgaz Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan, "20 yıldır tüketici memnuniyetini üst seviyede tutma ilkemiz doğrultusunda yatırımlarımızı hayata geçiriyor, hizmet kalitemizi sürekli artırmak için dijital dönüşüm çalışmalarına ağırlık veriyoruz. Önümüzdeki dönemde devreye alacağımız yapay zeka tabanlı çözümlerle birlikte müşteri deneyim yolculuğunu tüm temas noktalarımızda sürekli ölçümleyerek abonelerimize daha zengin ve etkin bir müşteri deneyimi yaşatmayı amaçlıyoruz" dedi.

20 yıl önce kurulduğu ilk günden itibaren iş yapış yöntemlerinin odağına "Mükemmel Tüketici Memnuniyeti" ilkesini alan Aksa Doğalgaz, T.C. Ticaret Bakanlığı tarafından düzenlenen 26. Tüketici Ödülleri'nde Tüketici Memnuniyetini İlke Edinen Firma Ödülü'ne değer görüldü. Tüketici bilincinin geliştirilmesi, tüketicilerin yasal haklarını

kullanmaları konusunda özendirilmesi, tüketici talep ve tercihlerini dikkate alan firmaların teşvik edilmesi, tüketici hukuku veya tüketicinin korunması ile ilgili bilimsel çalışmaların özendirilmesi amacıyla dağıtılan Tüketici Ödülleri bu yıl Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği'nde gerçekleştirildi. Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan, Ticaret Bakanı Sayın Prof. Dr. Ömer Bolat ve Aksa Yönetim Kurulu Üyeleri'nin katıldığı ödül töreninde Aksa Doğalgaz Yönetim Kurulu Başkanı Sayın Yaşar Arslan'a ödül Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan takdim etti.

Kazancı Holding'in yarım asrı aşan deneyiminden güç alıyoruz

Cumhurbaşkanı Sayın Recep Tayyip Erdoğan ile Ticaret Bakanı Sayın Prof. Dr. Ömer Bolat'a teşekkürlerini sunan Aksa Doğalgaz Yönetim Kurulu Başkanı Yaşar Arslan, almış oldukları ödülün

Aksa Doğalgaz için büyük anlamlar ifade etmesinin yanı sıra her zaman daha iyisini ortaya koymak için etkili bir motivasyon kaynağı olduğunu söyledi. Arslan, Türkiye'nin en geniş coğrafi dağıtım alanına hizmet veren Aksa Doğalgaz olarak 27 il, 260 ilçe ve belde 5 milyona yakın aboneye doğal gaz arzını en güvenli şekilde sağlarken Kazancı Holding'in yarım asrı aşan deneyimi ve bilgi birikiminden güç alarak ilerlediklerini belirtti.

Başarının temelinde müşteri memnuniyeti var

Tüm operasyonel süreçlerini mükemmel müşteri memnuniyeti hedefiyle hayata geçirdiklerini ifade eden Arslan, "20 yıldır tüketici memnuniyetini üst seviyede tutma ilkemiz doğrultusunda yatırımlarımızı hayata geçiriyor, hizmet kalitemizi sürekli artırmak için dijital dönüşüm çalışmalarına ağırlık

veriyoruz. Önümüzdeki dönemde devreye alacağımız yapay zeka tabanlı çözümlerle birlikte müşteri deneyim yolculuğunu tüm temas noktalarımızda sürekli ölçümleyerek abonelerimize daha zengin ve etkin bir müşteri deneyimi yaşatmayı amaçlıyoruz” dedi.

7/24 görev başındayız

Adımlarını sektöre yön vermenin sorumluluğunun bilincinde olarak atıklarının altını çizen Arslan, “İşimize, ülkemize, insana ve doğaya karşı sorumluluk ve tutkuyla çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Faaliyet alanımızın hassasiyeti gereği operasyonlarımızı 7/24 görev başında olacak şekilde kurguluyoruz. 27 il, 260 ilçe ve beldede 16,6 milyon nüfusa, 6,2 milyon potansiyel aboneye hizmet vermek amacıyla durmaksızın çalışıyor, daha fazla haneye konforlu hayatı götürmek hedefiyle yatırımlarımızla büyümeye, ulaştığımız alanı genişletmeye devam ediyoruz. Bugün, şebeke uzunluğumuz 42 bin kilometreye, pazar payımız ise yüzde 21’e ulaştı. Yaygın ofis ağıımız, mobil şubelerimiz, e-Devlet kanalı başta olmak üzere kurumsal Online İşlemler kanalımızla abonelerimize kesintisiz hizmet sunuyor, 444 4 187 numaralı

Çözüm Merkezimiz ve 187 Doğal Gaz Acil Hattımız ile abonelerimizin istek ve taleplerine 7 gün 24 saat hızlı çözüm üretiyoruz” diye konuştu.

Gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya

Faaliyetlerini sürdürülebilir bir dünya hedefiyle hayata geçirdiklerini dile getiren Arslan, “Kazancı Holding ve Grup Şirketleri; doğal kaynakların sürdürülebilirliği, atık miktarının asgari düzeye indirilmesi, toprak, hava ve su kirliliğinin önlenmesi gibi gelecek nesillere daha yaşanabilir bir dünya bırakmak için önem taşıyan hususlarda örnek teşkil eden uygulamalara imza atıyor. Bu köklü yapının bir parçası olarak bizler de tüm süreçlerimizin merkezine sürdürülebilirlik yaklaşımını konumlandırıyoruz. Karbon İzleme Projemiz işte bu bakış açısından doğdu; faaliyetlerimizden kaynaklı veya dolaylı olarak oluşan sera gazı emisyon oranımızı hesaplama ve raporlama ön hazırlık ve fizibilite çalışmalarımıza başladık, 2024 yılı itibarıyla verilerimizi doğrulatmamızın ardından belgelendireceğiz. Bunun yanı sıra lisans alanımızda doğal gaz kullanılmasıyla sadece 1 yılda 9,3

milyon ton daha az karbon emisyonu gerçekleşti. Bu oran, neredeyse 392 milyon ağaçtan oluşan bir ormanın temizleyebileceği miktarla eş değer olmakla birlikte yaklaşık 1 milyon insanın da karbon emisyonunu nötrlediğimiz anlamına geliyor” dedi.

Doğal gaza yüzde 20 oranında hidrojen karıştırıyoruz

Daha çevreci alternatiflere yönelik yürüttükleri Ar-Ge çalışmalarına ilişkin bilgiler veren Arslan, sözlerine şöyle devam etti: “Avrupa ile paralel olarak sıfır emisyonlu hidrojen kullanımını artırmak ve Türkiye’nin enerji arz güvenliğini çeşitlendirmek için iki yıl önce Yenilenebilir Gaz Üretilmesi Ar-Ge Projesi’ni başlatmıştık. Bu çalışmamızı Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ile EPDK yakından takip ediyor. GAZBİR-GAZMER bünyesinde hayata geçirdiğimiz projemizde doğal gaza yüzde 20 oranında hidrojen karıştırıyoruz. Proje-miz kapsamında hidrojen, karbondan arındırma görevi üstlenmekle kalmıyor, arzın fazla olduğu durumlarda ise yenilenebilir enerjiyi depolama ve aktarım aracı olarak kullanılabilir. Çalışmamızı geliştirerek bir hidrojen köyü kurmayı amaçlıyoruz” dedi.





Doğal Gaz Abone Sayısı 20 Milyonu Aştı

Türkiye'nin doğal gaz hizmeti götürülen konut ve serbest tüketici toplam abone sayısı, yılın ilk yarısında 356 bin 539 yeni abone başvurusuyla 20 milyon 57 bin 379'a ulaştı.

Sektör raporlarından derlenen verilere göre, doğal gazın kullanımının yaygınlaştırılması kapsamında yapılan çalışmalarla ülke genelinde doğal gaz götürülen il sayısı 81, ilçe 763, organize sanayi bölgesi de 214'e ulaştı.

Türkiye'de konut ve serbest tüketici doğal gaz abone sayısı yılın ilk yarısında 356 bin 539 arttı. Söz konusu artışın 335 bin 114'ü konut abone sayısında, 21 bin 425'i ise serbest tüketici sayısında görüldü.

Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcıları Birliği (GAZBİR) Başkanı Yaşar Arslan yaptığı değerlendirmede, haziran ayı itibarıyla Türkiye'nin toplam doğal gaz abone sayısının 20 milyon 57 bine ulaştığını vurgulayarak, toplam abonelerin yüzde 96'sını 19 milyon 310 bin ile konut abonelerinin, yüzde 4'ünü 746 bin ile serbest tüketicilerin oluşturduğunu söyledi.

Türkiye'de son 10 yıllık dönemde abone sayısında sürekli artış yaşandı-

ğına dikkati çeken Arslan, "Türkiye, 20 milyonu geçen doğal gaz abonesiyle Avrupa'da İtalya ve Almanya'dan sonra en çok doğal gaz abonesi olan 3. ülke konumunda bulunuyor. Türkiye'nin 2-3 yıl içerisinde Almanya'yı geride bırakarak Avrupa'da en fazla doğal gaz abonesine sahip ikinci ülke olmasını bekliyoruz." dedi.

"GELECEK 5 YILDA 85 MİLYONUN ÜZERİNDE VATANDAŞ DOĞAL GAZA ERİŞECEK"

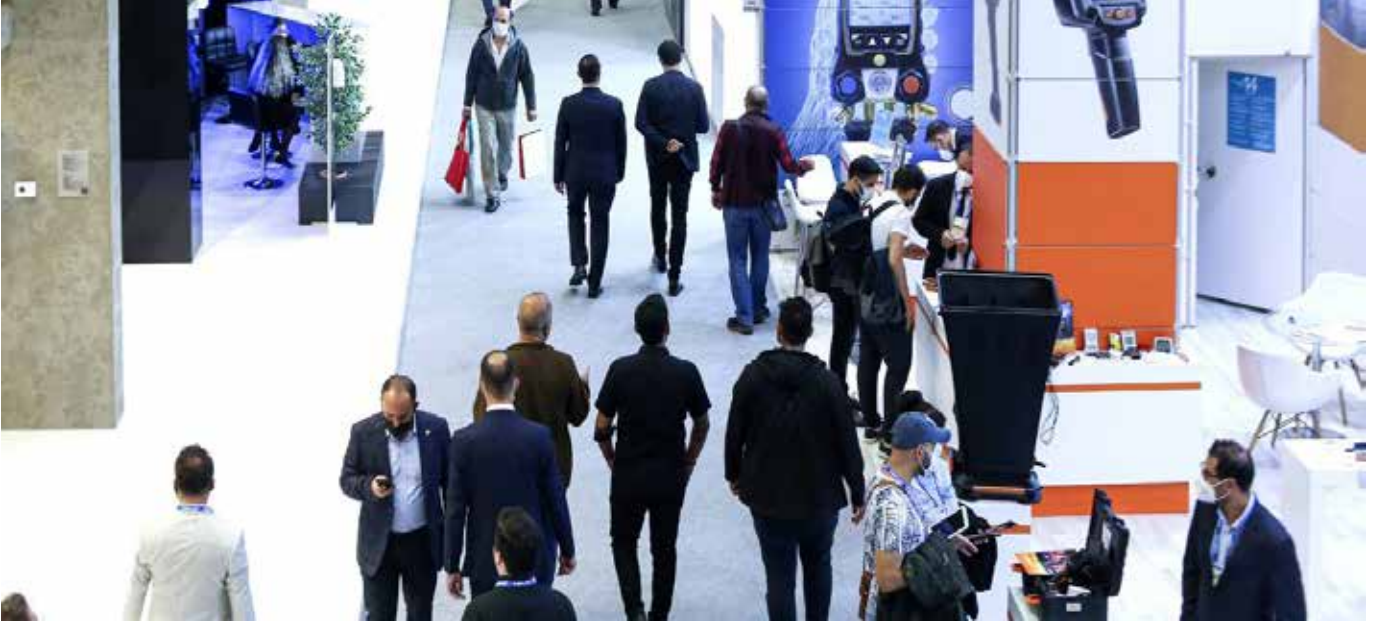
Ülke genelinde devam eden doğal gazı yaygınlaştırma yatırımlarıyla doğal gaz kullanan nüfusun daha da artacağını aktaran Arslan, "Bugün itibarıyla doğal gaz ulaşan nüfus 70,5 milyonu aştı. Önümüzdeki 5 yılda Türkiye nüfusunun 90 milyon olması beklenirken yatırımlarla 85 milyondan fazla vatandaşın doğal gaza erişim imkanı olacak." değerlendirmesinde bulundu.

Doğal gaz dağıtım şirketlerinin yatırımlarıyla aktif kullanıcı sayısının da yükseldiğini dile getiren Arslan, 2026 sonuna kadar aktif doğal gaz kullanıcı sayısının 71,5 milyona ulaşmasıyla Türkiye'nin İtalya ile Avrupa'da doğal gazı en aktif kullanan iki ülkeden biri olmasının beklediğini kaydetti.

Öte yandan, toplam abone sayısına şehir bazlı bakıldığında İstanbul 5 milyon 674 bin 88 aboneyle ilk sırada yer aldı.

İstanbul'u 2 milyon 8 bin 884 aboneyle Ankara, 1 milyon 73 bin 385 aboneyle Bursa, 928 bin 128 aboneyle İzmir, 712 bin 858 aboneyle Kocaeli, 570 bin aboneyle Konya takip etti.

Serbest tüketici sayısında İstanbul 243 bin 849 aboneyle ilk sırada yer alırken, bu kenti, 94 bin 798 aboneyle Ankara, 31 bin 895 aboneyle Bursa, 25 bin 614 aboneyle Konya, 21 bin 120 aboneyle Kocaeli izledi.



İklimlendirme Sektörünün Heyecanı ISK – SODEX Fuarı'na Yansıyor

26 yıldır düzenlenen ve dünyanın her yerinden konusunda uzman katılımcı ve ziyaretçileriyle iklimlendirme sektörünün en güçlü fuarlarından biri olan ISK – SODEX, bu yıl da katılımcı ve ziyaretçilerin yoğun ilgisi ile karşılaşılıyor.

26 yıldır düzenlenen ve dünyanın dört bir yanından konusunda uzman katılımcı ve ziyaretçileriyle iklimlendirme sektörünün en güçlü fuarlarından biri olan ISK – SODEX Uluslararası HVAC&R, Yalıtım, Pompa, Vana, Tesisat, Su arıtma, Yangın, Havuz ve Güneş Enerjisi sistemleri Fuarı'na bu yıl 19 ülkeden bine yakın lider markanın katılması bekleniyor. Bir yandan Ortadoğu, Kuzey Afrika ve Türki Cumhuriyetler'den ticaret yapmak isteyen firma temsilcilerinin vize süreçleri nedeniyle Avrupa'daki çoğu fuarı ziyaret edememeleri diğer yandan geride kalan pandemi sürecinde ISK-SODEX'in geçmiş fuarlarını kaçırmış olmaları nedeniyle birçok firma ISK-SODEX'in 2023 organizasyonunu heyecanla bekliyor.

Fuarın bu yılki organizasyonunda iş hacminin ciddi oranda artması hedeflenirken, uluslararası ziyaretçi sayısında da en az yüzde 20'lik bir artış bekleniyor. İnovatif, son teknoloji ve sürdürülebilir ürünlerin sergilenecek olması nedeniyle yaklaşık 90 bin ziyaretçinin beklendiği fuara özellikle Avrupa, Kuzey Afrika, Orta Doğu ve Türki

Cumhuriyetlerden ziyaretçilerin yoğun ilgi göstermesi bekleniyor.

25-28 Ekim tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde dört gün boyunca 25 sektörel konferans ile sektörün kalbinin atacağı fuarda bu yıl üç farklı noktada Almanya pavilyonu yer alacak. Uluslararası markalardan çok fazla katılımcı firmanın yer alacağı ISK-SODEX'in bu yılki organizasyonunda; 2021 yılında fuara katılmayan ABD, Azerbaycan, Çin, Güney Kore, Hindistan, İngiltere, İsveç, İsviçre, Mısır, Polonya ve Bulgaristan'dan firmalar da yer alacak.

Uluslararası katılımcılardan fuara yoğun ilgi

25-28 Ekim tarihleri arasında İstanbul Fuar Merkezi'nde dört gün boyunca 25 sektörel konferans ile sektörün kalbinin atacağı fuarda bu yıl üç farklı noktada Almanya pavilyonu yer alacak. Uluslararası markalardan çok fazla katılımcı firmanın yer alacağı ISK-SODEX'in bu yılki organizasyonunda; 2021 yılında fuara katılmayan ABD, Azerbaycan, Çin, Güney Kore, Hindistan, İngiltere, İsveç, İsviçre, Mısır,

Polonya ve Bulgaristan'dan firmalar da yer alacak.

Pandeminin ardından iç hava kalitesinin öneminin artmasıyla birlikte son yıllarda trendler sağlıklı iklimlendirme çözümleri ve dijitalleşme odağında gelişirken ISK-SODEX de bu doğrultuda çözümlere ev sahipliği yapıyor. Ar-Ge süreçlerine yatırım yaparak pazar paylarını büyüten sektör temsilcilerinin öne çıkaracağı teknolojilerin arasında; enerji verimliliği, nesnelerin interneti, uzaktan izleme ile öngörülebilir bakım ve akıllı termostatlar gibi başlıklar yer alıyor. Sektör son yıllarda özellikle tüketicilerin daha iyi nefes alma, daha az alerjen ve daha iyi iç mekân konforu gibi ihtiyaç ve talepleri doğrultusunda yeni nesil teknolojiler geliştiriyor. Mobil uygulamalar üzerinden kullanma özelliği kullanıcıların ilgisini çekerken akıllı ürün satın alma eğilimi her geçen gün artıyor. Tüketiciler son yıllarda sadece ürünlerde değil, üretim aşamalarında da sürdürülebilirliğe önem verirken; bu doğrultuda ISK-SODEX'in 2023 organizasyonunda akıllı teknolojiler ve sürdürülebilir üretim yapan markaların öne çıkması bekleniyor.



İzmir Doğalgaz, Kullanılmayan Doğalgaz Kutularını Söküyor

İzmir Doğalgaz Genel Müdürü Ahmet Yetik, aboneleri bulunmayan binaların doğalgaz servis kutularının söküleceğini açıkladı.

■ Her yıl önemli oranda yatırım bütçeleri ayrılarak binlerce haneyi doğalgaza kavuşturduklarını ifade eden Yetik, "2005 ila 2023 yılları arasında imalatı yapılan, önünde doğalgaz servis kutusu olduğu halde abone olmayan yaklaşık 34 bin bina, bunun karşılığında 84 bin daire bulunmaktadır. Bu nedenle yeni yatırım bölgelerimizde aboneliğini gerçekleştiren vatandaşlarımızın binalarında değerlendirmek üzere, 16 Ekim itibarıyla kullanılmayan doğalgaz servis kutularını sökmeye başlıyoruz" dedi.

İzmir'de 2005 yılından bu yana doğalgazın dağıtım ve işletme faaliyetlerini aralıksız olarak sürdüren İzmir Doğalgaz, kutu söküm işlemleri öncesinde önemli bir bilgilendirme çalışmasına imza attı. Oluşturulan 18 çalışma grubu ile 28 ilçede, 184 mahalle muhtarı ziyaret edilerek kullanılmayan kutuların söküleceği konusunda bilgilendirme yapıldı, afiş ve broşür dağıtıldı. Bu süreç içerisinde pazarlama grupları, işletme ekiplerinin de desteği ile yaklaşık 34 bin gaz kullanımı olmayan doğalgaz servis

kutusuna 'sökülecek kutu' etiketi yapıştırdı. Vatandaşların herhangi mağduriyet yaşamamasının önüne geçmek üzere Müşteri Hizmetleri Müdürlüğü ekipleri gaz kullanmayan binlerce daireyi ziyaret ederek bilgilendirme broşürü dağıttı. Abone merkezi bulunmayan dış ilçelerde ise vatandaşların ulaşım sorunu yaşamadan abone olabilmelerini sağlamak için "Mobil Abone Merkezi" hizmeti sunuldu.

Doğalgaz kullanımı olmayan binalarda en azından bir dairenin abone

olması gerektiğini belirten Yetik, "Bu durumda kutu söküm işlemi yapmıyoruz. Üstelik abone olan dairenin gaz kullanma zorunluluğu da bulunmuyor. Aralık ayı sonuna kadar da abonelik bedelinde 6 taksit imkânı sunuyoruz. Ayrıca vatandaşlarımız ilk aşamada sadece ocak ya da sıcak su amaçlı doğalgaz kullanımına geçerek tesisat maliyetlerini düşürebilirler. Bunun yanı sıra doğalgaz sobası tercih ederek de düşük bir kurum maliyeti ile hızlıca doğalgaza geçilebilir" diye konuştu.



GİPES MÜHENDİSLİK

Müşavirlik İnşaat Turizm San.ve Tic. Ltd. Şti.



Güvenilir
İktisadi
Projelerle
Emsaller
Sunar...



❖ Mühendislik
❖ Müşavirlik

❖ Fizibilite
❖ Etüt

❖ Proje Tasarımı
❖ Proje Kontrolü





Türkiye Doğal Gaz Meclisi Deprem Özel Gündemi İle Toplandı

Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) Türkiye Doğal Gaz Meclisi; TOBB Yönetim Kurulu Üyesi Selçuk Öztürk'ün katılımıyla, Meclis Başkanı İbrahim Akbal'ın başkanlığında gerçekleştirdi.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi yılın üçüncü toplantısında 6 Şubat 2023 tarihinde yaşanan deprem felaketinde edinilen kamu ve özel sektör deneyimlerinin harmanlandığı ve değerlendirildiği özel gündem ile bir araya geldi.

TOBB Yönetim Kurulu üyesi Selçuk Öztürk; Doğal Gaz Meclisinin hep aktif ve uyumlu bir şekilde çalışmalarını sürdürdüğünü vurgulayarak, deprem özel gündemi ile bir araya gelen meclise çalışmalarından dolayı teşekkürlerini sundu.

Meclis Başkanı İbrahim Akbal, deprem ve benzeri felaketlerde daha hazırlıklı olmak ve farkındalık yaratmayı amaçlayarak, tek gündem maddesiyle bir araya geldiğini belirterek, yaşanan felaket neticesinde geniş bir coğrafyayı etkileyen depremde Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Enerji Piyasa Düzenleme Kurumu, Boru Hatları ile Taşıma A.Ş., Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcıları Birliği (GAZBİR) üyeleri ve LNG/CNG tedarikçilerinin özverili gayreti ile karşılaşılan sıkıntılı hususların kısa sürede üstesinden geldiğini paylaştı.

Türkiye Doğal Gaz Meclisi Başkan Yardımcısı Yaşar Arslan; depremin etkisinin geniş bir coğrafyayı etkilemesi-

ne rağmen gaz akışını kesen sistemler sayesinde doğal gaz kaynaklı patlama ve yangın olmamasının büyük bir şans olduğunu belirtti. AFAD, Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı ve Enerji Piyasası Düzenleme Kurumu ile işbirliği içerisinde sürecin idaresinin iyi bir şekilde organize edildiğini paylaşan Arslan, gerek dağıtım şirketleri olarak, gerekse sektör olarak deprem döneminde yaşanan deneyimleri aktardı.

Enerji ve Tabii Kaynakları Bakanlığı Hidrokarbon Arz Güvenliği Dairesi Başkanı Murat Kaan Kavruk deprem döneminde enerji arz güvenliği ve tedariki hakkında sunum gerçekleştirdi. Deprem bölgesinde yer alan 10 ilin deprem öncesi ve sonrası elektrik kurulu gücü ve tüketimine ilişkin değerlendirmelerde bulunan Kavruk, ülke olarak elektrik arzı anlamında depremin etkisinin minimum yaşandığını vurguladı. Deprem bölgesinde doğal gaz arzı verileri incelendiğinde ise sanyai ve elektrik kullanımında deprem öncesi döneme dönüldüğü görülürken, abone tüketimindeki azalmanın sürdüğü ifade edildi.

BOTAŞ Doğal Gaz İletim ve Piyasa İşlemleri Daire Başkan Yardımcısı

Murat Koçak tarafından 6 Şubat 2023 tarihli Kahramanmaraş depremlerinin boru hatlarına etkilerinin değerlendirildiği sunum gerçekleştirildi. Doğal gaz ve ham petrol boru hatları ve tesislerinin tasarımı, inşası ve işletmesi esnasında alınan önlemler ile depremin boru hatlarına ve tesislerine etkilerinin değerlendirilmesi ve deprem sonrası yapılan çalışmalar hakkında bilgi veren Koçak, BOTAŞ olarak yürütülen özverili çalışmaları Meclis üyeleriyle paylaştı.

GAZBİR Genel Müdürü Musa Cem Önal tarafından deprem sonrası doğal gaz dağıtım faaliyetleri hakkında bilgi verildi. Deprem bölgesinde yer alan 11 ilin deprem öncesi ve sonrası abone sayısındaki değişimleri aktaran Önal, deprem sonrasında acil durum eylem planlarının uygulama süreci hakkında paylaşımlarda bulundu. Alınan önlemler sayesinde deprem sırasında ve sonrasında doğal gaz kaynaklı herhangi bir patlama ve yangının meydana gelmediğini ifade eden Önal, deprem sonrası yeniden doğal gaz arzının sağlanma sürecini aktardı. Önal tarafından deprem kaynaklı karşılaşılan sorunlar ve yapılan müdahaleler ayrıntılı bir şekilde ortaya konuldu.



ALTYAPI MALZEMELERİ SATIŞI

Pe 80 doğalgaz boruları, Servis Kutusu
ve Ekipmanları ile Pe 100 borular, ek
parçaları, vana ve ekipmanları

DOĞAL GAZ İŞLETME MALZEMELERİ SATIŞI

Doğal gaz dağıtım şirketlerinin ve
altyapı müteahhitlerinin ihtiyacı olan
tüm malzeme ve ekipmanları

MAKİNE VE EKİPMAN SATIŞI

Boru ve ekleme parçalarının kaynak
ve montajında kullanılan makineler,
ekipman ve test aletlerinin satışı

Tecrübe ve mühendislik hizmetinizde



“mühendislik hizmetleriyle sertifikalı malzeme satışı”

+90 216 481 15 00 www.sekamuhendislik.com



Türkiye, Romanya'ya Günlük 4 Milyon Metreküpe Kadar Doğal Gaz İhraç Edecek

Türkiye'den Romanya'ya günlük 4 milyon metreküpe kadar doğal gaz ihracatı için iki ülke arasında anlaşmaya varıldı.

Boru Hatları ile Petrol Taşıma AŞ'den (BOTAŞ) yapılan açıklamada, Türkiye Yüzyılı vizyonu doğrultusunda belirlenen amaçlara emin adımlarla ilerlemeye devam edildiği belirtildi.

Türkiye'nin Doğal Gaz Jeopolitiğinde Stratejik Önemi

Gelecek 3 yılda BOTAŞ'ın Türkiye'nin ihracatçı ilk 10 kuruluşu arasına girmeyi hedeflediği kaydedilen açıklamada, "BOTAŞ, bölgenin büyük enerji şirketlerinden OMV Petrom ile önemli bir anlaşmaya imza atmıştır. Günlük 4 milyon metreküpe kadar doğal gaz arzına imkan sağlayan 31 Mart 2025 tarihinde sona erecek anlaşma kapsamında Türkiye'den Romanya'ya boru hatları ile doğal gaz ihracatına 1 Ekim'de başlanacaktır." ifadeleri kullanıldı.

Açıklamada, tarafların doğal gaz ticaretinin yanında iletim, depolama, üretim ve yeşil enerji teknolojileri alanlarında da işbirliğini geliştirme konusunda mutabık kaldığına işaret edilerek, "Bugüne kadar boru hattı va-

sıtasıyla bölge ülkelerinden Yunanistan, Bulgaristan ve Macaristan'a doğal gaz ihracatına dair önemli anlaşmalar gerçekleştiren BOTAŞ, gaz arzı sağladığı ülkelere Romanya'yı da ekleyerek komşu piyasalarda ve Avrupa'da enerji arz güvenliği ve çeşitliliğine katkısını pekiş-

tirmektedir. Bu kapsamda BOTAŞ, yeni ihracat anlaşmaları için birçok ülke ve şirket ile görüşmelerine devam etmektedir." değerlendirmesinde bulunuldu.

Türkiye, Macaristan ile ağustosta, Bulgaristan ile de ocakta doğal gaz ihracatı anlaşması imzalamıştı.





TESİSATA DAİR HERŞEY

SANCAK
SANCAK ENDÜSTRİYEL A.Ş.

www.sancakendustri.com.tr

İstasyon Mahallesi Fabrikalar Çıkmaı Sokak No: 3/1 Tuzla / İSTANBUL

Tel: 0216 395 65 13 0505 120 44 06

info@sancakendustri.com.tr



Türkiye'nin Enerji İthalatı Faturasının Bu Yıl Yüzde 26,4 Düşeceği Öngörülüyor

Türkiye'nin enerji ithalatı faturasının bu yıl sonu itibarıyla geçen yıla göre yüzde 26,4 azalışla 71 milyar dolara düşeceği öngörülüyor.

2024-2026 yıllarına ilişkin Orta Vadeli Program'dan (OVP) yapılan derlemeye göre, Rusya-Ukrayna savaşının ardından Rusya'ya uygulanan yaptırımlar, geçen yıl emtia fiyatlarının yükselmesine neden olurken Türkiye'nin enerji ithalatı da 96,5 milyar dolar ile tarihi seviyelere çıktı. Bu gelişmede, emtia fiyatlarında düşüş eğilimi sonrasında enerji ithalatındaki azalış etkili oldu.

Bu yıl ise Avrupa'da gaz stoklarının artması ve Çin'de beklentinin altında kalan zayıf talebin etkisiyle enerji fiyatları geçen yılki seviyelerine göre önemli ölçüde geriledi. Türkiye'nin enerji ithalatı ocak-temmuz döneminde geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 26,2 azalışla 41 milyar dolar olarak gerçekleşti. Buna paralel olarak, enerji ithalatının geçen yıla göre yüzde 26,4 azalışla 71 milyar dolara düşeceği, 2024'te 77,3 milyar dolar, 2025'te ise 76,3 milyar dolar olacağı tahmin ediliyor.

Brent tipi ham petrolde ise geçen yıl varil başına 100,8 dolar olan yıllık ortalama fiyatın 2023'te 82,3 dolar, 2024'te 86,7 dolar ve 2025'te ise 85,9 dolar olacağı öngörülüyor.

Enerjide Dışa Bağımlılık Azaltılacak

Programda, enerjide dışa bağımlılığı azaltmayı amaçlayan hedefler

de yer aldı. Buna göre, petrol ve doğal gaz arama ve üretim faaliyetleri hızlandırılacak. Yurt dışında TPAO'nun enerji alanında farklı ortaklıklarla faaliyette olduğu üretim sahaları ile potansiyel arz eden sahalar değerlendirilecek.

Doğal gaz depolama tesislerinin depolama ve geri üretim kapasiteleri artırılacak. Sakarya gazını girdi olarak kullanarak üretecek bir tesis kurularak yerli doğal gazın katma değeri artırılacak.

Nükleer Güç Santrali Elektrik Enerjisi Üretim Portföyüne Dahil Edilecek

Nükleer teknoloji alanında yerli ve yenilikçi uygulamalar geliştirilmesi amacıyla AR-GE çalışmaları desteklenecek, ilave nükleer güç santrali kapasitesi oluşturmak için küçük modüler reaktör teknolojilerine yönelik girişimler hızlandırılacak.

Program döneminde, yenilenebilir enerji kaynaklarından elektrik üretimi artırılacak, nükleer güç santrali elektrik enerjisi üretim portföyüne dahil edilecek.

Mevcut ve yeni kurulacak serbest bölgeler ile organize sanayi bölgelerinde yenilenebilir enerji kullanımının yaygınlaştırılması ile yeşil ve döngüsel

ekonomiye katkısının artırılmasını sağlayacak düzenlemeler getirilecek.

Yenilenebilir Enerji Kaynak Alanı modeliyle yerli ürün kullanım şartı içerecek şekilde projeler geliştirilmeye devam edilecek.

Yeni Enerji Verimliliği Strateji Belgesi ve 2. Ulusal Enerji Verimliliği Eylem Planı hayata geçirilecek.

Sürdürülebilir Madencilik Politikaları Yaygınlaştırılacak

Öte yandan, maden kaynaklarının uluslararası standartlarda aranarak ekonomiye kazandırılması, arama ve üretimde sürdürülebilir madencilik politikalarının yaygınlaştırılması sağlanacak. Bu çerçevede sorumlu madencilik ilkeleri çerçevesinde belirlenen stratejik ve kritik minerallerin arama, üretim ve zenginleştirme çalışmaları artırılacak.

Maden arama faaliyetleri mevzuatta kamu yararına faaliyet olarak tanımlanacak ve madenlerin işletilmesinin türlerine, niteliklerine ve sürdürülebilirlik ilkelerine göre detaylı olarak ele alındığı yatırım güvencesini artıracak yeni bir temel düzenleme hazırlanacak.

Yerli kömür ve temiz kömür teknolojilerinin geliştirilmesi ile ekonomik değeri yüksek ürünlerin elde edilmesine yönelik AR-GE faaliyetleri sürdürülecek.

Hedefi Dünyaya Açılmak Olanlara

ISIB Dış Ticaret İstihbarat Merkezi*

Hedef Pazar Araştırması
Hedef Müşteri Danışmanlığı

Hedef Müşteri Konşimento Danışmanlığı
Nokta Atışı İhracat Danışmanlığı

* İSİB üyelerine özel

İSİB
TURKISH
HVAC-R
www.isib.org.tr



Daikin, 28. İklim Değişikliği Konferansı'na Katılıyor

Daikin ilk kez katıldığı, 30 Kasım-12 Aralık 2023 tarihleri arasında Dubai'de (Birleşik Arap Emirlikleri) düzenlenecek 28. İklim Değişikliği Konferansı'nda, Japon tanıtım sergisinde yüzde 50 enerji tasarrufuna katkıda bulunan yüksek verimli inverter teknolojili klimasını sergileyecek.

olarak Uluslararası Enerji Ajansı'nın (IEA) enerji verimliliğinin iki katına çıkarılması gerektiğine işaret etmesiyle, enerji verimliliği kavramı uluslararası düzeyde de daha acil bir konu haline geldi.

Japonya ve Avrupa inverter teknolojisi kullanıyor

Enerji tasarrufu sağlayan inverter teknolojisiyle donatılmış iklimaların oranı hem Japonya'da hem de Avrupa'da pazarın neredeyse yüzde 100'üne ulaşmış durumdayken; bu oran Asya, ABD, Ortadoğu ve Afrika da dahil olmak üzere dünya genelinde hâlâ düşük seviyede. Bu bağlamda yüksek verimli inverter teknolojisine sahip iklimaların kullanımını daha da artırmak için her ülkede hemen tanıtılabilmesi ve bu teknolojinin etkilerinin anında görülebilmesinin çok önemli bir fayda olduğu konusundaki farkındalığın artırılması gerekiyor.

Daikin hükümetlerin, dünya liderlerinin ve gözlemcilerin bulunduğu COP28'de yer alarak; konferans katılımcılarına yüksek verimli inverter teknolojisine geçmenin avantajlarını anlatmayı hedefliyor.

COP Etkinliğindeki İlk Daikin Sergisi'nde Neler Olacak?

Daikin COP28 sergisinde, yüksek verimli bir inverter teknolojisine sahip iklimanın dış ünitesi (iç yapının açıklanması ile) sergilenen. Aynı zamanda inverter teknolojisinin nasıl çalıştığını gösteren bir videonun yanı sıra tanıtım modeli de ziyaretçilere sunulacak. İklimlendirme sektörünün öncüsü Daikin'in; küresel satış ve satış sonrası servis ağlarına genel bir bakış da sunulacak.

Daikin Europe N.V.'nin ana şirketi Daikin Industries Ltd., ilk kez Birleşmiş Milletler İklim Değişikliği Çerçeve Sözleşmesi Taraflar Konferansı'na katılacak. Uluslararası eğitimleri ve küresel ısınmayı azaltmak için gerekli kuralları tartışmak üzere uluslararası örgütlerin, ulusal ve yerel yönetimlerin, STK'ların ve önde gelen şirketlerin liderlerini bir araya getiren uluslararası bir konferans olan COP, 1995 yılından bu yana düzenleniyor ve bu yıl 28'inci toplantısını gerçekleştiriyor.

Konferansla ilgili görüşlerini paylaşan Daikin Industries Kıdemli İcra Kurulu Başkanı ve Daikin Avrupa Başkanı Masatsugu Minaka, "Yüksek enerji verimliliğine sahip iklimlendirme yenilikleri yaratarak dünya çapında karbon nötrlüğü sağlamaya kararlıyız. COP28'de dünyanın dört bir yanından hükümet yetkilileri ve diğer paydaşlarla bağlantı kurmayı ve çeşitli çevresel faydalar sağlayan inverter teknoloji-mizi sunmayı sabırsızlıkla bekliyoruz" dedi.

Ortadoğu bölgesinde köklü bir işletme

COP28'de yer alacak Japon Tanıtım Sergisi'ne ev sahipliği yapan Japonya Çevre Bakanlığı, konferansta ve bu arenada yapılacak diğer yan etkinliklerde; Japonya'nın iklim değişikliğiyle mücadelesine yönelik mükemmel ürün, hizmet ve girişimlerini küresel çapta

sergilemeyi amaçlıyor. COP28'e katılmaktan onur duyduklarını dile getiren Daikin Ortadoğu ve Afrika Başkanı Hasan Önder, "Daikin Middle East ve Africa FZE ile ana şirketi Daikin Europe inverter donanımlı, enerji tasarruflu klima sistemlerini geliştirmek için çalışıyor. Bölgede köklü bir şirket olarak, Dubai'deki COP28'e katılmaktan memnuniyet ve onur duyuyoruz" dedi.

Yüksek verimli inverter klimalar yüzde 50 daha az enerji kullanıyor

Değişken hız teknolojisi olarak da bilinen yüksek verimli inverter teknolojisine sahip klimalar, klima kompresörünün dönüş hızını ortam koşullarına uygun olarak hassas bir şekilde kontrol ederek elektrik güç tüketimini inverter olmayan klimalara kıyasla yüzde 50'den fazla [1] azaltıyor. Günümüzde klimalar dünyanın toplam elektrik talebinin yaklaşık yüzde 10'unu [2] oluştururken, gelişmekte olan ülkelerdeki son gelişmeler, klimalara yönelik enerji talebinin yılda ortalama yüzde 4 oranında artmasına yol açmış durumda. [3]

Mayıs 2023'te düzenlenen G7 Zirvesi'nde ve Temmuz 2023'teki G20 Çevre ve İklim Bakanları Toplantısı'nda, enerji geçişlerinin yanı sıra en geç 2050 yılına kadar net sıfır emisyonu ulaşmak için 'ilk yakıt' olarak geliştirilmiş enerji verimliliği ve tasarruflarının önemi vurgulandı. Buna paralel



**SİZİN İÇİN TASARLANDI,
ALMANYA'DA ÜRETİLDİ,
TÜRKİYE'DE ÇOK SEVİLDİ!**



**WOLF FGB PREMİKS TAM YOĞUŞMALI
KOMBİ VE KAT KALORİFERİ**

- › Yüksek Teknoloji
- › Kapasiteler 24, 28 ve 35 kW
- › Verim %109
- › Modülasyon Aralığı %16-100
- › Modülasyonlu Pompa
- › Modülasyonlu EC Fan
- › Akıllı Telefonla Kumanda (WOLF LinkPro ile)
- › Çok Sessiz



WOLF

PERFECTLY IN TUNE WITH YOU.



Prizma Yazılım A.Ş. ve Başkentgaz'dan "Dijital Proje Hazırlama ve Onay Programında Yapay Zeka Uygulaması Çalıştayı"

Prizma Yazılım A.Ş. ve Başkentgaz A.Ş. iş birliğiyle "Dijital Proje Hazırlama ve Onay Programında Yapay Zeka Uygulaması Çalıştayı" 7-8 Ekim 2023 tarihlerinde Prizma Yazılım A.Ş. ev sahipliğinde Denizli'de gerçekleştirildi. Çalıştaya, Başkentgaz A.Ş. , proje onay ve tesisat kontrol mühendisleri, Prizma Yazılım A.Ş., yazılım geliştirme birimi, GasLine 3D ve Gasline Industry iş geliştirme uzmanı ve GasLine destek ekipleri tam kadro olarak katılım sağladı.

Çalıştayın odak noktası, iç tesisat projeleri üzerinden gerçekleştirilen çalışmalarla şekillendi. Proje onay işleminde ret kriterleri üzerinden yeni kontroller, ilave algoritmalar ve akıllandırılmış adımlar üzerinde karşılıklı görüş ve öneriler paylaşıldı.

Bu süreçlerin geliştirilmesiyle sertifikalı firmaların performanslarının artırılması hedeflendi. Aynı zamanda, proje retlerinden kaynaklanan zaman kaybının minimize edilerek süreçlerin en kısa sürede tamamlanması önemle vurgulandı. Bu geliştirmelerin neticesinde doğalgaz aboneline sağlanan hizmetin daha hızlı olması amaçlandı.

Çalıştay sonuç raporunda; Prizma Yazılım A.Ş. İcra Sorumlusu Yönetim Kurulu Üyesi Güllü GÜRSOY ve Başkentgaz İç Tesisat Müdürü Mustafa COŞKUN, dijitalleşmede yeni bir adım atıldığını ve sektörün tüm taraflarına faydalar sağlayacağını ifade ettiler.

Çalıştay sonrası, Katılımcılar, gerçekleştirilen Pamukkale gezisi ve Teleferik ziyareti ile Denizli'nin tarihi ve turistik dokusunu daha yakından keşfetme fırsatı buldular. Pamukkale'nin eşsiz

beyaz traverten terasları ve antik kalıntıları, katılımcılara tarihin derinliklerine bir yolculuk yapma şansı verirken, Teleferik ziyareti ise şehrin muazzam manzarasını kuşbakışı görmelerine imkan tanıdı.



Buderus



Bu Buderus Kombi. Bu uzmanlık başka kimde var?

3 asır önce başlar Buderus uzmanlığının hikayesi.

Zamanın ötesinde ısıtma sistemleriyle, onu seçenlerin hayatına sıcaklık katan, mavi gezegenimizin geleceğini koruyan, çevre dostu bir markanın hikayesi bu.

Bu Buderus kombi. Enerji verimliliği ve yüksek performansıylay yıllara meydan okuyorsa, köklerinde Buderus uzmanlığı olduğu için.



Reklam filmimizi
izlemek için okutun.



/buderus_turkiye



/buderustr



/buderusturkiye



/buderusturkiye

www.buderus.com/tr | 444 5 474



Gazbir: ‘Temmuz 2023’te Doğal Gaz İthalatı Yüzde 11 Azaldı’

Türkiye Doğal Gaz Dağıtıcılar Birliği (GAZBİR), Temmuz 2023 Doğal Gaz Sektör Raporu’nu yayınladı.

2023 Temmuz ayında ithal edilen doğal gaz miktarı geçtiğimiz aya göre 0,7 milyar metreküp arttı. 2023 Temmuz ayında ithal edilen doğal gazda boru gazının payı yüzde 84, LNG’nin payı yüzde 16 oldu. 2022 Temmuz ayına kıyasla boru gazıyla doğal gaz ithalat miktarı 2023 Temmuz ayında yüzde 16 azalırken LNG ithalat miktarı yüzde 26 arttı.

2021-2023 yılları Temmuz ayı toplam ithalat miktarlarına bakıldığında, 2021 yılı Temmuz ayında 3 milyar 479 milyon metreküp boru gazı ithal edilirken, LNG ithalat miktarı ise 568 milyon metreküp oldu. 2021 yılı Temmuz ayında toplam doğal gaz ithalatı ise 4 milyar 47 milyon metreküp oldu. 2022

yılı Temmuz ayında 3 milyar 29 milyon metreküp boru gazı ithal edilirken, LNG miktarı ise 383 milyon metreküp oldu. 2022 yılı Temmuz ayında toplam doğal gaz ithalatı ise 3 milyar 412 milyon metreküp olarak gerçekleşti.

Türkiye, 2023 yılının Temmuz ayında toplam 3 ülkeden doğal gaz ithal etti. Boru gazı ithal edilen ülkeler arasında Rusya’nın payı yüzde 54,91, Azerbaycan’ın payı yüzde 29,15, Cezayir’in payı yüzde 15,94 oldu.

Temmuz 2023’te Tüketim Yüzde 8 Arttı

Temmuz 2023 döneminde doğal gaz tüketimi bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 8 artarak 3 milyar

metreküp oldu. Temmuz 2023’te tüketim geçtiğimiz aya göre 432 milyon metreküp arttı.

Konutlarda tüketilen doğal gaz miktarı geçen yılın aynı ayına kıyasla yüzde 45, 2021 yılının aynı ayına göre ise yüzde 60 artış gösterdi.

Temmuz 2022’ye kıyasla sanayide tüketilen doğal gaz miktarı yüzde 7 azalırken, santrallerde tüketilen doğal gaz miktarı ise 2022 Temmuz ayına göre yüzde 15 arttı.

2021-2023 Temmuz ayı toplam doğal gaz tüketimine bakıldığında 2021 yılı Temmuz ayında 3 milyar 833 milyon metreküp olurken, 2022 yılı Temmuz ayında bu miktar 2 milyar 779 milyon metreküpe geriledi. Tüketim

2023 yılı Temmuz ayında ise 3 milyar 4 milyon metreküpe geriledi.

2021-2023 yılları Temmuz ayı sektörel toplam doğal gaz tüketiminde ise konutlarda 2021 yılı Temmuz ayında konutlarda 226 milyon metreküp doğal gaz tüketilirken, sanayide 1 milyar 143 milyon metreküp, elektrik santrallerinde 2 milyar 130 milyon metreküp, diğer tüketimler ise 334 milyon metreküp oldu.

2022 yılı Temmuz ayında ise konutlarda tüketim 251 milyon metreküp olurken, sanayide tüketim 993 milyon metreküp, elektrik santrallerinde 1 milyar 192 milyon metreküp ve diğer tüketimlerde ise 344 milyon metreküp olarak gerçekleşti.

2023 yılı Temmuz ayında tüketim konutlarda 363 milyon metreküp olarak gerçekleşirken, sanayide 926 milyon metreküp, elektrik santrallerinde 1 milyar 374 milyon metreküp, diğer tüketimlerde ise 340 milyon metreküp oldu.

Temmuz 2023'te Hane Başı Ortalama Tüketim 19 Metreküp Oldu

2023 yılı Temmuz ayı ortalama sıcaklığı, uzun yıllar ortalama sıcaklığının 0,7 °C üstünde gerçekleşerek 25,7 °C oldu. 2022 yılı Temmuz ayında ortalama hane başı tüketim 14 metreküp iken 2023 yılı Temmuz ayında yüzde 35 artarak 19 metreküp oldu. Nüfus yoğunluğunun en fazla olduğu bölge olan Marmara Bölgesi'nde ortalama hane başı tüketim 16,4 metreküp, Doğu Anadolu Bölgesi'nde 21,5 metreküp, İç Anadolu Bölgesi'nde 19,5 metreküp olarak gerçekleşti.

2022-2023 yılları Temmuz ayı abone, serbest tüketici tüketim ve taşınan gaz miktarına bakıldığında ise 2022 yılında abonelerin tüketimi 238 milyon metreküp olurken, 2023 yılında tüketim 344 milyon metreküpe yükseldi. Serbest tüketici tüketimi 2022 yılında 669 milyon metreküp olurken, 2023 yılında 697 milyon metreküpe çıktı. Dağıtım şirketlerince taşıma hizmeti verilen serbest tüketici tüketimine bakıldığında bu rakam 2022 yılında 1 milyar 617 milyon metreküp olurken, 2023 yılında bu oran 1 milyar 652 milyon metreküpe ulaştı.

Temmuz 2023'te doğal gaz dağıtım şirketleri tüketilen toplam doğal gazın yaklaşık yüzde 90'ını (2 milyar 693 milyon metreküp) nihai tüketicilere ulaştırdı. Abonelerin tüketimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 44, serbest tüketicilerin dağıtım şirketlerinden tedarik ettiği doğal gaz miktarı yüzde 4, taşınan doğal gaz miktarı ise yüzde 2 arttı.

Doğal Gaz Üretimi ve İhracatı Arttı

Üretilen doğal gaz miktarı Temmuz 2023'te bir önceki yılın aynı dönemine göre 8 milyon metreküp arttı. 2023 Temmuz ayında üretilen doğal gaz miktarı geçtiğimiz ay üretilen doğal gaz miktarından 3 milyon metreküp azaldı. Üretim gazının yüzde 99'u Tekirdağ, İstanbul, Kırklareli ve Düzce'deki sahalardan çıkarıldı.

Geçtiğimiz yıl Temmuz ayında 30 milyon metreküp doğal gaz ihraç edildi. 2023 yılı Temmuz ayında Yunanistan'a ve Makedonya'ya doğal gaz ihracatı gerçekleşti. İhraç edilen doğal gaz miktarı Temmuz 2023'te bir önceki aya göre yaklaşık 5 milyon metreküp arttı.

Depolama ve Abone Sayısı Arttı

2023 Temmuz ayı itibarıyla depolanan toplam doğal gaz miktarı bir önceki yılın aynı ayına göre yüzde 50 arttı. 2023 yılının yedinci ayında geçtiğimiz aya göre depolanan doğal gaz 135 milyon metreküp artış gösterdi.

Yer altı depolama tesislerindeki doğal gaz miktarı bir önceki yılın aynı dönemine göre yaklaşık yüzde 56 artarken, LNG terminallerinde depolanan doğal gaz miktarı bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla aynı kaldı.

2023 yılı Temmuz ayı itibarıyla konut abone sayısı 19,4 milyona ulaştı. Serbest Tüketici sayısı ise yaklaşık 744 bin oldu. Temmuz 2023'te doğal gaz abone sayısı 2022 yılının aynı ayına göre 1,1 milyon arttı.

2018-2023 yılları Mayıs-Temmuz ayları arasında ortalama 61 bin yeni abone sisteme dahil oldu. Temmuz 2023'te bir önceki aya kıyasla abone sayısı yaklaşık 73 bin artarken, Temmuz ayında 6 yıllık ortalamanın yaklaşık 12 bin üstünde yeni abone sisteme dahil oldu.

Avrupa Başkentleri Doğal Gaz Satış Fiyatları

Avrupa başkentlerinde ortalama mesken doğal gaz satış fiyatı 2023 Temmuz ayında geçen aya göre yüzde 2 azalarak 10,29 eurocent/kWh oldu. (109,48 euro-cent/Sm³) İsveç'in başkenti Stockholm'de Temmuz 2023'de meskenlerde doğal gaz satış fiyatı 28,92 eurocent/kWh (307,71 eurocent/Sm³) olarak gerçekleşti. HEPI ve GAZBİR verileri esas alınarak 29 Avrupa ülkesinin başkentlerindeki konut doğal gaz fiyatları kıyaslandığında geçmiş aylarda olduğu gibi Stockholm 2023 Temmuz ayında doğal gazı en pahalı kullanan başkent oldu.





Bosch Partner Program Şehir Buluşmaları Samsun'da gerçekleşti

İş ortaklarına avantajlarla dolu ortaklık sunan, sektörün kapsamlı programı Bosch Partner Program üyeleri ile buluşmaya devam ediyor. Bosch Partner Program Şehir Buluşmaları kapsamında Samsun'da iş ortaklarının katılımıyla gerçekleşti.

■ İklimlendirme sektörünün öncü firmalarından Bosch Home Comfort Group'un sektördeki kapsamlı programı olarak iş ortaklarına sunduğu Bosch Partner Program'ın şehir buluşmaları bu kez Samsun'da gerçekleşti. Katılımcı iş ortakları Bosch Home

Comfort ürün ve hizmetlerini yakından tanıma fırsatı bulurken; geliştirilen son yenilikleri ilk ağızdan dinledi. Bosch Home Comfort dünyasından örneklerin de paylaşıldığı toplantıda katılımcılar işlerini geliştirmelerine katkı sağlayacak çözümleri uzmanlarla konuşarak

öğrendi. Keyifli ve verimli geçen toplantının ardından düzenlenen eğlenceli yarışmada dereceye giren üyelere sürpriz hediyeler dağıtıldı. Bosch Partner Program Şehir Buluşması uzmanlar ve üyelerinin hep birlikte yedikleri akşam yemeğiyle noktalandı.

Buderus Star Club buluşmasının son durağı Adana oldu

Buderus, Star Club Programı kapsamında Adana'daki iş ortağı Adatek Isı Sistemleri organizasyonunda alt bayileriyle bir araya geldi.

■ Türkiye genelinde düzenlediği toplantılarla Star Club üyeleri ile bir araya gelmeye devam eden Buderus'un şehir buluşmalarının en son durağı Adana oldu. Buderus, toptancı iş ortağı Adatek Isı Sistemleri'nin ev sahipliğinde gerçekleşen şehir toplantısında, bölgedeki Star Club üyeleri ile bir araya geldi.

Yaklaşık 60 katılımcı ile Sheraton otelde düzenlenen etkinlik ile Buderus markası ürünler hakkında bilgilerin aktarıldığı buluşmada, üyelerin yönelttiği sorular Buderus uzmanları tarafından



cevaplandırıldı. Buderus, Star Club programıyla iş ortaklarının gelişimine destek verirken aynı zamanda birçok avantaj

da sunuyor. Program, Türkiye genelindeki tüm iş ortaklarıyla iletişimin düzenli olarak sürdürülmesine de katkı sağlıyor.

BDR Thermea Group, İtalyan G.I. Holding'in Hisselerinin Yüzde 25'ini Satın Aldı

1969 yılında faaliyetlerine başlayan ve 2013 yılı itibarıyla Baymak'ı bünyesine katan, iklimlendirme sektöründe Avrupa'nın ilk üç şirketi arasında yer alan BDR Thermea Group, ticari ve endüstriyel müşterilere yönelik enerji dönüşümü çözümleri portföyünü genişletiyor.

■ Akıllı iç mekân iklimlendirme çözümlerinin lider üreticisi BDR Thermea Group, yenilenebilir enerjiyle çalışan ticari ve endüstriyel iklimlendirme çözümlerinde pazar lideri olan G.I. Holding'in hisselerinin yüzde 25'ini satın aldı. Türkiye'de iklimlendirme sektörünün öncü markalarından Baymak ve De Dietrich ile faaliyet gösteren BDR Thermea Group, bu stratejik ortaklıkla, ticari, endüstriyel ve çok haneli konut ısıtma ve soğutma çözümlerinin kapsamını genişletecek. Ayrıca G.I. Holding'in sahip olduğu gelişmiş teknolojiyi kendi teknolojisiyle harmanlayıp faaliyette bulunduğu pazarlarda müşterilere sunacak. Stratejik ortaklığın dışında BDR Thermea Group ve G.I. Holding müşterileri için enerji dönüşümü çözümlerini çeşitlendirmek için AR-GE alanında da iş birliği yapacak. Söz konusu satın alma sonrasında G.I. Holding ve mar-

kaları mevcut marka adlarıyla faaliyet göstermeye devam edecek. BDR Thermea Group 2020 yılından bu yana G.I. Holding'in BAXI markası altında orta-yüksek kapasiteli ısı pompalarını İtalya, İspanya ve Portekiz'de müşterilere sunuyor.

Konuya ilişkin değerlendirmede bulunan BDR Thermea Group CEO'su Bertrand Schmitt, şunları söyledi: "Bu iş birliği sayesinde kapasitemizi artıracak ve müşterilerimize G.I. Holding'in elektrikle çalışan teknolojilerine erişim imkânı sunacağız. Enerji dönüşümü son hızıyla devam ediyor ve elektrik enerjisine geçiş, ısıtma ile soğutmanın karbondan arındırılmasında kilit bir rol oynuyor. Müşterilerimize ticari binalarda daha iyi hizmet vermek ve birlikte sürdürülebilir bir gelecek kurmak için G.I. Holding ile olan iş birliği ve ortaklığımıza devam etmenin mutluluğu içindeyiz."



Warmhaus'un Hedefi Kusursuz Müşteri Deneyimi

Warmhaus tüketicilerin ihtiyaçlarını anlamak, bu doğrultuda ürün ve hizmetler geliştirerek kusursuz müşteri deneyimini sağlamak için düzenli olarak araştırma faaliyetleri sürdürüyor.

■ Yüzde yüz yerli sermaye ile panel radyatör, kombi, şofben ve duvar tipi yoğunlaşmalı kazan üreten Warmhaus, düzenli gerçekleştirdiği araştırmalar ile tüketicileri dinlemeye devam ediyor. En son Mayıs ayında bağımsız bir araştırma firması ile gerçekleştirdikleri araştırma hakkında Warmhaus Satış ve Pazarlama Direktörü Murat Hoşgör şunları söyledi: "İşimizin odağında 4 temel unsur bulunuyor. İnsan, bilim, teknoloji ve hız... Biz bilimsel yöntemler ve saha tecrübelerini son derece iyi harmanlayan, hedef kitlelerden elde edilen çıktıları ise çevik bir şekilde hayata geçirebilen dinamik bir markayız. Temel amacımız ise edindiğimiz bu bilgiler ışığında tüm hedef kitleler için her temas noktasında kusursuz müşte-

ri deneyimini sağlamak. Bu doğrultuda periyodik olarak araştırmalar yapmaya devam edecek, hedef kitlelerimizin beklentileri doğrultusunda fark yaratan inovatif ürünler ve çözümler sunmak için kurduğumuz "VAR Atölyeleri" ile çalışmalarımızı sürdüreceğiz. Enerji ve su tasarrufu sağlayan, uzun yıllar kullanılabilir, kaliteli ve güvenilir ürünler üretme misyonu ile uygulamalarımızı şekillendirirken kullanıcılarımızın hayatına konfor katmaya devam edeceğiz".

Warmhaus tarafından yaptırılan araştırma çalışmasına göre; kombi satın alımında tüketicinin tercihini etkileyen kriterlerin en başında enerji tasarrufu yer aldı. Tüketiciler hem ekonomik olması açısından hem de çevreyi koruma motivasyonu ile enerji tasarru-



fu sağlayan ürünleri tercih ettiklerini belirtti. Tüketicilerin tercihini etkileyen diğer kriterler ise ürünün kalitesi, güvenilirliği, dayanıklılığı ve garanti süresi oldu.

Enerya Enerji, Erzincan'ın İliç İlçesine Bağlı Elmacık Köyüne Doğal Gaz Ulaştırdı

Enerya Erzincan Gaz Dağıtım AŞ, Erzincan'ın İliç ilçesine bağlı Elmacık köyündeki 4,4 kilometrelik hatta tüm alt yapı çalışmalarını tamamlayarak bölgenin doğal gaz arzını sağladı.

■ İliç Belediye Başkanlığı'nın meclis kararıyla İbrahim Çeçen mahallesi sınırları içerisine alınmasıyla şirket, Elmacık köyünü lisans kapsamına ve 2023 yatırım programına dahil eden Enerya Erzincan Gaz Dağıtım AŞ. bölgedeki 4,4 kilometrelik hatta alt yapı çalışmalarının tamamlanmasının ardından 73 binadan oluşan 179 abonenin tamamı doğal gaz aboneliklerini yaptırdı ve bölgenin doğal gaz arzı sağlandı.

Şebekeye doğal gaz arzının sağlanmasıyla birlikte doğal gazı ilk kullanacak konutta iç tesisat kontrolleri ve iç tesisata gaz arzının sağlanması, İliç Belediye Başkanı Mustafa Gürbüz ve Enerya Erzincan Gaz Dağıtım AŞ İl Müdürü Serdar Karaca'nın katılımıyla gerçekleşti.



Doğal gazın ilk defa verildiği bölgelerde geleneksel hale gelen doğal gaz ateşinde pişirilen kahve ikramı yapıldı.

Açıklamada görüşlerine yer verilen İliç Belediye Başkanı Mustafa Gürbüz,

doğal gazın bölgeye ulaşmasından duydukları mutluluğu ifade ederek, "Doğal gazı fedakarca gece gündüz demeden, hiçbir fedakarlıktan kaçınmayarak yurdun en ücra köşesine kadar ulaştırdıkları için başta Ahlatcı Holding olmak üzere Enerya Enerji AŞ'nin değerli yöneticileri ve tüm kademedeki emeği geçen çalışanlarına şükranlarımı sunuyorum. Doğal gazımız Elmacık mahallemize hayırlı uğurlu olsun." ifadelerini kullandı.

Enerya Erzincan Gaz Dağıtım AŞ İl Müdürü Serdar Karaca ise bu yılki yatırım hedefinin önemli bir aşamasını daha zamanında ve başarılı bir şekilde tamamlanmasıyla Elmacık'a bu önemli hizmeti götürmenin mutluluğunu yaşadıklarını belirterek, yerel yönetimlerin bu konudaki hassasiyetleri ve sağladıkları kolaylıklar için teşekkür etti.

Tosçelik, Romanya'nın Karadeniz'deki Doğal Gaz Boru Hattı Projesinin Tedarikçisi Oldu

Tosyalı Holding'in şirketlerinden Tosçelik Spiral Boru, Romanya Transgaz idaresine ait, Karadeniz Sahil-Podişor Doğal Gaz Boru Hattı Projesi'nin çelik boru tedarikçisi oldu.

■ Tosyalı'dan yapılan açıklamaya göre, Tosçelik Spiral Boru, uluslararası projelere spiral kaynaklı çelik boru tedariki ile öne çıkmaya devam ediyor.

Tosçelik Spiral Boru uluslararası deneyimle, Romanya'nın gaz iletim hatlarının yapım ve işletmesinden sorumlu kamu şirketi Transgaz tarafından gerçekleştirilen Karadeniz Sahil-Podişor Doğal Gaz Boru Hattı Projesi'nin de çelik boru tedarikçisi oldu.

Tosçelik Spiral Boru, ISO 3183 PSL2 üretim standardı ve L415NE PSL2 çelik kalitesine sahip, 813-1219 mm çap aralığında 102 bin ton çelik boruyu bir yıllık süre içerisinde teslim edecek. Tosçelik Spiral Boru'nun üretimi üstlendiği çelik boru hattının uzunluğu 306,5 kilometre olacak.

Karadeniz Sahil-Podişor Gaz Boru Hattı Romanya'nın Güneydoğu bölgesin-

de yer alıyor. Güzergahı güneydoğudan batıya doğru ilerleyerek Romanya'nın Köstence, Călăraşi ve Giurgiu ilçelerinden geçiyor.

Yıllık 12 milyar metreküpü aşan kapasiteye sahip olacak hattın taşınacak gazla Romanya'daki tüketimin yaklaşık yüzde 45'inin karşılanacağı öngörülüyor. Avrupa'nın enerji güvenliği açısından da kritik bir önem sahip olan projenin, yapılan planlara göre Podişor'da Bulgaristan, Romanya, Macaristan ve Avusturya (BRUA) Gaz Boru Hattı ile birleşmesi hedefleniyor.

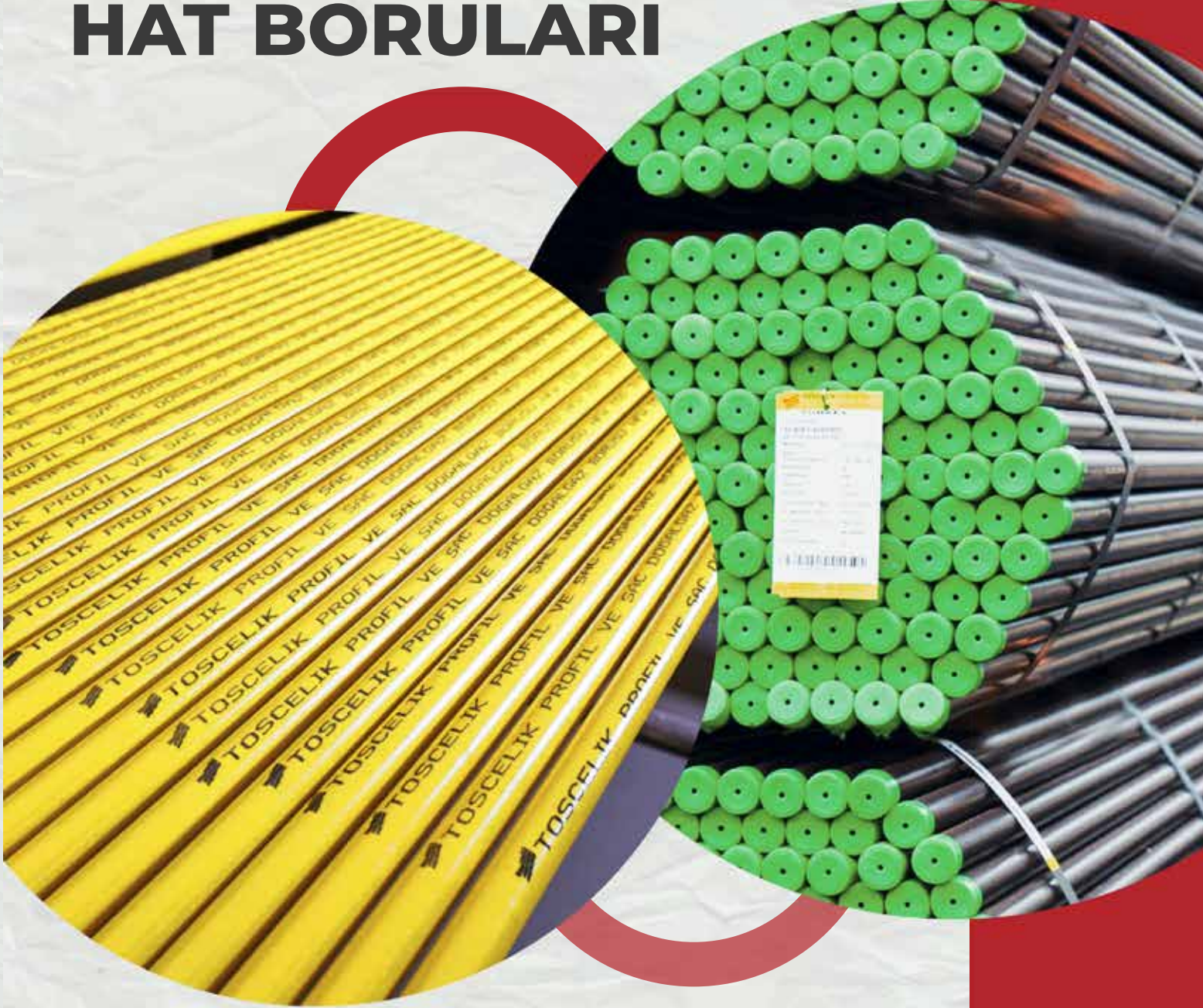
Tosçelik Spiral Boru AŞ, Cezayir ve Türkiye'deki üretim tesislerinde, en yüksek teknoloji ve yüksek nitelikli insan kaynağı ile faaliyet gösteriyor.

Şirket'in Cezayir ve Türkiye'de bulunan her iki tesisi yılda 400 bin ton üretim kapasitesine sahip.



Tosçelik Spiral tesislerinde tüm üretim süreçleri ve nihai ürünler, ISO-API 5L, ASTM A252, EN ISO 3183, EN 10224 dahil olmak üzere uluslararası gerekliliklere ve dünya çapında kabul görmüş üretim standartlarına uygun. Tosçelik Spiral Boru, BRUA Gaz Boru Hattı gibi birçok büyük uluslararası projelere spiral kaynaklı çelik boru tedariki ile öne çıkıyor.

DOĞAL GAZ ve PETROL HAT BORULARI



Türkiye'nin global yeşil çelik üreticisi olan Tosçelik'in, Dünyanın en düşük karbon ayak izine sahip fabrikalarında üretilen; doğal gaz, petrol, petrol türevleri ile her türlü yanıcı ve patlayıcı gazların iletiminde ve dağıtımında kullanılan doğal gaz ve petrol hat boruları, konut ve sanayi doğal gaz iç tesisat hatları, LPG tesisat hatları, petrol ve doğal gaz iletim hatları gibi sektörlerde ve uygulamalarda kullanılmaktadır.

Daha fazla bilgi için
QR kodu okutun.



AKSA, Türkiye'nin Uluslararası Çağdaş Sanat Fuarı Contemporary İstanbul'un Proje Partneri Oldu

Türkiye'nin lider enerji grubu AKSA, 18. Contemporary İstanbul'un proje partneri oldu. 28 Eylül- 1 Ekim tarihleri arasında Tersane İstanbul'da gerçekleşecek etkinlik, dünyanın dört bir yanından sanatçı ve sanatseverleri İstanbul'da buluşturacak.

■ Türkiye'nin çağdaş sanat sahnesinin en önemli etkinliklerinden Contemporary İstanbul, bu yıl AKSA'nın proje partnerliği ile daha da güçleniyor. 27 Eylül'de ön izleme ile başlayacak ve 28 Eylül- 1 Ekim tarihleri arasında genel ziyarete açık olacak olan fuar, Tersane İstanbul'da gerçekleşecek. Etkinlik, 22 ülkeden 67 çağdaş sanat galerisi ile 8 inisiyatifi ve müzenin temsil ettiği 591 sanatçının 1537 eserini izleyicilerle buluşturacak.

18 yıldır İstanbul'u çağdaş sanatın önemli bir merkezi olarak konumlamak için çalışan, dünyanın dört bir yanından gelen sanatçılar ve sanatseverleri bir araya getiren Contemporary İstanbul'un destekçisi olmaktan onur duyduklarını belirten Kazancı Holding Yönetim Kurulu Üyesi Barış Erdeniz, "AKSA olarak, başta spor ve eğitim olmak üzere toplumun gelişimine katkı sağlayan, uzun soluklu ve sürdürülebilir projelerde olmayı ve



bu alanları desteklemeyi önemsiyoruz. Küresel ölçekte farklı kültürlerde yatırım yapan bir marka olarak, sanatın birleştirici ve geliştirici gücüne inanıyor, faaliyet gösterdiğimiz coğrafyalardaki kültür çeşitliliğini ve farklı bakış açılarını anlamak

için sanatın yol göstericiliğini önemsiyoruz. Aksa 2030 stratejimiz doğrultusunda kapsayıcılık ve globalleşme ana ekseninde ülkemizdeki en geniş kapsamlı modern ve güncel sanat etkinliğinin destekçisi olmaktan mutluluk duyuyoruz " dedi.

SOCAR Energy School'da İkinci Dönem Başlıyor

SOCAR Türkiye'nin Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi (EDU) iş birliği ile hayata geçirdiği SOCAR Energy School sertifika programının ikincisi başlıyor.

■ Türkiye'nin en büyük doğrudan dış yatırımcısı ve entegre endüstri grubu SOCAR Türkiye'nin, Sabancı Üniversitesi Yönetici Geliştirme Birimi (EDU) iş birliğiyle ilkinin 2022 yılında düzenlediği SOCAR Energy School sertifika programının ikincisi başlıyor. SOCAR Energy School sertifika programı, küresel ve bölgesel enerji konularını irdeleyen, Hazar Havzası ile Türkiye ve Azerbaycan'ın enerji politikalarını derinlemesine inceleyip, bu konularda uzmanlaşmak isteyen kamu ve özel sektör yöneticilerini, akademisyenleri, uluslararası düzeyde politika yapımcıları ve enerji uzmanlarını bir araya getirmeyi amaçlıyor.

Bu yıl da ücretsiz olarak sunulacak

SOCAR Energy School sertifika programına 60 katılımcı kabul edilecek. Kayıt için 21 Ekim 2023 Cumartesi gününe kadar www.socarenergyschool.com/en ve www.socarenergyschool.com adreslerinden başvuru yapılabilecek.

Öğrenci kabulünün ardından eğitimler 25 Kasım'da başlayacak ve 27 Ocak 2024 tarihinde bitecek. Enerji alanında dünyaca ünlü uzmanların, ulusal ve uluslararası üniversitelerden öğretim üyelerinin vereceği eğitimler ağırlıklı olarak çevrimiçi platformda yürütülecek. Açılış ve kapanış dersleri, planlanan saha gezisi ve sosyal programlar, SOCAR Türkiye'nin Aliğa'daki üretim tesislerinde ve İstanbul ofisinde yüz yüze gerçekleştirilecek.



Vaillant, PartnerNET ile Dijital Uygulamalarına Bir Yenisini Daha Ekledi

Vaillant Türkiye, PartnerNET uygulaması ile Satış Öncesi ve Sonrası Hizmetlerini daha da geliştirmeyi hedefliyor. PartnerNET, Vaillant Türkiye yetkili satıcı ve servislerinin bilgiye erişimini hızlandırmak ve daha etkin planlama yapmalarını sağlamak amacıyla geliştirildi.

■ Vaillant Türkiye, iş ortaklarının ürün bilgilerine ve teknik dokümanlara pratik bir şekilde erişim sağlayabilmeleri adına PartnerNET uygulamasını hayata geçirdi. Mükemmel müşteri memnuniyeti sunma hedefiyle hayata geçirilen yeni dijital uygulama ile Satış Öncesi ve Sonrası Hizmetler ile teknik destek süreçlerinde hız ve verimliliğin üst düzeye çıkarılması hedefleniyor.

Vaillant Türkiye yetkili satıcı ve servisleri için geliştirilen PartnerNET ile ihtiyaç duyulan birçok kaynağa ve çözüme tek noktadan kolayca ulaşılabilir. Uygulama; teknik, ürün planlama, ilk çalıştırma, eğitim, ürün şartnameleri gibi dokümanlara hızlı bir şekilde erişme imkanı sunuyor. İş ortaklarının süreçlerinde ihtiyaç duyduğu çeşitli teknik uygulamaların yer aldığı PartnerNET, proje çizimlerinde hızlı çözümler sunu-

yor. Vaillant Türkiye Teknik Destek Ekibi aracılığıyla soruların yanıtladığı uygulamada, pratik bilgilendirmeleri içeren videolar da bulunuyor.

Planlama araçlarıyla iş süreçlerini hızlandırıyor

Vaillant Türkiye'nin internet sitesi üzerinden ulaşılan PartnerNET; kurulum, bakım, garanti ve teknik servis süreçleri ile ilgili iş ortaklarının ihtiyaç duyabileceği tüm içerik, doküman, planlama araçlarını bir arada sunan bir platform olma özelliğini taşıyor. Vaillant Türkiye ürün ve sistemlerinin güncel ERP etiketlerinin kolay bir şekilde oluşturulmasına da olanak sağlıyor. Ürüne ilişkin tip tanımı, ısıtıcı fonksiyonu, enerji verimliliği sınıfı, güç tüketimi ve ses seviyesi hakkında ErP etiketlerinin en güncel bilgilerini kullanıcılarına sunuyor.



Alarko Carrier Isı Pompası Üretimine Başladı

Alarko Carrier, ısıtma, soğutma ve sıcak suda geleceğin cihazı olarak gösterilen ısı pompası üretimine başladı. AR-GE çalışmaları tamamlanan ve ağustos ayı itibarıyla şirketin Gebze Fabrikasında üretimine başlanan Flair Split Isı Pompası hem çevreci hem de tasarruf sağlayan özellikleriyle öne çıkıyor.

■ Yüksek kaliteli ve maksimum tasarruf sağlayan ürünleriyle sektöre öncülük etmeye devam eden Alarko Carrier'ın üretimine başladığı Flair Split Isı Pompası, düşük seviyedeki CO2 salımı ile çevre dostu özellikler taşıyor. İnverterli ikiz Rotary kompresör, su pompası ve fan motoru sayesinde daha yüksek enerji verimliliği sağlıyor. Isıtma, soğutma, sıcak su ihtiyacını bir arada tek sistemde karşılaması ile sürdürülebilir bir çözüm sunan ürün, 8, 10, 14 ve 16 kw olarak 4 farklı kapasitede üretiliyor. A+++ enerji sınıfına sahip olan ısı pompası, konvansiyonel ürünlere göre çok daha yüksek tasarruf sağlıyor.

Aynı zamanda tüketiciye güçlü ısıtma fonksiyonu ile hızlı sıcak su üretim opsiyonu sunuyor. Tatil modu, çift zon

kontrolü, günlük zamanlayıcı, haftalık zamanlayıcı, yerden ısıtma ayarı gibi pek çok kullanıcı dostu fonksiyonlarıyla da hayatı kolaylaştırıyor.

Türkiye'de Isı Pompası Üretimi 40 Bine Çıkacak

Isı pompasının iklimlendirme alanında geleceğin cihazı olarak gösterildiğini ve Avrupa'da son dönemde üretiminde hızlı bir artış olduğunu ifade eden Alarko Carrier Ürün Yöneticisi Serhan Taylan, şu bilgileri verdi: "Özellikle Avrupa pazarında son derece hızlı artışı olan Isı Pompası'nın ülkemizde de orta vadede popüler olacağını öngörüyoruz. Geçen yıl itibarıyla Türkiye'de ısı pompası pazarındaki beklenti yaklaşık 12 bin adetti. Bu rakamın 2030'da yaklaşık 40 bin olacağını tahmin

ediyoruz. Bu doğrultuda önümüzdeki yıllarda monoblok tip ısı pompaları için de üretim planlıyoruz. Isı pompası, merkezi ürünlerde en çok ihracat yapan Alarko Carrier'ın ihracatına teknolojik bir ürün olarak çok büyük bir katkı yapacak"



Pegi Teknik

Boru Hatları ve Dağıtım Şebekeleri Kontrolü



A Tipi Muayene Kuruluşu

Cumhuriyet Mh. Yıldırım Çınar Sk. No:41 34520 Büyükçekmece / İstanbul
pegi@pegiteknik.com.tr • www.pegiteknik.com.tr
T: +90 212 852 84 30 • F: +90 212 852 84 32

Daikin Alterma Isı Pompası İle Geleceğin Konforunu Bugün Yaşayın

Pandemiyle başlayan süreç, konut alıcılarının özellikle müstakil ev ve villa-ya yöneldiği bir tercihi de beraberinde getirdi. Bunun yanı sıra doğaya dönük olmayı amaçlayan birçok villa projesi ve konutların kış aylarında da kullanılması ivme kazandı. Bununla birlikte doğalgazın olmadığı göl kenarı, kırsal alan veya orman evlerinde ısıtma, soğutma ve kullanım sıcak su ihtiyacı

sorun oluşturuyor. Ayrıca Türkiye'de enerji ihtiyacının yüzde 75'i ithalat yoluyla karşılanıyor ve tüketilen toplam enerjinin yüzde 40'a yakını binalarda kullanılıyor. Bu sebeple tasarruflu ve çevreci bir çözüm olan ısı pompalarının kullanımının artması bekleniyor. Daikin, R-32 soğutucu akışkan gazını kullanarak ürettiği yeni nesil Altherma 3 ısı pompası serisiyle bu sorunlara hem çevreci hem de ekonomik anlamda muhteşem

bir çözüm sunuyor. Daikin Altherma 3 ısı pompası serisi, fosil yakıtlara veya elektriğe dayalı klasik bir ısıtma sistemine göre 5 kat daha verimli çalışıyor. Daikin Altherma, elektrikli ısıtıcılara göre 4,7 kata, LPG ve mazota göre 4,3 kata, ithal kömüre göre 2 kata kadar daha ekonomik bir işletim sunuyor.

Isı pompaları tükettikleri enerjinin yaklaşık yüzde 80'ini ortam havasından veya jeotermal enerjiden elde eden ve sadece yüzde 20 elektrik kullanan bir teknoloji. Bu nedenle fosil yakıt kullanılan sistemlerin yerini alabilecek çevreci bir çözüm olarak da dünyada kabul görüyor ve hatta birçok ülkede kullanıcıların ısı pompası ile iklimlendirme yapmaları verilen nakdi teşviklerle destekleniyor. 2050 yılına kadar tüm faaliyetlerinde, sattığı ürün ve çözümlerinde sera gazı emisyonlarını net sıfıra indirmeyi hedefleyen Daikin, konutlardan ticari yapılara kadar pek çok bina için geniş yelpazede çözümler sunuyor.



Sıradanlığın Ötesinde Bir Isıtma Deneyimi: Danfoss Regus™ Termostatik Radyatör Vanası

Danfoss'un pazara sunduğu yeni Tilde Termostatik Radyatör Vana ailesi, %30'a varan enerji tasarrufu, uzun kullanım ömrü, hassas ve kaliteli işçiliği, hızlı montaj ve kolay ön ayar imkanı, değişen ihtiyaçlara göre farklı çözümleriyle değişen küresel trendlere, sektörel yönetmeliklere ve değişen müşteri ihtiyaçlarına anında cevap veriyor.

Danfoss Regus™, yeni ve modern tasarımı ile öne çıkıyor. Ön yüzeyinde bulunan ölçek sayesinde, ısı ayarı işlemi kolaylıkla yapılabilir ve okunabilir. Aynı zamanda temizlenmesi kolay ve pürüzsüz bir tasarıma sahip olan sıvı sensörlü Danfoss Regus™ TRV, sınıfının en iyisi 0.2 K kontrol hassasiyet değeri*, görme engelli bireyler için kabartma işaretli yüzeyi ve rakorlu bağlantı sayesinde kullanımı ve montajı pratik hale getiriyor. İklim şartlarına dayanıklı olarak da tasarlanan Danfoss Regus™ TRV, 8-28°C arasında sıcaklık ayar noktası

sınırlama ve kilitleme olanağına, donma korumasına ve aksesuar olarak temin edilebilen hırsızlık koruması özelliğine sahip.

Danfoss Regus termostatik sensörler, EN 215 Avrupa standardına göre sertifikalandırılıyor. Danfoss'un tüm radyatör termostatları, BVC (Bureau Veritas Cer-

tification) tarafından ISO 9001 ve ISO 14001'e göre değerlendirilip sertifikalandırılan fabrikalarda üretiliyor. Danfoss Regus™ TRV Sıvı Sensörlü Radyatör Termostadı hakkında daha fazla bilgiye, kulumundan montaja ve teknik özelliklerine kadar birçok detaya Danfoss Installer App üzerinden ulaşılabilir.



GAZETENERJİ

WWW.GAZETEENERJİ.NET



gazeteenerji

info@odakligrup.com





**YENİ
NESİL
KOMBI**



**DİJİTAL
ŞİK TASARIM**



**YÜKSEK SICAK
SU KONFORU**



**MiGo ODA TERMOSTATI İLE
UZAKTAN KONTROL İMKANI**

68 yılın tecrübesi ve bugünün ileri teknolojisiyle

KONU KOMBİ OLUNCA
DEMİRDÖKÜM vintomiX

DD DemirDöküm